

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(Н И У «Б е л Г У»)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

Кафедра мировой экономики

СТРАНЫ ОПЕК НА МИРОВОМ РЫНКЕ НЕФТИ

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

**студента очной формы обучения 4 курса группы 06001207
по направлению подготовки 38.03.01 Экономика
Утюганова Кирилла Игоревича**

Научный руководитель:
к. э. н., профессор кафедры
мировой экономики
Зайцева Н. П.

БЕЛГОРОД 2016

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава 1. Теоретические аспекты мирового рынка нефти	6
1.1. Структура мирового рынка нефти	6
1.2. История создания ОПЕК	12
1.3. ЭГХ стран ОПЕК	20
Глава 2. Мировой рынок нефти на современном этапе	27
2.1. Структура спроса и предложения на мировом рынке нефти...	27
2.2. Экономическая характеристика стран-членов ОПЕК	31
2.3. Потенциал РФ, как участника мирового рынка нефти	41
Глава 3. Тенденции развития мирового рынка нефти	52
3.1. Исследование роли России в мировом рынке нефти	52
3.2. Проблемы и перспективы развития мирового рынка нефти.	60
Заключение	65
Список использованных источников	67
Приложения	75

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы: В следствии того что экономический рост и благосостояние многих стран в значительной мере зависят от уровня развития нефтедобывающей промышленности. Проблемы развития процессов, влияющих на эффективность деятельности нефтедобывающих предприятий, являются наиболее актуальными для стабилизации экономик нефтедобывающих стран.

Очевидно, при эксплуатации нефтяных месторождений проблема повышения эффективности нефтедобычи приобретает особо большое экономическое значение. Для решения этих проблем необходимо создать определенные организационные и экономические условия в нефтяной отрасли, что позволит усовершенствовать мировой рынок нефти.

Мировая добыча нефти за последние пять лет примерно в 2 раза превысила прирост новых запасов, что может привести к скорой исчерпаемости нефтяных ресурсов. В промышленной разработке находится около 1100 нефтяных месторождений, на которых пробурили более ста пятидесяти тыс. скважин. Для успешного развития нефтедобывающей отрасли необходимы инвестиции порядка 10 млрд. долларов каждый год. В связи с этим, большую актуальность приобретает активизация инновационно-инвестиционной деятельности нефтедобывающих предприятий, а также промышленное освоение уже истощенных месторождений нефти.

Актуальность анализа мирового рынка нефти с точки зрения проблем и перспектив имеет важное теоретическое и практическое, потому что все более актуальным становится исследование возможностей предложения нефти и перспектив спроса на нефть на мировом рынке. Предложение традиционной нефти претерпевает существенные изменения: вероятно достижение пика мировой добычи, после чего неизбежно наступит период ее снижения. В XXI веке мировой спрос на нефть будет иметь разнонаправленные тренды развития: в Северной Америке и Европе он будет иметь тенденцию к стабилизации и даже к некоторому снижению, а в растущих развивающихся экономиках, в том числе в

Китае, значительно вырастет. При этом результаты многих исследователей указывают на то, что цены на нефть в мире будут оставаться высокими, и в дальнейшем уменьшаться не будут. Это может в дальнейшем сильно повлиять на общее развитие всей экономики страны. С другой стороны, развитие технологий вплотную приблизило широкомасштабные разработки нетрадиционных видов нефти, что может уже в ближайшие годы существенно изменить объемы мирового предложения нефти и географическую структуру мирового рынка нефти, а также направления мировых экспортных потоков.

Степень разработанности темы. Последние десять лет в отечественных и зарубежных научных и практических исследованиях большое внимание уделяется изучению проблемы влияния волатильности мировых цен на нефть на экономический рост и макроэкономическую стабильность, рассматриваются инструменты проведения государственной политики, направленной на получение конкурентных преимуществ на энергетических рынках странами-нефтеимпортерами и нефтеэкспортерами. Также проводятся исследования деятельности нефтяных компаний, направленные на проведение эффективной корпоративной политики. При этом, как правило, в центре внимания таких исследований находятся такие традиционные факторы, оказывающие влияние на формирование мировых цен на нефть, как политика ОПЕК и события на Ближнем Востоке, издержки добычи нефти, ситуация с мировыми извлекаемыми запасами нефти и др.

Актуальность дальнейших исследований по данному направлению определяется необходимостью развития теории рынка нефти с современных позиций. Существенный вклад в развитие теоретических и прикладных знаний об эволюции развития, современном состоянии и механизмах функционирования мирового нефтяного рынка, в том числе его российского сегмента, внесли Е.Ф. Авдокушин, В. М. Гильмундинов, Н. А. Воронина.

Цель и задачи исследования. Целью работы является рассмотреть влияние стран ОПЕК на мировой рынок нефти.

В соответствии с целью работы определены следующие задачи:

- Ознакомиться со структурой мирового рынка нефти
- Изучить историю создания ОПЕК
- Проанализировать мировой рынок нефти на современном этапе
- Выявить проблемы и тенденции развития мирового рынка нефти

Объектом исследования являются страны участники ОПЕК.

Предметом исследования являются международные отношения стран ОПЕК на мировом рынке нефти.

Теоретическая основа – научные труды: статьи, монографии и различные диссертации, нормативные документы, учебная литература, и статьи по теме исследования. Информационная основа – статистика и другие цифры, аналитическая отчетность по мировому рынку нефти.

Структура работы. Данная работа состоит из введения, основной части, состоящей из трех глав, заключения, списка использованных источников и приложения.

В первой главе «Теоретические аспекты мирового рынка нефти» рассмотрены структура мирового рынка нефти, история создания ОПЕК и

Экономико-географическая характеристика стран участниц ОПЕК.

Во второй главе «Мировой рынок нефти на современном этапе» проанализирована структура спроса и предложения на мировом рынке нефти, дан экономическая характеристика стран-членов ОПЕК, а также был охарактеризован потенциал РФ, как участника мирового рынка нефти.

В третьей главе «Тенденции развития мирового рынка нефти» было проведено исследование роли России в мировом рынке нефти, а также были рассмотрены проблемы и перспективы развития мирового рынка нефти.

В заключении подведены итоги по анализу выпускной квалификационной работы.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ МИРОВОГО РЫНКА НЕФТИ

1.1 Структура мирового рынка нефти

Мировой рынок нефти и нефтепродуктов является весьма тонкой и восприимчивой системой. Его «поведение» находится в зависимости от многих факторов: сезонных, политических, региональных, экономических, от положения, складывающегося с танкерным флотом, и т.д. В тоже время он достаточно хорошо организован, содержит собственные характерные черты, свои правила игры.

С самого начала своего развития рынок нефти, в отличие, например, от рынка газа, уже носил глобальный характер. Этому способствовали специфические свойства нефти, обуславливающие удобство и экономическую эффективность ее транспортировки на значительные расстояния. Мировая цена на нефть определялась в тот период небольшим кругом компаний развитых стран, которые в 1929 году образовали знаменитый картель «Семь сестер» и фактически определяли уровень цен вплоть до 1973 года.

Как правило, на рынке используются два вида торговли нефтью и нефтепродуктами: контрактная и спотовая.

Контрактная форма торговли это такая форма продажи, при которой покупатель и продавец договариваются о поставках товара в течение определенного периода и часто по фиксированным ценам. В прошлом договоры подписывались на два, три и более лет. С течением времени сроки сокращались, а цены стали более эластичными.

Спотовая торговля предусматривает сделки краткосрочные. Зачастую спотовая торговая деятельность – это продажа одного танкера с нефтью или нефтепродуктами. В следствии этого стоимость сделки устанавливается на конкретный танкер на день сделки. Согласно расчётам специалистов, в настоящее время примерно 50-55% сделок, заключаемых на мировом рынке нефти и нефтепродуктов, происходит на спот-условиях [1].

Чтобы стали более понятны последующие свойства мирового рынка нефтепродуктов и внутренняя логика ценообразования, следует несколько подробнее остановиться на характеристике этих двух видов торговли. Это даст возможность уверенно ориентироваться на данном рынке.

В принципе спотовая торговля предполагает собой естественное явление. Она берет начало с древних времен, когда товар обменивали на товар. В отличие от нее контрактная модель требует от партнеров соблюдения определенных обязательств в течение длительного периода. Стабильное прогнозируемое место на своем рынке, которое достигается в том случае, когда участники имеют и выполняют друг перед другом долгосрочные обязательства это и есть одно из важных условий и для крупной компании, и для небольшой фирмы. Это дает контрактная форма работы.

Что относится спотовой торговли, то ни покупатель, ни изготовитель не могут точно спрогнозировать на ближайшее время точные цены на товар, точные объемы поставок. Стоимость постоянно будет объектом манипуляции.

С другой стороны, владелец нефти находится в довольно непростом положении. Если компания заключает на длительный срок контракт на какой-либо нефтепродукт с нефтеперерабатывающим заводом, то последний должен производить данный нефтепродукт в течение этого периода и продавать его согласно обговоренной стоимости.

В настоящее время на рынке нефти и нефтепродуктов находится несколько основных участников: 1) большие нефтяные компании, практикующие обе формы торговли; считается, что им принадлежат примерно 40% спотового рынка (Mobil, SheN и другие «нефтяные сестры»); 2) независимые нефтяные компании (не принадлежащие к «нефтяным сестрам»); им принадлежат порядка 10—15% спотового рынка; 3) нефтяные трейдеры (Fibro, Marc Rich) [2].

По размеру поставок основным поставщиком нефти на мировой рынок в региональном отношении остается во главе с Саудовской Аравией Ближний Восток (Таблица 1.1), в организационном - ОПЕК, в который входит большинство нефтедобывающих стран ближневосточного региона. По

организации поставок и способам ценообразования всемирный рынок нефти разделяется на три сектора: внутренний рынок нефтедобывающих стран, экспорт и импорт нефти по трубопроводным системам и "нефть-на-море", т.е. экспорт и импорт танкерами. Общие поставки нефти стран-изготовителей на собственные рынки составляют 1,6 млрд тонн в год. Внутренние цены на этих рынках сильно отличаются от цен мирового рынка и никак на них не влияют: они часто контролируются государством (напрямую или при помощи таможенных пошлин и налогов) с целью обеспечить более полную загрузку собственных НПЗ и стимулировать развитие экономики своей страны. На экспорт по трубопроводам поставляется около 200 млн тонн в год. Крупнейшими трубопроводными системами мира являются нефтепроводы компании "Транснефть", соединяющие Россию и страны СНГ с Европой, и нефтепроводы, соединяющие Канаду с США. В настоящее время планируется создание нефтепровода между Россией и Китаем. Трубопроводный сектор рынка нефти обычно называют "связанным рынком": объем поставок на нем обычно определен на годы вперед, с привязкой общей цены к цене сырья, которая формируется при перепродаже нефти в танкерах.

Таким образом, цены на нефть на мировом рынке в основном определяются танкерным сектором рынка. Объем танкерных поставок составляет 1,6 млрд тонн в год. Из них 1,1 млрд тонн, или 69%, обеспечивает ОПЕК. Поэтому-то ОПЕК и играет главную роль в образовании цен на нефть на мировом рынке. Практика последних лет, однако, показывает достаточно низкую эффективность работы ОПЕК по управлению мировыми ценами: страны-члены Организации не соблюдают установленные квоты добычи, реакция на поведение рынка замедлена, процесс адаптации уровня квот не оперативен. [18]

Таблица 1.1.

Главные экспортеры нефти (млн. т/год).3

Страна	Добыча	Мощность НПЗ	Внутреннее потребление	Потребление нефти, тонн на душу населения в год	Экспорт нефти при 100% загрузке своих НПЗ	Фактически и нетто-экспорт
Россия	303,4	280,8	114,3	0,778	22,5	189,0
Норвегия	151,9	15,3	10,1	2,280	136,6	141,8
Мексика	151,8	75,7	81,9	0,854	76,1	69,9
Великобритания	132,5	90,9	80,5	1,363	41,6	52,0
Оман	44,6	4,2	3,4	1,440	40,4	41,2

Окончание таблицы 1.1

Ангола	36,1	1,6	6,7	0,621	34,5	29,4
Сирия	27,6	12,1	9,7	0,583	15,5	17,9
Канада	100,6	92,2	83,2	2,720	8,4	17,4
Йемен	19,0	6,0	6,0	0,364	13,0	13,0
Казахстан	25,6	21,4	14,9	0,950	4,2	10,7
Вьетнам	11,30	0,0	6,7	0,088	11,3	4,6
Новая Гвинея	3,9	0,0	0,6	0,130	3,9	3,3
Дания	11,7	6,6	10,8	2,009	5,1	0,9
Независимые экспортеры, всего	1 019,9	606,8	428,9	0,884	413,1	591,0
ОПЕК-Саудовская Аравия*	414,9	82,2	59,1	2,850	332,7	355,8
ОПЕК-Венесуэла	154,8	58,6	18,4	0,792	96,2	136,4
ОПЕК-Иран	179,1	67,6	58,0	0,936	111,5	121,1
ОПЕК-ОАЭ	113,4	10,6	7,6	2,850	102,8	105,8
ОПЕК-Кувейт*	103,1	44,1	5,3	2,850	59,0	97,7
ОПЕК-Ирак	105,3	17,3	17,3	0,621	88,0	88,0
ОПЕК-Нигерия	103,6	21,9	17,6	0,621	81,7	86,0
ОПЕК-Ливия	69,5	17,3	13,9	0,621	52,2	55,6
ОПЕК-Алжир	40,7	24,1	8,4	0,280	16,6	32,3
ОПЕК-Катар	33,1	2,9	2,1	2,850	30,2	31,0
ОПЕК-Индонезия	64,2	46,3	43,7	0,215	17,9	20,5
ОПЕК, всего	1 381,7	392,9	251,4	0,509	988,8	1 130,2
Экспортеры, всего	2 401,6	999,7	680,3	0,695	1 401,8	1 721,2
Весь мир	3 389,0	3900,0	3 389,0	0,565	-511,0	0,0

Источник: [62]

Абсолютными лидерами по экспорту нефти являются рекордсмены по

извлечению сырья из недр: Саудовская Аравия и Российская Федерация. Последнее десятилетие список крупнейших продавцов нефти выглядит следующим образом:

1. Саудовская Аравия неизменно занимает верхнюю строчку с самыми обширными доказанными запасами и ежедневным экспортом 8,86 млн. баррелей, это почти 1,4 млн. т. В стране около 80 обширных месторождений, крупнейшими потребителями являются Япония и Соединенные Штаты.

2. Россия поставляет 7,6 млн. барр. в сутки. В стране доказанных запасов черного золота более 6,6 млрд. т, что составляет 5% от общемировых запасов. Основными покупателями являются страны ближнего зарубежья и ЕС. Учитывая разработку перспективных месторождений на Сахалине, ожидается увеличение экспорта Дальневосточным покупателям.

3. ОАЭ экспортирует 2,6 млн. барр. Ближневосточное государство обладает 10% запасов нефти, основными торговыми партнерами являются страны АТР.

4. Кувейт – 2,5 млн. барр. Небольшое государство располагает десятой частью от мировых запасов. При существующих темпах добычи, ресурсов хватит минимум на столетие.

5. Ирак – 2,2 - 2,4 млн. барр. Располагается на втором месте по имеющимся запасам сырья, разведанных залежей более 15 млрд. т. Эксперты же заявляют, что нефти в недрах в два раза больше.

6. Нигерия – 2,3 млн. барр. Африканское государство на протяжении многих лет стабильно занимает шестую позицию. Разведанные запасы составляют 35% от всего объема найденных залежей на черном континенте. Удачное географическое положение позволяет транспортировать сырье как в Северную Америку, так и в страны Дальневосточного региона.

7. Катар – 1,8 - 2 млн. барр. Доходы от экспорта на душу населения самые высокие, что делает эту страну богатейшей в мире. Объемы разведанных запасов превышают 3 млрд. т.

8. Иран - более 1,7 млн. барр. Объем запасов – 12 млрд. т, что составляет 9% богатств планеты. Ежедневно в стране извлекается около 4 млн. баррелей. После

отмены санкций поставки на внешний рынок будут возрастать. Невзирая на снижение цен, Иран намерен экспортировать не менее 2 млн. барр. Основными покупателями являются КНР, Южная Корея и Япония.

9. Венесуэла - 1,72 млн. барр. Крупнейшим торговым партнером являются США.

10. Норвегия - более 1,6 млн. барр. Скандинавская страна обладает самыми обширными запасами среди стран ЕС – полтора миллиарда тонн.

Крупными экспортерами, объем ежедневных продаж которых превышает 1 млн. баррелей в сутки, являются Мексика, Казахстан, Ливия, Алжир, Канада, Ангола. Менее миллиона в день экспортируют Британия, Колумбия, Азербайджан, Бразилия, Судан. Всего в числе продавцов значатся более трех десятков государств.

Список крупнейших покупателей сырой нефти остается стабильным на протяжении многих лет. Однако в связи с активизацией в Соединенных Штатах добычи сланцевой нефти и ростом экономики Китая в ближайшие годы лидер может поменяться. Объемы суточных закупок следующие:

- США ежедневно приобретают 7,2 млн. баррелей. Треть ввозимой нефти арабского происхождения. Импорт постепенно снижается за счет расконсервации собственных месторождений. В конце 2015 года в отдельные периоды чистый импорт снижался до 5,9 млн. барр. в день.

- КНР импортирует 5,6 млн. барр. По объему ВВП является крупнейшей экономикой мира. Стремясь обеспечить стабильность поставок, госкомпании инвестируют огромные средства в нефтедобывающие отрасли в Ираке, Судане и Анголе. Географический сосед Россия также рассчитывает увеличить долю поставок на китайский рынок.

- Япония. Японская экономика ежедневно нуждается в 4,5 млн. барр. нефти. Зависимость местной нефтеперерабатывающей промышленности от внешних закупок составляет 97%, в недалеком будущем составит 100%. Основным поставщиком является Саудовская Аравия.

- Индия ввозит в сутки 2,5 млн. барр. Зависимость экономики от импорта

составляет 75%. Эксперты прогнозируют, что в ближайшее десятилетие закупки на внешнем рынке будут увеличиваться на 3 – 5% в год. По закупкам «черного золота» в ближайшей перспективе Индия может опередить Японию.

- Южная Корея – 2,3 млн. барр. Основными поставщиками являются Саудовская Аравия и Иран. В 2015 году впервые были осуществлены закупки в Мексике.

- Германия – 2,3 млн. барр.
- Франция – 1,7 млн. барр.
- Испания – 1,3 млн. барр.
- Сингапур – 1,22 млн. барр.
- Италия – 1,21 млн. барр.

Более полумиллиона баррелей в сутки закупают Голландия, Турция, Индонезия, Таиланд и Тайвань.

По оценкам IEA в 2016 году спрос на жидкие углеводороды увеличится на 1,5%. В будущем году рост составит 1,7%. В дальнейшей перспективе спрос также будет неуклонно расти и не только за счет увеличения кол-ва транспорта, использующего двигателя внутреннего сгорания. Современные технологии требуют все больше синтетических материалов, производными которых является нефть.

Рассмотрев структуру мирового рынка нефти можно сказать что цены на нефть на мировом рынке в основном определяются танкерным сектором рынка. Объем танкерных поставок составляет 1,6 млрд тонн в год. Из них 1,1 млрд тонн, или 69%, обеспечивает ОПЕК. Лидерами по экспорту нефти являются Саудовская Аравия и Российская Федерация. А главными импортерами неизменно являются США, Китай, Япония и Индия.

1.2 История создания ОПЕК

Организация стран-экспортёров нефти, — ОПЕК, (англ. OPEC, The

Organization of the Petroleum Exporting Countries) — картель, созданный нефтедобывающими государствами для контроля цен на нефть. Членами данной организации являются государства, чья экономика во многом находится в зависимости от доходов от экспорта нефти. Основная цель организации — контроль над мировыми ценами на нефть

ОПЕК как постоянно функционирующая негосударственная организация была основана на конференции в Багдаде (Ирак) 10—14 сентября 1960. Изначально в состав организации вступили Иран, Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия и Венесуэла. К этим пяти странам, основавшим организацию, позднее присоединились ещё девять: Катар (1961), Индонезия (1962), Ливия (1962), Объединённые Арабские Эмираты (1967), Алжир (1969), Нигерия (1971), Эквадор (1973-1992), Габон (1975-1994), Ангола (2007).

Устав ОПЕК утвержден на 2-й конференции в Каракасе 15-21 января 1961 года. В 1965 году устав был полностью пересмотрен. Позднее также в него вносились множественные изменения и добавления [10].

ОПЕК была учреждена после того, как «Семь сестер» в картель, объединявший компании British Petroleum, Chevron, Exxon, Gulf, Mobil, Royal Dutch/Shell и Техасо (приложение 1) и контролировавший переработку сырой нефти, и реализацию нефтепродуктов во всем мире, в одностороннем порядке снизили закупочную стоимость на черное золото, исходя из которой они выплачивали налоги и проценты за право разработки природных ресурсов нефтедобывающим странам.

Толчком, приведшим к созданию ассоциации экспортеров нефти, было очередное снижение справочных цен в 1959 году со стороны Международного нефтяного картеля, а также введение ограничений на импорт нефти в США.

Штаб-квартира ОПЕК первоначально находилась в Женеве (Швейцария), затем переместилась в Вену (Австрия).

В соответствии с уставом, задачей организации стран-экспортеров нефти является координация и унификация нефтяной политики своих государств-членов и обеспечение стабилизации нефтяных рынков в целях

гарантирования эффективной, экономической и регулярной поставки нефти потребителям, стабильного дохода производителям и справедливого возврата капитала для тех, кто инвестирует в нефтяную промышленность. По сути, ОПЕК начала межгосударственное регулирование в энергетической сфере применительно к мировому нефтяному рынку.

Полноправными членами могут быть только члены-основатели и те страны, чьи заявки на прием были одобрены конференцией.

Любая другая страна, в существенных объемах экспортирующая сырую нефть и обладающая интересами, в своей основе схожие с интересами стран-членов, имеет возможность стать полноправным членом при условии, что ее принятие будет одобрено большинством в 3/4 голосов, включая голоса абсолютно всех членов-учредителей.

Министры нефти и энергетики стран членов ОПЕК два раза в год встречаются чтобы оценить международный рынок нефти и дать прогноз на его развития в будущем. На этих собраниях принимаются резолюции о действиях, которые нужны для стабилизации рынка. Решения об изменениях объёма добычи нефти в соответствии с изменением спроса на рынке принимаются на конференциях ОПЕК [12].

Страны члены ОПЕК контролируют примерно 2/3 мировых запасов нефти. На их долю приходится 40 % от мировой добычи или половина мирового экспорта нефти. Пик нефти ещё не пройден только странами ОПЕК и Россией (из крупных экспортёров).

Такие крупные экспортёры нефти, как Бруней, Великобритания, Мексика, Норвегия, Оман и Советский Союз, а затем Россия, никогда не были членами ОПЕК.

Одной из задач ОПЕК является представление единой позиции стран-производителей нефти на мировом нефтяном рынке. До 60-х годов часть нефти, которая поступала на мировой рынок, добывалась на концессионных территориях. В странах ОПЕК в 1962 году на концессионной территории добывалось 86% всей нефти. Под давлением нефтедобывающих стран,

монополии были вынуждены сократить концессионные территории. В результате в течение 1960-1970 годов площадь концессий уменьшилась примерно вдвое[16]. Организация не могла реально влиять на расстановку сил на рынке нефти. Заявила о себе проблема недостатка нефти. Например, США были вынуждены импортировать.

В октябре 1973 года Организация ввела эмбарго на поставки нефти в США в ответ на поддержку последних Израиля в войне с Сирией и Египтом. Баррель нефти поднялся в цене с \$3 до \$5,11. К концу 70-х годов потребление нефти начало уменьшаться по ряду причин: на нефтяном рынке увеличилась активность стран, не входящих в ОПЕК; стал проявляться общий спад экономики западных стран; спад энергопотребления. Стоимость на черное золото начала падать.

В 1974 г. индекс потребительских цен вырос на 11%, так что в 1975 г. Президент США, Форд, был вынужден принять программу борьбы с инфляцией.

Доходы от реализации нефти для основных арабских стран-производителей нефти в 1973-1978 гг. увеличивались невиданными темпами. Например, доходы Саудовской Аравии выросли с \$4,35 млрд. до \$36 млрд., Кувейта - с \$1,7 млрд. до \$9,2 млрд., Ирака - с \$1,8 млрд. до \$23,6 млрд[41].

США, обеспокоенные возможными потрясениями в странах-производителях нефти высокой активностью СССР в регионе, особенно после введения советских войск в Афганистан, были готовы в случае повторения ситуации с поставками нефти использовать военную силу. В конечном счете, цены на нефть начали снижаться.

После эмбарго 1973 года государственный секретарь США, Киссинджер и президент США, Никсон начали поиски партнера на ближнем Востоке. Их выбор пришелся на Иран, не принимавший участия в запретах против США. Иран разрешил заправлять суда в своих портах и поддерживал позицию США в отношении СССР. Тем не менее, несмотря на все принятые меры, в 1978 г. разразился второй нефтяной кризис. Главными причинами послужили

революция в Иране и политический резонанс, который вызвали договоренности в Кемп-Девиде (США) между Израилем и Египтом.

К 1981 году стоимость достигла \$40 за баррель черного золота⁴. В итоге рыночные силы, активное развитие программ энергосбережения в западных странах и разногласия между членами ОПЕК привели к снижению нефтяных цен. С 1981 г. цена на нефть плавно снижалась. И хотя еще совсем недавно казалось, что уровень 1981 г. вряд ли будет достигнут в обозримом будущем, ситуация не просто обострилась, она вышла из-под контроля. Похоже, необходимые уроки из прошлого извлечены не были.

К концу 90-х годов на мировых рынках нефти сохранялся довольно устойчивый баланс между предложением и спросом, что способствовало поддержанию цен на уровне 17-20 долл. за баррель (только в 1986 году произошло краткосрочное падение цен до 10 долл.). [20]

Внезапное снижение цен началось в конце 1997 года, а в 1998 году мировой рынок нефти был охвачен кризисом. Эксперты приводят немало факторов этого резкого падения цены на нефть. И многие из них обвиняют решение ОПЕК, принятое в конце декабря 1997 года в Джакарте, об увеличении добычи нефти на 123 млн баррелей / день, в результате этого на рынок попали дополнительные объемы нефти, снизив цену на нее. [20]

Основной недостаток ОПЕК заключается в том, что она объединяет страны, интересы которых зачастую противоположны.

Саудовская Аравия и другие страны Аравийского полуострова считаются малонаселенными государствами, при этом они обладают громадными запасами нефти, крупными вложениями из-за рубежа и поддерживают весьма близкие отношения с западными нефтяными компаниями.

Для других входящих в ОПЕК стран, к примеру, Нигерии, которым характерны высокая численность населения и нищета, они реализуют дорогостоящие программы экономического развития и имеют огромную задолженность. Эти страны вынуждены добывать и продавать как можно больше нефти.

Страны, входящие в ОПЕК, принадлежат к разным группировкам. К радикальной группировке относятся Ирак, Иран, Ливия и Алжир. Они традиционно выступают за установление цен на возможно более высоком уровне. Остальные страны можно отнести к умеренной, которая соответственно выступает за умеренную политику. Страны – экспортеры нефти поняли, что, регулируя объемы добычи они смогут контролировать цены на нефть, но и страны – импортеры нефти, а в целом ряде случаев и нефтяные монополии делали все, чтобы не дать ОПЕК сдерживать рост предложения нефти. В своем давлении на ОПЕК страны-импортеры нефти, и в первую очередь США, использовали и используют объективные расхождения между странами - членами ОПЕК по вопросу о расширении добычи нефти.

Многие исследователи подчеркивают стремление США нарушить единство нефтедобывающих стран, исключить возможность их совместных действий. Американский капитал всеми правдами и неправдами стремился усилить свои позиции в некоторых нефтедобывающих странах. [25]

В марте 1999 года на Конференции был принят лимит добычи в 22 976 000 баррелей в день. Разбивка по странам представляет собой следующую картину: Саудовская Аравия – 7 438 000 (32,4%), Иран – 3 359 000 (14,6%), Венесуэла – 2 720 000 (11,8%), ОАЭ – 2 000 000 (8,7%), Нигерия – 1 885 000 (8,2%), Кувейт – 1 836 000 (8%), Ливия – 1 227 000 (5,3%), Индонезия – 1 187 000 (5,2%), Алжир – 731 000 (3,2%), Ирак – не квотируется, Катар – 593000 (2,6%).

Но в конце 1997 года начался упадок цен на нефть, а в 1998 году мировой рынок нефти охватил небывалый кризис.

Увеличение стоимости на сырье наметилось в ходе ситуации вокруг Ирака (ноябрь 2002 – март 2003). На специальной конференции ОПЕК 12 декабря 2002 года в Вене было решено об повышении квот на добычу и экспортные поставки сырой нефти на 1,3 млн баррелей в день, начиная с 1 января 2003 года.

Конференция ОПЕК 11 марта 2003 года в Вене проходила в условиях возросшей геополитической напряженности в мире. В связи с этим руководители ОПЕК заявили, что неуверенность на мировых рынках сырья

вызвана не дефицитом в нефтепоставках, а политическими событиями, связанными с подготовкой военной акции против Ирака.

1 июня 2003 года вступило в силу решение 124-й конференции ОПЕК об росте совокупного производства нефти-сырья до 25,4 млн баррелей в день. В квоты ОПЕК не был включен Ирак, который работал по проекту «Нефть в обмен на продовольствие».

В начале 2004 года в ОПЕК обнаруживается недостаточное вложение средств на протяжении последних десяти лет, в результате этой ситуации производство стран-членов организации потеряли гибкость и не могут гарантировать значительное увеличение добычи.

Стремительный скачок цены на нефть заставил руководство ОПЕК в марте 2004 года сделать попытку стабилизировать цены. Исходя из этого ОПЕК приняла решение временно отменить лимитирование на добычу и экспорт нефти. Как результат эффектом от принятия ОПЕК стабилизирующих мер на деле оказался невесомым. Темпы увеличения стоимости на нефть практически не замедлились.

В апреле 2004 года в связи с инфляцией доллара США отделу маркетинга и исследований ОПЕК доверили исследовать возможность введения нового коридора на расценку нефти из «корзины» ОПЕК.

1 июня 2004 года в преддверии своей официальной конференции ОПЕК освободила себя от ответственности за высокие цены на нефть: "Любое увеличение поставок картелем не приведет к долгосрочному снижению цен". 3 июня 2004 года на внеочередной конференции в Бейруте было решено поднять квоты на нефтедобычу до 25,5 млн. баррелей в день и еще на 500 тыс. баррелей в день начиная с августа.

С декабря 2004 года совокупная экспортная квота стран-членов ОПЕК составила 27 миллионов баррелей в день.

В следствии уменьшения тарифов и наращиванию странами-членами ОПЕК нефтяного экспорта в течение последнего квартала 2004 года удалось полностью покрыть потребность на черное золото. А также пополнить

дополнительные резервы этого сырья до среднего уровня последних пяти лет и даже улучшить этот индекс.

В январе 2005 года Организация стран-экспортеров нефти и Европейский союз согласились на проведение систематических встреч с целью обсуждения вопросов, тарифам на нефть. Первая объединенная встреча в рамках Евросоюз-ОПЕК коснулась вопросов о проблемах на мировом нефтяном рынке и тех шагов, которые они могут сделать для ее стабилизации.

Конференция ОПЕК установила оставить вплоть до второго квартала стабильными действующие квоты добычи и экспорта нефти и отказаться от ценового «коридора»б.

На конец февраля 2005, на международном рынке обнаружилась новая проблема, когда ряд участников ОПЕК попытались помешать дальнейшему росту объемов запланированных запасов нефти у государств-потребителей.

Картель экспортеров нефти ОПЕК (ОПЕС), который контролирует три четверти мировых запасов нефти, в 2006 году стремительно нарастил объемы геологоразведки. В 2006 году на территории стран, входящих в альянс, работало 336 буровых установок. Это на 11,6% больше, чем в 2005 году. С 1982 года это почти самый высокий показатель. Тогда расценка нефти составляла 90 долларов за баррель в нынешних ценах.

Активнее всего буровые установки вводятся в Саудовской Аравии, занимающей первое место в мире по объемам запасов нефти. В этой стране число буровых установок выросло на 70,5% до 75 штук - максимального числа с 1980 года, когда ОПЕК стала осуществлять аналогичную статистику.

На торгах 31 июля 2007 года тариф барреля нефти с поставкой через месяц в Нью-Йорке составляла 78,21 доллара. Это самый высокий показатель. Многие эксперты предполагают, что увеличение объемов геологоразведки поможет решить проблему с дефицитом нефти в ближайшие пять лет [34].

Рассмотрев историю создания ОПЕК, можно сказать, что ОПЕК - организация стран-экспортёров нефти (англ. ОПЕС, The Organization of the Petroleum Exporting Countries) — картель, созданный нефтедобывающими

державами для стабилизации цен на нефть. Основная цель организации – контроль над мировыми ценами на нефть. ОПЕК как постоянно действующая негосударственная организация была создана на конференции в Багдаде (Ирак) 10—14 сентября 1960. Штаб-квартира ОПЕК находится в Вене (Австрия).

Основной целью ОПЕК является, единая защита своих экономических интересов. По сути, ОПЕК положила начало межгосударственному регулированию в энергетической сфере применительно к мировому нефтяному рынку. Страны члены ОПЕК контролируют около 2/3 мировых запасов нефти. На их долю приходится 40 % от всемирной добычи или половина мирового экспорта нефти. В настоящее время в состав ОПЕК входят: Иран, Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия, Венесуэла, Катар, Ливия, Объединенные Арабские Эмираты, Алжир, Нигерия, Эквадор, Ангола.

1.3 Экономико-географическая характеристика стран ОПЕК

Все страны, входящие в ОПЕК можно разделить по географическому положению на три региона.

1) Ближний восток.

Этот регион состоит из ряда государств, которые занимают почти 17% территории Азии. Это почти половина ее стран. Он обладает природным разнообразием ландшафтов. Среди которых преимущественно это выжженные солнцем пустыни, полупустыни и горные системы. Регион одарен минеральными ресурсами. Нефть и газ – это те ресурсы, которыми славится регион. Резервы черного золота оцениваются в 50 млрд т (60% запасов мира), ежегодная добыча – почти 1 млрд т (40% мировой добычи). Запасы газа – свыше 10 трлн м³ (30% запасов мира), ежегодно добывается – до 10% мировой добычи. Большая часть государств состоит в ОПЕК (Иран, Ирак, Саудовская Аравия, Кувейт, Катар, ОАЭ) [35].

В странах Персидского залива самые удобные для добычи залежи сырья.

Поэтому одни из самых низких в мире затрат на добычу, но при этом самая высокая производительность в нефти и газодобывающих областях. Из совокупности всех этих факторов получается самая низкая себестоимость нефти. Так же эти районы богаты другими полезными ископаемыми. Однако они в основном применяются для местных нужд: фосфориты (Иордания, Сирия, Иран), медь (ОАЭ), золото (Саудовская Аравия), сера (Иран, ОАЭ). Водные ресурсы очень ограничены.

Средняя лесистость – 9,1%. В некоторых странах из-за преобладания пустынь и полупустынь целиком отсутствует лесная растительность (Бахрейн, Кувейт, Иордания, Афганистан, Катар, Йемен, ОАЭ, Саудовская Аравия). Большое экономическое и стратегическое значение для региона играют такие факторы как расположение на границе трех частей мира (Азии, Африки, Европы) и наличие разнообразных ландшафтов и богатейших нефтяных месторождений. Большинство экономически активного населения (особенно 80-90% в производственной сфере) многих нефтедобывающих государств района (кроме Израиля, Ирана, Ирака, Турции, Кипра, Афганистана) представляют иммигранты из бедных арабских стран, которых привлекают заработки.

Регион имеет 65% мировых запасов черного золота. Занимает он ведущие позиции и в добыче ее – свыше 1 млрд.т ежегодно, что представляет 40% мирового. Это позволяет, обеспечивать свыше 40% экспорта нефти в мире и 25% нефтепродуктов. Постоянны позиции региона и на мировом рынке газа: по запасам газа он уступает лишь странам СНГ. Эти районы поставляют 6% мировой добычи газа, и почти 7% экспорта жидкого газа. Сейчас в структуре ВВП нефтедобывающих стран региона увеличившийся удельный вес промышленности: в 2000-2012 гг. она достигла 15% в Ираке, 55-56% в Омане, ОАЭ, Кувейте.

Процент промышленного производства во ВВП стран агропромышленной группы существенно понизился: 20% в Сирии, 10% в Ливане и 7% в Иордании. Обработывающая промышленность составляет около 14% от общего объема

ВВП стран региона. Важным в структуре хозяйства региона есть сектор торговли и услуг. Государственный сектор экономики играет весомую роль в экономическом развитии многих стран региона [37].

Воды Красного, Аравийского и Каспийского морей, Персидского залива обеспечены огромным количеством рыбы. Это позволяет торговать такими ценными видами рыб, как тунец, макрель, ставрида и т. п. Также водах Персидского залива очень популярна ловля креветок. Иран превратился в мирового лидера по производству черной икры (270 т осетровой икры ежегодно), опередив Россию и другие прикаспийские страны. Страны Юго-Западной Азии поставляют зерно, масло, сахар, чай продукты животноводства. Степень самообеспеченности мясом доходит до 40%, молоком – 27%, рыбой – 77%.

Черная металлургия представлена производством стали в Саудовской Аравии, Ираке, Катаре, Иордании, Бахрейне, ферросплавов в Саудовской Аравии, коксохимическим, трубопрокатным.

Цветная металлургия на сегодняшний день стремительно развивается, так же не отстает и алюминиевая (Бахрейн, ОАЭ, Азербайджан, Армения, Саудовская Аравия).

Внешняя торговая деятельность направлена в большинстве своем на развитые страны. Экспортные продукты (на 298 млрд. долл.) поставляют преимущественно в США, Японию, государства Западной Европы. Главным экспортным товаром в данном регионе являются нефть и нефтепродукты.

Государства региона вывозят:

- Израиль – обработанные бриллианты, цитрусы, химикаты, минеральные удобрения, фруктовые соки и консервы, программное обеспечение;
- Иордания – фосфориты, цемент, сельскохозяйственную продукцию, удобрения;
- Ирак – нефть, финики, шерсть, кожаное сырье;
- Иран – нефть, ковры, железо, кожаное сырье, сухофрукты;
- Кувейт – нефть, химические удобрения;

- Ливан – цитрусы, цемент, химикаты, кожу, овощи, табак, маслины;
- ОАЭ – нефть, вяленую рыбу, перлы, табак, кожаное сырье;
- Саудовская Аравия – нефть, нефтепродукты, овощи, куриные яйца, мясо птицы;
- Сирия – нефть, хлопок, ячмень, фрукты и овощи, кожаное сырье, живых овец;
- Турция – продукцию легкой (текстиль, кожаное сырье) и пищевой промышленности (сухофрукты, чай, орех-фундук, табак), металлы, транспортное оборудование, химические товары;
- Катар – нефть, нефтепродукты, химические удобрения, сталь;
- Оман – нефть, рыбу, текстиль, металлы.

В импорте (227 млрд долл.) преобладают автомобили, оборудование, продовольственные товары, строительные и лесоматериалы. Израиль – ввозит необработанные алмазы; Кувейт – легковые автомобили; ОАЭ – предметы повседневного употребления; Иран – пшеницу, рис, сахар; Саудовская Аравия – все виды промышленных товаров. Израиль, Иран, Ирак, ОАЭ, Саудовская Аравия и Турция являются наибольшими в мире покупателями современной военной техники и оружия [44].

2) Африка.

Регион включает в себя 55 стран. Африка как никто другой почувствовал на себе всю мощь колониального гнета и работорговли. Африка – самый массивный континент. На планете нет ни одного такого же континента с таким количеством стран, расположенных вдали от морей. Африка чрезвычайно одарена природными ресурсами. Главное ее богатство – полезные ископаемые. Данная местность мировой лидер по запасам большинства видов минерального сырья. Так здесь добывают нефть и газ (Ливия, Алжир, Нигерия), железную руду (Либерия, Мавритания, Гвинея, Габон), марганцевые и урановые руды (Габон, Нигер), бокситы (Гвинея, Камерун), медные руды (Заир, Замбия), золото и алмазы (ЮАР и страны Западной Африки), фосфориты (Науру). Самой богатой на полезные ископаемые считается ЮАР. Страны Африки в достаточной мере

обладают водными ресурсами. По протяженности лесов Африка идет позади лишь России и Латинской Америки. Леса занимают 10% всей площади региона. Африка может похвастаться самым высоким в мире уровнем рождаемости и естественного прироста. Самые высокие показатели в Кении, Бенине, Уганде, Нигерии, Танзании. Горнодобывающей промышленности принадлежит главная роль в отраслевой структуре хозяйства. На данный регион доводится очень значительная часть мировой добычи, таких полезных ископаемых как алмазы (96%), золото (76%), кобальтовые и хромовые руды (67-68%), марганцевые руды (57%) [47].

3) Андские страны.

Анды - самая длинная (9000 км) и одна из самых высоких (гора Аконкагуа 6 962 м) горных систем Земли, окаймляющая с севера и запада всю Южную Америку. Они протянулись через территории семи государств Южной Америки – Венесуэлы, Колумбии, Эквадора, Перу, Боливии, Чили (Андские страны) и Аргентины.

Андские страны – горные страны, которые различаются по уровню социально-экономического развития, что в свою очередь тесно связано с широким разнообразием природных, исторических, политических условий.

Все эти страны в прошлом были испанскими колониями, поэтому долгое время их экономическая деятельность была под влиянием колонизаторов. Развитие промышленности происходило очень медленно, основным направлением было развитие сельского хозяйства. Данные страны располагаются в экваториальном, субэкваториальном и тропическом поясах. Это благоприятные условия для выращивания растений, таких как кофе, какао, бананы, сахарный тростник и другие.

В результате борьбы за независимость от колоний освобожденные молодые латиноамериканские государства стали самостоятельно развиваться. Государства богаты полезными ископаемыми, такими как нефть, газ, уголь, драгоценные камни, различные руды [38].

Для нас наибольший интерес представляют страны, входящие в ОПЕК. То

есть такие страны как Венесуэла и Эквадор. Начнем с характеристики Венесуэлы.

Венесуэла расположена на севере Южной Америки. На западе и юго-западе она граничит с Колумбией, на юге и юго-востоке – с Бразилией, на востоке – с Гайаной, на севере омывается водами Карибского моря и на северо-востоке – Атлантического океана. Ей принадлежит около четырех десятков островов в Карибском море. Крупнейший из них – остров Маргарита. Государство обладает огромными природными ресурсами. В последнее время наблюдается заметный экономический рост, а, начиная с конца прошлого века начинает играть активную роль в политической жизни Латинской Америки. По уровню хозяйственного развития и экономического потенциала Венесуэла занимает 3 место в Латинской Америке (после Бразилии и Аргентины).

Венесуэла располагает резервами разнообразных полезных ископаемых. Она занимает одно из топовых мест в мире по запасам нефти. Достоверные запасы ее в 2013 г. – почти в 3,5 млрд. т. Выделяют три нефтеносных бассейна: бассейн Маракайбо (штаты Сулия и Фалькон) на северо-западе; штаты Гуарико, Монагас, Ансоатеги, Федеральная территория Дельта-Амакуро – в центральной и восточной частях Льянос; штат Апуре на западе Льянос (там же находятся крупные запасы природного газа). Не так давно были разведаны огромные (оцениваемые в 9,5-13,5 млрд. т) запасы нефти в нефтяном поясе Ориноко, который протянулся на 600 км вдоль нижнего течения реки. Также геологами были обнаружены месторождения на континентальном шельфе Венесуэльского залива. Страна обогащена рудами многих металлов. Так, запасы железной руды оцениваются в 12 млрд. тонн. Кроме того, есть месторождения марганцевых, никелевых, титановых, хромитовых руд, вольфрама, меди, цинка, свинца, серебра, золота, олова, сурьмы, ртути, ванадия, магнезита, бокситов, высококачественного асбеста, гипса, фосфатов, слюды, горного хрусталя, драгоценных камней. Но их добывают в самых скромных размерах, либо добывают вовсе. На Гвианском плоскогорье и в районе Каракаса обнаружены месторождения ториевых и урановых руд.

Эквадор – аграрно-индустриальное государство с крупной нефтяной индустрией. В стране отлично сформирована добывающая промышленность - добыча нефти, золота, природного газа. Помимо этого, основными направлениями обрабатывающей промышленности являются: нефтепереработка, машиностроение, пищевая, легкая и деревообрабатывающая. Во внутренних перевозках доминирует автомобильный транспорт, а международных - морской и авиатранспорт. Большие резервы черного золота располагаются в окрестностях Равнины Орьенте. Нефть и нефтепродукты на сегодняшний день дают более 50% экспорта страны. Эквадор является членом Организации ОПЕК. Страна поставляет нефть в основном в Колумбию, Бразилию, Канаду. Эквадор обладает достаточно весомыми запасами природного газа. Но из-за отсутствия нужного и современного оборудования эти запасы очень слабо используются. Так же имеется уголь, но он почти не используется. На юге Сьерры, в провинции Лоха, добываются в небольших количествах медь, серебро, золото [34].

Проведя экономико-географическую характеристику стран ОПЕК, надо подчеркнуть, что несмотря на наличие других природных ресурсов помимо нефти в структуре экспорта значительно преобладает экспорт нефти. Экономика стран очень зависима от цен на нефть и объёма поставок нефти.

Изучив теоретические аспекты мирового рынка нефти надо сказать, что цены на нефть на мировом рынке в основном определяются танкерным сектором рынка. Объем танкерных поставок составляет 1,6 млрд тонн в год. Из них больше половины обеспечивает ОПЕК. ОПЕК - организация стран-экспортёров нефти (англ. OPEC, The Organization of the Petroleum Exporting Countries) – картель, созданный нефтедобывающими державами для стабилизации цен на нефть. Основная цель организации – контроль над мировыми ценами на нефть. В основном все страны зависимы от экспорта нефти.

ГЛАВА 2. МИРОВОЙ РЫНОК НЕФТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

2.1. Структура спроса и предложения на мировом рынке нефти

На протяжении долгого времени нефть остается важнейшим мировым энергетическим ресурсом и крупнейшим объектом международной торговли. Развитие мирового рынка нефти определяется многими условиями, которые создают потребность и ее предложение на нефть во всем мире.

Спрос на нефть определяется прежде всего темпами роста мировой экономики, а также рядом других факторов, к числу которых относятся структурные характеристики спроса на нефть, энергоемкость экономики, климатические (погодные) условия, уровень эффективности энергопотребляющих технологий и относительная конкурентоспособность других видов топлива.

Предложение нефти на мировом рынке определяется мировым спросом, геолого-технологическими факторами, структурными характеристиками мирового производства и экспорта нефти, политикой нефтедобывающих государств. Кроме этого существуют и другие факторы, так называемые факторы случайного характера, такие как военные действия в регионах добычи нефти.

Мировые цены на нефть, которые формируются под влиянием мирового спроса и предложения, оказывают обратное воздействие как на глобальный спрос, так и на предложение нефти [48].

В течение некоторого времени специалисты старались понять, когда же на нефтяном рынке восстановится равновесие. Годом ранее существовало мнение, что это случится к 2015 году. Однако на сегодняшний день этот прогноз можно считать несостоятельным. В 2014 и в 2015 предложение нефти было гораздо больше спроса на весомые объемы – на 0,9 млн барр/с и 2 млн барр/с, соответственно. В 2016 году эксперты ожидают еще плюс 1,1 млн барр/с. Только в 2017 году, по мнению экспертов, спрос и предложение наконец выровняются,

однако огромные накопленные резервы нефти не позволят ценам расти в полную силу, а рынок, который вот-вот нащупает равновесие, начнет впитывать в себя эти резервы. Цены на сырье в краткосрочные перспективы восстановятся лишь в том случае, если добыча нефти вне ОПЕК в 2016 году уменьшится более чем ожидается, или случится резкое увеличение спроса.

Многие экономисты полагают, что подъем спроса на нефть до 2021 года будет каждый год возрастать на 1,2 млн барр/с (1,2%). Спрос на нефть превысит отметку в 100 млн барр/с в 2019 или 2020 году. В 2015 году мировой спрос на нефть возрос на 1,6 млн барр/с (1,7%). Это один из крупнейших скачков за последние годы, серьезной причиной для этого послужило резкое сокращение цен на нефть.

Многие эксперты уверены, что дополнительным стимулом для роста нефтяного спроса в краткосрочной перспективе не будет снижение стоимости на сырье даже до \$30 за барр. В первой половине 2016 года на финансовых рынках видна паника и отмечаются явные признаки того, что в каждой стране ожидается упадок роста ВВП. Страны Азии вне ОЭСР по-прежнему будут показывать наибольший рост спроса. Ожидается, что они увеличат свои потребности в нефти с 23,7 млн барр/с в 2015 году до 28,9 млн барр/с в 2021 году.

Таблица 2.1

Сводная таблица баланса спроса на нефть и предложения нефти в мире
(млн барр./с)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Мировой спрос	94,4	95,6	96,9	98,2	99,3	100,5	101,6
Предложение стран вне ОПЕК	57,7	57,1	57	57,6	58,3	58,9	59,7
Нефть стран ОПЕК	32,0	32,8	33,0	33,0	33,2	33,5	33,6
Газоконденсат ОПЕК	6,7	6,9	7,0	7,1	7,1	7,1	7,2
Мировое предложение	96,4	96,7	97	97,8	98,7	99,5	100,5
Предполагаемое изменение запасов	2,0	1,1	0,1	-0,4	-0,7	-1,0	-1,1

Источник [60]

Ключевая роль Азии в будущей структуре спроса отражается в увеличении доли региона во всемирной нефтяной торговой деятельности. К 2021 году страны Азии вне ОЭСР будут закупать 16,8 млн барр/с нефти и нефтепродуктов, что на 2,8 млн барр/с больше, чем в 2015 году. По словам экспертов по наращиванию спроса на нефть в регионе Китай будет лидером. Прогнозируется, что к 2020 году стратегические запасы нефти страны увеличатся как минимум на 500 млн барр/с.

На сегодняшний день США стали рассматривать как потенциального продавца больших объемов нефти. Страна уже является крупным экспортером нефти и нефтепродуктов (2,8 млн барр/с в 2015 году). Снятие ограничения на экспорт нефти поможет открыть новые торговые возможности [52].

Увеличение мировой торговли нефтью продолжится и достигнет вершины в 37 млн барр/с в 2017 году, при этом сохранится тенденция ее сдвига в восточном направлении. Объемы нефтепереработки по всему миру будут возрастать. Одним из самых заметных трендов в секторе переработки на весь прогнозируемый период станет избыток перерабатывающих мощностей. Все резервные мощности по переработке нефти (5,3 млн барр/с) сконцентрируются в Азии. Продолжится повышение мирового спроса на нефтепродукты, но он не будет успевать за подъемом инвестиций в новые заводы. Ближний Восток упрочит свои позиции в роли крупнейшего центра нефтепереработки и нарастит экспорт нефтепродуктов темпами, которые можно будет сравнить только с американскими.

Основное внимание в ближайшее время будет направлено на предложение нефти и равновесие рынка, какими бы не были тенденции мирового спроса. За год, именно предложение нефти преподнесло немало неожиданностей. Наиболее существенным из них, без сомнений, стала устойчивая добыча высокзатратной нефти, в частности сланцевой нефти в США.

В следствии упадка расценок на нефть многие специалисты говорили, что общее увеличение добычи нефти в США с 5 млн барр/с в 2008 году до 9,4 млн

барр/с в 2015 году приостановится, либо вовсе пойдет в обратном направлении. Нарращивание, конечно, в середине 2015 года уменьшилось, но не так существенно, как прогнозировалось. Совокупная добыча нефти США в начале февраля составляла почти 9 млн барр/с. Расширение добычи в Мексиканском заливе во многом помогло этому [17].

По планам прогнозов в 2016 году добыча сланцевой нефти в США уменьшится на 600 тыс. барр/с, и еще на 200 тыс. барр/с в 2017 году. Возвращение добычи нефти на прежние уровни возможно только в случае постепенного восстановления цен на нефть в более долгосрочной перспективе в сочетании с повышением операционной эффективности и уменьшении затрат. Эксперты твердо уверены в том, что в 2021 году общая добыча жидких углеводородов (ЖУ) в США увеличится на 1,3 млн барр/с в сравнении с 2015 годом.

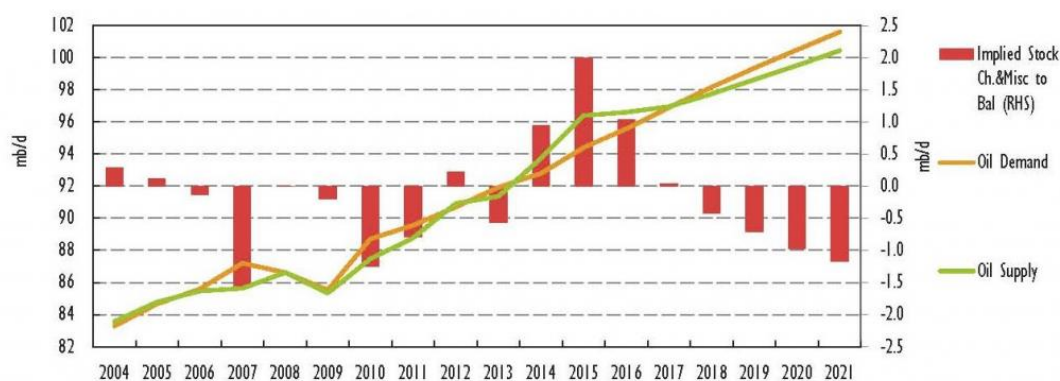


Рис 2.1 Мировой баланс спроса и предложения на нефть, млн барр./с

Источник: [61]

В середине февраля текущего года некоторые страны-члены ОПЕК и Россия пришли к соглашению заморозить добычу нефти, и дали понять, что возможны и дальнейшие политические инициативы. В ближайшее время эксперты не ожидают значительного роста производственных мощностей в Иране и Ираке из-за политического непостоянства. В других странах ОПЕК проявляются отрицательные результаты невысоких тарифов на нефть: такие страны, как Алжир, Нигерия и Венесуэла вынуждены экономить, следовательно,

и вкладывать в нефтяной сектор они будут меньше.

В целом, в государствах-участниках ОПЕК доходы от экспорта нефти рухнули с пикового значения 2012 года в \$1,2 трлн до \$500 млрд в 2015 году. Если стоимость останется в нынешнем положении, то в 2016 году прибыль может составить всего \$320 млрд [14].

Еще одной причиной низких расценок на нефть является их влияние на инвестиции. Экономисты неоднократно опасались возможных последствий спада инвестиций на 24% в 2015 году, и ожидаемого упадка на 17% в 2016 году. На сегодняшнем мировом рынке практически больше ни в какой стране, помимо Ирака и Ирана, нет резервных нефтедобычных мощностей. Только лишь для поддержания существующей добычи необходимы огромные инвестиции, не говоря о вложениях для резервных мощностей.

Итак, необходимо подчеркнуть, что новые мощности пока практически никто обеспечить не может, чтобы удовлетворить возрастающий спрос. Многие эксперты считают, что к концу прогнозируемого периода существует риск резкого скачка цен на нефть, вызванного недостатком инвестиций, и этот крутой всплеск цен будет таким же дестабилизирующим фактором для мировой нефтяной отрасли, как и их падение.

2.2 Экономическая характеристика стран экспортеров нефти

Мировая промышленность зависит от нефти, как одного из самых дешевых и распространенных источников энергии на промышленных предприятиях. Нефть также имеет большое хозяйственное значение, от нее зависит работа автомобильного, воздушного, морского и значительной части железнодорожного транспорта. Поэтому можно смело говорить о том, что нефтяной фактор является существенным в поддержании стабильности функционирования мировой экономической системы.

Однако при всей значимости нефтяного фактора не каждая страна, добывающая данный вид сырья, может реально влиять на мировую экономику.

В настоящее время на мировом рынке нефти реальной силой, способной в полном объеме использовать данный фактор, является ОПЕК. Строго регулируя добычу и экспорт нефти, страны ОПЕК обладают действительной возможностью диктовать мировые цены на нефть с учетом в первую очередь своих национальных интересов. В связи с этим можно рассмотреть экспортную квоту стран ОПЕК [8].

Так как, экспортная квота характеризует значимость экспорта для экономики в целом и отдельных отраслей по тем или иным видам товаров, и показывает, какая доля произведенной продукции реализуется на мировом рынке. Принято считать степень открытости экономики приемлемой, если экспортная квота составляет 10 %. Чем больше этот показатель, тем больше национальная экономика включена в систему мирового хозяйства, так как ее увеличение отражает интенсификацию международных связей.

Таблица 2.2

Экспортная квота стран ОПЕК

	ВВП, млрд. долларов США	Экспорт, млрд. долларов США	экспортная квота, %
Алжир	175,1	36,3	20,7
Ангола	102	37,4	36,6
Венесуэла	131,9	47,5	36
Ирак	165,1	54,7	33,1
Иран	369,9	79	21,3
Катар	192,1	77,7	40,4
Кувейт	123,2	57,1	46,3
Ливия	29,7	10,5	35,3
Нигерия	493	50,7	10,2
ОАЭ	339,1	323,8	95,4
Саудовская Аравия	665,5	222,6	33,4
Эквадор	98,9	18,4	18,6

Составлено по материалам: [60]

Проведя расчёты можно сказать, что экономики стран ОПЕК открыты в различной степени. Так, например, экономику Нигерию можно охарактеризовать наименьшей степенью открытости (10,2%) далее идут Эквадор

(18,6%), Алжир (20,7%), Иран (21,3%), Ирак (33,1%), Саудовская Аравия (33,4%), Ливия (35,3%), Венесуэла (36%), Ангола (36,6%), Катар (40,4%), Кувейт (46,3%), ОАЭ (95,4%). То есть в составе ОПЕК нет стран с закрытой экономикой. Однако чрезмерная открытость экономики ОАЭ может неблагоприятно отразиться на общем развитии страны и в целом такое явление несет в себе множество отрицательных последствий, вплоть до угрозы экономической безопасности страны.

Затем рассмотрим структуры экспорта стран ОПЕК.

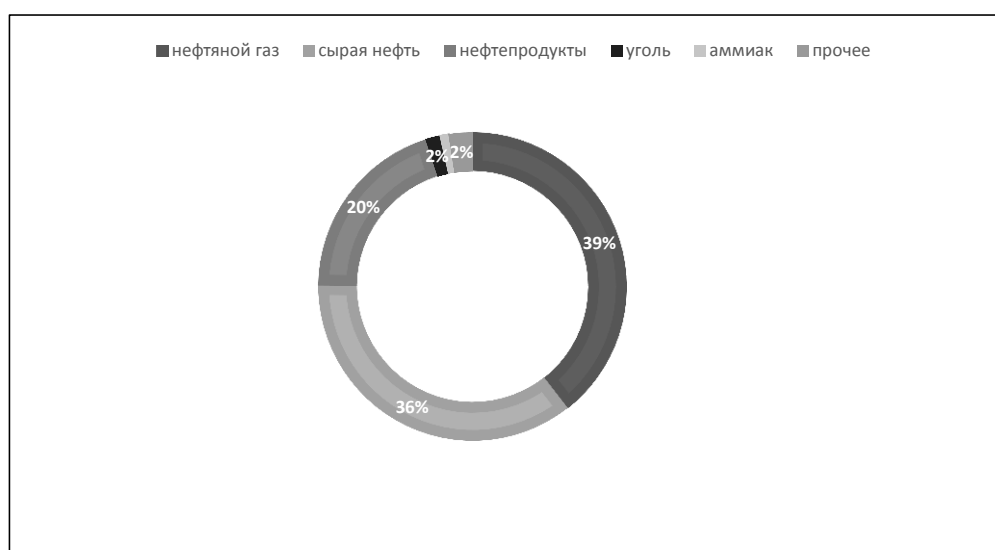


Рис. 2.1 Структура экспорта Алжира

Составлено по материалам: [61]

Исходя из графика можно сказать, что основными статьями экспорта Алжира являются нефтяной газ (25,2 миллиарда \$) – 39,5%, сырая нефть (22,8 миллиарда \$) – 35,7%, нефтепродукты (12,7 миллиарда \$) – 19,9%, уголь (1 миллиард \$) – 1,5%. Кроме того, на экспорт идут железная руда, табак, цитрусовые и овощи. Можно сделать вывод о сырьевой направленности экспорта.

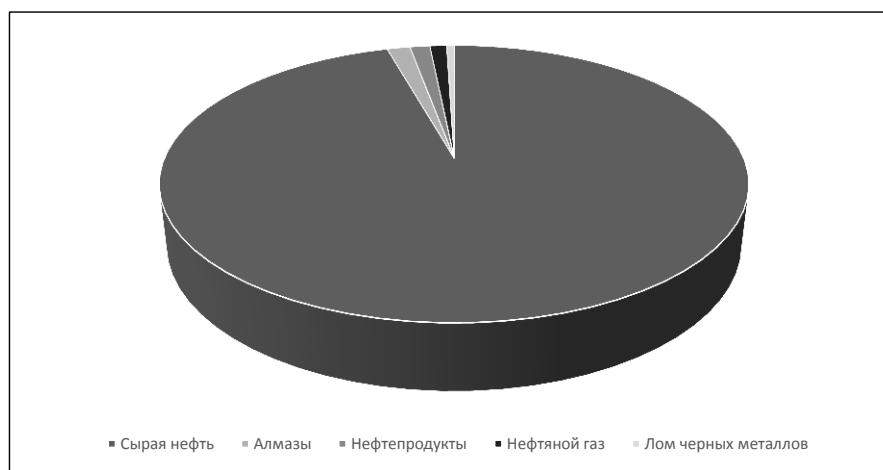


Рис.2.2 Структура экспорта Анголы

Составлено по материалам: [61]

На основе данной диаграммы можно сказать, что основными экспортными товарами Анголы являются сырая нефть (52,2 миллиарда \$) – 95,6%, алмазы (809 миллиона \$) - 1,5%, нефтепродукты (703 миллиона \$) - 1,3%, нефтяной газ (586 миллиона \$) - 1,1%, лом черных металлов (63,8 миллиона \$) – 0,5%. Можно, таким образом, отметить сырьевую направленность экспорта.

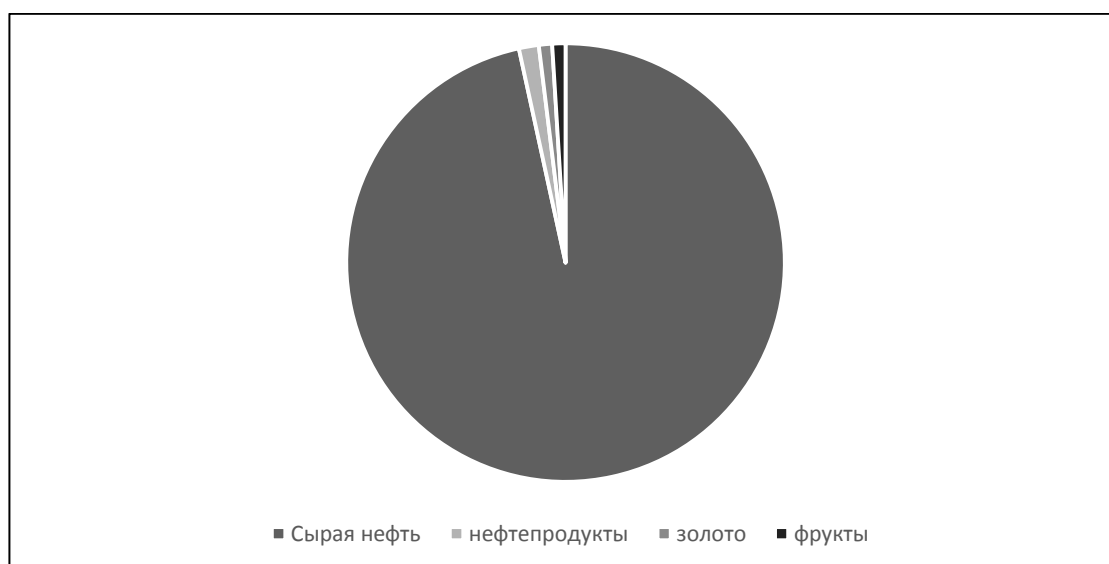


Рис.2.3 Структура экспорта Ирака

Составлено по материалам: [61]

Как можно увидеть из данного рисунка 2.3 основой экспорта Ирака является сырая нефть (73 миллиарда \$) -98,9%, и совсем незначительную часть

занимают нефтепродукты (468 миллиона \$) - 0,5%, золото (115 миллиона \$) - 0,1%, тропические фрукты (77,5 миллиона \$) и шкуры овец (20,5 миллиона \$). Таким образом можно сделать вывод о сырьевой направленности экспорта страны.

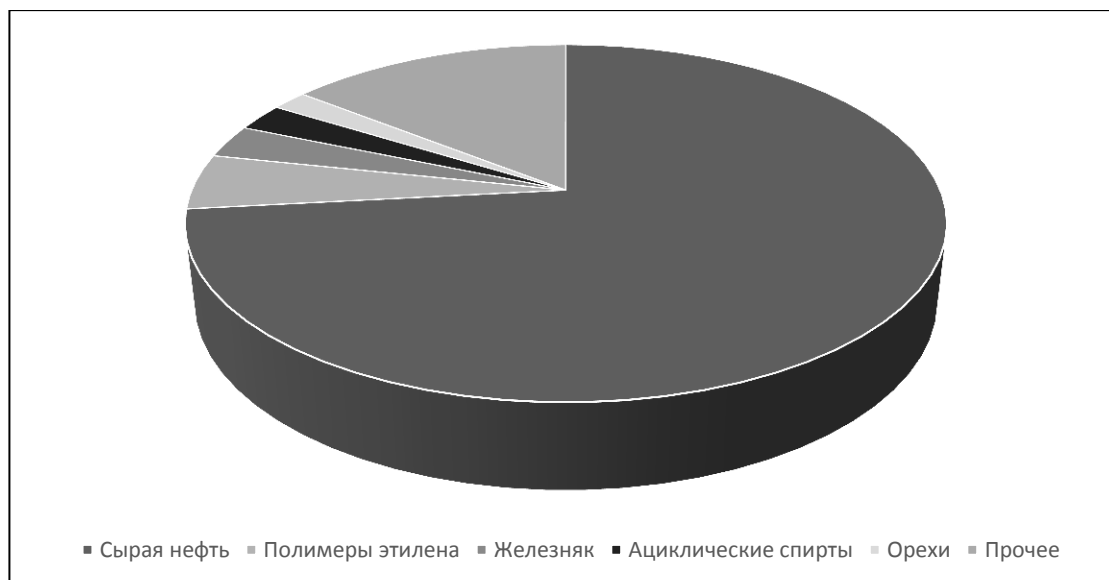


Рис.2.4. структура экспорта Ирана

Составлено по материалам: [61]

Из данной диаграммы можно сделать вывод что основными товарами экспорта Ирана являются сырая нефть (\$37,2миллиарда) – 73%, полимеры этилена (2,7 миллиарда \$) – 5%, железняк (1,58 миллиарда \$) – 3%, спирты ациклические (1,23 миллиарда \$) - 2,5%, орехи (921 миллиона \$) - 1,8%. Это говорит об зависимости экспорта от сырья.

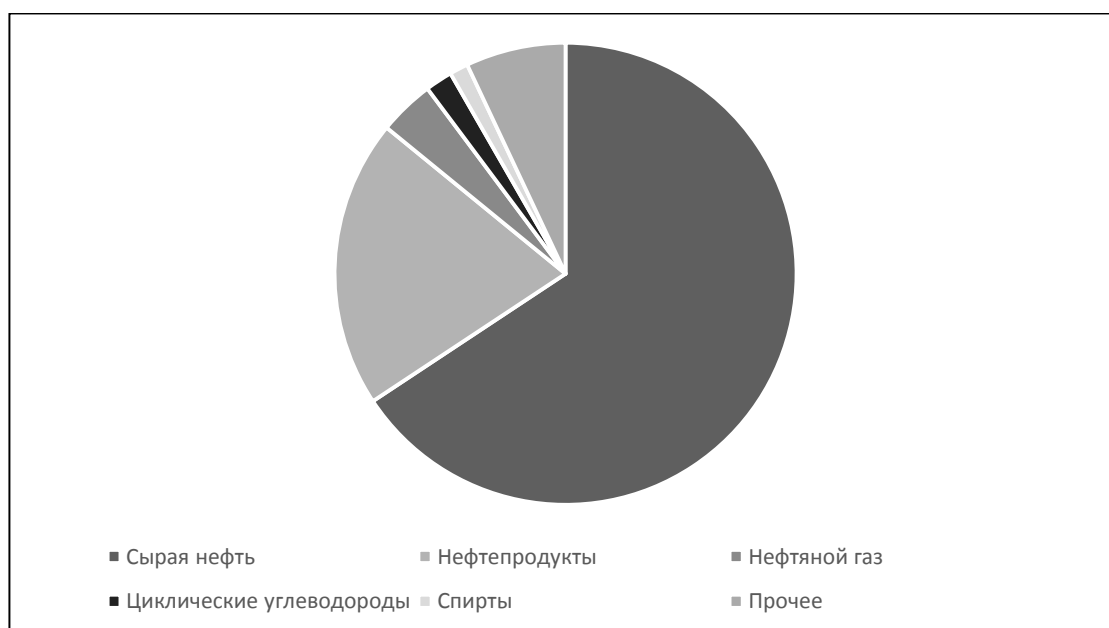


Рис.2.5 Структура экспорта Кувейта

Составлено по материалам: [61]

Из рисунка 2.5 видно, что основой экспорта Кувейта являются сырая нефть (57,5 миллиарда \$) - 65,7%, нефтепродукты (17,7 миллиарда \$) - 20,2%, и незначительную часть составляют нефтяной газ (3,4 миллиарда \$) - 3,9%, спирты ациклические (1,16 миллиарда \$) - 1,3%, углеводороды (1,63 миллиарда \$) -1,9%. Можно сделать вывод о сырьевой направленности экспорта Кувейта.



Рис.2.6 Структура экспорта Катара

Составлено по материалам: [61]

Рассмотрев рисунок 2.6 можно заметить, что Катар в основном экспортирует нефтяной газ (72,2 миллиарда \$) - 57,7%, сырую нефть (34,3 миллиарда \$) – 27,4%, нефтепродукты (10,1 миллиарда \$) - 8%, и в меньшем

количестве полимеры этилена (2,65 миллиарда \$) - 2%, азотные удобрения (1,33 миллиарда \$) – 1%. Исходя из этого можно заметить сырьевую направленность экспорта страны.

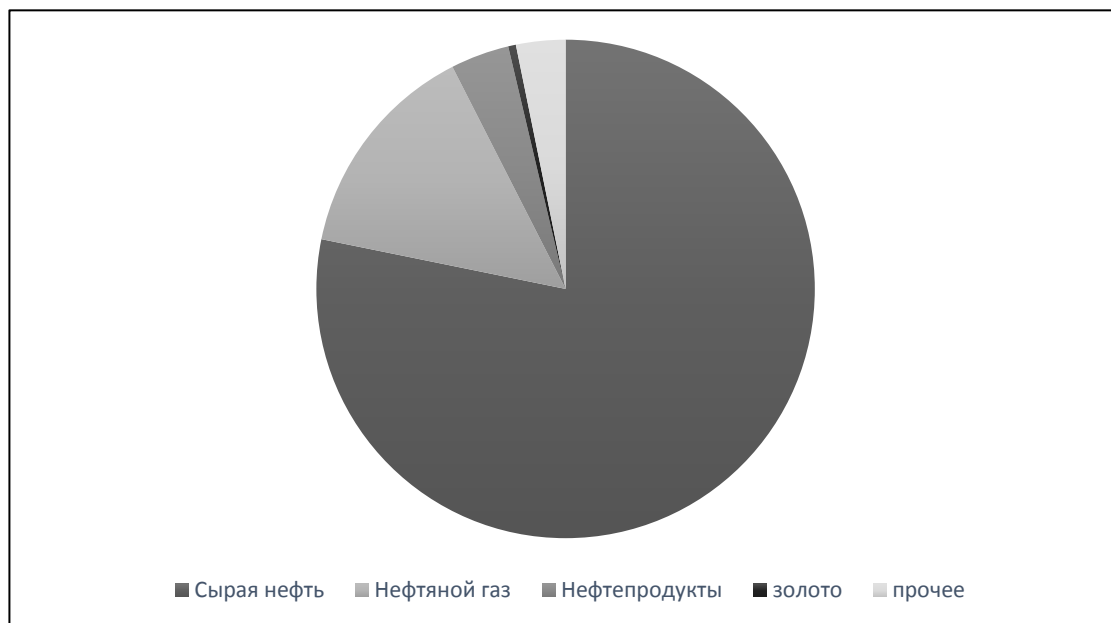


Рис.2.7 Структура экспорта Ливии

Составлено по материалам: [61]

Как видно из рисунка 2.7 основную долю экспорта Ливии составляют сырая нефть (14,4 миллиарда \$) - 78,2%, и нефтяной газ (2,63 миллиарда \$) – 14,3%, а на нефтепродукты (696 миллионов \$) – 3,8%, золото (95,4 миллионов \$) – 0,5% приходится очень невеликая доля что говорит о нефтяной зависимости экспорта страны.

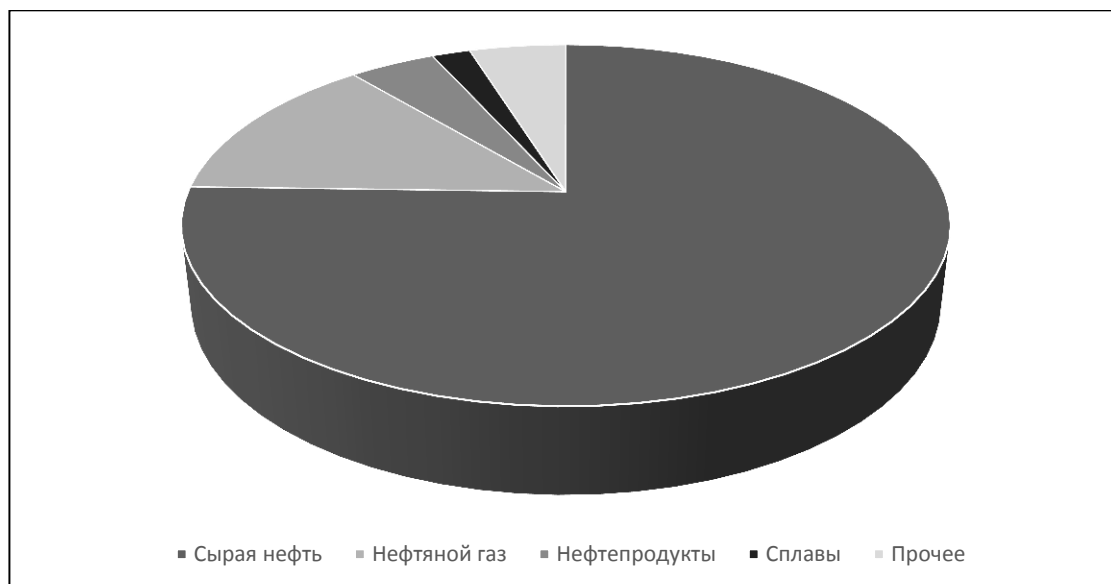


Рис.2.8 Структура экспорта Нигерии

Составлено по материалам: [61]

Проанализировав рисунок 2.8 напрашивается вывод, что основную часть экспорта Нигерии составляют сырая нефть (74 миллиарда \$) - 74,7% и нефтяной газ (13,2 миллиарда \$) - 13,3%, а на нефтепродукты (4,23 миллиарда \$) - 4,3%, сплавы(1,9 миллиарда \$) - 1,9% и суда (1,25 миллиарда \$) - 1,25%, приходится совсем малая часть. Из этого следует вывод, что экспорт страны зависим от сырьевой отрасли.

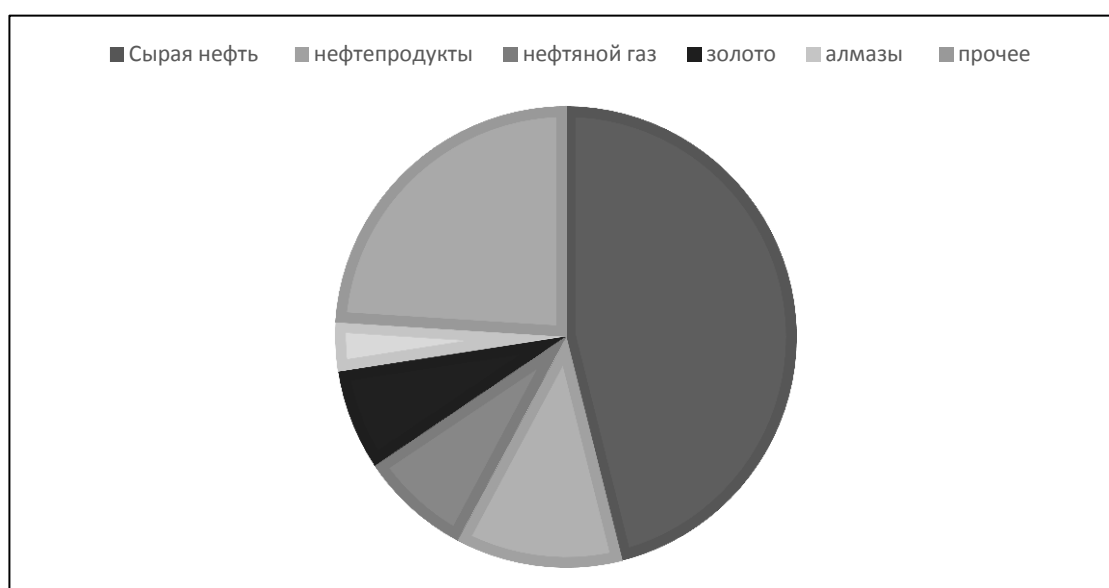


Рис.2.9 Структура экспорта ОАЭ

Составлено по материалам: [61]

Из рисунка 2.9 можно сделать вывод, что Объединенные Арабские Эмираты экспортируют сырую нефть (\$85,9 миллиарда) - 46,1%, нефтепродукты (21,8 миллиарда \$) – 11,7%, нефтяной газ (14,5 миллиарда \$) - 7,8%, золото (13,1 миллиарда \$) – 7% и алмазы (6,36 миллиарда \$) – 3,4% и прочее – 24%. Исходя из этого можно сказать о незначительной сырьевой направленности экспорта страны.

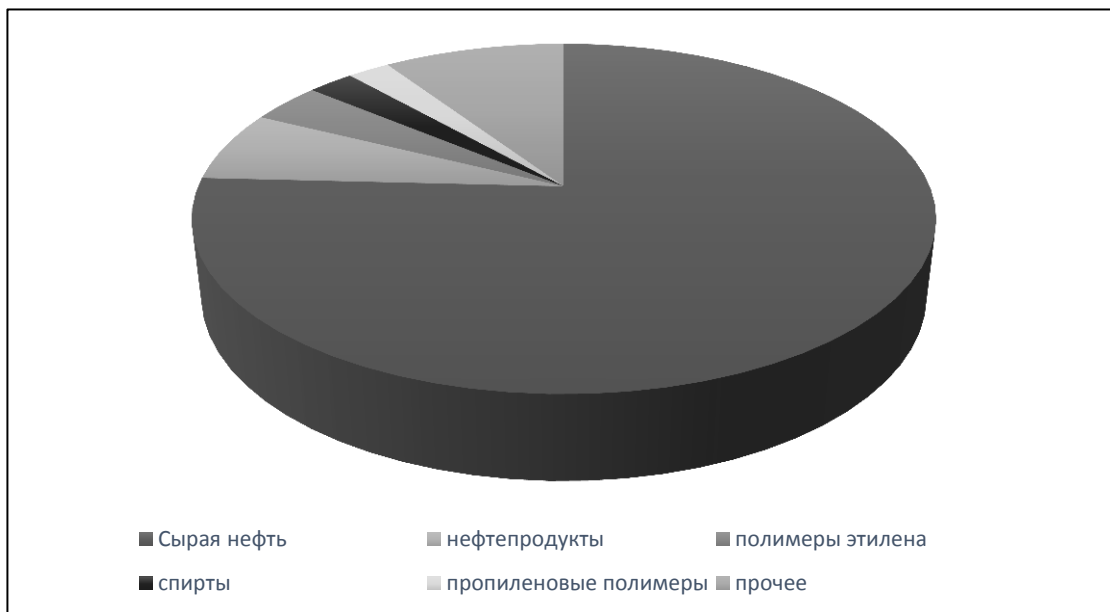


Рис.2.10 Структура экспорта Саудовской Аравии

Составлено по материалам: [61]

Изучив диаграмму 2.10 надо подчеркнуть, что Саудовская Аравия экспортирует в основном сырую (232 миллиарда \$) - 75,8%. На нефтепродукты (19,8 миллиарда \$) - 6,5%, полимеры этилена (11,4 миллиарда \$) - 3,7%, спирты ациклические (7,37 миллиарда \$) - 2,4% и пропиленовые полимеры (6,6 миллиарда \$) - 2,2%, прочее - 9,4% приходится незначительная часть экспорта, что говорит о сырьевой направленности экспорта.

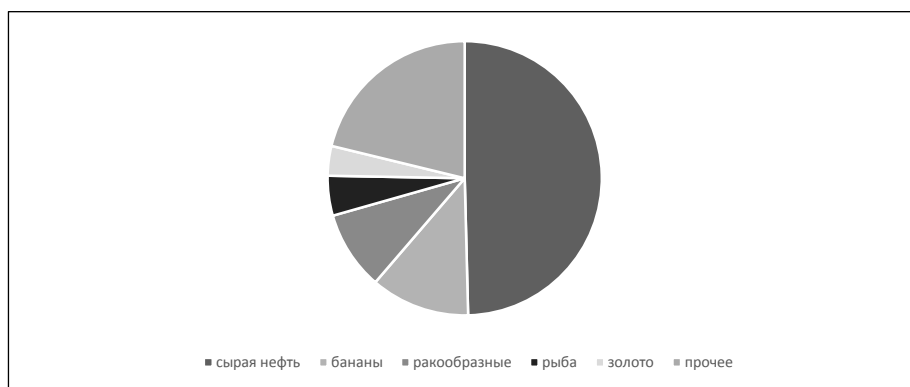


Рис.2.11 Структура экспорта Эквадора

Составлено по материалам: [61]

Рассмотрев структура экспорта Эквадора, можно заметить, что половину экспорта составляет сырая нефть (13,6 миллиарда \$) - 49,6%. А оставшаяся половина приходится на бананы (3,22 миллиарда \$) - 11,7%, ракообразных (2,55

миллиарда \$) - 9,3% рыбу (1,3 миллиарда) - 4,7% и золото (954 миллиона \$) -3,5%, прочее – 21,2%. Это говорит о сырьевой направленности экспорта.

Несмотря на то, что ОПЕК производит всего 44% от объемов мировой добычи нефти, она оказывает огромное влияние на нефтяной рынок, поскольку страны, входящие в ОПЕК, владеют 77% всех разведанных мировых запасов нефти.

Проанализировав графики можно сказать, что основу экономик стран ОПЕК составляет экспорт нефти. Например, Саудовская Аравия располагает 25% мировых запасов этого ресурса. Экспорт нефти даёт 90% экспортных доходов страны, 75% бюджетных поступлений и 45% ВВП.

Иран обладает вторым по объёму после Саудовской Аравии запасом нефти (18 млрд тонн) и занимает 5,5% на мировом рынке торговли нефтепродуктами. Особенное внимание уделяется диверсификации экономики благодаря развитию точного машиностроения, автомобильного машиностроения, ракетно-космической промышленности, а также информационных технологий.

Крупным экспортером нефти является Кувейт. Добыча нефти обеспечивает 50% ВВП Кувейта, ее доля в экспорте страны составляет 90%. В стране развиты также нефтепереработка и нефтехимия, производство стройматериалов, удобрений, пищевая промышленность, добыча жемчуга. Осуществляется опреснение морской воды. Удобрения составляют важную часть экспорта страны.

Ирак обладает вторыми по величине запасами нефти в мире. Иракские государственные компании North Oil Company и South Oil Company обладают монопольным правом на разработку местных месторождений нефти. Южные месторождения Ирака, находящиеся в управлении SOC, добывают порядка 1,8 миллиона баррелей нефти в день, что составляет почти 90 % всей добываемой в Ираке нефти.

Таким образом, большинство стран ОПЕК находятся в глубокой зависимости от доходов своей нефтяной промышленности. Для стран ОПЕК уровень зависимости от экспорта нефти варьируется от самого низкого — 48% в

случае с Объединенными Арабскими Эмиратами до 97% в Нигерии.

В период кризиса стратегический путь для стран, зависящих от экспорта нефти, — диверсификация экономики, причем за счет освоения новейших ресурсосберегающих технологий.

2.3 Потенциал РФ как участника мирового рынка нефти

Наличие сырьевых ресурсов дает существенные возможности для развития страны. Вместе с тем в долгосрочной перспективе показатели подъема богатых ресурсами стран часто получаются хуже, чем в более бедных странах с примерно равным исходным уровнем доходов на душу населения. Несмотря на многочисленные споры на эту тему, исследования показывают, что темпы экономического роста в странах, богатых природными ресурсами, зачастую ниже, чем в странах, где запас таких ресурсов гораздо беднее. В течение двух с лишним десятилетий, прошедших с момента «нефтяного эмбарго» в 1974г., показатель ВВП на душу населения в странах ОПЕК падал в среднем на 1,3% в год, тогда как в остальных развивающихся странах он рос в среднем более чем на 2 % в год [28].

Одно из пояснений негативной взаимосвязи между объемом запасов природных ресурсов и экономическим ростом – так называемая «голландская болезнь».

«Голландская болезнь» – это негативный эффект, который влияет на укрепление реального курса национальной валюты, а также на экономическое развитие в результате бума в отдельном секторе экономики. Как правило, скачок вызван увеличением стоимости на сырье, например, нефть. Повышение доходов в страну долларовой выручки ведет к удорожанию государственной денежной единицы. При этом страдают традиционные – несырьевые – отрасли экономики. Они закрываются, тем самым повышается безработица в стране.

Впервые термин «голландская болезнь» был использован в 1977 г. в журнале «The Economist». Первое его описание возникло применительно к

событиям в Нидерландах, где в конце 1950-х годов были обнаружены месторождения газа, после чего доходы ресурсного сектора резко возросли [28]. Но вскоре стали проявляться отрицательные последствия: инфляция, спад производства на фоне экономического роста, безработица. Упадок производства достигло таких масштабов, что экономисты констатировали деиндустриализацию [67]. Так, казавшееся улучшение конъюнктуры рынков сырья, в итоге привело к серьезным негативным последствиям для экономики Голландии. Повышение цен на черное золото в середине 70-х и начале 80-х гг. побудил подобный эффект в Нигерии, Саудовской Аравии, Мексике [39].

Термин «голландская болезнь» сегодня употребляется для того чтобы показать укрепление курса национальной валюты, вызванное ростом экспортных поставок сырья, которое приводит к застою промышленного производства и прочих отраслей национальной экономики [48].

Принцип развития «голландской болезни» можно с легкостью охарактеризовать при помощи простой модели, в которой экономика страны состоит из трех секторов ресурсного, испытывающего огромный подъем; всех торгуемых на мировом рынке товаров (кроме сырья) и неторгуемых товаров (например, услуг). Когда расценки на товары ресурсного сектора растут долгое время, под влиянием роста зарплат в сырьевом секторе происходит упадок ресурсов труда и капитала из торгуемого сектора. В следствии поступления в страну валютной выручки повышается реальный курс национального дохода, тем самым делает продукцию этого сектора менее конкурентоспособной. А это в свою очередь приведет за собой ряд отрицательных явлений. В частности, уменьшается выпуск обрабатывающих отраслей, приводя к росту безработицы, увеличению импорта, а, следовательно, и к снижению чистого экспорта. В следствии чего и сокращается валовый внутренний продукт. Ресурсный сектор проигрывает сектору услуг, цены на которые слабо связаны с мировыми, на внутреннем рынке

Помимо перечисленных явлений «голландская болезнь» также увеличивает зависимость национальной валюты от создавшегося положения на

мировом рынке экспортируемого сырья, что в случае длительного периода низких цен может вызвать системный экономический кризис, такой, например, как в России в 1998г.[57].

Экономике России нельзя поставить диагноз «голландская болезнь», однако некоторые признаки данной болезни все же просматриваются, отмечали эксперты в ходе дискуссии в рамках Гайдаровского форума-2013 «Преодоление «голландской болезни»: как лучше управлять энергетической рентой». Многие эксперты устанавливают РФ диагноз голландская болезнь, из-за плохого влияния такого фактора, как получение страной серьезной экспортной прибыли.

Причем не важно, откуда появляются эти нарастающие экспортные доходы, отмечает эксперт. К примеру, Китай в свое время резко повысил экспортную выручку за счет экспансии перерабатывающего сектора в особых экономических зонах внутри страны. «Но «голландской болезни» в Китае не было, так как не было усиления национальной валюты, поскольку Китай привязал юань к доллару, тем самым защитил от отрицательных последствий свою экономику», сказал один из экспертов.

В РФ до 1998 года о голландской болезни не могло быть и речи: курс национальной валюты жестко находился под жестким контролем. В 1998 году рубль начал терять в стоимости, и оставался в таком положении до 2003 года. Если РФ и страдала «голландской болезнью», то только во времена с 2003 года по первую – докризисную – половину 2008 года. Это было время основательного усиления национальной валюты, при этом инфляция и безработица снижались, отметил эксперт.

Но в РФ в это же время динамично формировались и другие отрасли. По данным «Деловой России», в РФ есть предприятия 182 отраслей. Причем предприятия обрабатывающей промышленности, машиностроения, поставщики вооружений даже увеличивали экспорт. Другие отрасли так же повышали свое участие на зарубежных рынках, хотя их доля в экспорте и падала, поскольку увеличивалась доля экспорта нефти, газа и другого сырья. А потому, утверждали ученые, академических симптомов «голландской болезни» в РФ не было.

Средний показатель рентабельности российской экономики составляет 9-19%, что не мало. То есть «переработка» не получила шокового воздействия от роста экспорта сырья при высоких мировых ценах. Причин тому несколько:

В РФ экспортные доходы сырьевиков сильно проникают в экономику страны, способствуя развитию перерабатывающих отраслей. Стимулом для этого процесса были налоговые льготы. К примеру, активно развивалась автосборка [55].

Крупные олигархические группы, прежде всего те же сырьевики, занимались расширением в смежные и иные отрасли как внутри страны, так и за границей. Промышленные группы покупали предприятия в больших количествах, инвестировали в них средства, развивали производство и, тем самым, не позволили проявиться «голландской болезни».

Эксперты невысоко оценивают риски проявления в РФ «голландской болезни» и в будущем, поскольку вряд ли в ближайшее время цены на нефть, газ и другое сырье будут расти. А это означает, что и прибыль от экспорта сырья не будет расти. Куда больший риск видят эксперты в неэффективном применении экспортных сверхдоходов.

«Проведение структурных реформ – лучший метод борьбы с «голландской болезнью» в будущем», думают эксперты. Не допустить неутешительного диагноза можно, путем активного развития перерабатывающей отрасли, например, предоставлять налоговые поощрения для не сырьевых отраслей, а также выдавать госгарантии на инвестиционные проекты, прежде всего, в инфраструктуру.

Между тем, другие эксперты все же наблюдают у отечественной экономики признаки «голландской болезни».

«Разговор о «голландской болезни» – вопрос оптики, а оптика имеет напыление, – образно выразился эксперт. – Элементы "голландской болезни" в РФ присутствуют, но они завуалированы».

Субсидирование экономики за счет заниженных цен внутри страны, бегство человеческого капитала и в то же время приток неквалифицированной

рабочей силы, активная национализация в экономике и повышение доли государства в ВВП – все это симптомы «голландской болезни». И все эти симптомы просматриваются в Российской экономике, настаивает эксперт.

«В России нет «голландской болезни», но есть ее отдельные проявления», – полагают многие аналитики. – Речь о существенном укреплении национальной валюты, излишней макроэкономической волатильности, а также институциональных проблемах. К примеру, по данным Всемирного форума, по качеству корпоративного управления РФ находится лишь на 21 месте, а в рейтинге Всемирного банка DoingBusiness – за пределами первой сотни. Столь низкие места в важных рейтингах при достаточно мощной экономике как раз свидетельствуют о симптомах «голландской болезни» [29].

Институциональные проблемы – основное препятствие для развития РФ. Их решение – своего рода прививка против «голландской болезни». Другой необходимый шаг – проведение структурных реформ, считают эксперты. «Голландская болезнь» опасна не только для России. В январском выпуске журнала *Foreign Affairs* почетный профессор в области управления рисками политехнического факультета Нью-Йоркского университета Нассим Талеб (Nassim Taleb) и председатель Совета по национальной разведке США Грегори Тревертон (Gregory Treverton) выделили, что кроме России риску также подвержены Саудовская Аравия, Венесуэла и Бразилия. Экономики этих стран развиты односторонне, промышленность не диверсифицирована, поэтому они уязвимы. Япония также попала в этот список, так как их экономика сильно зависит от автомобильного экспорта [44].

Далее целесообразно будет рассмотреть понятие экспортной квоты, ее долю в экспорте РФ и структуру экспорта.

Экспортная квота является четко установленным объемом, (пределом, нормой, лимитом) определенных товаров и продукции, которые поставляются за границу (на экспорт). Такими квотами пользуются те страны, в которых экономика завязана на экспорт конкретного сырья. Это помогает контролировать цены на сырье. Экспортная квота как индекс экономики страны,

является характеристикой уровня значимости экспорта для народного хозяйства страны или в отдельных его отраслях экономики в соответствии с видами продукции. Экспортную квоту подсчитывают в процентном отношении совокупного объема экспорта, который реализовали за некоторый промежуток времени по отношению ко всему объему производства за тот же период. Экспортная квота подсчитывается обособленно для каждого товара или продукции. Формула ее расчета следующая:

$$\text{ЭК} = \text{Э}/\text{ВВП} * 100\%,$$

где ЭК – экспортная квота,

Э – объем экспортной продукции,

ВВП – объем валового внутреннего продукта.

Благодаря экспортной квоте можно сделать вывод об уровне открытости экономики. В соответствии с международной статистикой, как правило выделяют два типа стран по степени открытости национальных хозяйств - это открытая или закрытая (автаркическая) экономика. Главным аспектом такого разделения является конкретный уровень экспортной и импортной квоты, который составляет 10%. Однако излишняя открытость экономики может отрицательно сказаться на общем развитии страны. И в целом подобное проявление несет в себе массу негативных результатов, вплоть до угрозы экономической безопасности страны. Поэтому весьма важно придерживаться умеренной нормы открытости экономики. Так, чтобы в стране был благоприятный инвестиционный климат, который будет помогать поступлению иностранного капитала. Открытость экономики подразумевает разумную доступность внутреннего рынка для иностранцев.

Рассмотрим, более подробно, что значит термин экспортная квота. Квотирование — это более подвижный и перспективный инструмент внешнеторговой политики, нежели изменение тарифов. Все потому что тарифы устанавливаются законодательством страны и международными соглашениями. Кроме того, квота не дает возможности увеличивать объем продаж уменьшением цен. Еще благодаря квотированию государство имеет

возможность поддерживать определенных производителей и отрасли. Экспортная квота является величиной товарной массы или ее стоимостью, которая разрешена к вывозу из страны. Являясь количественным показателем, устанавливающим размеры экспорта в денежной форме или в натуральных единицах (тонны, кубометры и т. д.). Это один из видов нетарифного регулирования внешнеторговых отношений. С одной стороны, по экспортной квоте можно дать оценку об уровне развития данной отрасли в стране-экспортере, а с другой — характеризовать значение экспорта для развития экономики страны. Смотря на размер национального производства определяют перечень товаров и их долю в процентном отношении, которая допустима к ограниченному вывозу. Лицензия свидетельствует об экспортной квоте, которая выдается соответствующим государственным органам. Лицензирование внешней торговли представляет собой часть квотирования или может быть отдельным инструментом воздействия. Лицензия (разрешение государственных органов) контролирует объем и совершение операций импорта-экспорта. Действие лицензии распространяется на товары общегосударственного назначения в определенных случаях на конкретный срок. Экспортная квота может распространяться на действующие международные соглашения (многосторонних и двусторонних). Такие соглашения устанавливают долю каждой страны-участницы при экспорте. Например, ОПЕК (Организация стран-экспортеров нефти), которая устанавливает экспортные доли на нефть для стран, которые входят в ОПЕК. Экспортные квоты незаметно влияют на состояние внутреннего рынка страны, импортирующей те или иные товары, т.к. может регулировать спрос и предложение на внутреннем рынке. Используются некоторыми государствами с целью ограничения экспорта стратегических товаров [21].

Экспортные квоты применяются на основании международных стабилизационных договоров, которые определяют величину доли каждой страны в общем объеме экспорта определенного товара.

Экспортная квота России устанавливается государством только для тех

товаров, которые имеют существенное значение для внутреннего рынка страны (например – продовольственные товары). Тогда как квоты на импорт устанавливаются в основном для сельскохозяйственной продукции и водно-биологических ресурсов. Чаще всего это делается с целью более быстрого процесса продажи избытков аналогичных товаров российского производства, образовавшихся на рынке.

Таблица 2.3

Экспортная квота РФ за 2011-2015 гг.

	2011	2012	2013	2014	2015
ВВП (в текущих ценах, млрд.руб.)	59698.1	66926.9	71016.7	77945.1	80804.3
Экспорт (млрд.руб.)	20151.3	15741	16607	21032	20126
Экспортная квота (%)	33.7	23.5	23.3	26.9	24.9

Составлено по материалам: [68]

Достаточно высокая экспортная квота – благоприятный признак насыщенности национальной экономики соответствующей продукцией, конкурентоспособности отечественной продукции на мировом рынке. В частности, если это относится к продукции высокой степени обработки, высокотехнологичным услугам, готовым изделиям. В развитых странах экспортная квота по продукции машиностроения, электротехнической, автомобильной, и других отраслей обрабатывающей промышленности доходит в среднем до 25-40%. Высокая экспортная квота России относится к продукции добывающей отрасли такие как сырье и топливо низкой степени обработки, что говорит главным образом о несовершенстве нашей экономики и непрогрессивной структуре экспорта. Задача заключается в том, чтобы повысить экспортную квоту обрабатывающих производств, которые используют современные технологии.

Основу российского экспорта в страны дальнего зарубежья в 2015 году

по-прежнему составляли топливно-энергетические товары, но их удельный вес уменьшается.

Доля подобной продукции в структуре экспорта по результатам 2015 года составила 68,1%, хотя еще год назад показатели были куда больше — 75,3%. Сырье постепенно замещается другими категориями — пока в основном металлами, продукцией химической промышленности, машинами и оборудованием.

В стоимостном объеме экспорта в страны дальнего зарубежья доля металлов и изделий из них составила 9,6% (7,5% год назад), физический объем экспорта вырос на 8,1%. Доля экспорта продукции химической промышленности составила 6,6% (5,0% год назад), физический объем вырос на 12,8%. Доля экспорта машин и оборудования составила 5,1% (3,0% год назад), и, хотя это все еще небольшие показатели, это единственная группа товаров, которой удалось существенно нарастить стоимостной объем — в среднем на 23%.

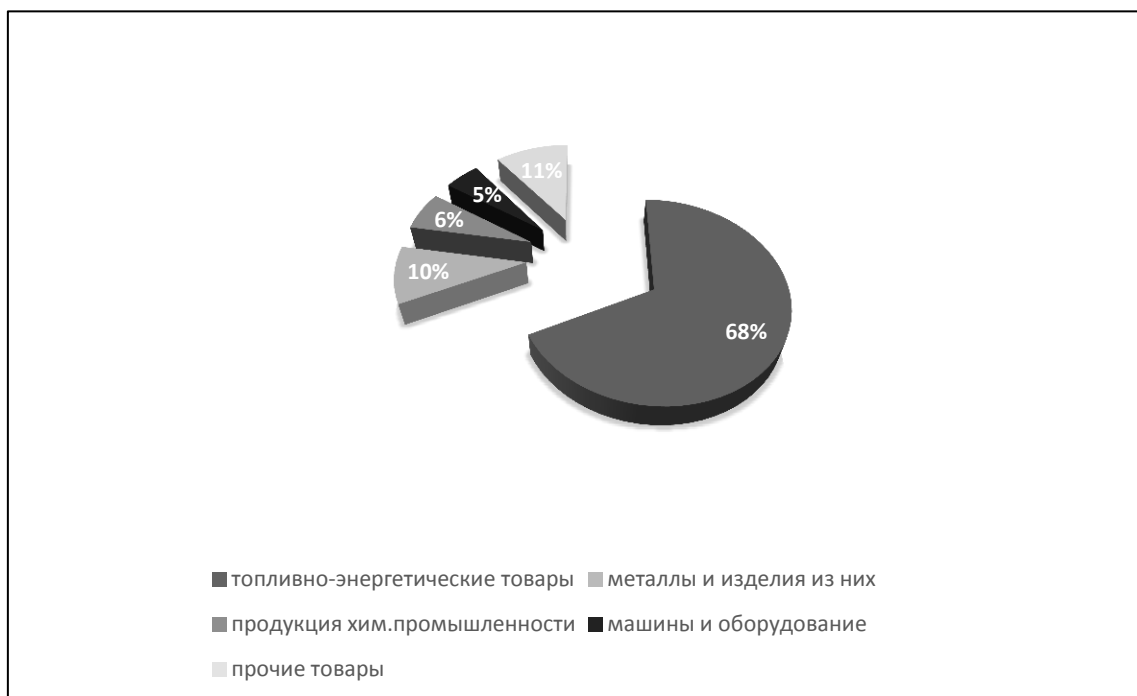


Рис. 2.3 Структура экспорта Российской Федерации.

Составлено по материалам: [68]

По словам специалиста, негативные темпы роста отечественного

экспорта несырьевой продукции в стоимостном выражении главным образом определены упадком мировых цен на данные виды товаров. Самый большой спад средних экспортных цен характерен для органических химических соединений (-35 %), синтетического каучука (-33 %), пластмасс и изделий из них (-31 %), стальных полуфабрикатов (-28 %).

Тенденции в экспорте в страны СНГ в целом схожи, но доля топливно-энергетических товаров здесь меньше — она опустилась до 43,2% против 50,7% год назад. Физические объемы экспорта нефти упали на 4,7%, нефтепродуктов – на 31,5%, природного газа – на 31,4%. Следующие позиции занимают машины и оборудование, продукты химической промышленности и продовольственные товары [26].

В страновой структуре внешней торговли ведущее место занимает Европейский Союз (46,0%). На страны АТЭС приходится 27,6% товарооборота, на СНГ – 12,1%, на страны ЕАЭС — около 21%.

Подводя итог можно сказать, что экономике России нельзя поставить диагноз «голландская болезнь», но отдельные симптомы этого недуга все же присутствуют. Так же нельзя не заметить, что доля топливно-энергетических товаров в структуре экспорта страны снижается. Сырье постепенно замещается другими категориями — пока в основном металлами, продукцией химической промышленности, машинами и оборудованием.

Проанализировав мировой рынок нефти на современном этапе можно сделать следующий вывод. На сегодняшний день ни одна страна не может обеспечить новые производственные мощности, чтобы успевать удовлетворять возрастающий спрос. По прогнозам есть риск внезапного скачка цен на нефть из-за недостатка инвестиций. Охарактеризовав экономики стран экспортеров нефти надо выделить, что почти все страны ОПЕК сильно зависят от доходов своей нефтяной промышленности. Говоря о России то надо сказать что доля топливно-энергетической продукции в структуре экспорта страны снижается. Сырье постепенно замещают другими товарами.

ГЛАВА 3. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА НЕФТИ

3.1. Исследование роли России в мировом рынке нефти

Несмотря на то, что страны ОПЕК контролируют около двух третей мировых запасов нефти и на их долю приходится 40% от общей добычи нефти в мире и половина мирового экспорта нефти, Россия также играет важную роль на мировом рынке нефти. Рост мирового спроса на нефтепродукты в 2011 году упал до 1.2 мб/д в связи с увеличением цен и несколько более слабыми прогнозами МВФ по состоянию мировой экономики в развитых странах.

Ежегодное производство первичных энергоресурсов в РФ составляет более 12% от общего мирового производства. Сегодня топливно-энергетический комплекс (ТЭК) является одним из важнейших, развивающихся производственных комплексов российской экономики. На его долю приходится около четверти производства ВВП, трети объема промышленного производства, около половины доходов федерального бюджета, экспорта и валютных поступлений страны.

У России один из самых больших в мире потенциалов топливно-энергетических ресурсов. На 13% территории земли, в стране, где проживает менее 3% населения мира, сосредоточено около 34% запасов природного газа и 13% всех мировых разведанных запасов нефти.

Эти цифры часто служат основанием для критики со стороны ряда мировых экспертов, которые утверждают, что подобная доля ТЭК свидетельствует о зависимости российской экономики от добычи нефти и газа и о том, что наша страна превращается в сырьевой придаток мировой экономики.

Наличие таких нефтегазовых ресурсов - это в первую очередь преимущество, а не недостаток. Главное - уметь ими правильно распорядиться.

В связи с этим у государственного регулирования ТЭК образуется два типа задач. Первый - это обеспечение стабильного развития на всех этапах. Второй - эффективное использование потенциала ТЭК для развития российской

экономики и социальной среды [45].

На территории Российской Федерации находятся три основные нефтяные базы: Западно-Сибирская, Волго-Уральская и Тимано-Печорская. Основная из них - Западно-Сибирская. Это крупнейший нефтегазоносный бассейн мира, расположенный в пределах Западно-Сибирской равнины на территории Тюменской, Омской, Курганской, Томской и частично Свердловской, Новосибирской, Челябинской областей, Красноярского и Алтайского краев, площадью около 3,5 млн. км. Нефтегазоносность бассейна связана с отложениями сформировавшимися в юрском и меловом периоде. Большая часть нефтяных залежей находится на глубине 2-3 тысяч метров.

Сейчас в Западной Сибири добывается 70% от общего числа добытой нефти на территории России. Это заставляет задуматься над важной проблемой топливной промышленности - исчерпаемостью ресурса. В Западной Сибири находятся несколько десятков крупных мест разработки месторождений. Среди них такие известные, как Мегион, Самотлор, Усть-Балык, Шаим, Стрежевой.

Таблица 3.1

Прогноз добычи нефти в России до 2030 г. млн.т.

Регион / Год	2010	2015	2020	2025	2030
Западная Сибирь	344,5	345,0	350,0	351,0	355,0
в т. ч. ЯНАО	55,0	60,0	65,0	70,0	80,0
ХМАО	265,0	260,0	260,0	256,0	250,0
Томская область	15,0	15,0	15,0	15,0	15,0
Юг Тюменской области	6,2	7,5	7,5	7,5	7,5
Новосибирская область	1,8	1,5	1,5	1,5	1,5
Омская область	1,5	1,0	1,0	1,0	1,0
Европейская часть	120,0	115,0	110,0	106,4	100,0
Восточная Сибирь и Республика Саха	12,5	42,0	100,0	110,0	130,0
Дальний Восток (Сахалин)	23,0	25,0	30,0	32,6	35,0
Россия, всего	500,0	527,0	590,0	600,0	620,0

Источник: [52]

Тюменская область, занимающая площадь 1435, 2 тысячи квадратных километров (59 процентов площади Западной Сибири, 8, 4% - Российской Федерации), относится к наиболее крупным (после Якутии и Красноярского края) административным образованиям России и включает Ямало - Ненецкий и

Ханты - Мансийский автономные округа. В Российской Федерации Тюменская область занимает первое место по объему инвестиций, цене основных промышленно-производственных фондов и место по вводу в действие основных фондов, пятое по объему промышленной продукции. В республиканском разделении труда она выделяется как главная база России по снабжению ее народнохозяйственного комплекса нефтью и природным газом. Область обеспечивает 70,8% российской добычи нефти, а общие запасы нефти и газа составляют 3/4 геологических запасов СНГ. Делая анализ данной информации, нельзя не сделать следующий вывод: нефтедобывающей промышленности РФ свойственна очень высокая концентрация в лидирующем районе.

На сегодняшний день почти 80% добычи в этой области обеспечивается пятью управлениями (в порядке убывания значимости - Юганскнефтегаз, Сургутнефтегаз, Нижневартовскнефтегаз, Ноябрьскнефтегаз, Когалымнефтегаз).

Таким образом, сегодня в добывающей промышленности основного нефтедобывающего района России наблюдается сложная схема сотрудничества практически независимых друг от друга управлений, определяющих свою политику не согласованно друг с другом. Между ними нет определенного лидера, хотя можно предполагать сохранение ведущих позиций за такими комплексами как Сургут, НоябрьскНГ и Юганск, не существует и настоящей конкуренции как таковой. Такая разделенность создает значительно количество проблем, но усовершенствование откладывается на неопределенную перспективу из-за высокой скорости развития данной отрасли: снижение статуса ПурНГ, КогалымНГ и ТюменьНГ вкупе с одновременным уменьшением доли влияния Нижневартовскнефтегаза способно уже сейчас нарушать баланс в структуре отношений [43].

Вторая по значимости нефтяная база - Волго-Уральская. Она расположена в восточной части Европейской территории Российской Федерации, в пределах республик Башкортостан, Татарстан, Удмуртия, а также Пермской, Куйбышевской, Саратовской, Кировской, Волгоградской, Оренбургской и

Ульяновской областей. Нефтяные залежи находятся на глубине от 1600 до 3000 м, т.е. ближе к поверхности по сравнению с Западной Сибирью, что несколько снижает затраты на бурение. Волго-Уральский район дает 24% от общей добычи нефти в стране.

Подавляющую часть нефти и попутного газа (больше 4/5) области дают Татария, Башкирия Куйбышевская область. Значительная часть нефти, добываемая на промыслах Волго-Уральской нефтегазоносной области, поступает по трубопроводам на местные нефтеперерабатывающие заводы, расположенные главным образом в Башкирии и Куйбышевской области, а также в других областях (Пермской, Саратовской, Волгоградской, Оренбургской).

Восточносибирская нефть отличается характерными свойствами и составом, который сформировался вследствие многопластовой структуры месторождений. Но в целом она уступает по качеству нефти Западносибирской, т.к. содержит большие кол-во серы и парафина, которая приводит к увеличенным расходам на оборудование и технику. Если косаться особенностей качества, то следует выделить республику Коми, где добывается нефть с высокой плотностью (так называемая тяжелая нефть) шахтным способом, а также нефть Дагестана, Чечни и Ингушетии с большим содержанием смол, но очень низким серы. В ставропольской нефти много легких фракций, что делает ее особенно ценной, хорошее качество и высокую ценность имеет и нефть на Дальнем Востоке.

Итак, почти каждое месторождение отличаются своими особенностями в составе нефти, поэтому вести переработку, используя какие-либо "стандартные" технологии нецелесообразно. Нужно учитывать уникальную структуру для достижения максимальной эффективности переработки, по этой причине приходится сооружать заводы конкретно под особенности каждой области.

Третья нефтедобывающая база - Тимано - Печорская. Она расположена в пределах Республики Коми, Ненецкого автономного округа Архангельской области и частично на близлежащих территориях, граничит с северной частью Волго - Уральского нефтегазоносного района. Вместе с остальными

Тимано-Печорская нефтяная область дает всего лишь около 6% нефти в Российской Федерации (Западная Сибирь и Уралоповолжье – в районе 94%). Добыча нефти ведется на месторождениях Усинское, Верхнегруеторское, Памгня, Ярега, Нижняя Омра, Водейское и другие. Тимано - Печорский район, как Волгоградская и Саратовская области, считается достаточно перспективным. Добыча нефти в Западной Сибири снижается, а в Ненецком автономном округе уже разведаны запасы углеводородного сырья на уровне с западносибирскими. По оценкам американских специалистов, недра арктической тундры хранят 2,5 млрд тонн нефти. Сегодня различные компании уже инвестировали в его нефтяную промышленность около 80 млрд. долларов с целью получить примерно 730 млн. тонн нефти, что составляет два годовых объема добычи Российской Федерации. Ведутся совместные разработки месторождений. Например, СП "Полярное сияние" с участием американской компании "Конако", которое разрабатывает Ардалинское месторождение с запасами нефти более 16 миллионов тонн. В проект инвестировано 375 млн долларов, из которых 80 млн получили 160 российских компаний. 71% всех доходов "Полярного сияния" остается в России, что делает контракт выгодным не только для иностранцев, но и для жителей Ненецкого автономного округа, получивших большое кол-во дополнительных рабочих мест на долгое время.

Нефть не используется в первоначальном виде, поэтому нефтеперерабатывающие заводы - основной ее потребитель. Они располагаются по всей стране, т.к. выгоднее транспортировать сырую нефть, чем продукты ее переработки, которые необходимы во всех отраслях народного хозяйства. Раньше сырье из мест добычи в места потребления перевозилась по железным дорогам в цистернах. Сейчас большая часть нефти перекачивается по специальным нефтяным трубопроводам и их доля в транспортировке продолжает расти. В состав нефтепроводов входят насосные станции, нефтепроводы и нефтехранилища. Скорость перекачки нефти - 10-12 км/ч. Стандартный диаметр - 12 тысяч мм. Производительность в год - 90 млн. тонн нефти. По эффективности с нефтепроводами могут соперничать только морские

перевозки танкерами. Кроме того, они менее пожароопасны и резко снижают потери при транспортировке (доставке).

Затраты на строительство магистрального нефтепровода обычно окупаются за 2-3 года.

Первый нефтепровод длиной в 6 км был сооружен в США в 1865 году. Нефтепроводы большей длины начали строить в 1875 году. Первый нефтепровод в России проложен в 1878 году в Баку от промыслов до нефтеперерабатывающего завода, а в 1897 - 1907 году был построен самый большой в то время в мире по протяженности магистральный трубопровод Баку - Батуми диаметром 200 мм и длиной 835 км, который продолжает эксплуатироваться и по сей день.

Развитие нефтепроводного транспорта в Союзе было связано с освоением нефтяных месторождений в Башкирии, Татарии и Куйбышевской области. К 1941 году в эксплуатации находилось 4100 км магистральных трубопроводов для перекачки нефти и нефтепродуктов с суммарной годовой производительностью 7, 9 млн. тонн. Максимальный диаметр составлял 300 мм. Общая протяженность магистральных нефтепроводов к 1956 году возросла до 11, 5 тыс. км, а через 10 лет достигла уже 29 тыс. км. А в 1992 году в СНГ - 275 тысяч км. Сеть магистральных нефтепроводов развивалась в трех основных направлениях: урало-сибирское (Альметьевск - Уфа - Омск - Новосибирск - Иркутск) длиной 8527 км; северо-западное (Альметьевск - Горький - Ярославль - Кириши с ответвлениями на Рязань и Москву) длиной более 17700 км; юго-западное от Альметьевска до Куйбышева и далее нефтепроводом "Дружба" с ответвлением на Полоцк и Вентспилс протяженностью более 3500 км. Таким образом, наибольшей длиной обладали нефтепроводы урало-сибирского направления, т.к. связывали основного добытчика (Сибирь) с главным потребителем западными районами Российской Федерации. Важность этого направления сохраняется и в настоящее время [23].

С открытием новых нефтяных месторождений на Южном Мангышлаке и в Тюменской области сооружены следующие нефтепроводы: Узень - Гурьев -

Куйбышев диаметром 1020 мм, длиной около 1000 км; Шаим - Тюмень, Александровское - Анжеро - Суджинск диаметром 1220 мм и протяженностью 840 км; Усть - Балык - Курган - Уфа - Альметьевск диаметром 1220 мм и протяженностью 1844 км, второй нефтепровод "Дружба".

Характерной особенностью развития нефтепроводного транспорта России является увеличение удельного веса трубопроводов большого диаметра, что объясняется их высокой рентабельностью.

Развитие нефтепроводного транспорта определяется общим состоянием дел в нефтяной промышленности, т.к. между ними существует неразрывная связь.

Так, в прошлом формирование нефтяной базы между Волгой и Уралом, намного улучшив снабжение нефтью центральных и восточных районов страны, обусловило появление целой системы магистральных нефтепроводов:

1) на запад - нефтепровод "Дружба" от Альметьевска через Куйбышев - Брянск до Мозыря (Белоруссия), откуда в Польшу, Венгрию и Чехословакию с ответвлением в Белоруссию, Латвию и Литву; Куйбышев - Пенза - Брянск (нефтепродукты); Альметьевск - Горький - Рязань - Москва с ответвлением Горький - Ярославль - Кириши;

2) на юг - Пермь - Альметьевск; Альметьевск - Саратов; Ишимбай - Орск.

3) на восток - Туймазы - Омск - Новосибирск - Красноярск - Ангарск; Туймазы - Омск; Уфа - Омск - Новосибирск (нефтепродукты).

Формирование Западно-Сибирской нефтяной базы изменило ориентацию основных потоков нефти: Волго-Уральский район целиком переориентировался на западное направление.

Важнейшие функции дальнейшего развития сети магистральных нефтепроводов перешли к Западной Сибири, откуда трубопроводы идут:

1) на запад - Усть - Балык - Курган - Альметьевск; Нижневартовск - Куйбышев; Куйбышев - Лисичанск - Кременчук - Херсон - Одесса; Сургут - Новополоцк;

2) на юг - Шаим - Тюмень; Усть - Балык - Омск; Омск - Павлодар -

Чимкент;

3) на восток - Александровское - Анжеро - Судженск.

Для транспортировки нефти на запад используются, кроме того, трубопроводы Волго - Уральского района восточного направления.

Из трубопроводов выделяются: Гурьев - Орск; Мангышлак - Самара; Ухта - Ярославль (Тимано - Печерская нефтегазоносная область); Огса - Комсомольск-на-Амуре (Сахалин).

За границу нефть экспортируется также при помощи трубопроводов (например, "Дружба"). Экспорт нефти сегодня составляет 250 млн. т. Треть экспорта сырой нефти приходится на страны СНГ (на Украину, Белоруссию и Казахстан вместе более 90%).

Остальная часть нефти направляется в дальнее зарубежье, т.е. в Западную Европу, где Германия, Италия, Великобритания и Ирландия вкуче потребляют 60% этого объема. Сегодня экспорт за границу в основном выгоден, однако есть уже указанные проблемы с оплатой при поставке нефти в страны ближнего зарубежья [3].

В самой же России в будущем предусмотрено создание региональных систем магистральных нефтепродуктопроводов с разводящей сетью к нефтебазам, однако сейчас трубопроводный транспорт переживает тяжелые времена в связи с общим спадом в нефтяной промышленности.

Обобщив сказанное, выделим главную особенность, проблему размещения нефтедобывающей промышленности России. Это сверхвысокая концентрация нефтедобычи в ведущей нефтяной базе. Она имеет как раз преимущество для организации самой структуры промышленности, так создает целый комплекс проблем, среди которых, например, сложная экологическая обстановка в регионах. Особенно выделяется из них проблема дальней и сверхдальней транспортировки нефти и попутного газа, обусловленная объективной необходимостью в перевозке сырья от главного поставщика, восточных районов Российской Федерации, к главному потребителю - западной ее части. И хотя Россия не является членом ОПЕК, но так как она обладает

огромными запасами нефти, Россия тоже оказывает свое влияние на мировой нефти.

3.2 Проблемы и перспективы развития мирового рынка нефти

Нефть является основным источником энергии во всем мире, производство и потребление которой динамично развивается в связи со стремительным развитием мировой экономики. Сырая нефть – является самым продаваемым сырьем во всем мире, тем не менее, являясь неисчерпаемым ресурсом, она требует к себе рачительного отношения. Переоценить роль нефти в настоящее время довольно сложно, так как она используется повсеместно и практически нигде не употребляются в чистом виде. Однако основным направлением ее использования также остается топливно-энергетическая промышленность.

Неравномерность распространения месторождений приводит к тому, что на 12 государств, входящих в ОПЕК, приходится 85% всех доказанных запасов нефти. Такая необеспеченность ресурсами многих государств приводит к огромным движениям капитала и сырья на мировом рынке. Потребление нефти все больше смещается в сторону развивающихся стран, не входящих в ОЭСР. Среди лидеров – быстрорастущие Китай и Индия. Основным фактором роста потребления в этих странах стала экспансия автомобильной отрасли в результате активного роста экономики и уровня жизни населения. Анализ современного развития мирового рынка является одним из наиболее действенных методов управления. С его помощью систематизируется информация о развитии рынка на протяжении прошлых периодов, его текущего положения, также возможно построение прогноза на будущее с учетом погрешности на различные внутренние и внешние факторы.

Таким образом, на современном этапе развития нашей экономики вопрос анализа мирового рынка нефти является очень актуальным ввиду злободневности проблемы. От того какие будут перспективы развития рынка в

целом зависит экономика многих стран. Современное состояние мировой хозяйственной деятельности характеризуется сильными интеграционными процессами, затрагивающими практически все международные экономические сферы.

В настоящее время, на мировом нефтяном рынке происходят глобальные изменения: месторождения Мексиканского залива и Северного моря входят в фазу истощения, а основные источники углеводородного сырья перемещаются в нестабильные регионы – Ближний Восток, Венесуэлу, Нигерию.

Относительно развитие этой отрасли заметно замедлилось за последние годы, что связано с усилением конкуренции на рынке, всего насчитывается сто стран, которые занимаются добычей нефтяной продукции. [40].

Необходимо отметить, что при прогнозировании спроса зарубежные эксперты под нефтью подразумевают все виды жидкого топлива, включая продукты нефтепереработки, жидкие продукты газоперерабатывающих заводов, биотопливо, а также жидкие виды топлива, получаемые из угля и природного газа.

По мнению многих ученых важнейшие факторы, влияющие на объемы потребления жидкого топлива темпы – экономического роста, численность населения, динамики мировых цен на нефть, а также меры по внедрению энергосберегающих технологий. Ключевую роль играют мировые темпы экономического роста, которые на прогнозный период оцениваются на уровне 3.4% в год [54].

Финансовый кризис на ипотечном рынке США достиг острой фазы летом 2008 года. Цена на нефть обрушилась с максимума в 147 долларов в июле до 45 долларов в декабре 2008 года. Но мощный спрос со стороны Китая, продолжающего расти огромными темпами, удержал цены на нефть от полного коллапса и способствовал скорому восстановлению стоимости сырья вновь к уровню в 80 долларов к концу 2009 года. К 2011 году цена на нефть вновь поднялась выше 100 долларов за баррель. США стали добывать все больше сланцевой нефти, экономика Европы и Китая начали замедляться.

К 2014 году на мировом рынке добыча нефти начала превышать спрос. В июле 2014 года началось снижение цены нефти со 110 долларов до 80 долларов в октябре. В ноябре 2014 года Саудовская Аравия отказалась снижать свою квоту на добычу на заседании ОПЭК, что послужило сигналом к дальнейшей игре на понижение. Цена на нефть снизилась ниже 30 долларов в январе 2016 года (см. рисунок 3.2).

Однако затем частично восстановившийся спрос на нефть в некоторых государствах- потребителях, а также острые внутривнутриполитические конфликты в ряде нефтедобывающих стран Северной Африки и Ближнего Востока вновь стали подталкивать мировые цены на нефть вверх.

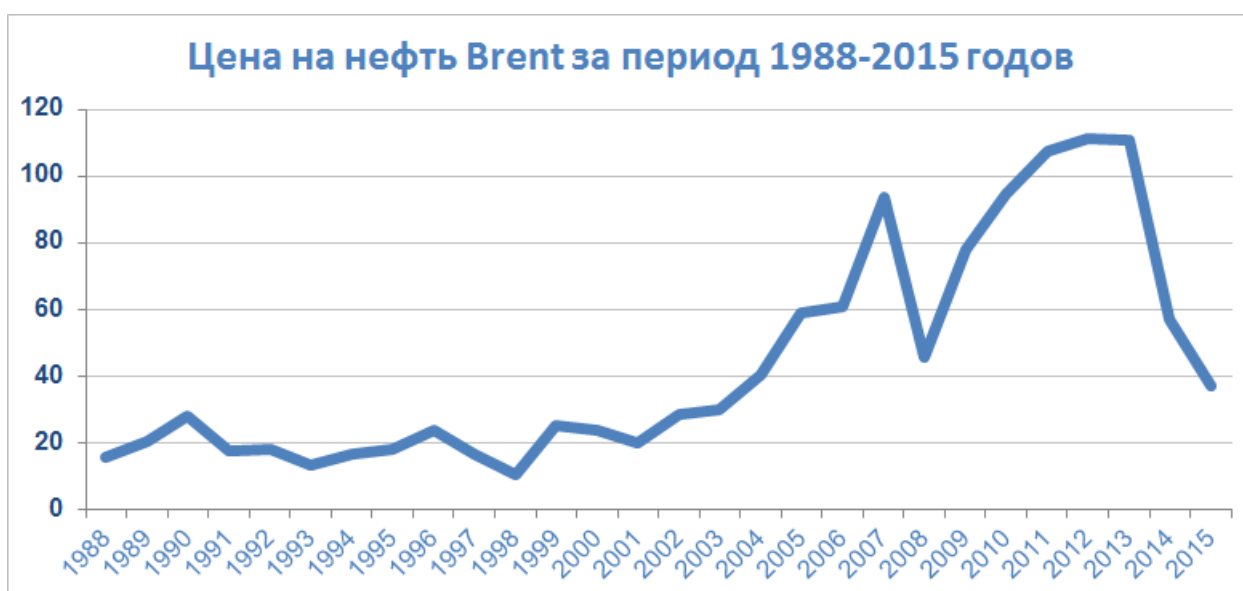


Рис. 3.2 График цены на нефть за баррель в \$ США за период 1988-2015гг.

Источник: [64]

Несмотря на замедленные темпы роста потребления нефти в странах, организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и более высокие темпы ее потребления в развивающихся странах, по прогнозам топливно-энергетического комплекса (ТЭК) на период до 2035 г. ожидается рост использования нефти в мире в целом. При этом в связи с предстоящим выходом разведки и разработки новых месторождений в труднодоступные регионы мира ожидается значительное увеличение затрат на производства этих работ [53]. Для

обеспечения работы на нефтяной скважине необходимы трудовые ресурсы, а это влечет за собой строительство населенных пунктов и обслуживающих предприятий.

В региональном разрезе наибольшие объемы потребления жидких видов топлива ожидаются в развивающихся странах, что связано, прежде всего, с высокими темпами экономического развития, особенно в индустриальном секторе. Основной прирост более 865 млн. т или 71% прироста мирового спроса обеспечат Китай (455 млн.т) и Индия (более 230 млн.т). Наиболее высокие темпы нефтедобычи среди стран ОПЕК ожидаются в Ираке. Несмотря на то, что разрешение политических, законодательных и инвестиционных проблем в этой стране, а также проблем безопасности и материально-технического снабжения потребует времени, наличие ресурсной базы позволяет это сделать. Катар по темпам роста добычи нефти занимает второе место среди стран членов ОПЕК. За прогнозный период ожидается снижение расхода нефти в Японии в странах Западной Европы, но незначительно.

Самый большой рост производства традиционных видов нефти ожидается в странах ОПЕК прежде всего за счет Саудовской Аравии. В государствах, не входящих в ОПЕК, за этот же период ожидается увеличение добычи нефти в основном за счет Россия, США, Бразилия и Канада. Помимо Бразилии значительный рост добычи ожидается также в США, особенно в Техасе и Северной Дакоте (включая сжиженный газ) [65].

Значительный рост нефтедобычи прогнозируется также в России и Казахстане. Будет проводится разведка в Восточной Сибири Арктике, правда, международные эксперты скептически оценивают перспективы добычи в арктическом регионе. В Казахстане рост производства нефти ожидается в основном на месторождениях Кашаган и Тенгиз. В последние годы появилось несколько предложений по строительству новых нефтепроводов. На ближайшую перспективу наиболее вероятно возможность наращивания мощностей трубопроводного транспорта в первую очередь из России и Китая.

Что касается отдельных нетрадиционных видов нефти, то за период с 2014

г. до 2035 г. должно увеличиться производство битумов более чем в 3 раза, биологического топлива в 2 раза, сверхтяжелых сортов нефти в 2 раза, нефти, получаемой из угля в 8,5 раз. Не предполагается существенного увеличения производства жидких видов топлива, получаемых из природного газа и сланцев. Основными факторами, способствующими наращиванию добычи нетрадиционных видов нефти, будут ожидаемое сохранение высоких мировых цен на энергоносители, а также совершенствование технологий разведки и разработки, направленные на повышение коэффициента извлечения конечного продукта [7].

Рассмотрев проблемы развития нефтяного рынка надо сказать, что в следствии того, что потребление нефти из года в год увеличивается, возникает реальная угроза истощения нефтяных запасов и это является проблемой мирового рынка нефти. В связи с этим необходимо предпринимать соответствующие действия, что бы ни допустить этого:

- применение современного оборудования и новых технологий, эффективности нефтедобычи, не принося вред экологии;
- продление сроков эксплуатации истощенных нефтяных месторождений;
- улучшение техники производства и транспортировки нефти в различные части мира.

Изучив тенденции развития мирового рынка нефти надо заметить, что в связи с ежегодным увеличением потребления нефти вырисовывается серьезная угроза истощения нефтяных запасов и это является проблемой всего мирового рынка нефти. Что касается тенденций развития Российского нефтяного рынка то тут явна видна проблема размещения нефтедобывающей промышленности России. Особенно выделяется проблема дальней и сверхдальней транспортировки нефти и попутного газа, обусловленная объективной необходимостью в перевозке сырья от главного поставщика, восточных районов Российской Федерации, к главному потребителю - западной ее части.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В связи с тем, что экономический подъем и благосостояние большинства стран в большой мере находятся в зависимости от уровня развития нефтедобывающей промышленности. Актуальным видится анализ мирового рынка нефти с точки зрения проблем и перспектив имеет важное теоретическое и практическое потому что все большую актуальность приобретает исследование возможностей предложения нефти и перспектив спроса на нефть на мировом рынке. Предложение традиционной нефти терпит огромные изменения: вероятно достижение максимума мировой добычи, после чего неизбежно наступит период ее спада. В XXI веке спрос на нефть будет развиваться в разных направлениях: в Европе и Северной Америке он будет иметь тенденцию к равновесию и даже к некоторому снижению, а в растущих развивающихся экономиках, в том числе в Китае, значительно поднимется. Цель работы, изучение влияния стран ОПЕК на мировой рынок нефти, была достигнута за счет решения задач.

Во-первых, ознакомились со структурой мирового рынка нефти и изучили историю создания и влияние ОПЕК на мировой рынок нефти. ОПЕК – (организация стран-экспортёров нефти) — картель, созданный нефтедобывающими державами для стабилизации цен на нефть. Основная цель организации – контроль над мировыми ценами на нефть. Страны члены ОПЕК контролируют примерно 2/3 мировых запасов нефти. На их долю приходится 40% от мировой добычи или половина мирового экспорта нефти. ОПЕК как постоянно действующая негосударственная организация была создана на конференции в Багдаде (Ирак) 10—14 сентября 1960. Штаб-квартира ОПЕК находится в Вене (Австрия). Жестко контролируя добычу и экспорт нефти, страны ОПЕК обладают действительной возможностью диктовать мировые цены на нефть с учетом в первую очередь своих национальных интересов. Такая возможность видится в следствии многих причин. Во-первых, страны, входящие в ОПЕК, обладают богатейшими запасами нефти, на их часть приходится более

трех четвертей всех доказанных мировых запасов. Во-вторых, на сегодняшний день страны экспортеры нефти добывает около 30 млн. баррелей сырой нефти в день, обеспечивая около 40% мирового предложения. В-третьих, себестоимость добычи нефти на месторождениях ОПЕК существенно ниже, чем в других регионах планеты, поэтому ОПЕК может без особых проблем изменять уровень добычи нефти как в сторону уменьшения, так и увеличения. Конечно, стоит понимать, что в истории ОПЕК ни раз бывали кризисные ситуации, когда другим странам, не входящих в картель приходилось решать их проблемы.

Во-вторых, проанализировали мировой рынок нефти на современном этапе. В условиях продолжающегося экономического подъема азиатских стран, быстрого прироста численности населения и чрезвычайно высокой энергоемкости национальных экономик резко возросла их потребность в энергоресурсах. Но на сегодняшний день ни одна страна не может обеспечить новые производственные мощности, чтобы успевать удовлетворять возрастающий спрос. Наряду с этим увеличивается разрыв между растущим потреблением и снижающимся производством углеводородов.

Ограниченные возможности дополнительного роста производства множат риски возможной дестабилизации рынка.

Еще более опасно усиление политических беспорядков в регионах, наиболее богатых углеводородами. Рост цен на них приобрел характер устойчивой тенденции начиная с 2000 года, когда разразился очередной арабо-израильский конфликт. Впоследствии все «пиковые» значения нефтяных котировок отражали набирающую обороты региональную напряженность.

Политическая нестабильность большинства ресурсно богатых стран закладывает мину замедленного действия под фундамент мирового энергетического рынка, но в то же время создает определенные возможности для российской экспансии.

В-третьих, выявили проблемы и тенденции развития мирового рынка нефти. Серьезной проблемой на сегодняшний день является истощение нефтяных запасов и это является проблемой всего мирового рынка нефти. Что касается

тенденций развития Российского нефтяного рынка то тут явна видна проблема размещения нефтедобывающей промышленности России. В особенности выделяется проблема дальней и сверхдальней перевезки нефти и попутного газа, обусловленная объективной необходимостью в транспортировке сырья от главного поставщика, восточных районов Российской Федерации, к главному потребителю – западной ее части.

В связи с этим виден вклад в развитие теоретических и практических знаний об эволюции развития, современном состоянии и механизмах функционирования мирового нефтяного рынка, в том числе его российского сегмента.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Авдокушин, Е.Ф. Международные экономические отношения [Текст]: учебник / Е.Ф. Авдокушин. - М.: Юрист, 2001. - 386 с.
2. Авербух, М. «Подешевеет ли ещё раз» [Текст]: / М. Авербух. «Эксперт» - 2013. - №26. - 51-52 с.
3. Адрианов, В.Д. Россия в современной экономике [Текст]: учебное пособие для вузов / В.Д. Адрианов - М.: ВЛАДОС, 2013. - 296 с.
4. Андрианов, В. Кому при кризисе жить хорошо? [Текст]: / В. Андрианов. Нефть России. - 2015. - №11 - 34-35 с.
5. Аюров, В.Д. Мировой рынок природных ресурсов [Текст]: / В.Д. Аюров. - М.: Изд-во Московского гос. горного ун-та, 2015. - 23 с.
6. Байков, Н. М. Мировая Экономика и Международные Отношения [Текст]: / Н. М. Байков. - Мировая нефтяная промышленность: прогнозы развития до 2035г.- 2015 - № 3. - 54-61 с.
7. Байков, Н.М. Перспективы российской нефтегазовой промышленности и альтернативных источников энергии [Текст]: / Н.М. Байков. Мировая экономика и международные отношения. -2013. - № 6. - 49-56 с.
8. Балабанов, И.Т. Внешнеэкономические связи [Текст]: учебное пособие для студентов, обучающихся по экономическим специальностям / И.Т. Балабанов. - М.: Финансы и статистика - 2001. - 342 с.

9. Бердсолл, Н. Усиление неравенства в новой глобальной экономике [Текст]: / Бердсолл Н. Вопросы экономики. - 2006. - № 4. – 86 с.
10. Бобылев, Ю. Мировые цены на нефть: перспективы роста [Текст]: / Ю. Бобылев. - Нефть России. – № 9, 2013.
11. Бобылев, Ю.Н. Реформу надо продолжать[Текст]:/ Ю.Н. Бобылев. - Нефть России, № 1, 2014, 72-77с.
12. Бобылев, Ю.Н. Факторы развития рынка нефти [Текст]: / Ю.Н. Бобылев. – М.: ИЭПП, 2013. – 49 с.
13. Бушуева, В.В. Мировой нефтегазовый рынок: инновационные тенденции [Текст]: учебное пособие / под ред. д.т.н. В.В. Бушуева, д.э.н., Е.А. Телегиной и д.э.н. Ю.К. Шафраника – М.: ИД «Энергия». 2008. – 158 с.
14. Варшавский, Л.В. Моделирование динамики цен на нефть при разных режимах развития рынка нефти [Текст]: / Л.В. Варшавский. - Прикладная эконометрика. –2015. – №5 – 10с.
15. Виноградова, О. Вечный вопрос: когда кончится нефть [Текст]: / О. Виноградова. - Нефтегазовая вертикаль. №1, 2014. – 30–35 с.
16. Виноградова, О. Полвека под знаком ОПЕК [Текст]: / О. Виноградова. - Нефтегазовая вертикаль. №15–16, 2014. – 4–10 с.
17. Винокуров, Е. Сценарий с падением цен на нефть [Текст]: / Е. Винокуров - Международная экономика. - 2015. -№9. – 50-51 с.

18. Воронина, Н. А. Мировой рынок нефти: тенденции развития и особенности ценообразования [Текст]: / А.Н. Воронина. - Практический маркетинг - 2016. - №10. – 10-13 с.
19. Гаврилов, В.П. Чёрное золото планеты [Текст]: учебник / В.П. Гаврилов. – М.: Недра, 2013. – 110 с.
20. Гайдар, Е.Т. Регулирование нефтяного рынка в XX веке[Текст]: учебник / Е.Т. Гайдар. – М.: РОССПЭН, 2014. – 92-100 с.
21. Гильмундинов, В. М. «Голландская болезнь» в российской экономике: отраслевые аспекты проявления[Текст] / В. М. Гильмундинов - ЭКО. – 2014 – №12.
22. Горина Г.А. Ценообразование[Текст]: учебное пособие / Г.А. Горина. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – 27 с.
23. Гурвич Е. Макроэкономическая оценка роли российского нефтегазового комплекса [Текст]: / Е. Гурвич. - Вопросы экономики, №10, 2014. – 4 с.
24. Гуриев, С. М. Экономика «ресурсного проклятья» [Текст]: / С. М. Гуриев. Вопросы экономики. – 2015. – №4.
25. Данько, Т.П. Свободные экономические зоны в мировом хозяйстве [Текст]: учебное пособие для вузов / Т.П. Данько. - М.: Инфра-М, 2013. - 168 с.
26. Дорофеев, Д. Нефть: вверх или вниз? [Текст]: учебное пособие / Д. Дорофеев, - РЦБ. - 2010. -№10. –50-51 с.

27. Елова, М.В. Мировая экономика. Введение во внешнеэкономическую деятельность [Текст]: учебное пособие для студентов вузов / М.В. Елова, Е.К. Муравьева. - М.: Логос, 2014. - 148 с.
28. Забелина О. Российская специфика «голландской болезни» [Текст]: /О. Забелина. Вопросы экономики. – 2014. – № 11.
29. Кабанова, Т. А. Актуальные вопросы мирового рынка нефти [Текст]: / Т.А. Кабанова, К.В. Швандар // Банковское дело. - 2015. - № 1. - 32-36 с.
30. Кадышева, О.В. Теория рынка невозобновляемых природных ресурсов и Россия [Текст]: / О.В. Кадышева. - Вестник Финансовой академии. -2013.- №1 (45).- 61-69 с.
31. Караушин, А. Россия и ОПЕК: как строить отношения с влиятельнейшей международной организацией [Текст]: / А. Караушин. - Азия и Африка сегодня. -2013. -№5. –29-30 с.
32. Киреев, А.Н. Международная экономика в 2 ч [Текст]: учебное пособие для вузов. Ч 1 Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства / А.Н. Киреев. - М.: Финансы и статистика, 2013. – 145 с.
33. Кириллов, В.И. Финансово-рыночные аспекты поведения нефтяных цен [Текст]: / В.И. Кириллов. - Мировой рынок нефти и газа. - 2007. – 34 с.
34. Колесников, В.П. Экономика зарубежных стран. Капиталистические и развивающиеся страны[Текст]: учебник для вузов/ В.П. Колесников. - М.: ЮНИТИ, 2008. - 169 с.

35. Колесова, В.П. Мировая экономика: экономика зарубежных стран[Текст]: учебник для студентов экономических специальностей вузов / Бойченко А.В, Железова Ю.Ф. - М.: Флинта, 2015. - 280 с.
36. Кривощекова, Е. Окунева, Е. Система регулирования нефтяного комплекса России [Текст]: / Е. Кривощекова, Е. Окунева. - Вопросы экономики, №7, 2014. – 70 с.
37. Кругман, П.Р. Международная экономика. Теория и политика [Текст]: учебник для вузов / П.Р. Кругман, М. Обстфельд. - М.: ЮНИТИ, 2004. - 299 с.
38. Кузнецов, А. В. Темпы экономического роста - "Голландская болезнь" [Текст]: / А. В. Кузнецов. ИФС – 2012 - № 5.
39. Ломакин, В.К. Мировая экономика [Текст]: учебник для вузов / В.К. Ломакин. - М.: Финансы: ЮНИТИ, 2014. - 127 с.
40. Масюк А. В. Тенденции развития мирового рынка нефти в условиях глобализации [Текст]: учебное пособие / А. В. Масюк. – М., 2014. – 172 с.
41. Миклашевская, Н.А. Международная экономика[Текст]: учебник / Н.А. Миклашевская, А.В. Холопов. - М.: Дело и сервис, 2014. - 272 с.
42. Мясникова, Л. А. Смена парадигмы. Новый глобальный проект [Текст]: / Л. А. Мясникова. - Мировая экономика и международные отношения. 2015. № 6.

43. Нефтегазодобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность: тенденции и прогнозы. Выпуск №1. Итоги 2010 года. [Текст]: / Аналитический бюллетень «РИА-Аналитика». Москва, 2011. – 58 с.
44. Нижегородцев, Р.М. Мировой финансовый кризис [Текст]: / Р.М. Нижегородцев. – Ростов н/Д: Феникс, 2014. – 89 с.
45. Никитин, Н. Нефтедобыча: Россия и Роснефть. Аналитическая служба «Нефтегазовой вертикали» [Текст]: / Н. Никитин. - Нефтегазовая вертикаль. №17, 2015. – 50–55с.
46. Никитин, Н. Нефтедобыча: шаткое благополучие [Текст]: / Н. Никитин. - Нефтегазовая вертикаль. №5, 2010. – 25–30 с.
47. Николаев, И. Цены на нефть [Текст]: / И. Николаев. - Общество и экономика. – 2014. – №2 -16–18 с.
48. Овчинников, Г.П. Международная экономика [Текст]: учебное пособие для вузов / Г.П. Овчинников. - СПб.: Полиус, 2012. - 120с.
49. Олкотт, М.Б. Владимир Путин и нефтяная политика России [Текст]: пер. с англ./ М.Б. Олкотт. – М.: Московский центр Карнеги, 2015. – 26 с.
50. Орлов, В.П. Об экспортной ценовой политике России на рынке нефти [Текст]: / В.П. Орлов. - Российское геологическое общество. – 2013. – 23 с.
51. Остальский, А. Нефть: чудовище и сокровище [Текст]: учебник / А. Остальский. – СПб.: Амфора, 2009. – 56 с.

52. Петров, В.В. Долгосрочные перспективы российской нефти (анализ, тренды, сценарии) [Текст]: учебное пособие / Т.В. Полякова, В.В. Петров. – М. : Фазис, 2013 – 8 с.
53. Петроневич, М. Зависимость российской инфляции от динамики мировых цен на рынке продовольствия и нефти [Текст]: / М. Петроневич. - Экономическая политика. - 2014. -№4. –128 с.
54. Полякова, Т.В. Модели и прогнозные оценки перспектив добычи нефти [Текст]: научные труды МГИМО / Т.В. Полякова. – М.: РОССПЕН, 2014. –7 с.
55. Попов, А. В. В России обостряется «голландская болезнь» [Текст] / А.В Попов. - RBK Daily- 2014 – 23- 27 с.
56. Пусенкова, Н.Н. Государство в нефтяной отрасли [Текст]: учебное пособие / Н.Н. Пусенкова. - ЭКО. -2013. – 50 с.
57. Рыбалкин, В.Е. Международные экономические отношения[Текст]: учебник для студентов экономических специальностей / В.Е. Рыбалкин, Л.В. Болдин. - М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2011. - 203 с.
58. Сергеев, П.В. Мировое хозяйство и международные экономические отношения на современном этапе[Текст]: учебное пособие / П.В. Сергеев. - М.: Юнити, 2015. - 176 с.
59. Симония Н. Глобальный финансовый кризис и мировой нефтегазовый сектор [Текст]: / Н. Симония // Мировая экономика и международные отношения. — 2014. — № 4. — 13-21 с.

60. Мировая экономика и мировые рынки [Электронный ресурс] // Режим доступа <http://www.ereport.ru>

61. Мировая экономика [Электронный ресурс] // Режим доступа <http://atlas.media.mit.edu/ru/profile/country>

62. Мировой рынок нефти: взгляд из России [Электронный ресурс] // Режим доступа <http://www.shafranik.com/eng/chron.asp?>

63. Оборудование для нефтяной промышленности [Электронный ресурс] // Информационный портал «Проблемы и перспективы нефтяной отрасли»–Режим доступа: <http://www.tol.su/perspectives.html>.

64. Нефтяные ресурсы [Электронный ресурс] // Информационный портал «Проблемы и перспективы нефтяного рынка»– Режим доступа: <http://www.oil-resources.info>.

65. Новый Ближний Восток: США становятся лидером в нефти и газодобыче [Электронный ресурс] // Информационный портал «Forbes». – Режим доступа: <http://www.forbes.ru/sobytiya-column/rynki/81049-novyi-blizhnii-vostok>.

66. Инновации как политический проект [Электронный ресурс] // Информационный портал «Эксперт». Режим доступа: <http://expert.ru/forum/expert-articles/3446/>

67. Внешняя торговля РФ [Электронный ресурс] // Режим доступа <http://www.gks.ru/>

Приложение 1

Компания	Год основания	Тип компании
British Petroleum (Великобритания)	1909	Публичная компания
Exxon Mobil Corporation (США)	1999	Публичная компания
Gulf Oil (США)	1901	Частная компания
Mobil (США)	1882	Публичная компания
Royal Dutch Shell(нидерландско-британская нефтегазовая компания)	1907	Публичная компания
Chevron Corporation (США)	1879	Публичная компания
Техасо (США)	1901, в 2001 была поглощена Chevron Corporation	Публичная компания