

ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(СПбГУ)

МОТИНА АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА

***МОДЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЯПОНИИ
в 1945-1980-х гг.***

Направление: 41.04.03 «Востоковедение и африканистика»

Магистерская диссертация

(Профиль: *Экономика и международные экономические отношения стран
Азии и Африки*)

Научный руководитель: *д.и.н., профессор Филиппов А. В.*

Рецензент: *к.и.н. Боголюбов А. М.*

Санкт-Петербург

2016

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|--|----|
| ВВЕДЕНИЕ..... | 3 |
| ГЛАВА I. Модель развития Японии как империи..... | 7 |
| 1.1. Япония – империя. Понятие империализм. Его признаки..... | 7 |
| 1.2. Факторы, влияющие на особенности развития империализма в разных странах..... | 11 |
| 1.3. К чему привел империалистический путь развития Японии (начало XX в.-1945 г.)..... | 16 |
| ГЛАВА II. Период восстановления экономики Японии (1945-1955 гг.)..... | 26 |
| 2.1. Основные реформы..... | 26 |
| 2.2. Финансовая стабилизация..... | 39 |
| ГЛАВА III. Экономика Японии с 1955 по 1980-е гг..... | 44 |
| 3.1. Модель японского экономического «чуда» (1955-1972 гг.)..... | 44 |
| 3.2. «Интеллектуалоемкая» модель развития (середина 1970-х-1980-е гг.) | 50 |
| ЗАКЛЮЧЕНИЕ..... | 57 |
| Список использованной литературы..... | 59 |

ВВЕДЕНИЕ

Объектом рассмотрения данной выпускной квалификационной работы выступили модели экономического развития Японии, образовавшиеся в XX в. Под моделями подразумеваются три механизма осуществления экономики на разных этапах: 1) экономика во времена империализма (с начала XX в. по 1945 г.); 2) японское экономическое «чудо» (1955-1972 гг.); 3) «интеллектуалоемкое» развитие (1973- конец 1989-х гг.).

Предметом исследования стали высокие темпы экономического роста, или японское экономическое «чудо», в 1955-1972 гг.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что формирование разных моделей экономического развития на протяжении столетия является значимым фактором в становлении современной экономики и политики. В послевоенный период прежний режим Японии, и страна взяла курс на новый. В целях комплексного изучения характера поведения Японии необходимо углубиться в историю империализма.

Новизна работы заключается в том, что раньше империализм, японское экономическое «чудо» и «интеллектуалоемкое» развитие изучались как понятия. Они не были рассмотрены как важнейшие модели развития японской экономики.

Изучение экономики Японии как различных моделей развития представляется важным, так как разбивая историю на модели, можно определить дальнейшую линию поведения страны и предугадать ее стремления, что актуально для укрепления российско-японских отношений.

Поскольку **целью работы** является характеристика и определение уникальности модели экономики Японии в 1955-1972 гг., то в названии работы слово «модель» стоит в единственном числе, а не во множественном.

Но для указания того, что у Японии уже был опыт формирования одной модели, необходимо рассмотреть довоенный период. Для определения тенденций дальнейшего развития, представилось важным описать период, начавшийся в 1972 г. и закончившийся в 1980-е гг.

Поставленная цель реализуется посредством решения **следующих задач:**

– изучить довоенную эпоху развития Японии – империализм; охарактеризовать особенности экономической модели в период с начала XX в. по 1945 г.

– описать объем ущерба, принесенного Второй мировой войной; рассмотреть становление новой модели – модели японского экономического «чуда».

– выявить особенности развития в 1955-1972 гг.;

– раскрыть третью модель – «интеллектуалоемкую», рассмотреть ее характеристику.

Для достижения вышеуказанных целей автор использовал следующие **методы:**

1. Анализ работ по истории Японии в заданный период.
2. Изучение статистических данных указанного периода.

Структура исследования. Выпускная квалификационная работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка литературы. Список литературы и источников включает 49 наименования, в том числе – 30 на русском и 19 – на иностранных языках.

Основное содержание работы.

Введение включает в себя обоснование актуальности темы выпускной квалификационной работы, формулировки объекта и предмета исследования, его цели и задач.

В *Главе I. «Модель империалистического развития Японии»* проанализирована важность выбора империалистического пути. Империализм – важное понятие для изучения истории существования не только Японии, но и других государств как в конце XIX в., так и в XX в. Через некоторое время после «открытия» Япония стала превращаться в империалистическую державу. Нельзя упускать из виду, что после падения этого строя, вся экономика, политика перешла на новый этап. По этой причине автор выделяет основным особенностям развития империализма целую главу.

В *Главе II. «Период восстановления экономики Японии (1945-1955 гг.)»* описывается общее состояние экономики после Второй мировой войны. Этот период определяется как важный, поскольку за 10 лет в Японии наметилось зарождение второй модели экономического развития.

В *Главе III. «Экономика Японии с 1955 по 1980-е гг.»* рассматривается японское экономическое «чудо» как уникальная модель, зародившаяся в Японии; дается характеристика структурной перестройки экономики и, как результат, появление третьей модели развития.

Данная работа написана на основе трудов японистов, историков, экономистов, вложивших огромный вклад в изучение социального строя и развития империализма и японского экономического «чуда». Использована литература на русском, японском и английском языках. Особое внимание уделено работам Дж. А. Гобсона «Империализм» и В. И. Ленина «Империализм как высшая стадия капитализма», поскольку первый автор

детально изучил понятие, взяв его за основу названия своего труда, а второй определил основные принципы империализма, общие для всех стран. Также важная роль отведена работам И. П. Лебедевой, Тояма Сигэки, активно изучавшим экономическое положение в Японии после Второй мировой войны.

Ввиду того, что в процессе работы одним из важных моментов стала работа с терминологией, автор использовал различные словари и крупнейшие энциклопедии, в числе которых Большая советская энциклопедия в 50 томах, Всемирная история (энциклопедия) в 10 томах, Советская историческая энциклопедия в 16 томах. Кроме того, были взяты сборники по мировой истории: история войны на Тихом океане, история Второй мировой войны, содержащие десятки томов.

ГЛАВА I. Модель развития Японии как империи.

1945 г. в истории Японии характеризуется как мрачный период. Для Японии Вторая мировая война закончилась плачевно. После поражения страна сильно пострадала не только духовно, но и материально. Старый государственный строй доказал свою неэффективность и пал. Таким образом, с 1945 г. в результате капитуляции Японии начинается период восстановления после потерь, понесенных в годы войны. Чтобы проследить изменения в экономическом состоянии страны после Второй мировой войны, чтобы определить объем потерь, необходимо для начала понять характер действий японцев до 1945 г., описать политику, которой она придерживалась в довоенное время. Кроме того, чтобы дать характеристику модели экономического развития Японии, сформировавшуюся во второй половине XX в., и определить ее уникальность, необходимо обратить внимание на довоенную модель развития Японии – модель развития страны как империи.

1.1. Япония – империя. Понятие империализм. Его признаки.

Япония до 1945 г. – сильная империалистическая страна. Одна из сложностей, с которыми сталкиваются ученые, – это определение терминов «империя» и «империализм», значение которых менялось с течением времени. Империя – страна, формирующаяся благодаря присоединению территорий, со своими юридическими нормами, которые вследствие присоединения теряют свои права частично или полностью и становятся частью другого государства. Смысл слов «империя» и «империализм» неразрывно связан с понятиями теология, колониализм, национализм, экономика, востоковедение, геополитика. Например, издав в 1534 г. «Акт о супрематии»¹, Генрих VIII заложил основу Английского государства, в которую постепенно начала впитываться имперская политика – политика захвата территорий. Будущая империя набирала силы благодаря

¹ Акт, по которому парламент признавал короля Англии Генриха VIII верховным главой церкви.

Протестантской Реформации и цепи событий, которые привели ее к независимости от Священной Римской Империи. Это стало решающим в определении дальнейшего существования Англии.

Из истории Англии можно определить, что понятие «империя» была связана именно с теологией. Позже торговля медленно стала развиваться в государствах, что усложнило идею о том, что же называть империей. Как демонстрирует Клаус Е. Кнор (профессор в Принстонском университете), к меркантилизму² привели соображения, что устоявшиеся модели торговли нужно защищать. Развитие национальных особенностей разных стран определяло международную ситуацию, в которой каждый народ и нация стремились подчеркнуть свою уникальность, указывая на различия с другими. Англия не ставила перед собой такой же миссии захватчика земель, какую установила Испания, воспринимавшая себя военной силой католической церкви. В целом, страны, воюющие за новые территории, ставили перед собой разные цели. Однако идея господства была едина для всех.

Империализм формируется согласно особенностям той или иной страны. Однако люди не могут управлять процессом развития империализма. По словам министра обороны Индии 1957-1962 гг.³ Кришна Менона⁴: «Спрашивать людей, какой империализм они предпочитают, – то же самое,

² Политика меркантилизма – политика, основа которой составляло вмешательство государства в хозяйственную деятельность. Чертами меркантилизма выступают: 1) ограничение импорта; 2) запрет на вывоз серебра, золота; 3) высокие цены на импорт; 4) увеличение денежного баланса; 5) запрет на вывоз денег; 6) система преференций для отечественных купцов и запретов для иностранных купцов.

³ Большая советская энциклопедия: в 50 т. Т. 23. КОРЗИНКА – КУКУНОР. / Под ред. Б. А. Введенского. М.: Государственное научное издательство «Большая советская энциклопедия», 1953. С. 444.

⁴ Индийский политический и государственный деятель. В 1929-1947 гг. был секретарем Индийской лиги в Лондоне, которая объединяла индийцев – членов индийского национального конгресса, проживавших в Великобритании. В 1947-1952 гг. был комиссаром Индии в Великобритании. В 1949-1952 гг. – посол в Ирландии. В 1952-1962 гг. представлял Индию на сессиях Генеральной Ассамблеи ООН. В 1957-1962 гг. министр обороны, в 1962 г. подал в отставку. В 1953-1967 гг. и с 1969 г. член парламента. В 1966 г. вышел из ИНК. С 1971 г. он — один из почетных президентов Всемирного Совета Мира.

что узнавать у рыбы, что именно она предпочитает: чтобы ее жарили на маргарине или на масле»⁵. Иными словами, империализм – нечто, что развивается вне воли человека.

По мнению британского экономиста Джона Аткинсона Гобсона⁶ империализм – «политика, определяемая экономическими интересами господствующих классов и в первую очередь интересами капитала, ищущего применения»⁷. В. И. Ленин, изучив труд Дж. А. Гобсона «Империализм», вывел следующую трактовку этого термина: «империализм – высшая стадия капитализма». Он выделил пять основных признаков империализма:

1) Создаются монополии благодаря высокой концентрации производства и капитала. В хозяйственной жизни человека монополиям отводится основная роль;

2) Образовывается финансовая олигархия ввиду слияния банковского капитала с промышленным;

3) Особенно важное значение отводится не вывозу товаров, а вывозу капитала;

4) Мир начинают делить международные монополистические союзы капиталистов;

5) Крупнейшие капиталистические державы закончили территориальный раздел мира⁸.

⁵ Imperialisms. Historical and Literary Investigations, 1500-1900. Edited by Balachandra Rajan and Elizabeth Sauer. Palgrave Macmillan, 2004. P. 10.

⁶ Британский экономист. С 1876 г. по 1880 г. учился в Оксфорде.

⁷ Гобсон Д. Империализм / Пер. с англ. В. Б. Беленко. Л.: Рабочее издательство «Прибой», 1927. С. 5.

⁸ Ленин В. И. Полное собрание сочинений: в 55 т. Т. 27. Август 1915 – июнь 1916. М.: Издательство политической литературы, 1969. С. 386.

Концентрация производства и капитала приводит к образованию монополий. Монополии в России начали возникать в 80-х гг. XIX века⁹. В начале XX в. появились синдикаты¹⁰, созданные в интересах организации коллективного сбыта продукции через единую торговую сеть¹¹. Группа монополистических объединений, основная роль которой заключалась в производстве артиллерийских снарядов, активно действовала при переходе капитализма в стадию империализма. В последней четверти XIX века в Германии также формировались монополии (особенно крупные монополии сформировались в горной, металлургической, машиностроительной и строительной отраслях)¹².

По словам В. И. Ленина – «для империализма <...> характерен финансовый капитал»¹³. Поскольку магнаты финансового капитала управляют всеми сферами экономической и политической жизни, то власть олигархии неизбежна. Вывоз товара на этом этапе не так важен. Страны стремятся завладеть центральными позициями в хозяйстве тех стран, куда ввозится их капитал. Для одних стран характерен вывоз, а для других – именно ввоз капитала. Например, особенность России заключалась в последнем. Германия, Франция, Англия направляли свои капиталовложения в тяжелую промышленность, угольную, нефтяную. «В нефтяной

⁹ История мировой экономики: учебник для вузов / Под ред. Г. Б. Поляка, А. Н. Марковой. М.: ЮНИТИ, 2002. С. 285.

¹⁰ Синдикат – организационная форма объединения, отличительной особенностью которой является заключение соглашения между предприятиями одной отрасли промышленности по контролю над сбытом продукции и закупкой сырья с целью получения монопольной прибыли. Предприятия синдиката сохраняют свою юридическую, производственную независимость. Сбыт продукции осуществляется через сбытовую контору. Синдикат сахарозаводчиков 1887 г. был одним из первых в России. Много синдикатов в начале XX в. было в России, Франции, Германии.

¹¹ Борисов А. Б. Большой экономический словарь. М.: Книжный мир, 2003. С. 589.

¹² История мировой экономики: учебник для вузов / Под ред. Г. Б. Поляка А. Н. Марковой. М.: ЮНИТИ, 2002. С. 171.

¹³ Ленин В. И. Полное собрание сочинений: в 55 т. Т. 27. Август 1915 – июнь 1916. М.: Издательство политической литературы, 1969. С. 387.

промышленности видное место занимали английский трест “Oil” и англо-голландский трест “Royal Dutch Shell”»¹⁴.

Под властью монополий оказывается внутренний рынок. Они контролируют значительную часть мировой продукции. Следовательно, появляется конкуренция. Страны начинают заключать торговые договоры, чтобы избежать потерь. Таким образом, власть теперь уже в руках международных монополий. В их интересах обладать крупными территориями и серьезными рынками. На почве этого начинаются войны между крупными капиталистическими странами за раздел территорий. Наглядным примером может служить Германия. К концу XIX в. между Германией, Францией, Англией возникла внешнеторговая конкуренция. Между Германией и Россией росло взаимное недовольство, которое проявилось в таможенной войне. Германия, ссылаясь на нехватку рынков сырья и сбыта, стремилась к завоеванию территорий. Бюджет страны тратился на усиление армии, военно-морского флота, намечалось серьезное стремление к завоеваниям колоний Англии и Франции.

1.2. Факторы, влияющие на особенности развития империализма в разных странах.

В целом, если рассматривать отдельно страны, вступавшие на путь империализма, можно отчетливо увидеть очевидное сходство (в основном, все развивалось по принципам В. И. Ленина) и различия. При оценке не только капитализма, но и империализма важно дать характеристику факторам, напрямую имеющим отношение к развитию того или иного феномена в стране. Различия этих явлений в разных странах могут образовываться по причине следующих неизбежных факторов:

¹⁴ История мировой экономики: учебник для вузов / Под ред. Г. Б. Поляка, А. Н. Марковой. М.: ЮНИТИ, 2002. С. 287.

1. Исторический фактор. У каждой страны своя история и это естественно, что кто-то вступил на путь развития капитализма и империализма позже, а кто-то раньше.

2. Экономико-географический фактор. Здесь внимание уделяется обширности территории, природным условиям. К началу XX в. США, например, стали крупнейшей капиталистической страной. Одной из причин этого считается природно-географический фактор Америки, поскольку там можно встретить разнообразие полезных ископаемых, множество плодородных почв, незамерзающих озер и т. п. Также Америка смогла укрепить свои позиции в Западном полушарии благодаря удаленности от Европы и близости к Южной Америке¹⁵.

3. Социально-политический фактор. При оценке необходимо учитывать форму правления, определить, существовало ли социальное неравенство в стране, важно знать положение всех слоев населения, учитывать их оценку происходящих событий.

4. Национальный фактор. Определенно нужно иметь в виду, какие народы проживали на территории страны. Например, в России проживало множество народов, что явилось специфической особенностью российского монополистического капитализма.

5. Внешнеполитический и экономический фактор. Необходимо учитывать внешние настроения стран, их стремление к завоеваниям, цели участия в империалистических войнах. Если в качестве примера снова взять США, то необходимо упомянуть, что ввозимые товары в Америку в конце XIX в. облагались высокими пошлинами, таким образом, монополии этим пользовались и получали хорошую прибыль¹⁶.

¹⁵ Там же. С. 224.

¹⁶ Там же. С. 225.

Каждый из вышеперечисленных факторов повлиял на развитие той или иной страны. Какой-то из факторов оказывал большее влияние, какой-то меньшее. Стоит остановиться подробнее на последнем – внешнеполитическом и экономическом факторе, а именно, на империалистических войнах.

Империалистические войны сыграли важнейшую роль в развитии империализма во многих странах, поскольку эти войны велись за территориальную экспансию. С захватом территорий устанавливалась колонизация. Победившая сторона получала новое сырье и тем самым ускоряла процесс своего экономического развития. К важнейшим империалистическим войнам можно отнести:

1. Опиумные войны в Китае (первая война – 1840-1842 гг., вторая война – 1856-1860 гг.). В середине XIX в. Китай был насильственно приобщен к формам капитализма. Китайская империя в те времена имела возможность справиться с экономическими трудностями, поэтому она нисколько не нуждалась в «помощи» европейцев, следовательно, ценности западной цивилизации имели навязчивый характер¹⁷. Писарев А. А. пишет: «Более нравственно было бы, очевидно, если бы Восток и Китай как его часть были представлены самим себе, течению своего циклического времени. Но в этом случае капиталистический Запад перестал бы быть самим собой, да и история никогда не стала бы в полном смысле слова всемирной. В этом свете экспансия мирового капитализма на основе складывания мирового рынка предстает как “естественноисторический” процесс»¹⁸. В результате этих войны Китай стал полуколонией.

2. «Открытие» Японии (1854 г.). Автор данной работы считает, что это событие с трудом можно назвать империалистической войной. Однако

¹⁷ История Китая / Под ред. А. В. Меликсетова. М.: Издательство Московского университета, «Высшая школа», 2002. С. 297.

¹⁸ Там же. С. 297.

Япония была насильно открыта, а значит, ей тоже было навязано знакомство с западной цивилизацией. Страны соперничали на Дальнем Востоке за рынки и опорные базы. Порты Японии были удобны для торговли с Китаем, они могли стать базой американского китобойного флота в северной части Тихого океана¹⁹. В итоге активной политики Америки в 1858 г. Япония заключила первый торговый договор с западной державой. Это ускорило процесс разрушения феодальной экономики страны. Но стоит отметить, что внешняя торговля имела типично колониальный характер²⁰. При этом Япония подписала аналогичные торговые договоры и с другими странами – Голландией, Россией, Великобританией, Францией, Португалией. Иными словами, развитие японской экономики тормозилось. Но как бы там ни было, была создана основа для развития первых капиталистических предприятий в Японии.

3. Франко-прусская война (1870-1871 гг.). Конец этой войны охарактеризовал начало новых колониальных захватов в Германии и Франции. Германская империя имела шаткое положение: буквально в спину ей дышали мощные державы, с союзниками были не такие уж и прочные договоры. Другими словами, вполне очевиден выбор Германии в пользу захвата колоний. Постепенно Германия продвигалась к империализму. Как отмечает Гобсон, важный шаг к этому был осуществлен Германией в 1884 г., когда она установила протекторат в Африке и аннексировала океанические острова²¹. «В течение следующих пятнадцати лет она захватила под свою колониальную власть около 1 млн. квадратных миль, с населением численностью в 14 млн. человек»²².

¹⁹ История Японии. Т. II. 1868–1998 / Под ред. А. Е. Жукова. М.: Институт востоковедения РАН, 1998. С. 15.

²⁰ Там же. С. 22.

²¹ Гобсон Д. Империализм / Пер. с англ. В. Б. Беленко. Л.: Рабочее издательство «Прибой», 1927. С. 32.

²² Там же. С. 32.

Что касается Франции, то в 80-х годах она возобновила колониальные захваты. В 1880 г. она установила свое господство в Сенегале. В 1881 г. захватила Тунис, а в 1884 г. она играла в ту же игру, что и Германия, – предприняла попытки захвата африканских территорий. В том же году она стала обладать Тонкином и Лагосом. Таким образом, Франция стала обладательницей около 3,5 млн. квадратных миль, население же составляло около 37 млн. человек²³.

4. Англо-бурские войны (первая война состоялась в 1880-1881 гг., вторая – в 1899-1902 гг.). Во время первой войны Британия выказала свои намерения к созданию колоний, но большее влияние на развитие империализма оказала именно вторая война, поскольку в результате этой войны Англии удалось аннексировать Трансвааль и Оранжевую Республику.

5. Филиппино-американская война (1899-1902 гг.). Филиппины, которые до этого были под владычеством Испании, стали теперь территорией Америки. Эта война и события, произошедшие немного раньше, показывают, что Испания была уже не в силах бороться за свои колониальные территории. Иными словами, она уже считалась слабым империалистическим соперником.

6. Русско-японская война (1904-1905 гг.). Несомненно, эта война входит в список одной из важнейших империалистических войн, поскольку война велась за контроль над Маньчжурией и Кореей. Россия хотела укрепиться в Восточной Азии. Япония являлась основным противником России, который мешал установлению власти на Дальнем Востоке. Япония, в свою очередь, была недовольна тем, что России в арендное пользование был передан Ляодунский полуостров. Обе страны не могли пойти на уступки, потому что речь шла о захвате огромной территории.

Как было упомянуто выше, империалистические войны велись за территориальный раздел мира. В результате этих войн слабая воюющая

²³ Там же. С. 32.

сторона становилась зависимой. Таким образом, с середины XIX в. в мире происходят серьезные изменения. К капиталистическому пути развития приобщаются многие страны. Одни борются за свои права и побеждают, другим ничего не остается, кроме поражения. И за 50 лет сильнейшие доходят до монополистического капитализма, превращаясь в крупнейшие мировые державы, которые готовы продолжать битву за территории, рынки.

В этой главе были раскрыты принципы империализма. Подчеркнуто, что они имели место в каждой стране, вышедшей на путь империалистического развития. Тем не менее, ввиду многих факторов, также перечисленных в данной главе, очевидно, что империализм – понятие специфическое, потому что в каждой стране он развивался по-своему. В главе также кратко изложено, как западные страны шли к империализму. Ниже будет рассмотрено, как к империализму шла Япония.

1.3. К чему привел империалистический путь развития Японии (начало XX в.-1945 г.).

Империалистический путь развития привел к тому, что Япония 1 июля 1937 г. начала вторжение в Китай. Бюджет страны в основном уходил на военные расходы. В результате в 1937-1941 гг. в стране было крайне сложное экономическое положение. Много денег вкладывали в развитие тяжелой промышленности в ущерб другим отраслям, началась мобилизация населения. Появилось «движение по мобилизации национального духа»²⁴ – правительство боролось с антифашистскими организациями.

Как оказалось в 1939 г. Япония переоценила свои силы. Империалистической державе не удалось завладеть Китаем. Вместо этого правительство Японии втянуло себя и свой народ в кровопролитную,

²⁴ Кузнецов Ю. Д., Навлицкая Г. Б., Сырицын И. М. История Японии: Уч. для студ. вузов, обучающихся по специальности «История». М.: Высш. шк., 1988. С. 258.

затяжную войну. Внутри страны вспыхнули кризисы. Но империалистическая страна продолжала вести агрессивную политику. 11 мая 1939 г. она напала на пограничные части МНР в районе реки Халхин-Гол. Японские войска были разгромлены. Это означало провал десятилетнего внешнеполитического курса, целью которого было начать войну с Советским Союзом. 23 августа 1939 г. СССР и Германия подписали пакт о ненападении, что опять же рушило планы Японии совместно с Германией напасть на Советский Союз.

С 1940 г. новое правительство Японии начало курс по усилению милитаризации страны. Был подписан Тройственный пакт с Германией и Италией. Этот пакт можно назвать планом передела мира между тремя государствами. Постепенно Япония приближалась к Тихоокеанской войне²⁵.

В 1945 г. правительство признавало, что Япония стоит перед лицом острейшего кризиса, страна находится практически в полной международной изоляции, надо вступать в переговоры о прекращении войны²⁶.

В августе 1945 г. Америка сбросила две атомные бомбы на Хиросима и Нагасаки. До сих пор неизвестно, сколько человек в действительности погибло.

2 сентября 1945 г. закончилась Вторая мировая война. В этот день был подписан пакт о капитуляции Японии. Война изменила расстановку сил в Азии и на Тихом океане. Еще с 1894-1895 гг. Япония выступала там как региональная держава. С 1905 г. (Портсмутский мир) — как великая держава. «После капитуляции Японская империя как фактор международной политики перестала существовать. На огромных пространствах Восточной и Юго-

²⁵ Также известна как Тихоокеанские кампании 1941- 1945 гг. «Это военные действия в бассейне Тихого океана между США, Великобританией и Голландией с одной стороны и Японией – с другой в период с 7 декабря 1941 по 2 сентября 1945 во время второй мировой войны 1939-1945.» (Большая советская энциклопедия: в 50 т. Т. 42. ТАТАРЫ – ТОПРИК. / Под ред. Б. А. Введенского. М.: Государственное научное издательство «Большая советская энциклопедия», 1956. С. 502.)

²⁶ История Японии. Т. II. 1868–1998 / Под ред. А. Е. Жукова. М.: Институт востоковедения РАН, 1998. С. 459.

Восточной Азии и Тихого океана образовался вакуум, который стремились заполнить новые силы»²⁷.

Поражение Японии во Второй мировой войне привело к тому, что правительству Японии пришлось признать неправильность прежнего политического курса. Америка разрабатывала планы по введению демократических реформ в Японии. Поражение империалистической страны в войне лишило ее всего, что она получила, начиная с 1894-1895 гг. «Она потеряла все свои колонии и сферы влияния в Азии, со всем находящимся в них имуществом (промышленными предприятиями, рудниками, земельными участками и т.д.). В ходе войны прекратились зарубежные поставки в Японию сырьевых и топливных ресурсов, была потеряна большая часть грузовых судов. В результате в стране ощущалась острая нехватка сырья, топлива и продуктов питания»²⁸. Продовольственная проблема приобрела острый характер. Япония не могла обеспечить себя собственными продуктами питания, она зависела от импорта. Пострадала японская промышленность. Погибло много людей. Преодолению нищеты мешала инфляция. Страна попала под оккупацию США.

В итоге империалистических захватов территорий, которые начались в конце XIX в. и продолжались до 40-х гг. XX в. Япония стала мировой державой, вела хитрую захватническую политику, приобрела колонии. И в 1945 г. она все это потеряла. Был ли смысл вступать на империалистический путь развития? Скорее всего, вопрос необходимо ставить по-другому: была ли возможность избежать выбранного Японией пути? Автор данной работы считает, что выбор в пользу империализма был естественным ходом событий в конце XIX – начале XX вв. Приведенные ниже причины подтверждают это точку зрения.

²⁷ Там же. С. 482.

²⁸ Там же. С. 484.

В качестве **первой причины** развития империализма в Японии можно назвать саму ситуацию конца XIX вв. Слабые общества и культуры были захвачены и подвергнуты колонизации, сильные — получали выгоду от слабых. Ранее, в XVI-XVII вв. борьба велась за территории. Португалия, Испания, Англия, Франция, Нидерланды овладевали землями и колонизировали их. Кроме того, велась борьба за торговые рынки и за природные богатства. Голландцы, испанцы и португальцы вышли из игры. Наравне с Англией и Францией в битву вошли Германия, Россия и Америка. Эти пять держав пытались поделить мир на экономические сферы влияния.

Япония тоже хотела присоединиться к игре. Отчасти это был логичный шаг, если она хотела стать сильной независимой страной. Кроме того, до Японии дошла идея Ч. Дарвина — побеждает сильнейший. Японцы осознали, что теория естественного отбора применима в их случае. Японцы хотели стать сильнее и сокрушить слабых.

Не так много людей было в Японии, кто бы противостоял этой идее. Даже Фукудзава Юкити²⁹, который проповедовал «цивилизацию и просвещение», который в свое время боролся за права женщин и других политических меньшинств, попал под влияние тех, кто стремился пойти по пути колонизации.

Первые нерешительные шаги по направлению к империализму были сделаны в 1874 г., когда была предпринята Тайваньская экспедиция. Тогда Япония получила острова Рюкю и большую контрибуцию от Китая. Так что Япония уже знала, как сладостен глоток победы. Но следующие 20 лет Япония выжидала и копила ресурсы³⁰.

²⁹ Фукудзава Юкити (яп. 福澤諭吉, 1835-1901 гг.) – японский просветитель, писатель, философ, переводчик. Отстаивал идею свободы личности. Являлся одним из идеологов буржуазных преобразований в Японии.

³⁰ Харнский К. Япония в прошлом и настоящем. Владивосток: Книжное дело, 1926. С. 166.

Второй причиной может служить быстрое развитие капитализма и его вынужденный переход в монополистическую стадию. Япония быстро осваивала мировые достижения в области техники и технологии. Поначалу низкие таможенные тарифы открывали двери для иностранных товаров, которые, в свою очередь, создавали серьезную конкуренцию японским товарам. Таким образом, появились монополии, которые могли бы справиться с такой конкуренцией. Они накапливали силы и укреплялись.

Третья причина возникла в результате процесса развития внешнего сектора экономики. В конце XIX в. японские товары не входили в число товаров высокого качества. А это означает, что они не могли конкурировать с товарами европейских и американских производителей на мировом рынке. Однако Китай представлялся как незаменимый источник рабочей силы³¹.

В качестве **четвертой причины** можно считать хорошо развитую военную промышленность. С 1895 г. в стране началась десятилетняя программа укрепления японской армии.

Можно сказать, что причины, подтолкнувшие Японию к империализму весьма близки между собой по значению. Если подытожить все вышесказанное, то можно увидеть, что Япония стремилась именно к укреплению своей экономической мощи.

Развитие японского капитализма и индустриализация шли полным ходом, когда началась японо-китайская война. Индустриальный и финансовый капитализм должен, скорее, рассматриваться как компонент современного государства, но не всегда как господствующий фактор развития страны. Для империализма важна интеграция внутренних сил с созданием централизованной власти и возрастанием численности населения³². Япония

³¹ Гобсон Д. Империализм / Пер. с англ. В. Б. Беленко. Л.: Рабочее издательство «Прибой», 1927. С. 248.

³² Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 5. The Nineteenth Century. Edited by Marius B. Jansen. Cambridge University Press, 2008. P. 766.

не была исключением. Она предприняла военные действия против Кореи и стремилась защитить свою мощь на Азиатском континенте, потому что она была готова в политическом и военном плане сделать это. К тому же, часть народа поддерживала такие действия. Война и ее последствия, в свою очередь, укрепили стремление государства к централизации, содействовали индустриализации и милитаризовали общество. Как и в других современных обществах, такое развитие создало противоречия среди жителей страны. Хотя внешняя экспансия никогда не прекращала оставаться движущей силой государства и общества, она не смогла остановить раскол между ними, который заключался в споре о методах экспансии и о путях получения выгоды из этого. Так же как европейцы и американцы, японцы начали осознавать ношу, которая выпала на их долю, равно как и ощущать расцвет «империи». Все вкусили сладостный расцвет, а вот груз ответственности был поделен неровно, зарождавая вопросы, по крайней мере, в мыслях людей, о несправедливости жизни в Японской империи. Годы после японо-китайской войны можно рассматривать как время, когда империализм начал занимать основные позиции в политике, экономике и культуре государства.

Победы на суше и в море зародили у японских политиков, публицистов, горожан мечту об империи, точно так же, как и война тремя годами позже зародит ту же мечту в умах американцев³³. Империя подразумевала авторитет и силу, а также стремление внедрить свои интересы и влияние за границей. Но необходимо было задать главный вопрос о непосредственных целях экспансии. После всех побед стало казаться, что юная нация заслуживает большего. Армия нуждалась в опорной базе на Ляодунском полуострове, расположенном в северо-восточной части Китая. Эта база была необходима для защиты распространенной концепции об охране нации; военно-морской флот жаждал заполучить южное направление – Тайвань; политические

³³ Там же. С. 766.

партии настаивали, чтобы Япония заполучила эти земли, а также и некоторые провинции в Китае. Война открывала новую главу в истории Японии — Япония вступала в нее как империя. В целом, война и ее исход показали, что Япония входит в состав мировых держав. Япония заработала уважение европейцев и американцев, к которому так долго стремилась.

Последующее развитие показало, что это не решило проблем Японии. Это создавало вопросы в международных отношениях, которые, в свою очередь, множили трудности внутри страны. Как и в случае Запада, империализм, рассматриваемый как необходимая стадия для современных государств, угрожал расшатыванием внутреннего порядка, так как порой рождал неоправданные надежды. Кроме того, он способствовал увеличению государственных расходов, которые покрывались благодаря налогам, усилению бюрократии и военных сил. В Европе эти проблемы создавали среду, в которой империалистические страны имели дело с внутренними и внешними трудностями, и которая, в конечном счете, вела к губительным войнам. Делались серьезные попытки избежать войны путем снижения влияния военных сил на захваченных территориях, подписанием договоров об арбитраже, поощрением экономических взаимосвязей. Экономические взаимосвязи были особенно актуальны, если речь шла об уменьшении как международных, так и внутренних конфликтов. Ученые стали рассматривать экономические взаимосвязи как альтернативу империализму. Джон А. Гобсон, Эндрю Карнеги, Норман Энджел и другие считали, что империализм не являлся неизбежной стадией капитализма. Они утверждали, что современные государства могли поддерживать дружественные отношения при стабильном внутреннем режиме. Другие были уверены, что капитализм того времени неминуемо вел к империализму и что империализм породил войны между странами и классовое напряженное состояние внутри стран. Войны и классовое напряжение стали причиной поднятия революционных настроений.

Таким образом, ситуация во времена зарождения империализма предопределила будущее Японии. Если бы Япония проявила слабость в конце XIX в., то еще тогда она бы стала объектом нападения сильных держав. В итоге, Япония все же попала под оккупацию, но только значительно позже.

В результате Второй мировой войны, транспортная сеть Японии была повреждена, четверть предприятий оказались разрушенными; система искусственного орошения культивированных земель, жилищный фонд страны понесли ущерб; океанский флот уничтожен (морской транспорт пострадал на 80.6%), погибло 2,8 млн. человек. В таблице 1 указан процент ущерба, который война нанесла национальному богатству.

Однако по сравнению с 1934-1936 гг. численность населения увеличилась на 10% в связи с тем, что эмигранты из бывших колоний отправились в Японию. В 1946 г. в стране была высокая инфляция из-за товарного дефицита. «Прирост цен составил 364,5% в год по оптовому товарообороту и 290% - по розничному»³⁴.

*Таблица 1. Военный ущерб национальному богатству*³⁵.

| Отрасль | Ущерб | Национальные богатства до войны | Ущерб (%) | Число национальных богатств после войны | Национальные богатства в 1935 г. | Рост (в %) |
|----------------------------------|--------------|--|------------------|--|---|-------------------|
| Здания | 22,220 | 90,435 | 24.5 | 68,215 | 76,275 | Δ10.6 |
| Промышленное оборудование | 7,994 | 23,346 | 34.2 | 15,352 | 8,501 | 80.6 |

³⁴ Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 8.

³⁵ Символом Δ обозначается спад. Источник: Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 506.

| | | | | | | |
|---|--------|---------|------|---------|---------|-------|
| Морская техника | 7,359 | 9,125 | 80.6 | 1,796 | 3,111 | Δ42.3 |
| Электрическое и газовое оборудование | 1,618 | 14,933 | 10.8 | 13,313 | 8,987 | 48.1 |
| Железная дорога и составы | 1,523 | 15,415 | 9.8 | 13,892 | 13,364 | 4.0 |
| Телеграф, телефон, водное снабжение | 659 | 4,156 | 15.8 | 3,497 | 3,229 | 8.2 |
| Товары производственного назначения | 7,864 | 32,953 | 23.8 | 25,089 | 23,541 | 6.6 |
| Частная собственность | 9,558 | 46,427 | 20.5 | 36,869 | 39,354 | Δ6.6 |
| Другие | 5,483 | 16,340 | 33.5 | 10,857 | 10,839 | 4.5 |
| Всего | 64,278 | 253,130 | 25.3 | 188,852 | 186,751 | 1.1 |

Япония перешла в новую эпоху. Империалистический путь развития привел к тому, что в итоге империализм изжил себя как система. Следовательно, модель развития Японии как империи пала. Власть начала поиски новой модели как политического, так и экономического развития. Необходимо было восстановить престиж страны, вернуться на мировую арену.

ГЛАВА II. Период восстановления экономики Японии (1945-1955 гг.).

2.1. Основные реформы.

Период, длившийся со 2 сентября 1945 г. по 28 апреля 1952 г. известен как оккупация Японии Соединенными Штатами Америки. Ниже будут рассмотрены следующие вопросы: какова была политика главнокомандующего оккупационными войсками союзников в Японии – Дугласа Макартура – и как она повлияла на разработку плана конституции, какие экономические реформы были проведены в период оккупации, и оккупация – как основная предпосылка образования новой модели экономического развития Японии – модели японского экономического «чуда» (1955-1972 гг.).

В январе 1943 г. на конференции в Касабланке президент Америки Франклин Делано Рузвельт и премьер-министр Великобритании Уинстон Черчилль заявили, что война закончится только безоговорочной капитуляцией держав оси. В конце 1943 г. на конференции трех стран (Америки, Британии и Китая) в Каире они вместе с Чан Кай-ши – главой Гоминьданского правительства – обсуждали военные операции против

Японии и послевоенное мирное урегулирование на Дальнем Востоке. В декларации говорилось о том, что они должны остановить агрессию Японии, «лишить Японию всех островов на Тихом океане, которые она захватила или оккупировала с начала первой мировой войны 1914 г.»³⁶ и о том, что «все территории, которые Япония отторгла у китайцев, как, например, Маньчжурия, Формоза и Пескадорские острова (Северо-Восточные провинции Китая, Тайвань и острова Пэнхуледао. – Ред.) были возвращены Китайской Республике»³⁷.

Америка задавалась вопросом, что делать с Японией после ее капитуляции. 29 августа 1945 г. вышел документ «Основные принципы политики Соединенных Штатов Америки в отношении Японии в начальный период оккупации». В документе говорилось о том, что оккупационное правительство не имеет права поддерживать императора или, наоборот, выступать против него. Это право предоставлялось японскому народу. В документе также указывалось, что в стране должна пройти полная демилитаризация, ликвидация идеи милитаризма³⁸.

Другими словами, целью оккупационной администрации служило **изменение институционального устройства Японии и экономической системы** таким образом, чтобы уничтожить пережитки империализма внутри страны, т. е. избавить мир от угрозы, исходящей от Японии. Оккупационное правительство должно было контролировать все внешнеэкономические связи страны, остановить производство, разработку и закупки военного

³⁶ Дипломатический словарь: в 3 т. Т. 2. К – П. / Под ред. А. А. Громыко, И. Н. Земскова, В. М. Хвостова. М.: Издательство политической литературы, 1971. С. 7.

³⁷ Дипломатический словарь: в 3 т. Т. 2. К – П. / Под ред. А. А. Громыко, И. Н. Земскова, В. М. Хвостова. М.: Издательство политической литературы, 1971. С. 7.

³⁸ История Японии (1945-1975) / Под ред. Попова В. А. М.: Наука, 1978. С. 13.

оборудования³⁹. **Уничтожение военного потенциала Японии** – еще одна цель оккупационного правительства. Уже в 1945 г. были остановлены все заводы, что привело к масштабной безработице внутри страны (12,5 млн. человек лишились источника доходов). Третьей важнейшей причиной выступила **выплата репараций странам**, понесшим ущерб от Японии в ходе Второй мировой войны. Все шло к тому, что Япония должна была остаться в числе бедных стран – то, чего она боялась в конце XIX в. и против чего боролась в течение полувека. Не удивительно, что оккупационная политика оказывала немислимое давление на бывшего империалиста⁴⁰.

Перед оккупационными властями встали важнейшие задачи: необходимо было стабилизировать государственный бюджет, преодолеть инфляцию, финансово усилить банки. Совместно с японским правительством были проведены важнейшие реформы, которые помогли Японии выбраться из экономического кризиса. Реформы в послевоенной Японии проводились на фоне плана демократизации, предложенного американскими оккупационными силами. За проведение этих реформ выступали как те, кто был против политики Америки, так и те, кто морально поддерживал ее.

Поскольку в данной работе рассматривается модель экономического развития, то особую роль следует уделить трем крупнейшим реформам, сыгравшим огромную роль в становлении послевоенной экономики. К этим реформам относятся: аграрная, антимонопольная⁴¹ и трудовая.

³⁹ Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 9.

⁴⁰ Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 10.

⁴¹ Дзайбацу (яп. 財閥). Это монополистические объединения типа концернов. Контролировали основные отрасли экономики: банковские и промышленные объединения. В период Эдо образовались: Мицубиси (яп. 三菱), Мицуи (яп. 三井), Сумитомо (яп. 住友) и Ясуда (яп. 安田). Со времен русско-японской войны стали осуществлять свою деятельность такие дзайбацу как Асано (яп. 浅野), Окура (яп. 大倉), Кога (яп. 古河), Накадзима (яп. 中島) и Аюкава (яп. 鮎川).

Аграрная реформа (1946-1950 гг.). Проведение аграрной реформы преследовало две цели: политическую и экономическую.

Политическая заключалась в изменении структуры японской деревни, где крупные землевладельцы имели власть над мелкими арендаторами. В довоенной Японии крупные землевладельцы получали около половины урожая мелких арендаторов, которые составляли около третьей части всех хозяйств. К числу крупных землевладельцев можно отнести священников, торговцев, чиновников, врачей. В их руках концентрировалась почти половина земельного фонда страны⁴².

Экономическая цель заключалась в увеличении производства продовольствия в стране. Аграрная реформа считается одной из самых масштабных в мире, поскольку проводилась в условиях высокой инфляции и в итоге благотворно повлияла на экономическое и политическое состояние.

Система паразитического помещичьего землевладения – основа прежнего императорского строя, опора милитаризма. По этой причине оккупационные власти, опасаясь, что империализм в Японии примет новую форму, приняли решение провести реформу земельной системы. В газете «Manchester Guardian» хорошо выражена мысль политического и экономического интересов реформы: «Аграрная реформа явится первым шагом на пути перестройки Японии и будет содействовать повышению жизненного уровня крестьян, а это в свою очередь приведет к лишению промышленности источника дешевой рабочей силы и к сокращению мобилизационных возможностей японской армии. В то же время аграрная реформа обеспечит рост покупательной способности крестьян, следовательно, приведет к повышению спроса внутри страны. В результате ослабеет стремление к агрессии и экспорту товаров на внешние рынки»⁴³.

⁴² Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 14.

До проведения земельной реформы 45,9% земли, пригодной для ведения сельского хозяйства, отдавалось в аренду. Довоенная рента составляла 5% от национального дохода. Есть данные, что в 1935 г. население часто выступало с лозунгами отменить высокую ренту. Всего насчитывается около 6000 выступлений. Решение об увеличении ренты было принято в довоенные годы министерством сельского и лесного хозяйства с целью решить проблему землевладения. В конце 1945 г. закон о регулировании сельскохозяйственных угодий был пересмотрен, ограничивая объем землевладения до пяти тё⁴⁴ и определив, чтобы рента выплачивалась наличными⁴⁵.

Американские оккупационные силы, чувствуя, что этого мало, 9 декабря 1945 г. направили меморандум о земельной реформе японскому правительству, требуя внести в закон более серьезные изменения⁴⁶. 1 февраля 1946 г. началось проведение новой реформы, которая была разработана японским правительством. Но и она была недостаточно радикальна, поэтому позже снова была подготовлена новая программа. В связи с этим, 21 октября 1946 г. был обнародован «Закон об особом учреждении независимых культиваторов». Согласно закону, землевладельцам, которые занимались сельским хозяйством, выделялось примерно 3 га земли (на Хоккайдо – 12 га). Те, кто не занимался сельским хозяйством, имел право владеть 1 га земли (4

⁴³ История войны на Тихом океане: в 5 т. Т. 5 / Под ред. Усами Сэйдзиро, Эгути Бокуро, Тояма Сигэки. М.: Издательство иностранной литературы, 1958. С. 131.

⁴⁴ 1 тё ≈ 0,992 га. 5 тё ≈ 5 га. Далее для удобства будет использована единица га.

⁴⁵ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 496.

⁴⁶青木書店。日本国家独占資本主義構造。[Аоки Сэтэн. Устройство монополистического капитализма Японского государства.] – Токио, 1948. – С. 80.

га на Хоккайдо). Остальную помещичью землю правительство выкупало и принудительно перераспределяло по местным земельным комиссиям, которые в свою очередь продавали земли всем, кто был заинтересован в ее обработке. «Земля перепродавалась по твердым ценам в течение двух лет, причем за один гектар поливной земли помещики получали 9500 иен, а крестьяне платили 7500 иен. Из-за инфляция очень быстро упали и выкупные и продажные цены участников (7500 иен в 1949 г. соответствовали 1/5 стоимости урожая с гектара)»⁴⁷. Луга, пустоши, пастбища, земли, которые были не пригодны для ведения сельского хозяйства, выкупу не подлежали⁴⁸. Поскольку реальная цена на землю сильно упала в результате инфляции, проведение земельной реформы было равносильно конфискации.

В ходе земельной реформы 1916 млн. га, или 37, 5% сельскохозяйственных площадей, перешло из рук в руки. Более 3, 7 млн. помещиков вынуждены были передать землю правительству⁴⁹. В итоге, лишь 10% сельскохозяйственной земли было арендовано. Рента стала доступной и невысокой. Теперь сельское хозяйство развивалось с помощью правительства, которое поддерживало цены и вкладывало инвестиции в инфраструктуру. Так называемое «сельскохозяйственное перенасыщение», которое появилось после Второй мировой войны вследствие огромного потока людей в деревню, исчезло.

Ниже приведена таблица 2, которая охватывает 1944 г., 1946 г., 1947 г. и 1950 г. Она показывает, что к 1950 г. число собственников земли выросло

⁴⁷ Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 14.

⁴⁸青木書店。日本国家独占資本主義構造。[Аоки Сэтэн. Устройство монополистического капитализма Японского государства.] – Токио, 1948. – С. 90.

⁴⁹ Латышев И. А. Лицо и изнанка «экономического чуда» Японии. М.: Издательство «Наука», 1970. С. 30.

больше, чем в два раза (с 21,6% до 61,8%) и число арендаторов – больше, чем в три раза (с 19,6% до 67,1%).

Таблица 2. Число собственников и арендаторов земли (в тыс. дворов)⁵⁰

| Дата | Собственники земли | Собственники, дополнительно арендующие землю | Арендаторы, владеющие незначительными участками земли | Обычные арендаторы | Прочие |
|------------|--------------------|--|---|--------------------|---------|
| 1.08.1944 | 1520/ 27,6% | 1114/20,1% | 1102/19,6% | 1573/28,5% | 17/0,3% |
| 26.04.1946 | 1655/ 29,0 % | 1127/19,8% | 1061/18,6% | 1637/28,7% | 3/0,1% |
| 1.08.1947 | 2153/36,5% | 1183/20,0% | 996/16,9% | 1573/26,6% | 1/0,0% |
| 1.02.1950 | 3821/61,8% | 1590/25,8% | 410/67,1% | 312/5,0% | 41/0,7% |

Можно сделать вывод, что продовольственный кризис был ликвидирован. В 1952 г. был принят закон о сельскохозяйственной земле. Он сильно ограничил свободу сделок, совершаемых вокруг земельной собственности, поскольку теперь сделки могли совершаться только после разрешения местных властей. «В результате концентрация земельной собственности и экономия на масштабах были заблокированы. Отраслевая структура сельского хозяйства Японии оказалась законсервированной на многие годы вперед. Тем не менее, эта реформа считается одной из самых удачных аграрных реформ в мире»⁵¹.

Антимонопольная реформа (1946-1950 гг.). Антимонопольная реформа сводилась к уничтожению дзайбацу. Правительство США было

⁵⁰ История войны на Тихом океане: в 5 т. Т. 5 / Под ред. Усами Сэйдзиро, Эгути Бокуро, Тояма Сигэки. М.: Издательство иностранной литературы, 1958. С. 139.

⁵¹ Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 15.

заинтересовано в этом по той же причине, почему оно начало проводить аграрную реформу. Предполагалось, что дзайбацу – виновники японской милитаризации и агрессии, зачинщики войны на Тихом океане. Они подозревались в поставке вооружения японской империалистической армии. Кроме того, концентрация капитала считалась антидемократичным показателем. Именно поэтому основными задачами считались обеспечение защиты рыночной конкуренции, создание института крестьян-собственников и института свободных и ответственных предпринимателей и менеджеров⁵².

В октябре 1945 г. правительство решило распустить головные концерны дзайбацу, а в 1946 г. был создан комитет по реорганизации этих компаний. К июню 1947 г. взялись за реорганизацию еще 83 небольших холдинговых объединений. Из них 28 реорганизованы как семейные холдинговые компании, остальным 55 компаниям разрешено было остаться в качестве производственных предприятий, но только после того, как американское правительство изъяло их долю участия в акционерном капитале. Но оказалось невозможным взять под контроль огромное количество сделок с ценными бумагами. Несмотря на то, что была запрещена продажа ценных бумаг, компании, которые только-только были созданы, продавали акции концернов, попавших под удар правительства⁵³.

В апреле 1947 г. указом об антимонопольном праве, основанном на американском антитрестовском законе, была создана комиссия по справедливой торговле в Японии. В следующем декабре парламент Японии принял закон о «ликвидации чрезмерной экономической концентрации», который предусматривал роспуск любой монопольной компании. В результате, 18 крупных компаний было распущено. Japan Steel Corporation была разделена на две компании – Yamata Steel и Fuji Steel; Mitsui Mining – на

⁵² История Второй мировой войны: в 12 т. Т. 12 / Под ред. Тюшкевич С. А. М.: Воениздат, 1982. С. 218.

⁵³ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 497.

Mitsui Mining и Kamioka Industries; Mitsubishi Industries – на Mitsubishi Mining и Taihei Mining; Mitsubishi Heavy Industries – на Eastern Japan Heavy Industries, Central Japan Heavy Industries и Western Japan Heavy Industries; компания Tokyo Shibaura Electric сама устранила 27 из 43 заводов; Hitachi Manufacturing сама устранила 19 из 35 заводов. В результате вышеупомянутых и других роспусков компаний, степень концентрации на железе и стали, судостроении, пивоварения, производства бумаги и других отраслей была снижена⁵⁴.

Бывшие владельцы дзайбацу (т.е. семьи, поскольку дзайбацу – семейные холдинги) получили небольшую компенсацию. Крупные корпорации перестали быть исключительно семейными, появились новые владельцы.

Некоторые крупные предприятия, которые были распущены или разукрупнены, восстановились после оккупации. Например, торговые компании Mitsubishi и Mitsui возродились в 1954 г. и 1959 г. соответственно; Mitsubishi Heavy Industries – в 1964 г.; the New Japan Steel Corporation – в 1970 г. Головные офисы дзайбацу может быть и исчезли, но благодаря взаимному финансированию предприятия собрались в группу кэйрэцу. Критики часто называют это «возрождением дзайбацу»⁵⁵.

Промышленные фирмы, не связанные с довоенными дзайбацу, превратились в крупные предприятия благодаря возникшей возможности безопасного вступления на рынок. Среди таких компаний можно назвать Toyota, Hitachi и New Japan Steel. Конкуренция стала живее. Так как появились Kawasaki Steel и Sumitomo Metals как компании-производители стали, Honda начала автомобильную индустрию, а с учетом укрепления Sony и Matsushita, можно сказать, что в целом японская промышленность обрела

⁵⁴ Латышев И. А. Лицо и изнанка «экономического чуда» Японии. М.: Издательство «Наука», 1970. С. 23.

⁵⁵ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 497.

черты конкурентной рыночной модели. Это все произошло в результате проведения политики роспуска дзайбацу.

Когда решали вопрос банковского сектора, оккупационное правительство под предводительством Макартура пережило конфликт двух подразделений – антитрестовского и финансового. По мнению антитрестовского отдела необходимо было разукрупнить банки, а затем ограничиться созданием местных банков, не создавая филиалы. В противовес этому, финансовый отдел был против разукрупнения. Крупные банки должны были служить основой для будущих финансовых рынков. Победу одержал финансовый отдел. Именно это в дальнейшем спасло экономику Японии.

Трудовая реформа. В основу трудовой реформы легли 3 трудовых закона: 1) «Закон о союзном труде», смоделированный по американскому акту Вагнера и обнародованный в декабре 1945 г.; предусматривал право рабочих собираться и вести коллективные переговоры, освобождал профсоюзы от действия гражданского права; 2) «Закон о регулировании трудовых отношений», принятый в сентябре 1946 г., определил процедуры регулирования споров на производстве, снизив вероятность забастовок; 3) «Закон о трудовых стандартах», апрель 1947 г., улучшил условия труда. Он предусматривал запрещение принудительного труда, выплаты компенсаций в случае получения производственных травм, введение восьми часового рабочего дня.

Эти три закона поддерживали профсоюзы, которые стремительно расширялись в послевоенные годы. На производстве было очень много споров и, в итоге, профсоюзы стали брать на себя управление, иными словами, рабочие стали отвечать за контроль качества.

Трудовая реформа поспособствовала увеличению роста населения. Изменения в численности населения можно посмотреть в таблице 3. Согласно статистике, в 1947 г. население составило 78101 человек, а в 1950 г.

– 83200 человек. Таким образом, за 3 года оно увеличилось на 5000 человек. Изменение в численности рабочей силы предоставлены в таблице 4.

Из таблицы 3 видно, что в 1947 г. общая численность населения составляла 78,101 млн. Это было заметным увеличением по сравнению с 1940 г. (71,933 млн.) и с 1944 г. (74,433 млн.). В 1947 г. страна находилась в условиях экономического разрухи, число занятых увеличилось незначительно.

Можно сказать, что оккупация США и последующие десятилетия привнесли много плюсов для восстановления экономики Японии. **Во-первых**, находясь под защитой ядерного зонтика Америки, японцам не было необходимости тратить большие средства на оборону и, таким образом, капитал, человеческие ресурсы и энергию можно было направить в необходимое русло. **Во-вторых**, будучи под оккупацией, Япония попала под влияние американских стандартов жизни и эффективных методов управления. **В-третьих**, оккупация привнесла изменения в структуру правящих кругов Японии. Новые лидеры в политике, бизнесе направили всю энергию на восстановление экономики.

Во время войны перевозки морскими путями были заблокированы вследствие действий союзных держав, поэтому стало крайне сложно импортировать сырье в страну. После окончания Второй мировой войны американские оккупационные силы ввели ограничения на международную торговлю и, тем самым, продлили запрет. Ситуация обострилась из-за социальных и экономических проблем. В результате этого, ВВП на душу населения в 1946 г. упал на 55 процентов по сравнению с уровнем 1934-36 гг. Он так и не восстановился до 1953 г. В 1939-1940 гг. военные расходы Японии составляли 7,2 млрд. иен, к 1944-1945 гг. они возросли до 73,1 млрд. иен. Когда восстановление закончилось, Япония сохранила темпы роста еще на протяжении более пятнадцати лет.

Таблица 3. Изменение численности населения (в тысячах)⁵⁶.

| Годы | Население | Число занятых | Число занятых в с/х | Число занятых в промышленности | Число занятых в оптовой и розничной продаже |
|------|-----------|---------------|---------------------|--------------------------------|---|
| 1940 | 71,933 | 32,482 | 13,557 | 6,863 | 4,097 |
| 1944 | 74,433 | 32,790 | 14,768 | 6,200 | 2,735 |
| 1947 | 78,101 | 33,328 | 16,622 | 5,439 | 2,477 |
| 1950 | 83,200 | 35,625 | 16,102 | 5,689 | 3,963 |
| 1955 | 89,276 | 39,621 | 14,890 | 6,902 | 5,472 |
| 1960 | 93,419 | 43,719 | 13,127 | 9,544 | 6,909 |
| 1965 | 98,275 | 47,633 | 10,857 | 11,507 | 8,563 |
| 1970 | 103,720 | 52,110 | 9,333 | 13,540 | 10,059 |
| 1975 | 111,940 | 53,015 | 6,699 | 13,158 | 11,364 |

Таблица 4. Изменение в численности рабочей силы⁵⁷.

⁵⁶ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 503.

⁵⁷ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 503.

| Годы | Число рабочих (в тысячах) | Процент рабочей силы (от населения) | Процент незанятых |
|-------------|--------------------------------------|--|------------------------------|
| 1948 | 3,484 | 64.6 | 0.7 |
| 1950 | 3,616 | 65.5 | 1.2 |
| 1955 | 4,194 | 70.8 | 1.8 |
| 1960 | 4,511 | 69.2 | 1.1 |
| 1965 | 4,787 | 65.7 | 0.8 |
| 1970 | 5,153 | 65.4 | 1.2 |
| 1973 | 5,326 | 64.7 | 1.3 |

2.2. Финансовая стабилизация.

Оккупационная власть запланировала к 1950 г. стабилизировать денежное обращение Японии, а к 1952 г. – улучшить уровень жизни и сократить уровень безработицы. Достичь этого можно было путем сбалансирования спроса и предложения. Акцент сделали на развитии тяжелой промышленности. Известно, что в Японии очень мало сырья. Да и к тому же промышленность в послевоенные годы была в упадке, поэтому стране пришлось закупать сырье и технологии за рубежом. В те годы главным импортером стала Америка.

В условиях инфляции разработкой реформ, которые должны были стабилизировать спрос, занялись как японцы, так и американцы. План

американцев отличался от японского жесткостью, радикальностью. Американцы предлагали ужесточить прямой контроль над экономикой. Японцы же хотели увеличить производство товаров, идущих на экспорт, шаг за шагом восстанавливая экономическое состояние, ориентируясь на плановую экономику. Однако в 1948 г. в парламентских выборах победила Либеральная партия во главе с Ёсида Сигэру (проамериканский ставленник), которая не поддерживала стремление придерживаться плановой экономики.

Можно сказать, что возрождение экономики началось с «линии Доджа». Джозеф Додж – управляющий Детройтского банка, ранее осуществлял контроль над денежными реформами в оккупированной Германии⁵⁸. Был направлен американским президентом Трумэном в Японию, чтобы составить бюджетную реформу. Его план реформы был одобрен и принят парламентом 20 апреля 1949 г. На конференции 7 марта 1949 г. Додж изложил суть реформы: «Правительство открывает краны инфляции, и правительство же обязано их закрыть, – сказал он. – Правительству трудно сократить свои расходы – субсидии, инвестиции и так далее. Тем не менее, это надо сделать, не уходя от нелегких решений. Расходы правительства должны покрываться только налоговыми сборами... Правительство может заставить простых людей экономить только своим собственным примером. Американская помощь – это деньги американских налогоплательщиков. Они давались Японии как временная замена и дополнение к тому, что Япония должна производить сама. Ваше производство уже растет и его нельзя поддерживать субсидиями. Увеличивая производство, вы увеличиваете субсидии. Сейчас японская экономика стоит на двух ходулях: одна – американская помощь,

⁵⁸ Октябрь и Япония: (По материалам симпозиума). Сборник статей / Под ред. Латышева И. А., Попова В. А., Топеха П. П. М.: Наука, 1968. С. 65.

другая – бюджетные субсидии. Эти ходули слишком высоки, с них можно упасть, их надо укоротить»⁵⁹.

Таким образом, основными пунктами «линии Доджа» были: 1) балансирование консолидированного национального бюджета с целью снижения инфляционного давления; 2) приостановка деятельности Финансового банка реконструкции⁶⁰; 3) снижение уровня государственного вмешательства в экономику (особенно субсидии, контроль над ценами); 4) введение единого твердого обменного курса – 360 иен к 1 доллару; 5) возвращение к международной торговле не через правительственные торговые агентства, а через частные каналы⁶¹.

Додж использовал принцип постатейного балансирования доходов и расходов. Также было решено, что в ведомствах центрального управления должно работать фиксированное число работников.

Курс 360 иен к 1 доллару завышен, поскольку в Японии был высокий уровень издержек. По этой причине многие товары оказались неконкурентоспособными (кроме текстильных товаров) на мировом рынке. Для контроля над сектором внешней экономики оккупационное правительство выпустило в 1949 г. «Закон о контроле над иностранной валютой и внешней торговлей». В 1950 г. – «Закон об иностранных инвестициях», в 1953 г. – «Закон о картелях». Помимо этого, в 1949 г. создан аппарат контроля, в который входил Комитет валютного контроля и Министерство внешней торговли и промышленности⁶².

⁵⁹ Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 18.

⁶⁰ Создан кабинетом Ёсида (復興金融銀行)

⁶¹ Октябрь и Япония: (По материалам симпозиума). Сборник статей. / Под ред. Латышева И. А., Попова В. А., Топеха П. П. М.: Наука, 1968. С. 70.

⁶² Кузнецов Ю. Д., Навлицкая Г. Б., Сырицын И. М. История Японии: Уч. для студ. вузов, обучающихся по специальности «История». М.: Высш. шк., 1988. С. 325.

Сделки с внешней валютой (Министерство финансов определяло самую надежную валюту) могли осуществляться только по особому разрешению. Все операции проходили через банки, но лишь некоторые банки были уполномочены вести эти операции. Смысл этого закона заключался в укреплении стабильности денежной системы, поддержке платежного баланса. Постепенно валютный контроль ослабевал⁶³.

Реформа Доджа длилась в течение двух с половиной лет до начала войны в Корее. В результате реформы созданы принципы сбалансированного бюджета. С помощью положительного сальдо удалось погасить государственный долг. В течение 15 лет (в 1950-1965 гг.) в стране поддерживался стабильный бюджет с профицитом. Благодаря «шоковой терапии» Доджа был уничтожен избыточный платежеспособный спрос⁶⁴. С другой стороны медали, увеличилось число безработных, банкротств, задолженность предприятий. Япония по-прежнему боролась с инфляцией.

Ответственность за экономическую политику после реформы Доджа понесло японское правительство, которое не представляло, что делать. В 1950 г. – с начала Корейской войны – Америка начала делать заказы военной техники в Японии. Япония перепродавала свою технику и уже к 1951 г. довоенный уровень промышленного производства был восстановлен⁶⁵. Но с началом Корейской войны началась новая волна инфляции, которая остановилась только в 1954 г. с принятием жесткой денежной политики. Валютный курс, установленный в 1949 г., стал относительно высоким. Международный платежный баланс вышел из равновесия, конкурентоспособность японской промышленности ослабла. Для того, чтобы

⁶³ Там же. С. 330.

⁶⁴ Там же. С. 350.

⁶⁵ Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 21.

справиться с новыми проблемами, правительство решило сократить расходы на тяжелую и химическую промышленность⁶⁶.

Налоговая реформа Карла Шоупа сыграла немалую роль в восстановлении японской экономики. Некоторые специалисты считают, что система профессора Колумбийского университета была проста и совершенна.

Она основывалась на принципе прямого налогообложения. Были введены твердые ставки налога, введен ряд акцизов. Согласно реформе, были сформированы резервные фонды для гашения колебаний цен, валютных рисков и т.д. Реформа характеризовала понимание того, что необходимо накапливать упорядоченные внутренние сбережения⁶⁷.

Послевоенные реформы, проведенные оккупационными войсками, сыграли огромную роль в развитии экономики Японии. Они способствовали избавлению от инфляции, накоплению сбережений. Без них не произошло бы экономическое чудо, которое началось в середине 1950-х гг. После заключения Сан-Францисского мирного договора закончился период оккупации. Возвращение Японии суверенитета было важным моментом в жизни страны, несмотря на то, что Япония все еще была ограничена в своих действиях из-за военных соглашений с Америкой. К 1952 г. Япония стала одной из империалистических стран, где господствовал монополистический капитал.

В период восстановления экономики Японии (1945-1955 гг.) налоговые поступления являлись одной из основных статей дохода (в 1953 г., например, они достигли 90% в местном бюджете). Кроме того, главное значение придавалось «спецзаказам» во время Корейской войны. «Спецзаказы» стали основным источником притока иностранной валюты в Японию в 1951-1952

⁶⁶ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 510.

⁶⁷ Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 21.

гг. Отсюда можно сделать вывод, что американская помощь играла огромную роль во времена восстановления экономики Японии.

ГЛАВА III. Экономика Японии с 1955 по 1980-е гг.

3.1. Модель японского экономического «чуда» (1955-1972 гг.).

В 1955 г. Япония вступила в новый этап – период высоких темпов роста. Ее успехи были невероятными, поэтому можно сказать, что образовалась новая модель экономического развития страны, которую называют японским экономическим «чудом». Темпы роста были самыми высокими по сравнению с развитыми капиталистическими странами, они составляли около 11 % в год⁶⁸.

⁶⁸ Эйдус Х. Т. История Японии с древнейших времен до наших дней (краткий очерк). М.: Издательство «Наука». Главная редакция восточной литературы, 1968. С. 188.

В период высоких темпов экономического роста Япония находилась в процессе внедрения технологических инноваций и была занята экономической погоней за Западом. Этот период можно разделить на два этапа: первый – с 1955 по 1965 гг., когда экономика пережила три бума; второй – с 1966 по 1972 гг., когда экономика равномерно улучшалась пока не произошел нефтяной шок и не началась сумасшедшая инфляция. Даже после того, как период высоких темпов роста закончился, экономика была на высоте. К 1975 г. ВВП на душу населения составил 62% от США и 65,9% от Западной Германии, превысил уровень Великобритании и Италии. Разрыв между Японией и передовыми странами сокращался. В результате экономической политики этих лет Япония смогла стать одной из мировых экономических сверхдержав⁶⁹.

В 1955 г. после того, как Япония восстановилась после Второй мировой войны, она все еще была экономически слаба. Национальные доходы низкие, международный платежный баланс неустойчив. Япония поставила цель войти в число передовых индустриальных держав. Для ее достижения необходимо было увеличить платежный баланс, увеличить конкурентоспособность своих товаров⁷⁰.

Япония не хотела менять существующий обменный курс валют и не хотела привлекать иностранный капитал. Таким образом, баланс текущих операций по фиксированным ценам стал важной политикой. Когда платежный баланс ухудшался, финансовая политика ужесточалась (1954 г., 1957 г., 1961 г., 1963 г.). В 1960 г. налоговая комиссия сделала вывод, что процент налоговых поступлений к национальному доходу не должен превышать 20%⁷¹.

⁶⁹ Там же. С. 203.

⁷⁰ Perez Louis G. The History of Japan. Westport, Conn.: Greenwood Press, 1998. P. 130.

⁷¹ Там же. P. 135.

В противовес этому, поскольку Япония хотела догнать развитые страны, экономическая политика имела вторую сторону. В 1952 г. валютные резервы Японии составили \$900 млн., увеличившись до \$1,8 биллиона к 1960 г., но к 1967 г. они едва увеличились – поднялись до \$2 биллионов. Импорт Японии вырос в 3 раза, а денежная масса – в 2,5 раза. Правительство проводило политику увеличения денежной массы и укрепляло экономику настолько, насколько позволял платежный баланс. Валютные резервы страны были малы, поэтому Япония должна была вести жесткую монетарную политику, чтобы управлять фондами валютных средств в моменты перехода дефицита платежного баланса⁷².

В фискальной политике национальный бюджет был сбалансирован. Япония использовала естественное увеличение налоговых сборов, полученных в результате экономического роста, с целью снижения налогов. В то же время, налоги были использованы как инструмент укрепления международной конкурентоспособности японских товаров. В своей макроэкономической политике правительство следовало принципу сбалансированности бюджета, а в микроэкономической – принципу вмешательства государства. Таким образом, Япония использовала два противоположных подхода⁷³.

В начале 1955 г. начался первый бум – «бум Дзимму», он продолжался 31 день и закончился в 1957 г. Второй – в 1958 г., длился 42 месяца, а закончился в конце 1961 г. Во время первого бума реальный ВВП на душу населения вырос примерно на 8%, во время второго – больше, чем на 10%, последний – бум Идзанаги, начался в конце 1965 г. и продолжался 56 месяцев

⁷² Там же. Р. 138.

⁷³ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 535.

до середины 1970–х гг. Темпы роста реального ВВП на душу населения – больше 11% в год⁷⁴.

Последовательность бумов ускорила накапливание капитала, значительно улучшила конкурентоспособность японских производителей на международном рынке. К 1960 г. Япония стала пятой страной по объему ВВП, уступая первые места Америке, Западной Германии, Великобритании и Франции. К 1968 г. Япония смогла превзойти все вышеперечисленные страны, кроме США. Такой необыкновенный рост экономики имел далекоидущие последствия, повлиял не только на международный статус и имидж страны, но также на японский народ и политику⁷⁵.

Быстрый экономический рост был результатом **ускоренной индустриализации**, которая была, в свою очередь, как причиной, так и следствием **интенсивной урбанизации**. В начале 1960-х гг. многие жители поселков, деревень стремились переехать в город. В результате, к середине десятилетия многие деревни опустели, в то время как городские районы, особенно вокруг Токио, Осака, Нагоя, страдали от перенаселения. К концу 1960-х гг. поток мигрантов в эти три крупных города немного уменьшился. Теперь сельские и деревенские жители предпочитали городские центры поменьше: Саппоро, Сэндай, Хиросима, Фукуока, север острова Кюсю⁷⁶.

Большой поток людей привел к нехватке жилья в крупных городах. Эта ситуация усугублялась из-за того, что с середины 1950-х гг. нуклеарные семьи стали сменять большие традиционные. В начале 1970-х гг. 45% городских жителей стали сдавать в аренду жилье. В итоге, цена на землю за

⁷⁴ История Японии. Т. II. 1868–1998. / Под ред. А. Е. Жукова. М.: Институт востоковедения РАН, 1998. С. 600.

⁷⁵ Там же. С. 601.

⁷⁶ Cambridge Encyclopedia of Japan. Edited by Richard Bowring and Peter Kornicki. Cambridge University Press, 1993. P. 293.

15 лет (с 1955 г. по 1970 г.) возросла в среднем в 15 раз, а в шести крупнейших городах – даже в 20 раз. Ситуация усугубилась тем, что разница между темпом роста цен на землю и преобладающими процентными ставками стала причиной того, что городские помещики не стремились продавать землю. Из-за этого рынок недвижимости еще больше страдал от роста цен⁷⁷.

Последствия такой быстрой урбанизации повлияли не только на ситуацию в крупных и старых городах, но также коснулись более новых небольших городских центров. Страна была охвачена лихорадкой «регионального развития». Муниципалитеты по всей стране конкурировали друг с другом за привлечение новых отраслей промышленности, поскольку расширение и диверсификация местных источников налоговых поступлений помогли бы сбалансировать бюджет, охваченный дефицитом. К весне 1969 г., почти в 90% префектур, в 60% крупных городов и в 35% маленьких городов и деревень администрация издала особые распоряжения о привлечении промышленных предприятий. Процентные показатели оказались значительно выше для менее развитых префектур вдоль побережья Японского моря⁷⁸.

К середине десятилетия остро встал вопрос о загрязнении воздуха, воды, почвы. Заводы, предприятия очень быстро наносили вред окружающей среде. Жертвы загрязнений, а также заинтересованные в получении компенсации за нанесенный ущерб поднимали общественные движения. Они призывали к закрытию объектов, из-за которых страдала окружающая среда.

Первое организованное выступление произошло в 1958 г. – среди жителей префектуры Кумамото, в городе Минамата. Это были пострадавшие и родственники пострадавших в результате отравления ртутью. К середине

⁷⁷ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 189.

⁷⁸ Cambridge Encyclopedia of Japan. Edited by Richard Bowring and Peter Kornicki. Cambridge University Press, 1993. P. 300.

1960-х гг. подобные выступления произошли в других городах. Например, в префектуре Миэ, г. Ёккайти, загрязнения вызвали астму, в префектуре Тояма местные жители отравились кадмием (болезнь Итай-Итай)⁷⁹.

Выступления привлекли внимание средств массовой информации к экономическим, социальным и политическим проблемам. В 1950-1960-х гг. большую выгоду от реформ получили те, кто имел землю и сдавал ее в аренду. Несмотря на последствия индустриализации и массового переселения людей, жизнь городских жителей стала гораздо лучше в период экономического чуда. В целом, народ был скорее доволен, чем расстроен происходившими изменениями. Конечно, нельзя сказать, что люди быстро забыли о болезнях и о нанесенном уроне. Однако, если говорить о показателях по всей Японии, то однозначно экономика перешла на новый уровень.

Еще одной причиной быстрых темпов роста послужила **новая система заработной платы**. Систему предложила Федерация предпринимательских организаций Японии⁸⁰. Идея состояла в выплате зарплаты в зависимости от способностей и качества работы. Основой системы служил контроль качества. На практике рабочих делили на многочисленные группы, лидером каждой группы выступал один из рабочих. В результате появился новый слой рабочих с управленческими обязанностями. Таких рабочих награждали выплатами сверх нормы. Согласно исследованию конца 1960-х гг., один из пяти рабочих компании Тойота Моторс принадлежал к новому классу рабочих⁸¹.

⁷⁹ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 190.

⁸⁰ Создана в 1948 г. НИККЭЙРЭН (Нихон кэйэйся дантай рэммэй)

⁸¹ Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. P. 202.

В 1968 г. газета «Нихон кэйдзай симбун» провела исследование. Было опрошено 1200 мужчин в возрасте от 25 до 30 лет из разных крупных фирм, $\frac{3}{4}$ были довольны условиями работы и жизни. А в результате исследования Министерства труда 1971 г., когда было опрошено около 26085 рабочих старше 20 лет на предмет условий труда, выяснилось, что большинство удовлетворено работой⁸². В целом, рабочие конца 1960-х гг. и начала 1970-х гг. были удовлетворены жизнью в условиях высоких темпов экономического роста. Однако они чувствовали, что их зарплата ниже, чем должна быть⁸³.

3.2. «Интеллектуалоемкая» модель развития (середина 1970-х-1980-е гг.).

За время восстановления экономики Японии (с 1950-х гг. по 1973 г.) в Японии было разработано девять общенациональных экономических планов. В их число входили: «Среднесрочный план экономического развития» (1965 г.), «План экономического и социального развития» (1967 г.), «Новый комплексный план регионального развития» (1969 г.), «Новый комплексный план экономического и социального развития» (1970 г.), «План реконструкции японских островов» (1972 г.). Во всех планах, кроме последнего, делался упор на развитие тяжелой промышленности. Согласно плану «реконструкции японских островов» было необходимо перейти к развитию отраслей, которые основывались на использовании преимуществ научно-технического прогресса. Такие отрасли наносят меньше вреда окружающей среде, поскольку потребляют меньше сырья⁸⁴.

⁸² Там же. Р. 202.

⁸³ История Японии (1945-1975) / Под ред. Попова В. А. М.: Наука, 1978. С. 420.

⁸⁴ Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. С. 39.

«Интеллектуализация» производства должна была произойти вследствие развития интеллектуалоемких отраслей, к которым можно отнести: наукоемкие производства, производство модных товаров, информационную индустрию, отрасли сложной сборки. Под наукоемкими производствами подразумевается разработка ЭВМ, интегральных схем, самолетов, роботов и т. д. Под производством модных товаров – выпуск бытовой техники, электромузыкальных инструментов, бытовой техники и т. д. Под информационной индустрией – аудиовизуальное обучение, налаживание системы быстрой и качественной передачи информации. Под отраслями сложной сборки – очистное оборудование, автоматические склады, станки с числовым программным управлением (ЧПУ) и т. д.⁸⁵

Планировалось, что Япония постепенно перейдет к «интеллектуалоемкой» модели развития. Однако в 1973 г. в мире начался нефтяной кризис. Цены на нефть возросли в 4 раза. Прежняя модель, основанная на максимальном использовании сырья, топлива рухнула. Рост промышленного производства в Японии остановился, а с 1974 по 1975 гг. он находился в стадии снижения. С нефтяным кризисом пришел конец высоким темпам экономического роста, он подтолкнул процесс перестройки японской экономики. Так, с середины 1970-х гг. было провозглашено, что необходимо создать новое направление в японской экономике «интеллектуалоемкого типа».

Отрасли с высокой энерго- и материалоемкостью (такие как судостроение, бумажная промышленность, химия) попали в группу структурно больных отраслей⁸⁶. В соответствии со всем вышесказанным, в

⁸⁵ Лебедева И. П. Промышленность и предпринимательство Японии. М.: Вост. Лит., 2007. С. 171.

⁸⁶ Молодяков В. Э., Молодякова Э. В., Маркаръян С. Б. История Японии XX в. Москва ИР РАН: Издательство «Крафт+», 1999. С. 316.

Японии появилось два основных направления развития экономики. Ввиду того, что правительство боялось банкротства большинства предприятий, Министерство внешней торговли и промышленности взяло на себя обязательство решить проблемы, связанные со структурно больными отраслями. Вторым направлением выступило ускоренное развитие отраслей с высокой степенью наукоемкости.

Инструменты, с помощью которых правительство намеревалось провести промышленную политику, можно классифицировать следующим образом.

1. Планирование долгосрочной перспективы как инструмент, который помогает производству развиваться правильно;
2. Предоставление льгот, выдача субсидий, кредитов предприятиям – т. е. оказание финансовой помощи;
3. Ограничение деятельности предприятий. Цель – контроль за тем, чтобы предприятия разумно использовали ресурсы, а также не нанесли ущерб окружающей среде;
4. Развитие наукоемких отраслей, непосредственное участие государства в НИОКР;
5. Выпуск законов, необходимых для приведения состояния промышленности в порядок;
6. Принятие мер, касающихся внешней торговли (например, встречи со странами-партнерами);

7. Административное регулирование (контроль над ценами, отслеживание инвестиционного процесса, регулирование экспорта и импорта)⁸⁷.

Как было указано выше, Министерство внешней торговли и промышленности взялось за урегулирование положения структурно больных отраслей. В 1978 г., 1983 г. и 1987 г. были изданы законы, где было указано, какие конкретно отрасли являются проблемными. Законы предусматривали проведение специальных мер для улучшения их состояния.

1978 г. – Чрезвычайный закон по стабилизации структурно больных отраслей. «Его основной целью было изъять депрессивные отрасли из сферы действия рыночных сил и помочь им справиться со своими проблемами путем координации усилий фирм по сокращению производства и скрапированию мощностей»⁸⁸. При выборе инструментов осуществления промышленной политики Министерство внешней торговли и промышленности могло не консультироваться с Комиссией по справедливым и честным сделкам. За пять лет действия закона министерство урегулировало 14 отраслей.

«Скрапирование – демонтаж оборудования с последующей переплавкой»⁸⁹. Процесс скрапирования очень долгий, поскольку сначала необходимо определить объемы демонтажа с каждой компанией. В отраслях создали Ассоциацию структурной перестройки. Она скупала лишнее оборудование и давала гарантию предоставления кредитов компаниям. К середине 1980-х гг. мощности нефтехимии были сокращены более, чем на

⁸⁷ Spanos William V. *America's Shadow: An Anatomy of Empire*. Minneapolis: University of Minnesota Press, 1999. P. 201.

⁸⁸ Лебедева И. П. *Промышленность и предпринимательство Японии*. М.: Вост. Лит., 2007. С. 174.

⁸⁹ *История Японии*. Т. II. 1868–1998. / Под ред. А. Е. Жукова. М.: Институт востоковедения РАН, 1998. С. 634.

30%, алюминиевой промышленности – на 60%, судостроительной – на 30%, промышленности химических удобрений – более, чем на 50%, производства синтетических волокон – на 20%⁹⁰. Но в итоге ни одной компании не удалось решить все проблемы. Причиной этого послужило ухудшение условий воспроизводства после второго нефтяного шока, произошедшего в конце 1970-х гг.

Новый закон о чрезвычайных мерах по перестройке промышленной структуры вышел в мае 1983 г. Рассчитан на пять лет, но досрочно отменен в мае 1986 г. Закон создал новые условия для слияния компаний, предусматривал введение мер, способствующих повышению технического уровня производства. К 1986 г. во многих отраслях уменьшился разрыв между спросом и предложением, продукция стала более конкурентоспособной. Положение структурно больных отраслей улучшилось и их перестали называть депрессивными.

В конце 1985 г. повысился курс иены, что оказало колоссальное влияние на японский экспорт – японские товары оказались неконкурентоспособными. В 1987 г. вышел закон о содействии перестройке производственной структуры. Рассчитан на семь лет. Объектами регулирования стали уже не сами отрасли, а виды оборудования и стадии производства. В рамках закона создан специальный Фонд создания основ производства. Фонд имел договоренность с частными банками и поэтому гарантировал компаниям низкопроцентные кредиты на освоение нового производства, на проведение скрапирования продукции⁹¹.

Три закона, описанных выше, были направлены на изменение ситуации в положительную сторону в структурно больных отраслях. Несмотря на то, что

⁹⁰ Spanos William V. *America's Shadow: An Anatomy of Empire*. Minneapolis: University of Minnesota Press, 1999. P. 195.

⁹¹ Spanos William V. *America's Shadow: An Anatomy of Empire*. Minneapolis: University of Minnesota Press, 1999. P. 229.

проблемы к концу 1980-х гг. остались, правительству удалось решить основную задачу – не позволить предприятиям обанкротиться.

Правительство всячески старалось оказать поддержку развитию второго основного направления политики 1970-х гг. – наукоемкому производству. Были значительно увеличены расходы на НИОКР. Министерство внешней торговли и промышленности стимулировало совместную разработку технологий не только представителями разных частных компаний, но и государства и компаний. Стратегия министерства оказалась удачной и к концу 1980-х гг. наукоемкая продукция активно выпускалась. «Так, за 1975-1990 гг. производство станков с ЧПУ возросло более чем в 13 раз и, к концу периода на их долю приходилось уже около $\frac{3}{5}$ в общем объеме выпуска и экспорта металлообрабатывающих станков. Производство промышленных роботов за то же время увеличилось более чем в 40 раз и достигло почти 80 тыс. единиц, выпуск интегральных схем возрос почти в 20 раз, а производство продукции фармацевтики – почти в 10 раз»⁹².

Развитие наукоемких отраслей внесло значительные изменения в сельское хозяйство. Появилась техника с микропроцессорами. Вспашкой земли, уборкой урожая занимались специальные машины. Компьютеры стали массово использоваться для определения оптимальной температуры в тепличных хозяйствах, для анализа почв.

В период умеренных темпов роста и структурной перестройки Япония снова вышла на новую модель развития экономики – «интеллектуализация» производства. Это была третья модель за столетие.

В период с середины 1970-х гг. по 1980-е гг. Япония уверенным темпом усиливала свои позиции как научно-техническая держава мира. Благодаря

⁹² Sugiyama Chuhei. *Origins of Economic Thought in Modern Japan*. New York: Routledge, 1994. P. 98.

наращиванию объемов положительного сальдо торгового баланса, она начала экспорт капитала.

В 1980-е гг. Япония осуществляла перенос своего производства за рубеж. В развитых государствах она создавала предприятия, где выпускались сложные товары. В азиатских странах она производила магнитофоны, телевизоры. А в самой Японии занимались выпуском более сложной техники (например, компьютеры, видеокамеры, телевизоры с высокой четкостью).

В конце 1980-х гг. Япония заняла первое место по уровню ВВП на душу населения (примерно 25 тыс. долларов). Но качество условий проживания уступало Америке и Западной Европе. В районе Тихоокеанского промышленного пояса скапливались промышленные предприятия, строились дороги, железнодорожные линии. Земли для постройки частных домов было мало, и поэтому дома стояли максимально близко друг к другу и к автомагистралям.

Однако уровень бытовой техники и электроники значительно улучшился и превосходил уровень развитых стран. Повысились качество, надежность, комфортность электроники.

Таким образом, модель, заключающаяся в «интеллектуализации» производства, отличалась от предыдущей модели тем, что сырье стало играть не такую важную роль. Испытав меньше чем за 100 лет три модели экономического развития, Япония, кажется, пришла к тому, что в итоге она нашла приемлемую для себя модель. Преимущества третьей модели очевидны: страна использовала свои сильные стороны для развития экономики, а не пыталась преодолеть трудности, возникавшие из-за недостатка сырья.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В ходе работы была дана характеристика трех моделей экономического развития Японии: 1) экономика во времена империализма (с начала XX в. по 1945 г.); 2) японское экономическое «чудо» (1955-1972 гг.); 3) «интеллектуалоемкое» развитие (1973 – конец 1980-х гг.). В связи с тем, что роль империализма в истории Японии была велика, был дан обзор исторического хода событий до капитуляции Японии. И, таким образом, показана разница в жизни страны на различных этапах ее развития. Если кратко описать состояние Японии на всех трех этапах, то можно сказать, что страна сначала поднялась на вершину, потом резко с нее упала и снова поднялась, только уже на другую вершину. Япония двигалась зигзагообразным путем.

Изначально, на первом этапе продвижения к мировым державам Япония была вынуждена выбрать империалистическую модель. Империализм – важная стадия в истории эволюции разных народов. Ученые спорят, были ли альтернативные пути развития, что было бы с Японией, будь она в те годы не империалистической страной. Она решила стать сильной страной за короткий срок, страной, которая сможет дать отпор серьезным соперникам в борьбе за территории, рынки. Впоследствии империализм Японии усиливался, ее стремление получить как можно больше территорий увеличивалось, отношения с другими странами накалялись. Она заключала с

другими государствами договоры, нарушала их, переживала экономические кризисы, восстанавливала экономику и вновь шла к упадку. К Первой мировой войне власть была ослеплена удачными захватами земель. Она вступила в Первую мировую войну с целью получить еще больше земель земли, начала войну против Китая в 1937 г., опять же, с целью приобрести земли. Примерно 50 лет страна жила за счет желаний быть в центре мира, совершить передел мира. Но в итоге Япония разрушила саму себя изнутри, вкладывая все больше и больше денег в военную промышленность.

В итоге, капитуляция во Второй мировой войне и оккупация Америкой перевела страну на второй этап – к японскому экономическому «чуду» (1955-1972 гг.). Попав под оккупацию США, Япония принимала реформы, предлагаемые Штабом Макартура. Реформы были направлены на искоренение бедности и создания прочной финансовой системы. И в итоге модель экономического «чуда» сменила период отрицательного платежного баланса, невероятно высокого валютного курса. Японии задалась снова выйти на передовые позиции, заняв место среди развитых стран. К 1972 г. она успешно справилась с поставленной задачей, составив конкуренцию основным капиталистическим странам того периода.

В период «интеллектуалоемкого» развития (1973-конец 1989-х гг.) Япония укрепила свои позиции как научно-техническая держава мира. Произошел перенос производства за рубеж. Повысилось качество электроники. По уровню ВВП Япония заняла первое место.

Если модель империализма можно охарактеризовать как почти удачную попытку морально и физически уничтожить противника, модель японского экономического «чуда» – как высокие темпы роста, вызванные американскими реформами, то «интеллектуалоемкую» модель можно считать началом успешного использования преимуществ научно-технического прогресса. Опираясь на прогресс в научно-технических отраслях, Япония

подготовила почву для дальнейшего укрепления на международной арене в качестве мощного конкурентоспособного торгового партнера.

Список использованной литературы

Литература на русском языке

Справочные издания

1. Большая советская энциклопедия: в 50 т. Т. 23. КОРЗИНКА – КУКУНОР / Под ред. Б. А. Введенского. М.: Государственное научное издательство «Большая советская энциклопедия», 1953. 636 с.

2. Большая советская энциклопедия: в 50 т. Т. 42. ТАТАРЫ – ТОПРИК / Под ред. Б. А. Введенского. М.: Государственное научное издательство «Большая советская энциклопедия», 1956. 669 с.

3. Борисов А. Б. Большой экономический словарь. М.: Книжный мир, 2003. 895 с.

4. Всемирная история. Энциклопедия: в 10 т. Т. 7 / Под ред. А. А. Губера М.: Издательство Социально-экономической литературы, 1960. 820 с.

5. Дипломатический словарь: в 3 т. Т. 2. К – П / Под ред. А. А. Громыко, И. Н. Земскова, В. М. Хвостова. М.: Издательство политической литературы, 1971. 592 с.

Литература

6. Гобсон Д. Империализм / Пер. с англ. В. Б. Беленко. Л.: Рабочее издательство «Прибой», 1927. 286 с.

7. Дружинин Н. Л. Япония: Японское экономическое чудо. Спб.: Питер, 2003. 272 с.
8. История войны на Тихом океане: в 5 т. Т. 4 / Под ред. Усами Сэйдзиро, Эгути Бокуро, Тояма Сигэки. М.: Издательство иностранной литературы, 1958. 360 с.
9. История войны на Тихом океане: в 5 т. Т. 5 / Под ред. Усами Сэйдзиро, Эгути Бокуро, Тояма Сигэки. М.: Издательство иностранной литературы, 1958. 508 с.
10. История Второй мировой войны: в 12 т. Т. 12 / Под ред. Тюшкевич С. А. М.: Воениздат, 1982. 494 с.
11. История Китая / Под ред. А. В. Меликсетова. М.: Издательство Московского университета «Высшая школа», 2002. 736 с.
12. История Китая с древнейших времен до наших дней / Под ред. Л. В. Симоновской, М. Ф. Юрьева. М.: Главная редакция восточной литературы издательства «Наука», 1974. 536 с.
13. История мировой экономики: учебник для вузов / Под ред. Поляка Г. Б., А. Н. Марковой. М.: ЮНИТИ, 2002. 727 с.
14. История Японии (1945-1975) / Под ред. Попова В. А. М.: Наука, 1978. 571 с.
15. История Японии. Т. II. 1868–1998 / Под ред. Жукова А. Е. М.: Институт востоковедения РАН, 1998. 703 с.
16. Крупянку М. И. Япония после «холодной войны». Спб.: Восточная литература, 2001. 272 с.

17. Кузнецов Ю. Д., Навлицкая Г. Б., Сырицын И. М. История Японии: Уч. для студ. вузов, обучающихся по специальности «История». М.: Высш. шк., 1988. 432 с.
18. Латышев И. А. Лицо и изнанка «экономического чуда» Японии. М.: Издательство «Наука», 1970. 64 с.
19. Лебедева И. П. Промышленность и предпринимательство Японии. М.: Вост. Лит., 2007. 224 с.
20. Лебедева И. П., Тимонина И. Л. Экономика Японии: учебное пособие. М.: Вост. Лит., 2008. 407 с.
21. Ленин В. И. Полное собрание сочинений: в 55 т. Т. 27. Письма. Август 1915 – Июнь 1916. М.: Издательство политической литературы, 1969. 643 с.
22. Ленин В. И. Полное собрание сочинений: в 55 т. Т. 54. Письма. Ноябрь 1921 – Март 1923. М.: Издательство политической литературы, 1975. 863 с.
23. Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. 2-е издание. Т. 23. М.: Государственное издательство политической литературы, 1960. 907 с.
24. Молодяков В. Э., Молодякова Э. В., Маркарьян С. Б. История Японии XX в. Москва ИР РАН: Издательство «Крафт+», 1999. 476 с.
25. Октябрь и Япония: (По материалам симпозиума). Сборник статей / Под ред. Латышева И. А., Попова В. А., Топеха П. П. М.: Наука, 1968. 88 с.
26. Сталин И. В. Полное собрание сочинений: в 13 т. Т. 7. 1925. Государственное издательство географической литературы ОГИЗ, 1952. 419 с.

27. Терентьев Н. Очаг войны на Дальнем Востоке. М.: Партийное издательство, 1934. 256 с.

28. Филиппов А. В. Экономика, политика и социум Японии (втор. пол. XX – нач. XXI в.) – попытка периодизации // Японоведение сегодня (общество, культура, язык) к 120-летию со дня рождения Н. А. Невского (1892-1937): в 2 т. Т. 2 / Под ред. Рыбин В. В., Филиппов А. В. Спб.: РХГА, 2012. 364-396 с.

29. Харнский К. Япония в прошлом и настоящем. Владивосток: Книжное дело, 1926. 412 с.

30. Эйбус Х. Т. История Японии с древнейших времен до наших дней (краткий очерк). М.: Издательство «Наука». Главная редакция восточной литературы, 1968. 220 с.

Литература на английском языке

31. Akita Shigeru. Gentlemanly Capitalism, Imperialism and Global History. New York: Palgrave Macmillan, 2003. 279 p.

32. Auslin Michael R. Negotiating with Imperialism: The Unequal Treaties and the Culture of Japanese Diplomacy. Cambridge, Mass.: Harvard University Press, 2004. 276 p.

33. Beasley W.G. Japanese Imperialism 1894-1945. Oxford, GBR: Clarendon Press, 1987. 294 p.

34. Borton H. Preparation for the Occupation of Japan // The Journal of Asian Studies, Vol. 25, No. 2 (Feb.). Association for Asian Studies, 1966. P. 203-212.

35. Cambridge Encyclopedia of Japan. Edited by Richard Bowring and Peter Kornicki. Cambridge University Press, 1993. 410 p.
36. Cambridge History of Japan: in 6 vol. Vol. 6. The Twentieth Century. Edited by Peter Duus. Cambridge University Press, 2008. 826 p.
37. Imperialisms. Historical and Literary Investigations, 1500-1900. Edited by Balachandra Rajan and Elizabeth Sauer. Palgrave Macmillan, 2004. 303 p.
38. McLaren W. W. A Political History of Japan During the Meiji Era 1867-1912. New York: Charles Scribner's Sons, 1916. 391 p.
39. Papastratigakis N. Russian Imperialism and Naval Power: Military Strategy and the Build-Up to the Russian-Japanese War. London; New York: I. B. Tauris, 2011. 352 p.
40. Perez Louis G. The History of Japan. Westport, Conn.: Greenwood Press, 1998. 265 p.
41. Sansom G. B. The Western World and Japan. New York, 1951. 504 p.
42. Spanos William V. America's Shadow: An Anatomy of Empire. Minneapolis: University of Minnesota Press, 1999. 313 p.
43. Sugiyama Chuhei. Origins of Economic Thought in Modern Japan. New York: Routledge, 1994. 151 p.
44. Totman Conrad D. A History of Japan. Second Edition. Blackwell Publishing, 2005. 684 p.

Литература на японском языке

45. 川井甚平, 千葉敬止。家庭農芸談。[Каваи Дзимбэй, Кэйси Тиба. История о сельскохозяйственных домах.] – Токио, 1907. – 117 с.
46. 青木書店。日本国家独占資本主義構造。[Аоки Сётэн. Устройство монополистического капитализма Японского государства.] – Токио, 1948. – 136 с.
47. 日本國勢大觀。西野國勢調査局。[Нихон Кокусэй Тайкан. Экономический политический обзор Японии. Статистические материалы обследования на ноябрь 1928 г.] – Токио, 1928. – 278 с.
48. 川上多助。日本歴史概説。[Тасукэ Каваками. Очерки по истории Японии.] – Токио, 1940. – 230 с.
49. 白柳秀湖著。日本經濟革命史。[Сираянаги Сюко. История революции японской экономики.] – Токио, 1929. – 405 с.