

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(Н И У « Б е л Г У »)

ЮРИДИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ
КАФЕДРА ТРУДОВОГО И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ПРАВА

**ПОНЯТИЯ И ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ДОГОВОРОВ**

Выпускная квалификационная работа
обучающегося по магистерской программе «Правовое сопровождение биз-
неса (бизнес-юрист)»
очной формы обучения, группы 01001513
Галина Андрея Эриковича

Научный руководитель:
к.ю.н., доцент
Гусакова Ю.С.

Рецензент:
к.ю.н., доцент
Котарев С.Н.

БЕЛГОРОД 2017

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
ГЛАВА 1. ПОНЯТИЯ И ВИДЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ДОГОВОРОВ	7
1.1. ПОНЯТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ДОГОВОРА.....	7
1.2. ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ДОГОВОРОВ....	14
ГЛАВА 2. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ДОГОВОРОВ	34
ГЛАВА 3. ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ДОГОВОРОВ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РФ	48
3.1. ПРАВОВОЙ СТАТУС СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ДОГОВОРОВ.....	48
3.2. ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ, ИЗМЕНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ДОГОВОРОВ	53
3.3. НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ДОГОВОРОВ В РОССИИ.....	62
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	68
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:	72
ПРИЛОЖЕНИЯ	77

Введение

Актуальность темы магистерской диссертации.

Взаимоотношения, возникающие между субъектами предпринимательской деятельности, договорная сфера и само понятие предпринимательского договора, которое так и не было раскрыто ГК РФ.

Договор, который предприниматели заключают вследствие взаимодействия и исполнения своих прав и обязанностей является один из инструментов регулирования отношений возникающий между ними. Но, как показывает практика, одного договора недостаточно до полного урегулирования возникающих отношений, и законодатель прибегает к урегулированию самих договорных отношений, данную функцию выполняют самые различные отрасли права, такие как конституционное, международное, гражданское, административное, трудовое, земельное, экологическое и другие.

Регулирование данной сферы довольно сложный процесс, который предусматривает взаимодействие множества отраслей права, которые разделяют предпринимательские отношения и гражданско-правовые. Договор, который заключают между собой субъекты предпринимательства, относительно его ученые еще не пришли к единому мнению к каким правоотношениям частным или публичным относить данный договор. Так как существуют договора, которые в равной степени регулируются как публичным, так и частным правом.

Поэтому при рассмотрении вопроса о регулировании предпринимательских договоров необходимо проанализировать отдельные особенности договорных отношений, порядок их заключения, изменения и расторжения, а также отдельные виды предпринимательских договоров с целью выделения особенностей которые позволят создать единый комплекс регулирования предпринимательских отношений, предполагающий создания

единой законодательной базы для упрощения и более детальное регулирования отношений возникающих в этой сфере.

Объектом исследования магистерской диссертации являются общественные отношения, возникающие в сфере предпринимательской деятельности в данном случае договоры, заключаемые предпринимателями.

Предмет исследования магистерской диссертации являются нормативно-правовые акты, нормы российского законодательства регламентирующие отношения, возникающие в предпринимательской сфере, а также практика применения данных норм и соответствующие доктринальные положения.

Цель и задачи диссертационного исследования. Главная цель работы состоит в проведении исследования теоретических проблем и анализа практики регулирования предпринимательских договоров, а также на основе проведенных исследований в выработке рекомендаций по совершенствованию действующего законодательства. Данная цель помогла определиться с конкретными задачами исследования в рамках магистерской диссертации:

- 1) определить понятие предпринимательского договора;
- 2) рассмотреть отдельные виды договоров;
- 3) рассмотреть формы и особенности заключения, изменения и расторжения предпринимательских договоров;
- 4) определить особенности заключения некоторых видов предпринимательских договоров.

Теоретическая основа диссертационного исследования. Теоретическую основу работы в области предпринимательского права и не только составили труды ученых таких как Беляева О.А. Брагинский М.И. Ершова И.В Пугинский Б.И Сахарова И.В Шершеневич Г.Ф.

Методологическая основа исследования магистерской диссертации. Методологическую основу магистерского диссертации

составили такие методы как диалектический метод познания общественных процессов и социально-правовых явлений, системный, исторический, формально-логический, сравнительно-правовой и др.

Нормативная и эмпирическая база магистерского диссертационного исследования. Выводы и предложения, содержащиеся в работе, основаны на исследовании и оценке Конституции РФ, Гражданского кодекса РФ, и иных федеральных законов, и других нормативных актов. Эмпирической базой исследования послужили материалы судебной практики.

Научная новизна магистерской диссертации. Научная новизна состоит в выявлении такого определения как предпринимательский договор и авторского мнения на вопросы, возникающие в предпринимательской деятельности и процесса регулирования данной сферы, роли гражданского права и других отраслей, а также значение создания отдельного кодекса для регулирования отношений вытекающих из предпринимательской деятельности.

Теоретическая и практическая значимость исследования предопределяется необходимостью развития теоретических основ предпринимательского права. Теоретически значимым является само исследование поскольку в нем говорится об особенностях договора в предпринимательской деятельности. Выводы, сделанные в диссертации, могут повлиять на процесс расширения теоретических представлений об исследуемых правовых аспектах и дать толчок для создания отдельного кодекса регулирования предпринимательских отношений.

Положения, выносимые на защиту.

1. Под правовой работой в сфере предпринимательства мы понимаем деятельность по обеспечению прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности.

2. Полагаем, что отсутствие единого нормативного правового акта, определяющего статус, компетенцию, правомочия, организационные формы и другие параметры предпринимателей в современной России, означает не только не полное регулирование предпринимательской сферы, но и затруднения в этом регулировании при использовании различных гражданско-правовых институтов.

3. Рассматривая вопрос о взаимоотношении публичных и частных правоотношений при регулировании предпринимательской деятельности. Следует отметить, что взаимоотношение частного и публичного считается необходимым учитывать оба этих интереса при регулировании предпринимательской деятельности. Так О.Н. Амрасова считает, что преодоления всех возможных противоречий возникающий при сочетании частных и публичных интересов возможно лишь в том случае если в теоретико-правовой науке будет выработана концепция механизма сочетания этих интересов при регулировании предпринимательской деятельности.

Апробация результатов магистерского исследования. Результаты магистерского исследования прошли апробацию в рамках двух опубликованных статей. 1) Особенности предпринимательских договоров по законодательству Российской Федерации; 2) Понятие предпринимательского договора в российском законодательстве // Перспективы развития и совершенствования российского законодательства: Материалы научно-практического круглого стола, посвященного Дню России (Белгород, 9 июня 2017 г.). – Белгород: ООО «Эпицентр», 2017.

Структура магистерской диссертации обусловлена целью и задачами настоящей работы и включает в себя введение, три главы, объединяющие пять параграфов, заключение и список использованной литературы.

Глава 1. Понятия и виды предпринимательских договоров

1.1. Понятие предпринимательского договора

До перехода к рыночной экономике, договор обладал ограниченными возможностями, так как в основном использовались плановые акты производства для предприятий. С переходом к рыночной экономике значение договора существенно возросло. Договор стал неотъемлемым средством для планирования дальнейших действий предпринимателей. На его основе формируется производственная программа предприятия, а также разрабатывается инвестиционная программа.

Предпосылкой возникновения предпринимательского договора послужили общегражданские торговые сделки в средневековой Италии, совершаемые в связи с развитием морской и сухопутной торговли, что, в свою очередь, потребовало создания специальных правил, регулирующих торговые операции.

В течение длительного периода времени во многих западноевропейских странах сформировалось специальное законодательство, регулирующее отношения в сфере торговой деятельности, а позднее и в иных сферах предпринимательской деятельности.

Следует отметить, что в дореволюционной России к торговым относились сделки, совершаемые в виде промысла.

Так, по мнению Г.Ф. Шершеневича, главным отличием торговых сделок от гражданских является цель их заключения. Он утверждал, что «сделка становится торговой, потому что она совершается для торговли»¹.

Возникающие разногласия, связанные с торговым оборотом, рассматривались специально созданными коммерческими судами. Развитие, помимо торговой и иных видов деятельности, в дальнейшем повлекло к созданию русскими учеными различных по характеру предпринимательской

¹ Шершеневич Г. Ф. Учебник торгового права. М.: Фирма «СПАРК», 1994. С 48.

деятельности, имеющих признаки инициативности, самостоятельности, организованности.

В советский период в нормативных правовых актах употреблялся термин «хозяйственный договор», который представлял собой правовую форму взаимоотношений предприятий. Особенностью договоров данного вида являлся их плановый характер, так как основанием заключения служили плановые акты, которые были обязательные как для обеих, так и хотя бы для одной из сторон договора¹.

Необходимо сказать, что в настоящее время также используются хозяйственные договоры, но уже совершенно в другом понимании, так как со временем они утратили плановый характер.

Отметим, что понятие современного хозяйственного договора связано с понятием хозяйственной деятельности, которая, в свою очередь, рассматривается в качестве деятельности в сфере материального производства, связанной с организацией использования имущества для изготовления и реализации продукции, выполнения работ и оказания услуг. Этот вид деятельности в условиях рыночной экономики преимущественно приобретает предпринимательский характер².

Данной деятельностью занимаются и учреждения, создаваемые для осуществления социально-культурных, научно-технических и иных функций некоммерческого характера. Для достижения своих целей они также заключают договоры, которые используются и в предпринимательской деятельности (аренда зданий, нежилых помещений, поставка и др.).

Так, например, договором поставки предусмотрено, что поставщиком по данному договору выступает предприниматель, а поставляемые им товары могут использоваться как в предпринимательской деятельности, так

¹ Брагинский М. И., Витрянский В. В. Договорное право. М.: Статут, 2011. С 200.

² Лаптева В. В. Предпринимательское (хозяйственное) право. М.: Волтерс Клувер, 2006. С 560.

и в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием (ст. 506 ГК РФ)¹.

Изучая учебную и научную литературу, можно сделать следующий вывод, что понятие «предпринимательский договор» встречается достаточно часто, но почему то на сегодняшний день не получила легального закреплённого определения в действующей правоприменительной практике и законодательстве².

В то же время Гражданский кодекс Российской Федерации закрепляет понятие договора, который представляет собой соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей (п. 1 ст. 420 ГК РФ).

Необходимо отметить, что попытки найти что-либо в статье 420 ГК РФ о предпринимательском договоре не увенчались успехом. Конечно, не следует буквально понимать сказанное, ведь причина кроется в том, что ГК РФ является актом частного права, а предпринимательский договор представляет собой акт, действующий на пересечении частного и публичного права³.

Также, нельзя не сказать о том, что в России готовился к принятию Предпринимательский кодекс, разработка которого предусматривалась еще в 1994 году. Кодекс включал в себя основные пути и формы укрепления российского законодательства в сфере предпринимательства. В нем и предполагалось дать определение «предпринимательскому договору»⁴.

Следует отметить, что гражданское законодательство предусматривает определенные признаки предпринимательской деятельности, которые

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

² Олейник О. М. Предпринимательское (хозяйственное) право. Учебник. М.: Юристъ, 2010. С. 413.

³ Занковский С. С. Предпринимательские договоры. М.: Волтерс Клувер, 2008. С. 148.

⁴ Шишканов В. А. Проблемы кодификации российского предпринимательского права // Сибирский юридический вестник. № 4. 2004. С. 47.

непосредственным образом являются критерием отграничения предпринимательских отношений от иных видов отношений.

В свою очередь, данные признаки напрямую относятся к критериям, определяющим правовые особенности предпринимательского договора.

Так, одним из признаков (особенностей) является свобода субъектов предпринимательской деятельности, которая выражается в установлении своих прав и обязанностей на основе договора и в определении любых, не противоречащих законодательству условий.

В соответствии со ст. 421 ГК РФ заключение предпринимательских договоров осуществляется в соответствии с принципом свободы договора, который подразумевает следующее: это выбор в заключении договора или отказ от него, свободу в выборе формы заключаемого договора; свободу в выборе контрагента по договору; свободу в формулировании условий договора, которые при этом не должны противоречить императивным нормам. Таким образом, принцип свободы договора дает максимум возможностей для занятия предпринимательской деятельностью, которая осуществляется в договорной форме¹.

Следовательно, все субъекты предпринимательской деятельности свободны в установлении своих прав и обязанностей на основе договора и в определении любых, не противоречащих законодательству условий.

В качестве исключения, можно привести примеры ограничения свободы договора в предпринимательской деятельности. Например, обязанность заключения государственного контракта для субъектов, занимающих лидирующие положения на рынке, ограничение свободы выбора вида заключаемого договора, ограничение свободы выбора контрагента в публичных договорах; - ограничение свободы в формулировании условий договора (например, в типовых договорах); -

¹ Яковлев В. Ф. Понятие предпринимательского договора в российском праве // Журнал российского права. № 1 (133). 2008. С. 6.

ограничение свободы в выборе способа заключения договора в связи с требованием заключения отдельных видов договоров на торгах и др.

Другая особенность связана с субъектным составом договора. Следует отметить, что предпринимательским является как договор, в котором обе стороны являются предпринимателями, так и договор, в котором лишь одна сторона представлена предпринимателем¹.

В ряде случаев закон содержит прямое указание на то, что сторонами определенных договоров могут быть лишь субъекты предпринимательства в определенных организационно-правовых формах. Например, в соответствии с п. 3 ст. 1027 ГК РФ сторонами по договору коммерческой концессии могут быть коммерческие организации и граждане, зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей. Аналогичное правило предусмотрено в п. 2 ст. 1041 ГК РФ, согласно которому сторонами договора о совместной деятельности, заключаемого для осуществления предпринимательской деятельности, могут быть только индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации².

В некоторых случаях закон распространяет нормы о договорных обязательствах в сфере предпринимательства на сторону договора, не зарегистрированную в качестве предпринимателя. Гражданин, осуществляющий предпринимательскую деятельность без государственной регистрации, не вправе ссылаться в отношении заключенных сделок на то, что он не является предпринимателем. Суд вправе применить к таким сделкам правила об обязательствах, связанных с осуществлением предпринимательской деятельности (п. 4 ст. 23 ГК РФ)³.

¹ Яковлев В. Ф. Понятие предпринимательского договора в российском праве // Журнал российского права. № 1 (133). 2008. С. 6.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

³ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) -//- п. 4 ст. 23 ГК РФ

Далее заметим, что в случае заключения предпринимательского договора, где одной стороной является предприниматель, а с другой выступает гражданин в качестве потребителя (например, договора розничной купли-продажи). В этом случае договор регулируется гражданским законодательством, направленным на защиту фактически более слабой стороны в сделке – потребителя.

Следует сказать, что в некоторых случаях в ГК РФ дифференцирует регулирования договоров, заключенных между предпринимателями, и бытовых сделок, участниками которых являются граждане. Так, в главу 49 ГК РФ «Поручение» включены специальные правила о договоре поручения, заключаемом коммерческим представителем так же различаются правила и о договоре энергоснабжения, заключаемом гражданином-потребителем и юридическим лицом.

Основные положения Гражданского кодекса, которые закреплены в ст. 1 ГК РФ так же в равной степени распространяются как на граждан, так и на субъекты, осуществляющие предпринимательскую деятельность¹.

Отметим, что при заключении договора субъекты предпринимательской деятельности должны принимать во внимание не только гражданское законодательство, но и требования налогового, бюджетного, таможенного и иных отраслей законодательства.

Вследствие осуществления предпринимательской деятельности затрагиваются интересы больших групп населения, а также и государственные интересы. В этой связи государство устанавливает более жесткие требования к предпринимателям, такие как ограничение свободы договора. Данные ограничения устанавливаются для защиты гражданина, которые являются более слабой стороной по отношению к субъектам предпринимательства.

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) -// ст. 1 ГК РФ

Далее, делая оценку того или иного предпринимательского договора, следует руководствоваться критерием его связи с предпринимательской деятельностью. Все предпринимательские договоры заключаются в процессе осуществления предпринимательской деятельности.

Соответственно, не могут считаться предпринимательскими договоры, которые связаны с осуществлением иной деятельности (например, опосредующие благотворительную деятельность)¹.

Следующая особенность заключается в том, что подавляющее большинство договоров, заключаемых в сфере предпринимательства, являются возмездными. Не случайно в ГК РФ установлен запрет дарения в отношениях между коммерческими организациями. Данный запрет распространяется и на индивидуальных предпринимателей, поскольку к их предпринимательской деятельности применяются правила, регулирующие деятельность коммерческих организаций².

Подводя итог, можно сделать вывод, что предпринимательский договор – это соглашение, заключаемое на возмездной основе между сторонами, обе или одна из сторон выступает в качестве субъекта предпринимательства, направленное на установление, изменение или прекращение предпринимательских прав и обязанностей, в целях осуществления предпринимательской деятельности.

¹ Занковский С.С. Предпринимательские договоры. Отв. ред. В.В. Лаптев. Волтерс Клувер. 2008 г

² "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

1.2. Основные виды предпринимательских договоров

В настоящем параграфе мы рассматриваем виды предпринимательских договоров, которые в силу своей особенности заключаются и могут заключаться только между субъектами предпринимательства.

Исходя из содержания предпринимательской деятельности из (абз.3 п.1 ст.2 ГК РФ) выделяют предпринимательские договоры по продаже (реализации) товаров, передаче имущества в пользование, выполнению (производству) работ, оказанию услуг и некоторые другие.

Договор по продаже и реализации товаров представляет собой договор, по которому одна сторона (продавец) обязуется передать в собственность другой стороны (покупателю) товары, а последняя обязуется принять эти товары и уплатить за них определенную цену за товар, к слову так называемый договор купли-продажи, который в законодательстве выступает в качестве родового понятия по отношению к другим договорам¹.

По субъектному составу договоры бывают: где обе стороны субъекты предпринимательства, и где с одной стороны участвует гражданин (потребитель).

Вследствие этого выделяют следующие договоров: договоры, где в качестве одной стороны выступает предприниматель, а с другой потребитель – это договоры розничной купли-продажи, проката, банковского вклада и банковского счета, кредитный договор, договоры энергоснабжения, перевозки грузов, транспортной экспедиции, строительного подряда, агентский договор и многие другие, а также договоры заключаемые между субъектами предпринимательства к ним относятся договор поставки товаров, контракции, коммерческой концессии, финансовой аренды (лизинга), складского хранения, страхования

¹ Беляева О. А. Предпринимательское право: Учебное пособие. М.: КОНТРАКТ, ИНФРА-М, 2011. – С 164.

предпринимательских рисков и договор простого товарищества, заключенный в целях осуществления предпринимательской деятельности.

Из вышесказанного следует то, что сторонами договора могут быть как граждане (потребители), так и субъекты предпринимательской деятельности. К числу договоров между коммерсантами можно отнести следующие разновидности договора купли-продажи: договор поставки товаров, договор контрактации, договор коммерческой концессии, финансового лизинга, хранения на товарном складе, страхования предпринимательских рисков и договор простого товарищества заключаемый с целью осуществления предпринимательской деятельности. Это далеко не все договоры, заключаемые между субъектами предпринимательства¹.

Предпринимательскими договорами также являются те, где в качестве одной стороны выступает гражданин (потребитель), и таких договоров большинство. К данным договорам относят договор розничной купли-продажи, аренды, перевозки грузов, бытового подряда, страхования, оказания услуг и договор энергоснабжения, который имеет отдельную особенность как договор присоединения².

Описанные выше договоры, которые в силу своей особенности заключаются и могут заключаться только между субъектами предпринимательства, мы рассмотрим ниже.

Договор поставки является одним из наиболее востребованных в предпринимательской деятельности. Из ст. 506 ГК РФ следует, что договор поставки, в котором поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный

¹ Витрянский, В. В. Договор купли-продажи и его отдельные виды / В. В. Витрянский. – М., 2008. – 284 с.

² Гушин, В. В. Предпринимательское право России: Учебник / В.В. Гушин, В. А. Гуреев. – М.: Эксмо, 2008. – 736 с.

срок или сроки производимые, или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием¹.

Основная функция данного договора состоит в регулировании отношений в сфере поставки товаров между субъектами предпринимательства.

Основные признаки договора поставки, содержащиеся в законодательстве, позволяют отграничить его от других разновидностей договора купли-продажи.

Первым признаком является особый правовой статус продавца и покупателя, которые в основу своей деятельности и специфики договора должны являться субъектами предпринимательской деятельности².

По договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые, или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Вторая же сторона договора, которой является покупатель, обязуется принять и оплатить поставленный товар если он соответствует всем требованиям и качествам, которые были обговорены в договоре. А также в качестве покупателя могут выступать любые лица за исключением граждан, приобретающих товар для личных, семейных и бытовых нужд.

Государство также может выступать покупателем в качестве стороны договора поставки (например, приобретая товары в государственный резерв), что чаще всего оформляется договором поставки товара для

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

² Анохин В. Договор поставки сегодня // ЭЖ-Юрист. 2008. № 19. С. 9.

государственных нужд или государственным контрактом на поставку товара.

Договор как средство регулирования отношений не может существовать без прав и обязанностей, которыми наделяются лица, его заключившие. Характеристику прав и обязанностей сторон договора поставки следует начать с обязанностей сторон по приёму-передаче поставленных товаров, поскольку, исходя из понятия договора поставки, содержащегося в статье 506 ГК РФ, данные обязанности являются основными¹.

Исходя из анализа норм ГК РФ о договоре купли-продажи и договоре поставки, основными правами и обязанностями сторон договора поставки являются:

Основные обязанности поставщика:

- передача в обусловленный срок или сроки товаров покупателю или указанному им лицу в количестве, ассортименте, по цене и качества, предусмотренного договором поставки с соблюдением условия о комплектности товара, а также передача относящихся к товару документов (технический паспорт, сертификат качества, инструкцию по эксплуатации и т.п.).
- доставка товаров (если это предусмотрено договором);
- страхование товара (если данная обязанность предусмотрена договором).

Основные права поставщика:

- требовать оплаты поставленных товаров покупателем, право выбора вида транспорта или определения условий доставки товаров (если таковые не определены договором); право требовать в определённый срок

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

предоставление отгрузочной разрядки (если товар поставляется не покупателю, а указанным им лицам (получателям)).

Основные обязанности покупателя:

- принятие поставленных товаров и их оплата;
- обязанность известить поставщика о нарушении условий договора поставки о количестве, об ассортименте, о качестве, комплектности, сроке предусмотренный законом, или договором, а если такой срок не установлен, в разумный срок.

- осмотр принятых товаров в срок, определённый законом, иными правовыми актами, договором поставки и обычаями делового оборота;

- проверить количество и качество принятых товаров;

- осуществление выборки товаров (если данный порядок предусмотрен соглашением сторон);

- обязанность возвратить многооборотную тару поставщику (если это предусмотрено договором поставки).

Основные права покупателя:

- право требовать от поставщика надлежащего исполнения всех его обязанностей, предусмотренных законом, иными правовыми актами, договором поставки и обычаями делового оборота;

- выдавать поставщику отгрузочные разрядки (если данное право предусмотрено договором поставки);

- при поставке товаров ненадлежащего качества предъявить поставщику требования, предусмотренные статьей 475 ГК РФ, при условии соблюдения условий статьи 518 ГК РФ;

- при поставке товаров с нарушением условий договора поставки, требований закона, иных правовых актов либо обычно предъявляемых требований к комплектности предъявить поставщику требования, предусмотренные статьей 480 ГК РФ, при условии соблюдения условий статьи 519 ГК РФ;

- приобрести у других лиц не поставленные поставщиком товары, либо не замененные им недоброкачественные товары, либо недоукомплектованные им товары с отнесением на поставщика всех необходимых и разумных расходов на их приобретение (статья 520 ГК РФ).

В качестве правового последствия за нарушения одной из сторон своих обязательств, предусмотренных договором поставки, законодательством допускается односторонний отказ от исполнения договора. В соответствии со статьёй 523 ГК РФ односторонний отказ от исполнения договора поставки (полностью или частично) или одностороннее изменение допускаются в случае существенного нарушения договора одной из сторон¹.

При этом пункты второй и третий статьи 523 ГК РФ конкретизируют, когда нарушения обязанностей сторон являются существенными:

Нарушение договора поставщиком являются существенными в случаях:

- поставки товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок;
- неоднократного нарушения сроков поставки товаров.

Нарушение договора поставки покупателем являются существенными в случаях:

- неоднократного нарушения сроков оплаты товаров;
- неоднократной не выборки товаров.

При этом договор поставки считается измененным или расторгнутым с момента получения стороной уведомления, о нарушении существенных условия другой стороны. Если сторонами не был предусмотрен иной срок расторжения или изменения договора.

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

Второй признак – цель приобретения товара. Следуя нормам из гражданского законодательства товар, приобретённый по договору поставки, подлежит использованию только в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и другим подобным использованием¹.

Одним из специально созданных является договор контрактации, который разработан для сельскохозяйственной сферы. Большинство его положений подчиняются общим правилам договора поставки и поставки товаров для государственных нужд.

Однако, учитывая сферу применения данного договора, ему присущи некоторые особенности.

В отличие от договора поставки, по договору контрактации продавец обязан произвести (вырастить) сельскохозяйственную продукцию для того, чтобы продать ее покупателю (заготовителю)².

Определение из ГК РФ звучит следующим образом – по договору контрактации производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю – лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи (ст. 535 ГК РФ)³.

Сторонами данного договора является производитель сельскохозяйственной продукции и заготовитель. Обе стороны, как правило, предприниматели, за исключением случаев, когда одной из сторон в договоре является государственный орган.

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

² Сергеев А. П., Толстой Ю. К. Гражданское право: учебник. М: «Проспект», 2010. С. 125.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

Производителями сельхоз продукции могут быть коммерческие организации, крестьянско-фермерское хозяйство сфера деятельности, которых может быть разнообразной от растениеводства до животноводства.

Покупателями, то есть заготовителями, признаются юридические лица, а также индивидуальные предприниматели, закупающие сельскохозяйственную продукцию для дальнейшей продажи или переработки, которой занимаются (маслозаводы, молоко-комбинаты, сахарные заводы, прядильные и ткацкие фабрики, торговые организации и т.п.).

Права и обязанности несут обе стороны. Но у кого-то их больше, а у кого-то меньше. Так, в соответствии с гражданским законодательством по договору контрактации производитель сельскохозяйственной продукции обязан передать заготовителю выращенную (произведенную) сельскохозяйственную продукцию в количестве и ассортименте, предусмотренных договором контрактации. (ст. 537 ГК РФ)¹.

Заготовитель (контрактант) обязан:

1) если иное не предусмотрено договором контрактации, заготовитель обязан принять сельскохозяйственную продукцию у производителя по месту ее нахождения и обеспечить ее вывоз;

2) в случае, когда принятие сельскохозяйственной продукции осуществляется в месте нахождения заготовителя или ином указанном им месте, заготовитель не вправе отказаться от принятия сельскохозяйственной продукции, соответствующей условиям договора контрактации и переданной заготовителю в обусловленный договором срок;

3) договором контрактации может быть предусмотрена обязанность заготовителя, осуществляющего переработку сельскохозяйственной продукции, возвращать производителю по его требованию отходы от

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

переработки сельскохозяйственной продукции с оплатой по цене, определенной договором.

Количество, качество и ассортимент сельскохозяйственной продукции определяется сторонами в договорах. Контрагенты вправе по взаимному соглашению изменять ассортимент закупаемой продукции, качество которых должно соответствовать стандартам и техническим условиям.

К числу предпринимательских договоров по реализации имущества относится договор продажи предприятия. Являясь разновидностью договора продажи недвижимости (ст.549 ГК РФ), данный договор в качестве своего предмета имеет наиболее типичный для предпринимательства вид недвижимого имущества – предприятие (ст.132 ГК РФ)¹.

Гражданский кодекс Российской Федерации определяет договор продажи предприятия как разновидность договора купли-продажи.

В соответствии с п. 1 ст. 559 ГК РФ по договору продажи предприятия продавец обязуется передать в собственность покупателя предприятие в целом как имущественный комплекс, за исключением прав и обязанностей, которые продавец не вправе передавать другим лицам.²

Видообразующим признаком, позволяющим выделять договор продажи предприятия в отдельный вид договора купли-продажи, является специфика предмета данного договора. Продажа предприятия предполагает передачу покупателю не только зданий и оборудования, но и привязанных к материальной основе производства прав и обязанностей продавца.³

Сторонами договора продажи предприятия обычно являются предприниматели граждане или коммерческие организации. При продаже

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

³ Витрянский В. В. Договор купли-продажи и его отдельные виды. М., 2008. С 181.

государственных или муниципальных предприятий продавцами выступают Российская Федерация или субъекты РФ.

Существенным условием договора продажи предприятия является его предмет. В соответствии со ст. 554 ГК РФ законодатель установил, что в нем должны быть указаны данные, позволяющие определенно установить недвижимое имущество, подлежащее передаче покупателю, в том числе данные, определяющие расположение недвижимости на соответствующем земельном участке либо в составе другого недвижимого имущества¹.

При отсутствии этих данных в договоре, условие о недвижимом имуществе, подлежащем передаче, считается не согласованным сторонами, а соответствующий договор считается не заключенным.

Состав и стоимость продаваемого предприятия определяются в договоре в соответствии с установленными правилами инвентаризации.

В законе содержатся особые требования к форме договора продажи предприятия, он заключается в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами. До подписания договора продажи предприятия должны быть составлены и рассмотрены сторонами: акт инвентаризации, бухгалтерский баланс, заключение независимого аудитора о составе и стоимости предприятия, а также перечень всех долгов (обязательств), включаемых в состав предприятия, с указанием кредиторов, характера, размера и сроков их требований.

Имущество, права и обязанности, указанные в названных документах, подлежат передаче продавцом покупателю, если иное не следует из правил статьи 559 настоящего Кодекса и не предусмотрено соглашением сторон. Несоблюдение формы договора продажи предприятия влечет его недействительность. Договор продажи предприятия подлежит

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) -// ст. 554 ГК РФ.

государственной регистрации и считается заключенным с момента такой регистрации¹.

Договор финансовой аренды (лизинг) – термин лизинг происходит от английского слова «leasing» – аренда. В английском языке существует понятие оперативного и финансового лизинга. Оперативный лизинг соответствует понятию обыкновенной аренды в российском законодательстве, а финансовый лизинг – финансовой аренды, или лизингу. Поэтому, употребляя термин «лизинг» применительно к России, имеем в виду финансовую аренду или то, что соответствует английскому «financial leasing»².

Рассматривая нормы ГК РФ, которые предусматривают следующие определение: лизинг – это финансовая аренда (договор лизинга) по которому арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у определенного им продавца и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и пользование. Арендодатель в этом случае не несет ответственности за выбор предмета аренды и продавца. (ст. 665 ГК РФ)³.

Предметом договора финансового лизинга могут быть любые не потребляемые вещи, используемые в предпринимательских целях, кроме земельных участков и других природных объектов.

Исходя из этого, договор лизинга заключается только с предпринимательской целью и, соответственно, между субъектами предпринимательства.

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

² Лещенко, М.И. Основы лизинга: Учебное пособие / М.И. Лещенко. — Финансы и статистика, 2015. – 336 с: ил.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

В качестве арендодателей (лизингодателей) выступают лизинговые компании, создаваемые различными структурами: производителями техники и оборудования, банками и др.

Классический лизинг предусматривается трехсторонний характер договорных отношений лизингодатель, лизингополучатель и продавец. Федеральный закон о лизинге так же классифицирует субъекты лизинга и дает определение каждого из них:

- лизингодатель – физическое или юридическое лицо, которое за счет привлеченных и (или) собственных средств приобретает в ходе реализации договора лизинга в собственность имущество и предоставляет его в качестве предмета лизинга лизингополучателю за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях во временное владение и в пользование с переходом или без перехода к лизингополучателю права собственности на предмет лизинга;

- лизингополучатель – физическое или юридическое лицо, которое в соответствии с договором лизинга обязано принять предмет лизинга за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях во временное владение и в пользование в соответствии с договором лизинга;

- продавец – физическое или юридическое лицо, которое в соответствии с договором купли-продажи с лизингодателем продает лизингодателю в обусловленный срок имущество, являющееся предметом лизинга. Продавец обязан передать предмет лизинга лизингодателю или лизингополучателю в соответствии с условиями договора купли-продажи. Продавец может одновременно выступать в качестве лизингополучателя в пределах одного лизингового правоотношения¹.

Вследствие выполнения своих обязательств по договору финансового лизинга субъекты заключают обязательные и сопутствующие договоры.

¹ Федеральный закон Российской Федерации от 29.10.1998 № 164-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О финансовой аренде (лизинге)» (ред. от 06.07.2016) // Российская газета. № 211. 1998.

К обязательным договорам относится договор купли – продажи. Одной из особенностей финансовой аренды является то что, согласно ст. 667 ГК РФ, арендодатель, приобретая имущество для арендатора, должен уведомить продавца о том, что имущество предназначено для передачи его в аренду определенному лицу. Но законодатель никак не уточнил каким образом лизингодатель должен уведомить поставщика¹.

Остальные договоры, которые называются сопутствующими к ним можно отнести договор о привлечении денежных средств, договор залога, договор гарантии, договор поручительства и другие.

Субъекты договора финансовой аренды должны точно определить предмет лизинга так как он является существенным условием. В случае не указания информации, позволяющей точно определить предмет лизинга, а также при отсутствии данной информации договор о передачи имущества считается не согласованным, и не заключенным².

На основании договора финансовой аренды лизингодатель обязуется:

- приобрести у определенного продавца в собственность определенное имущество для его передачи за определенную плату на определенный срок в качестве предмета лизинга лизингополучателю;
- выполнить другие обязательства, вытекающие из содержания договора лизинга.

На основании описанных выше обязанностей, лизингополучатель обязуется:

- принять предмет лизинга в порядке, предусмотренном указанным договором лизинга;
- выплатить лизингодателю лизинговые платежи в порядке и в сроки, которые предусмотрены договором лизинга;

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

² Кабатова, Е.В. Лизинг: правовое регулирование, практика / Е.В. Кабатова. -М.: ИНФРА-М, 2015. – 204 с.

- по окончании срока действия договора лизинга возвратить предмет лизинга, если иное не предусмотрено указанным договором лизинга, или приобрести предмет лизинга в собственность на основании договора купли-продажи;

- выполнить другие обязательства, вытекающие из содержания договора лизинга¹.

К договорам арендного типа с участием потребителей можно отнести следующий договор, где одной стороной является арендодатель, сдающий имущества в аренду в качестве постоянной предпринимательской деятельности, другой стороной – арендатор, которому имущество предоставляется в основном для потребительских целей, например, договор проката. В связи с этим данный договор является публичным (ст.626 ГК РФ)².

Предпринимательский риск как один из признаков предпринимательской деятельности это возможность понести убытки любого рода вследствие осуществления предпринимательской деятельности. Страховой случай или событие, которое страхуется предпринимателем должно иметь признаки вероятности и случайности его наступления.

Риски, которые могут понести предприниматели они разнообразные это может быть риск утраты имущества в результате природных катаклизмов, гражданской ответственности в результате нанесения ущерба окружающей среды, риск потери прибыли или ожидаемых доходов. Согласно гражданскому законодательству по договору страхования

¹ Кабатова, Е.В. Лизинг: правовое регулирование, практика / Е.В. Кабатова. -М.: ИНФРА-М, 2015. – 204 с.

² Сахарова И. В. Правоотношения, возникающие из договоров лизинга и купли-продажи объекта лизинга: монография. М. Юстицинформ, 2013. С 154.

предпринимательского риска может быть застрахован риск лишь самого страхователя и только в его пользу (ст.933 ГК РФ)¹.

Страховщиком по этому договору может быть страховая организация – субъект предпринимательства, осуществляющая страховую деятельность на основе разрешения (лицензии).

Специфика страхования обуславливает ряд требований к порядку заключения договоров. В частности, страхователь должен предъявить свидетельства о своей регистрации, лицензии или патенты на подлежащую страхованию деятельность, другие необходимые документы.

В свою очередь предприниматель в заявлении о желании заключить договор должен дать подробную информацию о своей предпринимательской деятельности, условиях ее осуществления, ожидаемых доходах и расходах, заключенных контрактах, своих контрагентах и других обстоятельствах, имеющих отношение к степени риска.

Так же сам договор страхования должен быть заключен в письменной форме. Несоблюдение письменной формы влечет недействительность договора страхования, за исключением договора обязательного государственного страхования (ст. 969 ГК РФ)².

В соответствии с ГК РФ товарным складом признается организация, осуществляющая в качестве предпринимательской деятельности хранение товаров и оказывающая связанные с хранением услуги³.

Субъекты данного договора чаще всего являются субъектами предпринимательства.

Форма такого договора письменная она считается соблюденной если товары, которые были приняты удостоверены складскими документами.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

² Савкин Д.В. Основания возникновения, изменения и прекращения страховых правоотношений [Текст] // Юрист. – 2008. – № 5. – С. 26.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

Разновидностью товарного склада являются склад общего пользования. Договор складского хранения, заключаемый товарным складом общего пользования, признается публичным договором.

Следующий договор в предпринимательской деятельности заключается между правообладателем и пользователем. Договор коммерческой концессии является одной из самых значимых и юридически сложных сделок с интеллектуальной собственностью. Договор коммерческой концессии зачастую именуют также договором франчайзинга. Наиболее известные франшизы – «McDonald's», «Subway», «Starbucks». С экономического взгляда, франчайзинг – это отношения между предпринимателями, в которых одна сторона дает право на ведение бизнеса под своим фирменным наименованием, предоставляет технологии и сопутствующие исключительные права за определенно вознаграждение¹.

С юридической точки зрения ГК РФ предоставляет следующее определение, где по договору коммерческой концессии одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности комплекс принадлежащих правообладателю исключительных прав, включающий право на товарный знак, знак обслуживания, а также права на другие предусмотренные договором объекты исключительных прав, в частности на коммерческое обозначение, секрет производства (ноу-хау) и т.д.².

Договор коммерческой концессии это один из видов договоров, где все субъекты занимаются предпринимательской деятельностью.

¹ Воробьев Л.Ю. Фирменное наименование и коммерческое обозначение как элементы договора коммерческой концессии // Право интеллектуальной собственности. - М.: Юрист, 2009, № 4. - С. 36-40

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

В связи с тем, что в договоре присутствует право интеллектуальной собственности то к договору коммерческой концессии, соответственно применяются правила раздела VII гражданского законодательства о лицензионном договоре, если это не противоречит положениям глава 54 ГК РФ и существу договора коммерческой концессии¹.

Как говорилось выше, сторонами договора коммерческой концессии могут быть только коммерческие юридические лица и индивидуальные предприниматели или правообладатель и пользователь, так как договор франчайзинга всегда заключается в целях ведения предпринимательской деятельности, направленной на извлечение прибыли.

Существенными условиями договора являются предмет договора, цена, способы использования исключительных прав, а также требования к качеству выполняемых работ, услуг.

Данный вид договора довольно сложен с юридической точки зрения. Ведь оформление, регистрация прав на интеллектуальную собственность да само составление данного договора требует довольно тщательного и кропотливого труда.

Важно так же отметить, что коммерческая концессия способна приносить значительную прибыль правообладателю если при выходе на рынок обратить достаточно внимания на создаваемый товарный знак, который возможно в дальнейшем станет договором коммерческой концессии².

Договор простого товарищества (договору о совместной деятельности) двое или несколько лиц (товарищей) обязуются соединить свои вклады и совместно действовать без образования юридического лица для извлечения прибыли или достижения иной не противоречащей закону цели. Сторонами договора простого товарищества, заключаемого для осуществления

¹ Райников А.С. Договор коммерческой концессии. М.: Статут, 2009. С 54.

² Пугинский Б. И. Коммерческое право России. М.: Юрайт-М, 2010. С 86.

предпринимательской деятельности, могут быть только индивидуальные предприниматели или коммерческие организации¹.

В научной и учебной литературе употребляются такие термины как коммерческие и не коммерческие товарищества.

Основным признакам данного договора является количество участников, которое может варьироваться от двух и более лиц, а вклады вносимы участника общества могут быть разнообразными как денежными средствами, так и профессиональными и иными знаниями участника.

По правовому режиму общее имущество товарищей регистрируется на балансе юридического лица одного из участников общества. Распоряжение имуществом согласуется товарищами, если же между ними согласие не достигнуто, то пользование имуществом осуществляется в порядке, установленном судом. При ведении общих дел каждый товарищ вправе действовать от имени всех товарищей по удостоверенной доверенности выданной ему остальными товарищами или договором простого товарищества совершенном в письменной форме.

Следует иметь в виду, что в отношениях с третьими лицами товарищи не вправе ссылаться на ограничения прав товарища, совершившего сделку, если не докажут, что в момент заключения данной сделки – это третье лицо знало или должно было знать о существовании таких ограничений.

Что касательно прибыли, то, если иное не предусмотрено договором или другим соглашением сторон, прибыль, полученная товарищами в результате осуществления ими совместной деятельности, распределяется пропорционально стоимости вкладов товарищей. Расходы и убытки, которые может понести или понесло товарищество, определяются соглашением сторон, а при несогласованности этого нюанса они распределяются пропорционально вкладу каждого товарища.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

Ответственность между товарищами распределяется по-разному в зависимости от того занимается ли данное товарищество предпринимательской деятельностью или оно было создано с другой не связанной с предпринимательской деятельностью целью. Товарищество, которое не связано с ведением предпринимательской деятельностью в нём каждый товарищ по договорным обязательствам отвечает всем своим имуществом.

Если оно преследует деятельность, связанную с предпринимательской, то товарищи отвечают солидарно по всем обязательствам не зависимо от их возникновения. С момента прекращения действия договора простого товарищества товарищи так же несут солидарную ответственность.

Простое товарищество прекращает свое действие в случаях объявления кого-либо из товарищей недееспособным, банкротом, отказ от дальнейшего участия в товариществе, смерти товарища, если договором или соглашением товарищества не предусмотрено, что договор простого товарищества сохраняет свое действие в отношении остальных товарищей. А также договор перестает действовать в случае истечения срока его действия¹. и виды договор во втором, из первого пункта

Рассмотрев понятия предпринимательского договора в первом пункте, из которого следует, что понятие предпринимательский договор еще не сформировалось хотя множество ученых, делают выводы о его необходимости, а некоторые спорят и говорят о его ненужности о том, что есть только гражданско-правовой договор. Но при изучении некоторых предпринимательских договоров и их правового регулирования, можно говорить о том, что термин предпринимательский договор существует и широко используется как юристами практиками, так и самими предпринимателями.

¹ Ершова И. В., Отнюкова Г. Д. Российское предпринимательское право: учебник для вузов. М.: Проспект, 2011. С.140

Хотя самого понятия законодательно еще не сформировалось и в этой связи используется понятие «договора», которое указано в ст. 420 ГК РФ. Что, несомненно, является недостатком, так как очень часто такое понятие как предпринимательский договор употребляется в научной и учебной литературе. Подводя итог из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что предпринимательский договор реально существует являясь, соглашением, которое заключается на возмездной основе между сторонами, обе или одна из которых выступают в качестве субъектов предпринимательства, направленное на установление, изменение или прекращение предпринимательских прав и обязанностей, в целях осуществления предпринимательской деятельности.

Так вот отсутствие данного понятия в законодательстве является одним из важным недостатков и должно быть исправлено путем внесения изменений в терминологию ГК РФ.

Глава 2. Правовое регулирование предпринимательских договоров

Предпринимательский договор сам является одним из средств регулирования предпринимательских правоотношений. Регулируя права и обязанности сторон, с указанием существенных условий, без которых ни один предпринимательский договор считаться заключенным не будет¹.

Из вышесказанного в предыдущей главе нами было рассмотрено понятие предпринимательский договор и некоторые виды предпринимательских договоров, такие как договоров поставки, контрактации, продажи предприятия, финансового лизинга, страхования предпринимательских рисков, коммерческой концессии, складского хранения и договора простого товарищества.

Данная глава предусматривает более подробное рассмотрение данных договоров, а также их правового регулирования.

Правовое регулирования представляет собой процесс целенаправленного воздействия государства на общественные отношения при помощи специальных средств и методов, которые направлены на их стабилизацию и упорядочивание.

Правовое регулирование договоров выражается в установлении порядка их заключения, исполнения и расторжения, взятых на себя обязательств, а также ответственности за несоблюдения или ненадлежащие исполнение взятых на себя обязательств.

Проводя исследования в сфере правового регулирования договорных отношений, с практической точки зрения важно указать следующие, что оно состоит из нескольких уровней:

- 1) специальное правовое регулирование:
 - а) федеральные законы;

¹ Брагинский, М.И., В.В. Витрянский, В.В. Договорное право. - М.: Статут, 2011.

б) принятые в соответствии со специальными федеральными законами подзаконные нормативные акты;

в) иные подзаконные нормативные акты;

2) общее правовое регулирование (ГК РФ);

3) обычаи делового оборота.

Итак, разобравшись в понятии правового регулирования далее можно приступить к непосредственному рассмотрению правового регулирования договоров, описанных в первой главе.

Начнем с одного из некоторых видов договора купли-продажи, которым является поставка товара.

Договор поставки регулируется как общими нормами о договоре купли-продажи, так и особенными которые располагаются в §4 Гл.30 ГК РФ.

Особенности договора поставки, которые индивидуализируют его в системе отдельных видов договора купли-продажи, определяются общей целью договора, субъектным составом, предметом, содержанием договора, порядком исчисления убытков.

Субъектный состав имеет явно выраженный предпринимательский характер. Поставщиком всегда выступает юридическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность. Покупателями в договоре поставки могут быть любые лица, не приобретающие товары для личного, семейного, домашнего и иного подобного использования¹.

Предметом по данному договору являются любые не изъятые из оборота движимые вещи при условии, как говорилось выше, что они будут использоваться в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным потреблением. Предметом не могут быть имущественные права. Все

¹ Васильева В.В. Договор поставки. Юридические аспекты. - М.: ГроссМедиа Ферлаг, 2007.

правовые нормы ГК РФ, посвященные договору поставки, действуют в отношении вещей, а не права на вещи как предмета договора.

Содержание данного договора закрепляется положениями, относящимися к договору купли-продажи где продавец обязан передать покупателю предусмотрены договором товары со всей документацией, установленного качества, которое было согласованы сторонами, ассортименте и комплектности, а покупатель обязуется принять товар и оплатить его по договорной цене¹.

Длительность договора является одной из особенностей, которая выражается в необходимости поставки товара отдельными партиями, это обусловлено различным географическим положением сторон. Параграф третий главы 30 ГК РФ более детально регламентирует положения параграфа первого главы 30 ГК РФ. Но большинство указанных норм являются диспозитивными, в связи с чем решающее значение приобретает согласованность сторон.

Так, например, норма о периодах поставки имеет диспозитивный характер. В случае, когда сторонами предусмотрена поставка товаров в течение срока действия договора поставки отдельными партиями и сроки поставки отдельных партий в нем не определены, то товары должны поставаться равномерными партиями ежемесячно, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов, существа обязательства или обычаев делового оборота².

Одним из существенных условий является срок поставки товара. Досрочная поставка возможна лишь после согласования с покупателем.

¹ Занковский С.С. Предпринимательские договоры. Отв. ред. В.В. Лаптев. Волтерс Клувер. 2008 г

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

Товары, поставленные досрочно и принятые покупателем, засчитываются в счет количества товаров, подлежащих поставке в следующем периоде¹.

Так же законодатель в договоре поставки отвел важное значение порядку поставки и выдаче товара. Отгрузка осуществляется по выданной поставщику отгрузочной разрядке. В случае если срок направления отгрузочной разрядки не определен, тогда покупатель обязан направить ее не позднее тридцати дней до исполнения договора поставки. В случае не предоставления отгрузочной разрядки поставщик вправе отказаться от исполнения договора или потребовать оплаты товара, а также возмещение убытков².

Стороны могут согласовать в договоре такое условие как выборка товара, в соответствии с которой покупатель обязуется забрать товар в месте нахождения поставщика если срок выборки не указан, то она производится в разумный срок после получения указанного уведомления от поставщика.

При не выборке покупателем товаров в указанные выше сроки поставщик вправе отказаться от исполнения договора либо потребовать от покупателя оплаты невыбранных товаров.

К слову неоплата товаров покупателем так же, как и не выборка товара дает возможность поставщику на односторонний отказ от договора. Правом покупателя на односторонний отказ от договора является неоднократное нарушения поставщиком сроков поставки и поставки товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в нужный для покупателя срок.

Особенности, предусмотренные гражданским законодательством за нарушение существенных условий договора в большинстве случаев, затрагивают поставщика и относятся к взысканию неустойки за

¹ Витрянский В.В. Договорное право: общие положения. Под ред. В.В. Витрянского, М.И. Брагинского. М., Статут. 2011 С 112

² Скворцова Т.А., Смоленский М.Б. Предпринимательское право: учебное пособие / под ред. Т.А. Скворцовой. М.: Юстицинформ, 2014. С 215

недоставку товара и его просрочку начисления убытков и способов расторжения договора.

Контрактация, являясь разновидностью договора купли-продажи, данный договор осуществляет регулирования отношений, связанные с закупкой у сельскохозяйственных производителей выращенной или произведенной сельскохозяйственной продукции.

Главной особенностью данного вида договора является его специфика, которая заключается в сфере деятельности производителя, занимающегося выращивание сельскохозяйственной продукции. Которая подвержена негативному влиянию факторов внешней среды, погодные условия и прочие причины могут привести к порче продукции.

По общему правила отношения, возникающие по договору контрактации, регулируются нормами, которые установлены для договора поставки, но некоторые его особенности регулируются пятым параграфов главы 30 ГК РФ.

Так согласно этому параграфу в ст. 536 ГК РФ говорится, что заготовитель должен принять сельскохозяйственную продукцию у производителя обеспечив своевременный её вывоз. Сам заготовитель не имеет права отказаться от принятия заказа, если он полностью соответствует условиям, которые были заявлены им ранее и отражены в договоре контрактации.

Следует принять во внимание, что продукция, передаваемая заготовителю, предназначается для дальнейшей переработки.

При заключении договора цена не является существенным условием в договоре, а лишь ассортимент и количество сельскохозяйственной продукции¹.

¹ Васильева В.В. Договор поставки. Юридические аспекты. - М.: ГроссМедиа Ферлаг, 2007.

Ответственность по договору контрактации за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств всегда возникает лишь при наличии вины. Так производитель, который не исполнил или ненадлежащим образом исполнил обязательство несет ответственность лишь при наличии вины. Он признается невиновным, если докажет, что принял все меры для надлежащего выполнения своих обязанностей по договору.

Заготовитель, же несет ответственность не зависимо от вины если только не докажет, что ненадлежащее исполнение явилось результатом непреодолимой силы.

Права на интеллектуальную собственность, создания и использования объектов интеллектуальной собственности, а также передача прав или так называемая франшиза. Всё это осуществляется путем заключения договор коммерческой концессии¹.

Из данного договора следует, что одна сторона (правообладатель), франчайзер, обязуется предоставить другой стороне (пользователю), франчайзи, за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности комплекса исключительных прав, принадлежащих правообладателю (п. 1 ст. 1027 ГК РФ)².

Форма договор коммерческой концессии может быть заключена только в письменной форме. Кроме того, он подлежит государственной регистрации в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности (Роспатенте). При несоблюдении этого требования договор также считается ничтожным (п. 2 ст. 1028 ГК РФ)³.

¹ Воробьев Л.Ю. Фирменное наименование и коммерческое обозначение как элементы договора коммерческой концессии // Право интеллектуальной собственности. - М.: Юрист, 2009, № 4. - С. 36-40

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

Предмет данного составляет комплекс исключительных прав, право на фирменное наименование, товарный знак, технологии производства.

Объектами коммерческой концессии является интеллектуальная собственность, деловая репутация и коммерческий опыт правообладателя.

Одно из основных требований правообладателя это обеспечения качества продукции не ниже фирменного, а также неразглашения секретов производства и другой полученной от правообладателя конфиденциальной информации. С соблюдений этих условий правообладатель предоставляет сопутствующие услуги по обучению персонала, его найма, и помощи в оформлении торгового помещения.

Одно из особенностей которое следует из ст. 1029 ГК РФ заключается в том, что пользователь может заключать договор субконцессии с другими пользователями и предоставления на основе этого договора всего или части комплекса исключительных прав. При этом в договоре коммерческой концессии должны быть прямо предусмотрены право предоставлять третьим лицам субконцессии и условия их предоставления.

В соответствии со ст. 1034 ГК РФ правообладатель несет субсидиарную ответственность по предъявляемым к пользователю требованиям о несоответствии качества товаров (работ, услуг), и солидарную ответственность по требованиям, предъявляемым к пользователю как изготовителю продукции правообладателя.

Одним из преимуществ пользователя следует отметить закрепленное в ст. 1035 ГК РФ его особое право перезаключить договор коммерческой концессии на новый срок. Пользователь, надлежащим образом исполнявший свои обязанности, имеет по истечении срока договора коммерческой концессии право на заключение договора на новый срок на тех же условиях.

Вторым специфическим правом пользователя является так называемое право «следования» – закрепленное ст. 1038 ГК РФ правило о сохранении договора коммерческой концессии в силе при перемене сторон – переход к

другому лицу какого-либо исключительного права, входящего в предоставленный пользователю комплекс исключительных прав, не является основанием для изменения или расторжения договора коммерческой концессии¹.

Разновидностью договора аренды является финансовый лизинг. Как к отдельному виду договора аренды к нему применяются общие положения об аренде если не предусмотрено правила ГК РФ о договоре финансовой аренды (лизинга) иное.

Лизинг, договор финансовой аренды по которому арендодатель обязуется приобрести указанное имущество в собственность для дальнейшей его сдачи арендатору. Арендодатель не несет ответственности за выбор предмета аренды и продавца².

Так как ГК РФ регулирует преимущественно гражданские правоотношения, осуществляемые при ведении лизинговой деятельности. В этой связи был принят Федеральный закон от 29.10.1998 № 164-ФЗ "О лизинге" для более комплексного законодательного регулирования. После его вступления в действия стало ясно, что многие статьи требуют доработки. В следствии чего был принят новый Федеральным законом от 29.01.2002 № 10-ФЗ с большим количеством изменений и дополнений и новым названием "О финансовой аренде (лизинге)". На сегодняшний день этот Закон действует в редакции от 28 июня 2013 г.

К основным особенностям данного договора можно отнести:

- лизингодатель, который специально приобретает конкретный вид имущества, указанный арендатором, при этом продавец информируется о том, что приобретённое имущество подлежит дальнейшей сдачи в аренду.

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) ГК РФ ст. 1038

² Лещенко, М.И. Основы лизинга: Учебное пособие / М.И. Лещенко. — Финансы и статистика, 2015. – 336 с: ил.

- возникшие проблемы с имуществом (оборудованием), сданном в аренду, это могут быть неисправности или некомплектность арендатор направляет не арендодателю, а продавцу.

- финансовый лизинг является долгосрочным по сравнению с оперативным, который заключается от двух до пяти лет, в то время как финансовый заключается на срок полезного использования имущества и при данном типе аренды досрочное расторжение договора невозможно.

Ряд, приведенных особенностей, отличает финансовый лизинг от обычной аренды¹.

Наряду с остальными договорами существует договор простого товарищества, где коммерческие лица или граждане, зарегистрированные в качестве индивидуального предпринимателя, заключают между собой соглашение о ведении совместной деятельности для достижения общих целей или, когда каждый из товарищей преследует свою собственную цель.

Исходя из ст. 1041 ГК РФ – это совместная деятельность двух или несколько лиц (товарищей) обязующихся соединить свои вклады и совместно действовать без образования юридического лица для извлечения прибыли или достижения иной не противоречащей закону цели².

По правовой природе договор простого товарищества является консенсуальным, многосторонним, взаимным, возмездным и фидуциарным.

Законодательством не предусмотрены специальные требования к оформлению договора простого товарищества исходя из того, что действуют общие правила о форме сделок, изложенные в ст. 158-161 ГК РФ.

¹ Лещенко, М.И. Основы лизинга: Учебное пособие / М.И. Лещенко. — Финансы и статистика, 2015. – 334 с: ил.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

В ГК РФ говорится, что если договор простого товарищества заключается в предпринимательских целях, то его субъектами могут быть только юридические лица или индивидуальные предприниматели¹.

Исходя из общего правила договор простого товарищества является срочным с указанием даты его действия, но также существует бессрочный договор и, если один из товарищей не захочет в него вступать он обязан не позднее чем за три месяца сделать заявление об отказе в участие этого общества.

Существенными условиями договора простого товарищества являются предмет договора и соглашение участников о размере и порядке внесения в общее дело вкладов, в качестве которых могут выступать деньги и другое имущество, профессиональные и иные знания, навыки и умения, деловая репутация, деловые связи.

При отсутствии названных условий договор считается незаключенным².

Для договора простого товарищества характерны определенные особенности:

Во-первых, данный договор не заключается для оформления какой-то одной сделки, а заключается в основном для достижения какой-то общей цели, где могут вступать в отношения с третьими лицами, а также между собой.

Во-вторых, договор простого товарищества является многосторонним и его субъектами могут быть как юридические лица, так и физические.

В-третьих, интересы сторон, заключивших договор, совпадают.

В-четвертых, договор простого товарищества носит лично-доверительный характер. Это проявляется в том, что отношения сторон в

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) ГК РФ ст. 1041

² Ручкина Г.Ф. Предпринимательское право России / Под ред. В.С. Белых. - М.: Проспект, 2015. - 540 с

процессе совместной деятельности во многом строятся на доверии товарищей друг к другу. В случае выхода одного из товарищей из договора это влечет его прекращение, если только остальными товарищами не предусмотрено соглашение о продолжении действия соглашения между остальными товарищами¹.

Статья 1054 ГК РФ предусматривает возможность образования негласного товарищества в связи с чем соглашение товарищей предусматривается не разглашение третьим лицам о существовании данного товарищества.

В законодательстве данный вид товарищества появился совершенно недавно, что и является его отличительной чертой. В негласном товариществе дела ведет только один товарищ по предоставленной ему доверенности или в соответствии с договором от имени и общий счет товарищества. В отношениях с третьими лицами каждый из участников негласного товарищества отвечает всем своим имуществом по сделкам, которые он заключил от своего имени в общих интересах товарищей².

Не признавая простое товарищество юридическим лицом, закон не предоставил ему и права действовать от общего имени (право на фирменное наименование). И в связи с этим отношения, возникающие между третьими лицами, рассматриваются как отношения каждого по отдельности и действующего от своего имени или через уполномоченных представителей.

Следует подчеркнуть, что денежная оценка вкладов простого товарищества носит условный (учетный) характер, влияя на размер доли участника в праве на общее имущество и определяя также его долю в возможных общих долгах, прибылях и убытках. Поэтому оценка вкладов

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) ГК РФ ст. 1050

² "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) ГК РФ ст. 1054

осуществляется исключительно по соглашению участников и не требует независимой экспертной оценки.

Более того, согласно п. 2 ст. 1042 ГК РФ, если участники не произведут специальную оценку вносимых ими вкладов, они будут предполагаться равными.

Поскольку простое товарищество не является юридическим лицом, ведение общих дел не может осуществляться ни самим этим товариществом, ни каким-либо его органом. Юридическое обособление общего имущества участников договора простого товарищества осуществляется на балансе одного из юридических лиц товарищества. При не достижении согласия по решению суда.

Законодательством установлено, что некоторые права товарищей не могут быть ограничены или прекращены даже по их воле. В частности, любой товарищ, в том числе не уполномоченный на ведение общих дел, вправе знакомиться со всей документацией по их ведению, включая данные баланса, и ни при каких условиях не может отказаться от этого права или лишиться его. Пункты договора, предусматривающие ограничение этого права, недействительны. При этом перечень соответствующих документов, касающихся непосредственной деятельности товарищества, не ограничен¹.

В соответствии со ст. 1043 ГК РФ внесенное товарищами имущество, которым они обладали на правах собственности, а также полученные в результате совместной деятельности продукция и доходы, здания и сооружения признаются общей долевой собственностью, если иное не установлено законом или договором простого товарищества.

Договор простого товарищества прекращается по истечении срока или по достижении цели, для которой создавался.

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) ГК РФ ст. 1045

Кроме того, выход из срочного товарищества одного из участников прекращает его действие, если только товарищи не предусмотрели соглашения о продолжении договора между остальными товарищами. Досрочный выход допускается при наличии уважительных причин с возмещением, оставшимся товарищам реального ущерба (но не упущенной выгоды), причиненного таким выходом.

Бессрочный товарищеский договор прекращается при выходе из него одного из участников, если только оставшиеся товарищи специальным соглашением не пожелают сохранить его. При этом заявление участника о выходе из бессрочного договора должно быть подано не менее чем за три месяца до предполагаемого выхода¹.

Ответственность товарищей по общим обязательствам установлена ст. 1047 ГК РФ.

При разделе общего имущества товарищей по правилам о разделе объекта долевой собственности каждый участник, внесший в общее имущество индивидуально определенную вещь, вправе требовать ее возврата в натуре, если это возможно по условиям выдела и на вещь не обращено взыскание кредиторов по общим долгам товарищества.

Имущество, переданное в общее пользование, возвращается передавшему его участнику, однако без компенсации за износ (ибо это имущество использовалось также и в интересах внесшего его лица, которое, кроме того, могло получить соответствующую часть прибыли от такого использования), если только нет соглашения участников о компенсации. Это же относится и к возврату участнику индивидуально определенной вещи, переданной им в общую долевую собственность².

На наш взгляд правовое регулирование договоров в предпринимательской деятельности осуществляется довольно полно.

¹ Пугинский Б.И. Коммерческое право России. - М.: Юрайт-М, 2010. С 254

² Белых В.С. Предпринимательское право России: учеб. / В.С. Белых, Г.Э. Берсункаев, С.И. Виниченко; отв. ред В.С. Белых. - М.: Проспект, 2010 С 125

Учитывая то, что законодатель для регулирования предпринимательских договоров в большинстве своем предпочел диспозитивные нормы. Что сторонам дает большие возможности в заключении договора, выборе контрагента, условий договора и т.д.

Подводя итог из всего вышесказанного можно сделать вывод, что при правовом регулировании договоров в сфере предпринимательства таких как договор поставки, контрактации, коммерческой концессии, и т.д. В которых усматривается особый характер сторон, цель заключения договоров, и особый порядок регулирования отношений возникающий при заключении данных договоров. В связи со всеми указанными особенностями данные договоры можно отнести к числу предпринимательских. Для более полного обоснования в следующей главе рассмотрим особенности субъективного состава, а также заключения, изменения и расторжения предпринимательских договоров.

Глава 3. Характеристика предпринимательских договоров по законодательству РФ

3.1. Правовой статус субъектов предпринимательских договоров

Субъекты предпринимательской деятельности различаются на субъекты предпринимательского права и субъекты правоотношения.

Субъекты предпринимательского права – это граждане-предприниматели, коммерческие и некоммерческие юридические лица, Российская Федерация, субъекты Российской Федерации, органы местного самоуправления. Данные субъекты в течении много времени не вступают ни с кем в предпринимательские отношения, а лишь только являются таковыми из-за специфики своего правового статуса¹.

Субъект же правоотношения в основном всегда взаимодействуют с остальными субъектами предпринимательских отношений, имеют права и несут обязанности в сфере хозяйствования².

Выделяют следующие признаки субъектов предпринимательской деятельности:

а) от формы образования они подразделяются на юридические лица и на индивидуального предпринимателя без образования юридического лица.

Граждане, осуществляемые предпринимательскую деятельность без образования юридического и соответственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя к ним так же применяются правила которые регулируют деятельность предпринимателей.

б) по признаку происхождения собственности делятся на публичные и частные.

¹ Каминка А.И. Основы предпринимательского права. - М.: Зерцало-М, 2015. - 320 с.

² Белых В. С. Предпринимательское право России: учебник. М.: Проспект, 2010. С 164.

в) по признаку происхождения капитала субъекты делятся на национальные, совместные и предприятия, которые полностью принадлежат иностранным инвесторам.

г) по экономическим показателям субъекты делятся на малые, средние и крупные предприятия (ст. Федерального закона «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации»)¹.

Согласно гражданскому законодательству физическим лицом признается правоспособное и дееспособное лицо, гражданин. Который по своему желанию может заниматься предпринимательской и любой другой не запрещенной законом.

Юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Субъектами предпринимательской деятельности могут быть:

- граждане РФ, не ограниченные в установленном законом порядке в своей дееспособности;
- граждане иностранных государств и лица без гражданства в пределах правомочий, установленных законодательством РФ;
- объединения граждан².

Право гражданина заниматься предпринимательской деятельностью и любой иной, не запрещенной законом деятельностью, возникает по достижении им 18 лет, т.е. с момента, когда он становится полностью

¹ Федеральный закон Российской Федерации «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Российская газета. № 164. 2007.

² Скворцова Т.А., Смоленский М.Б. Предпринимательское право: учебное пособие / под ред. Т.А. Скворцовой. М.: Юстицинформ, 2014.

дееспособным. В некоторых случаях право может наступить и до наступления совершеннолетия.

В соответствии с ГК РФ несовершеннолетний, достигший шестнадцати лет, может быть объявлен полностью дееспособным, если он работает по трудовому договору, в том числе по контракту, или с согласия родителей, усыновителей или попечителя занимается предпринимательской деятельностью¹.

Статус предпринимателя приобретается посредством государственной регистрации гражданина и в порядке, установленном законодательством РФ. Осуществление предпринимательской деятельности без регистрации запрещается.

Каждый субъект предпринимательской деятельности имеет право:

- самостоятельно формировать производственную программу, выбирать поставщиков и потребителей своей продукции, устанавливать на нее цены в пределах, определенных законодательством РФ и договорами;
- оспаривать в суде в установленном законом порядке действия граждан, юридических лиц, органов государственного управления.

Гражданин, занимающийся предпринимательской деятельностью обязан:

- выполнять обязательства, вытекающие из законодательства РФ и заключенных им договоров;
- своевременно предоставлять декларацию о доходах и уплачивать налоги в порядке и размерах, определяемых законодательством РФ².

Ответственность предпринимателя:

- предприниматель несет ответственность в соответствии с законодательством РФ за ненадлежащее исполнение договора, нарушение

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 23. 1996.

² Каминка А.И. Основы предпринимательского права. - М.: Зерцало-М, 2015. - 320 с.

прав собственности других субъектов, загрязнение окружающей среды, нарушение антимонопольного законодательства, реализацию потребителю продукции, причиняющей вред здоровью;

- гражданин, осуществляющий предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом, за исключением имущества, на которое в соответствии с законом не может быть обращено взыскание;

- деятельность предпринимателя, нарушающего правила предпринимательской деятельности, в результате которой причинен вред охраняемым законом правам и интересам граждан и государства, либо создана угроза причинения такого вреда, может быть приостановлена в порядке, предусмотренном законодательством РФ, до устранения допущенных нарушений;

- предприниматель может быть лишен специального разрешения (лицензии) на осуществление отдельных видов предпринимательской деятельности за нарушение условий, содержащихся в лицензии, в порядке, предусмотренном законодательством РФ¹.

В РФ, гражданам занимающимся предпринимательской деятельностью, гарантируется:

- право заниматься предпринимательской деятельностью;
- недопущение отказа в регистрации по мотивам нецелесообразности;
- защита прав и интересов субъектов предпринимательской деятельности,
- свободный выбор предпринимательской сферы деятельности в пределах, установленных законодательством;
- экономическая, научно-техническая, правовая поддержка предпринимательской деятельности;

¹ Гущин В. В. Предпринимательское право России: Учебник. М.: Эксмо, 2008. – С 156.

- возможность страхования предпринимательского риска страховыми обществами;
- недопущение на рынке монопольного положения отдельных предпринимателей и недобросовестной конкуренции;
- равное право доступа всех субъектов предпринимательской деятельности на рынок, к материальным, финансовым, трудовым, информационным и природным ресурсам, равные условия деятельности предпринимателей¹.

¹ Курганов А. Д. Основные виды государственной поддержки малого предпринимательства в России // «Юрист», 2009. С 158.

3.2. Порядок заключения, изменения и расторжения предпринимательских договоров

В предпринимательской деятельности к заключению предпринимательских договоров применяются общие правила:

- 1) направление предложения (оферты) одной стороной,
- 2) акцепт оферты другой стороной,
- 3) получение акцепта стороной, направившей оферту.

Однако существуют следующие особенности заключения предпринимательских договоров¹.

Во-первых, при заключении предпринимательских договоров большое значение имеет публичная оферта, которая предназначена неопределенному кругу лиц и с любым, кто обратится по данной оферте для заключения договора, предприниматель обязан его заключить. В данной оферте содержатся существенные условия договора, так называемого предложение, из которого усматривается воля лица, заключить договор на указанных в предложении условиях с любым, кто отзовется (п. 2 ст. 437 ГК РФ). Публичная оферта может выражаться, например, в рассылке прайс-листов, в некоторых рекламных объявлениях, содержащих все существенные условия договора².

К существенным условиям относят те, которые о предмете договора, и те, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение (абз. 2 п. 2 ст. 432 ГК РФ).

¹ Смагина И. А. Предпринимательское право: учебное пособие. М.: Омега-Л, 2007. С 186.

² "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

Акцептом считается полный и безоговорочный ответ стороны, которой адресована оферта, о ее принятии (п. 1 ст. 438 ГК РФ)¹.

При этом следует различать понятия «публичная оферта» и «реклама». Реклама – это распространяемая в любой форме, с помощью любых средств информация о физическом и юридическом лице, товаре, идеях и начинаниях, которая предназначена для неопределенного круга лиц и призвана формировать и поддерживать интерес к этому физическому, юридическому лицу, товарам, идеям, начинаниям и способствовать реализации товаров, идей и начинаний (абз. 2 ст. 2 Федерального закона «О рекламе»)².

Во-вторых, в предпринимательской деятельности часто встречается такая форма акцепта, как совершение лицом, получившим оферту, в срок, установленный для ее акцепта, действий по выполнению указанных в ней условий договора (например, отгрузка товаров, выполнение работ, уплата суммы денег, оказание услуг и т. п.), если иное не предусмотрено законодательством или не указано в оферте – конклюдентных действий (п. 3 ст. 438 ГК РФ)³.

В-третьих, помимо общего порядка заключения предпринимательского договора, при котором стороны свободны в согласовании его условий и выборе контрагентов, есть другие способы его заключения. К ним относятся заключение договоров путем присоединения, заключение договоров в обязательном порядке, заключение договоров на торгах⁴.

Заключение предпринимательских договоров путем присоединения имеет ряд особенностей. По данному договору условия определены одной из

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Российская газета. № 238-239. 1994.

² Федеральный закон Российской Федерации «О рекламе» от 13.03.2006 № 38-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. № 51. 2006.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Российская газета. № 238-239. 1994.

⁴ Ручкина Г.Ф. Предпринимательское право России / Под ред. В.С. Белых. - М.: Проспект, 2015. - 650 с

сторон в формулярах или иных стандартных формах и могли быть приняты другой стороной не иначе как путем присоединения к предложенному договору в целом (п. 1 ст. 428 ГК РФ).

Особенностью данного вида договора является то, что договор присоединения принимается целиком, т.е. в него не могут вноситься изменения или составляться протокол разногласий. Если имеются разногласия хотя бы по одному из условий данного договора, он признается незаключенным¹.

Данным договором широко пользуются в следующих видах предпринимательской деятельности, как банковская, страховая, биржевая деятельность и др. Законодательных ограничений на то, какие договоры могут быть заключены путем присоединения, не имеется.

Заключение предпринимательского договора в обязательном порядке. Данное право может следовать из закона и из предварительно принятого на себя обязательства (например, предварительного договора).

Предварительный договор – это соглашение сторон, по которому последние обязуются заключить в будущем договор о передаче имущества, выполнении работ или оказании услуг (основной договор) на условиях, предусмотренных предварительным договором (п. 1 ст. 429 ГК РФ).

Необоснованный отказ от заключения основного договора на условиях предварительного договора не допускается².

Относительно предварительного договора существуют следующие два варианта заключения предпринимательских договоров в обязательном порядке:

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017)

² Груздев В.В. Возникновение договорного обязательства по российскому гражданскому праву: Монография. М., 2010.

а) когда заключение договора обязательно для стороны, которой направлена оферта;

б) когда заключение договора обязательно для стороны, которая направила оферту¹.

В первом случае оферта исходит от стороны, не обязанной заключить договор, но заинтересованной в его заключении. Как правило, таковой стороной является покупатель, заказчик товара. Оферта может быть направлена, например, в виде проекта договора либо иного письменного предложения. Другая сторона обязана акцептовать оферт либо известить сторону об отказе от акцепта или о принятии предложения на иных условиях в 30-дневный срок со дня получения оферты.

Во втором случае при направлении публичной оферты в виде проекта договора или в иной форме, обязывает заключить договор с любым, кто обратится. При отказе или уклонении стороны, обязанной заключить договор, от его заключения контрагент вправе обратиться в суд с иском о понуждении заключить договор (п. 4 ст. 445 ГК РФ).

Предпринимательский договор может быть заключен также путем проведения торгов, если иное не вытекает из его существа (п. 1 ст. 447 ГК РФ). Торги могут использоваться при заключении договоров, направленных на реализацию имущества (недвижимости, ценных бумаг), а также прав (например, права на заключение договора) и др².

Определенные предпринимательские договоры по продаже товаров или имущественных прав в случаях, предусмотренных законом, могут быть заключены лишь путем проведения торгов. В частности, на торгах должны заключаться договоры о реализации заложенного имущества, для выбора

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) ГК РФ ст. 445

² Витрянский В.В. Договорное право: общие положения. Под ред. В.В. Витрянского, М.И. Брагинского. М., Статут. 2011

генерального подрядчика по реализации на территории Российской Федерации инвестиционных проектов, осуществляемых за счет государственных валютных средств и кредитов, о продаже предприятия как имущественного комплекса при приватизации и др¹.

Торги проводятся в форме конкурса или аукциона, которые могут быть открытыми и закрытыми.

В открытых конкурсах и аукционах вправе участвовать любое лицо, а в закрытых – только лица, специально приглашенные для этой цели.

Выигравшим торги по конкурсу признается лицо, которое по заключению конкурсной комиссии, заранее назначенной организатором торгов, предложило лучшие условия, а на аукционе – лицо, предложившее наиболее высокую цену. Договор заключается с лицом, выигравшим торги. Заключение договора с победителем торгов является обязанностью продавца, неисполнение которой влечет его ответственность в виде возмещения убытков. Победитель торгов вправе также требовать понуждения данного лица к заключению договора².

Что же касается изменения или расторжения договора, то данные действия возможны только по взаимному соглашению сторон. Решения суда в этом случае не требуется. Исключения из этого правила могут быть установлены законом или договором.

В соответствии с п. 1 ст. 452 ГК РФ, соглашение об изменении или расторжении договора совершается в той же форме, что и договор, если из закона, иных правовых актов, договора или обычаев делового оборота не вытекает иное. Так, если договор аренды заключен в письменной форме, то и его изменение или расторжение должны быть совершены в письменной форме. Если стороны нотариально удостоверили договор аренды, то его изменение или расторжение должны быть нотариально удостоверены.

¹ Занковский С. С. Предпринимательские договоры. М.: Волтерс Клувер. 2008. С 190.

² Брагинский М. И., Витрянский В.В. Договорное право. М.: Статут, 2011. С 150.

Действия сторон по изменению или расторжению договора, осуществляемые по их взаимному соглашению, являются не только сделкой, но и договором, в силу этого они подчиняются общим правилам о порядке заключения договоров.

В случае одностороннего отказа от исполнения договора полностью или частично, когда такой отказ допускается законом или соглашением сторон, договор считается расторгнутым или измененным¹.

В тех случаях, когда возможность изменения или расторжения договора не предусмотрена законом или договором и сторонами не достигнуто об этом соглашение, договор может быть изменен или расторгнут одной из сторон только по решению суда и только в следующих случаях:

- 1) при существенном нарушении договора другой стороной;
- 2) в связи с существенным изменением обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении договора;
- 3) в иных случаях, предусмотренных законом или договором (ст. 450, 451 ГК РФ)².

Существенным признается нарушение одной из сторон предмета договора, которое влечет для другой стороны такой ущерб, что она в значительной степени лишается того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора.

Изменение обстоятельств признается существенным, когда они изменились настолько что, если бы стороны могли это разумно предвидеть, договор вообще не был бы ими заключен или был бы заключен на совершенно других условиях.

При расторжении договора из-за существенно изменившихся обстоятельств суд по требованию любой из сторон должен определить

¹ Витрянский В. В Договорное право: общие положения. М.: Статут. 2011. С 164.

² Пугинский Б. И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало-М, 2008. С 421.

последствия расторжения договора, исходя из необходимости справедливого распределения между сторонами расходов, понесенных ими в связи с его исполнением.

Что касается изменения договора в связи с существенными изменениями обстоятельств, то оно допускается по решению суда лишь в исключительных случаях, когда расторжение договора противоречит общественным интересам либо повлечет для сторон ущерб, значительно превышающий затраты, необходимые для исполнения договора на измененных судом условиях¹.

В случае одностороннего отказа от исполнения договора заинтересованная сторона обязана направить другой стороне предложение об изменении или расторжении договора. Другая сторона обязана в срок, указанный в предложении или установленный в законе или в договоре, а при его отсутствии – в 30-дневный срок, направить стороне, сделавшей предложение об изменении или расторжении договора:

- а) либо извещение о согласии с предложением;
- б) либо извещение об отказе от предложения;
- в) либо извещение о согласии изменить договор на иных условиях².

В п. 2 ст. 452 ГК РФ особо подчеркивается, что требование об изменении или расторжении договора может быть заявлено стороной в суд только после получения отказа другой стороны на предложение изменить или расторгнуть договор либо неполучения ответа в срок, указанный в предложении или установленный законом, или договором, а при его отсутствии – в 30-дневный срок.

ГК РФ устанавливает следующие последствия изменения и расторжения договора:

¹ Брагинский, М.И., В.В. Витрянский, В.В. Договорное право. - М.: Статут, 2011.

² Груздев В.В. Возникновение договорного обязательства по российскому гражданскому праву: Монография. М., 2010.

1) обязательство по договору изменяется лишь в той части, в которой, был изменен лежащий в его основе договор; остальные обязательства сохраняются в неизменном виде;

2) при расторжении договора обязательства сторон прекращаются, стороны теряют принадлежащие им прав и обязанности.

3) если изменение или расторжение договора произошло по взаимному соглашению сторон, то основанное на нем обязательство соответствующим образом изменяется или прекращается с момента заключения сторонами соглашения.

4) в случае, если стороны не могут достигнуть согласия в расторжении или изменении договора, то это решается в судебном порядке при изменении или расторжении договора в судебном порядке основанное на нем обязательство изменяется или прекращается с момента вступления в законную силу решения суда;

5) по общему правилу стороны не могут требовать возвращения того, что уже было исполнено до изменения или расторжения договора. Иное может быть предусмотрено соглашением сторон;

б) если договор был изменен или расторгнут вследствие существенного нарушения его условий одной из сторон, другая сторона вправе требовать возмещения убытков, причиненных изменением или расторжением договора (п. 5 ст. 453 ГК РФ)¹.

В заключении можно подвести итоги вышесказанному. На наш взгляд заключение, изменения и расторжения договора являются одними из самых важных аспектов предпринимательской деятельности. Далее отметим одни из самых значимых моментов в предпринимательском договоре:

- одна из черт современного договора это свободное волеизъявление сторон;

¹ Пугинский Б. И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало-М, 2008. С 168.

- к договорам применяются правила по двусторонним сделкам, но также существуют многосторонние сделки;

- свобода договора может быть ограничена как законом, так и самими сторонами, если это не противоречит закону;

- законодательное регулирование предпринимательских договоров в большинстве случаев отдается диспозитивным нормам регулирования;

- в обязательном порядке договор должен содержать существенные условия обычно это сам предмет договора;

- договор может быть заключен в любой форме, предусмотренной для совершения сделок, если законом для договоров данного вида не установлена определенная форма¹.

- изменение и расторжение договора возможны по соглашению сторон, если иное не предусмотрено ГК РФ, другими законами или договором.

ГК РФ прямо предусматривает около 30 законов, из которых примерно 20 приходится на долю актов, посвященных договорам (законы об ипотеке, поставках товаров для государственных нужд, энергоснабжения, подряде для государственных нужд, страховании, а также транспортные уставы и кодексы и др.)².

Рассмотрев условия заключения и расторжения предпринимательского договора, на наш взгляд считается необходимым перейти к рассмотрению некоторых особенностей предпринимательских договоров.

¹ "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) ГК РФ ст. 434.

² Брагинский, М.И., В.В. Витрянский, В.В. Договорное право. - М.: Статут, 2011.

3.3. Некоторые особенности заключения предпринимательских договоров в России

В соответствии с п. 1 ст. 420 Гражданского кодекса Российской Федерации договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей¹.

Предпринимательский договор как особое положение в системе гражданско-правовых отношений обуславливается некоторыми особенностями такими как субъективный состав сторон, определенной целью заключения договора, обязанностью встречного предоставления или возмездный характер сделки.

Одной из первых особенностей предпринимательского договора является его субъективный характер, где сторонами данного договора являются субъекты предпринимательства или хотя бы одной из сторон.

Субъекты предпринимательского договора вступают в обязательственные отношения, возникающие вследствие заключения со своими контрагентами договоров по продаже товаров, пользованию имуществом, выполнению работ, оказанию услуг. Данные отношения необходимо для их профессиональной деятельности, так как систематическое получение прибыли, которую они получают вследствие оказания услуг и товарооборота имущества является одной из особенностей предпринимательского договора и целью, которую преследуют предприниматели при осуществлении своей деятельности.

В зависимости от того преследуется ли данная цель или же нет, что влечет определенные правовые последствия для сторон, заключивших договор. Также к сторонам или стороне, заключившей предпринимательский до-

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Российская газета. № 238-239. 1994.

говор в целях осуществления предпринимательской деятельности, применяются специальные нормативно-правовые акты в сфере законодательства об обязательствах, связанных с подобной деятельностью.

В некоторых случаях законом предусмотрено возможность распространения нормативно-правовых норм о договорных обязательствах на сторону договора, которая не зарегистрирована в установленном законом порядке в качестве предпринимателя. В частности, гражданин, который занимается предпринимательской деятельностью без образования юридического лица и регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, не вправе ссылаться на заключенные им сделки в том, что он не является предпринимателем. Суд в его отношении может применить правила об обязательствах, связанных с осуществлением предпринимательской деятельности (п. 4 ст. 23 ГК РФ)¹.

ГК РФ указывает на ряд статей, которыми предусмотрено то, что сторонами отдельных договоров могут являться только субъекты предпринимательской деятельности. В ряде случаев закон содержит прямое указание на то, что сторонами определенных договоров могут быть лишь субъекты предпринимательства в определенных организационно-правовых формах. Так п. 3 ст. 1027 и п. 2 ст. 1041 ГК РФ прямо говорят о том, что заключать договоры коммерческой концессии и простого товарищества могут только коммерческие организации и граждане, которые зарегистрированы в качестве индивидуальных предпринимателей².

Все предпринимательские договоры носят возмездный характер. Данная особенность предусматривает то, что сторона такого договора, осуществляемая продажу товара, оказания услуг должна получать вознаграждение или иное встречное обеспечение во исполнение своих обязательств. Данная вид особенности является предпосылкой к главной цели предприни-

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Российская газета. № 238-239. 1994.

² Витрянский В. В. Договор купли-продажи и его отдельные виды. М., 2008. 180 с.

мательской деятельности получение прибыли. Законодатель предусмотрел запрет дарение между субъектами предпринимательской деятельности и оказание безвозмездных сделок.

Ещё одной из следующих характерных особенностей предпринимательской деятельности является максимальная свобода договора и повышенные требования для предпринимательских договорных обязательств. Принцип максимальной свободы договора — это возможность свободного заключения договора, выбора его вида, характера, контрагентов, широкого определения его условий. Законодательство России Федерации также предусмотрело нормы, которые предусматривают согласования условий предпринимательских договоров субъектами предпринимательства, эти нормы являются диспозитивными. Данный принцип открывает большие возможности для развития предпринимательского оборота¹.

Одновременно предоставляя максимальную свободу, законодатель установил ряд повышенных требований к предпринимателям, которые являются сторонами или стороной соответствующих договоров. Данный фактор обусловлен тем, что предприниматель является экономически более сильной стороной по сравнению с потребителем, а также возложения на него риска наступления негативных последствий в следствие осуществления предпринимательской деятельности таких как причинения вреда жизни и здоровью человека, животных, загрязнения окружающей среды и т.д.

Некоторые из повышенных требований связаны с необходимым ограничением упомянутой выше свободы договора. Данное ограничение свободы договора допускается в случаях, когда обязанность его заключения предусмотрена законом или добровольно принятым обязательством.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Российская газета. № 238-239. 1994.

Так, при необоснованном уклонении организации от заключения публичного договора другая сторона вправе обратиться в суд с требованием о понуждении заключить договор¹.

Споры, возникающие при осуществлении предпринимательской деятельности, связанные с их заключением, изменением, расторжением и исполнением, неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств и т.д., рассматриваются в специальном порядке (арбитражными или третейскими судами). Также большинство споров, вытекающих из предпринимательских договоров, являются экономическими спорами, которые разрешаются арбитражными судами в соответствии с Арбитражным процессуальным кодексом Российской Федерации (ст. 27-28 АПК РФ)².

К слову хотелось бы привести пример о неисполнении или ненадлежащим исполнением обязательств по договору поставки решения Арбитражного суда Белгородской области. Где ЗАО «ТД Белая птица» обратилось в Арбитражный суд Белгородской области с иском к ООО «Фреш Фуд» о взыскании задолженности и штрафной неустойки по договору поставки № Б- 206/13 от 22.10.2013. Стороны должным образом были извещены согласно части 1 ст. 121 АПК РФ лица, участвующие в деле, и иные участники арбитражного процесса извещаются арбитражным судом о принятии искового заявления или заявления к производству и возбуждении производства по делу, о времени и месте судебного заседания или совершения отдельного процессуального действия путем направления копии судебного акта.

В обоснование исковых требований истец сослался на ненадлежащее исполнение ответчиком своих договорных обязательств.

¹ Дедов Д. И. Соразмерность ограничения свободы предпринимательства. М.: Юристъ, 2010. С- 253.

² Олейник О. М. Предпринимательское (хозяйственное) право: Учебник. М.: Юристъ, 2012. С. 413-414.

Исследовав собранные по делу доказательства, заслушав представителя истца, арбитражный суд приходит к следующему.

Как следует из материалов дела, 22.10.2013 между истцом (поставщик) и ответчиком (покупатель) заключен договор поставки товара № Б-206/13, согласно п.1.1. которого, истец принял на себя обязательства передать покупателю товар в номенклатуре, количестве и по цене в соответствии с дополнительно согласованными спецификациями и товарными накладными, а ответчик обязался принять товар и оплатить его.

В соответствии с условиями указанного договора 26.04.2015 сторонами подписаны спецификации № 38642 и № 38643 на поставку мясной продукции на общую сумму 3 368 001, 00 руб. Согласно п.2 указанных спецификаций товар должен быть поставлен на условиях его предоплаты.

Во исполнение условий договора поставки и спецификаций № 38642 от 26.04.2015, № 38643 от 26.04.2015 истец поставил ответчику товар на общую сумму 3 368 001, 00 руб., что подтверждается представленными в материалы дела товарными накладными № 38642 от 26.04.2015 и № 38643 от 26.04.2015 и не оспорено ответчиком.

Ответчик свои договорные обязательства не исполнил и в установленный договором срок, поставленный истцом товар, оплатил частично. В результате чего, у ответчика образовалась задолженность в размере 1 990 001, 00 руб.

Истец, направив претензию ответчику о требовании погашении образовавшей задолженности в течении пяти банковских дней с момента получения претензии, но со стороны ответчика она осталась без ответа и удовлетворения.

Ненадлежащее исполнение ответчиком обязательств по оплате поставленного товара послужило основанием для обращения истца в арбитражный суд с настоящим иском.

Согласно ст. 516 ГК РФ покупатель оплачивает поставляемые товары с соблюдением порядка и формы расчетов, предусмотренных договором поставки. Факт поставки товара, его количество и стоимость подтверждаются представленными в материалы дела товарными накладными и не оспорены ответчиком. Товарные накладные подписаны представителем ответчика и заверены его печатью. Доказательств оплаты товара в полном объеме ответчик в материалы дела не представил. Так же ответчиком в суд первой инстанции не были представлены отзыв, возражения исковых требований с приложением соответствующих доказательств, не оспорены требования истца и размер взыскиваемой суммы.

При изложенных обстоятельствах, исковые требования истца суд решил удовлетворить, а также учитывая размер задолженности и период просрочки, суд считает требования истца о взыскании неустойки в размере 1 512 400, 76 руб. законными, обоснованными и подлежащими удовлетворению в заявленном размере¹.

Рассматриваемое дело еще раз показывает нам некоторые особенности со стороны договор поставки осуществляемого в предпринимательских целях так это то, что субъекты данного договора — это юридические лица или индивидуальные предприниматели, а также то, что возникающие споры или разногласия между субъектами предпринимательства, рассматриваются в арбитражном или третейском суде.

Подводя итог, следует сказать, что данные особенности довольно четко формулируют представление о предпринимательском договоре. В данной связи можно с уверенностью утверждать о его существовании в российском законодательстве.

¹ <http://sudact.ru/> - Интернет-ресурс Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт)

Заключение

В заключении сформулируем основные выводы, сделанные нами по результатам проводимого исследования.

Итак, в последнее время в связи с повышающимся ростом предпринимательской деятельности все более востребованной становится проблема регулирования предпринимательской деятельности. К слову для более лучшего, детального регулирования, оно должно исходить из потребностей самих субъектов предпринимательской деятельности, а не из возможностей государства. И должно быть направлено на договор, а точнее на урегулирование разногласий, возникающих вследствие исполнения предпринимательских отношений.

Далее следует отметить, что при изучении предпринимательской деятельности и договора были сделаны попытки выделения такого определения как предпринимательский договор.

Что касается понятие договора, то он произошел в следствии исторического выделения из общегражданских торговых сделок. При рассмотрении данного понятия было выявлено следующее, для предпринимателей он является неотъемлемым средством планирования дальнейших действий и конкретизации установленных между субъектами обязательств и ответственности за их нарушение.

Понятие же «предпринимательский договор» часто употребляется в учебной и научной литературе. Но оно не получило легального закрепления в действующем законодательстве.

Что же касается предпринимательской деятельности, то ГК РФ лишь характеризует признаки этой деятельности.

Делая оценку того или иного предпринимательского договора, следует руководствоваться критерием его связи с предпринимательской деятельностью. Все предпринимательские договоры заключаются в процессе

осуществления предпринимательской деятельности и являются возмездными. Не случайно в ГК РФ установлен запрет дарения в отношениях между коммерческими организациями.

Данный запрет распространяется и на индивидуальных предпринимателей, поскольку к их предпринимательской деятельности применяются правила, регулирующие деятельность коммерческих организаций.

Несомненно, существование предпринимательского договора в современном Российском праве неоспорно. Но представители правовой науки, и юристы-практики придерживаются различных позиций на этот счет.

На наш взгляд предпринимательский договор существует, но есть и противоположное мнение, где говорится, что предпринимательский договор является гражданско-правовым договором.

Предпринимательский договор — это соглашение между субъектами предпринимательства, а также где одной из сторон выступает гражданин-потребитель, об установлении, изменении и прекращении предпринимательских прав и обязанностей, направленных на систематическое получение прибыли.

Что же касается заключения и исполнения договора то можно сделать следующие выводы:

- одной и наиболее важной чертой договора в современных условиях является свободное волеизъявление сторон;
- к договорам применяются правила по двусторонним сделкам, так как он сам представляет собой такую сделку, но также существуют многосторонние сделки;
- права сторон договора могут быть ограничены как законом, так и самими сторонами, если это не противоречит закону;

- существуют договоры в которых свобода одной из сторон ограничена вплоть до прямой обязанности заключить данный договор на данных условиях;

-ГК РФ большинству договоров придает диспозитивный характер норм регулирования;

- в обязательном порядке содержания договора образуют существенные условия обычно это сам предмет договора;

- заключение договора может быть осуществлено в любой форме, кроме тех договоров где законом установлено письменная форма заключения сделки;

- для признания договора заключенным необходима дееспособность сторон и соответствие договора требованиям права;

- договор может быть изменен или расторгнут лишь по соглашению, кроме иных случаев, указанных в законе.

В результате проведенного исследования хотелось бы внести ряд конкретных предложений для усовершенствования правового регулирования договоров в сфере предпринимательской деятельности:

Устранить терминологическую разобщенность при установлении сферы действия специальных, отличных от общегражданских норм, рассчитанных на предпринимательский договор путем внесения изменений и дополнений в гражданское законодательство.

С тем, что в ГК РФ прямо предусматривает около 30 законов, из которых примерно 20 приходится на долю актов, посвященных договорам (законы об ипотеке, поставках товаров для государственных нужд, энергоснабжения, подряде для государственных нужд, страховании, а также транспортные уставы и кодексы и др.).

Относительно локальных актов, предприниматель свободен в определении их содержания, но должен учитывать императивные

требования законодательства, которые действуют независимо от того, включены они в текст договора или локального акта.

Вследствие вышесказанного можно говорить о том, что правовое регулирование предпринимательства и предпринимательских договоров не может носить четкого, детального характера. Это обусловлено тем, что статус предпринимателя и контроль, который на них распространяется предоставляет больше публично-правовое отношения, нежели частные в отношениях с другими участниками и государством.

В этой связи необходимо более ясно определять права, обязанности, ограничения для предпринимателя и нормы, которые бы регулировали непосредственно предпринимательскую деятельность и не являлись отсылочными.

Список использованной литературы:

1. Нормативные правовые акты:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2009. – № 4. – Ст. 445.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Российская газета. – № 238-239. – 1994.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. – № 23. – 1996.
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 17.04.2017) // Российская газета. – № 256. – 2001.
5. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 17.04.2017) // Российская газета. – № 137. 2002.
6. Федеральный закон Российской Федерации от 29.10.1998 № 164-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О финансовой аренде (лизинге)» (ред. от 06.07.2016) // Российская газета. – № 211. – 1998.
7. Федеральный закон Российской Федерации «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Российская газета. – № 164. – 2007.
8. Федеральный закон Российской Федерации «О рекламе» от 13.03.2006 № 38-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. – № 51. – 2006.

2. Материалы правоприменительной практики:

9. Постановление Пленума Верховного Суда РФ № 5, Пленума ВАС РФ № 29 от 26.03.2009 «О некоторых вопросах, возникших в связи с введением в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2009. № 6.

10. Постановление Пленума ВАС РФ от 17 февраля 2011 г. «О некоторых вопросах применения Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации в редакции Федерального закона от 27 июля 2010 г. № 228-ФЗ «О внесении изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс: Судебная практика.

3. Научная и учебная литература:

11. Абрамова, Л. В. Правовые аспекты предпринимательской деятельности в современных условиях / Л. В. Абрамова, В. В. Думитрашук. – М.: Праксис, 2012. – 321 с.

12. Анохин, В. Договор поставки сегодня // ЭЖ-Юрист. – 2008. – № 19. – С. 8-16.

13. Белых, В. С. Предпринимательское право России: учебник / В. С. Белых, Г. Э. Берсункаев, С. И. Винниченко. – М.: Проспект, 2010. – 656 с.

14. Беляева, О. А. Предпринимательское право: Учебное пособие / О. А. Беляева. – М.: КОНТРАКТ, ИНФРА-М, 2011. – 352 с.

15. Брагинский, М. И. Договорное право / М. И. Брагинский, В. В. Витрянский. – М.: Статут, 2011. – 847 с.

16. Воробьев Л.Ю. Фирменное наименование и коммерческое обозначение как элементы договора коммерческой концессии // Право интеллектуальной собственности. - М.: Юрист, 2009, № 4. - С. 36-40

17. Витрянский, В. В. Договор купли-продажи и его отдельные виды / В. В. Витрянский. – М., 2008. – 284 с.
18. Груздев, В. В. Возникновение договорного обязательства по российскому гражданскому праву: Монография / В. В. Груздев. – М., 2010. – 272 с.
19. Гуцин, В. В. Предпринимательское право России: Учебник / В.В. Гуцин, В. А. Гуреев. – М.: Эксмо, 2008. – 736 с.
20. Дедов, Д. И. Соразмерность ограничения свободы предпринимательства / Д. И. Дедов. – М.: Юристъ, 2010. – 187 с.
21. Ершова, И. В. Предпринимательское право: учебное пособие / И. В. Ершова. – М.: Юриспруденция, 2006. – 560 с.
22. Ершова, И. В. Российское предпринимательское право: учебник для вузов / И. В. Ершова, Г. Д. Отнюкова. – М.: Проспект, 2011. – 560 с.
23. Занковский, С. С. Предпринимательские договоры / С. С. Занковский. – М.: Волтерс Клувер. – 2008. – 304 с.
24. Зверева, Е. А. Ответственность предпринимателя за нарушение договорных обязательств / Е. А. Зверева. – М.: Юстицинформ, 2010. – 112 с.
25. Кабатова, Е.В. Лизинг: правовое регулирование, практика / Е.В. Кабатова. -М.: ИНФРА-М, 2015. – 204 с.
26. Каминка А.И. Основы предпринимательского права. - М.: Зерцало-М, 2015. - 320 с.
27. Красавчиков, О. А. Гражданско-правовой договор: понятие, содержание и функции / О. А. Красавчиков // Антология уральской цивилистики. 1925-1989. – М., 2001. – С. 166-182.
28. Красавчиков, О. А. Юридические факты в советском гражданском праве / О. А. Красавчиков // Категории науки гражданского права: Избранные труды: В 2 т. Т. 2. – М., 2005. – 182 с.
29. Курбатов, А. Я. Система права и проблемы правоприменительной деятельности / А. Я. Курбатов // Закон. – 2013. – № 1. – С. 108-115.

30. Курганов, А. Д. Основные виды государственной поддержки малого предпринимательства в России / А. Д. Курганов // «Юрист», 2009. – С. 81-87.
31. Кусаинова, А. К. К вопросу о понятии предпринимательского договора / А. К. Кусаинова, Г. А. Худайбердина // Юрист. – 2014. – № 18. – С. 32-37.
32. Лаптева, В. В. Предпринимательское (хозяйственное) право / В. В. Лаптева. – М.: Волтерс Клувер, 2006. – 560 с.
33. Лещенко, М.И. Основы лизинга: Учебное пособие / М.И. Лещенко. — Финансы и статистика, 2015. – 336 с: ил.
34. Назаров, А. Е. Договор как процесс в системе отраслей материального права / А. Е. Назаров // Юридический мир. – 2010. – № 6. – С. 29-32.
35. Олейник, О. М. Предпринимательское (хозяйственное) право. Учебник / О. М. Олейник. – М.: Юристъ, 2010. – 666 с.
36. Поваров, Ю. С. Правоустановительное и регулятивное значение договора применительно к субъективным гражданским правам различной природы / Ю. С. Поваров, В. Д. Рузанова // Систематика субъективных прав и систематика иных правовых явлений в частноправовой сфере: вопросы взаимосвязи. – Самара, 2011. – С. 45-49.
37. Пугинский, Б. И. Коммерческое право России / Б. И. Пугинский. – М.: Юрайт-М, 2010. – 328 с.
38. Пугинский, Б. И. Теория и практика договорного регулирования / Б. И. Пугинский. – М.: Зерцало-М, 2008. – 224 с.
39. Ручкина Г.Ф. Предпринимательское право России / Под ред. В.С. Белых. - М.: Проспект, 2015. - 650 с
40. Савкин Д.В. Основания возникновения, изменения и прекращения страховых правоотношений [Текст] // Юрист. – 2008. – № 5. – С. 26.

41. Сахарова, И. В. Правоотношения, возникающие из договоров лизинга и купли-продажи объекта лизинга: монография / И. В. Сахарова. – М.: Юстицинформ, 2013 – 316 с.
42. Сергеев, А. П. Гражданское право: учебник / А. П. Сергеев, Ю. К. Толстой. – М: «Проспект», 2010. – 633 с.
43. Скворцова Т.А., Смоленский М.Б. Предпринимательское право: учебное пособие / под ред. Т.А. Скворцовой. М.: Юстицинформ, 2014.
44. Смагина, И. А. Предпринимательское право: учебное пособие / И. А. Смагина. – М.: Омега-Л. – 2007. – 286 с.
45. Тамбовцев, В. Л. Право и экономическая теория: учебное пособие / В. Л. Тамбовцев – М.: ИНФРА-М, 2010. – 224 с.
46. Шевченко, И. К. Организация предпринимательской деятельности: учеб.пособие / И. К. Шевченко. – Таганрог: ТРТУ, 2009. – 145 с.
47. Шершеневич, Г. Ф. Учебник торгового права / Г. Ф. Шершеневич. – М.: Фирма «СПАРК», 1994. – 387 с.
48. Шишканов В. А. Проблемы кодификации российского предпринимательского права / В. А. Шишканов // Сибирский юридический вестник. – № 4. – 2004. – С. 47-54.
49. Яковлев, В. Ф. Понятие предпринимательского договора в российском праве / В. Ф. Яковлев // Журнал российского права. – № 1 (133). – 2008. – С. 3-9.

Приложения

АРБИТРАЖНЫЙ СУД БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

РЕШЕНИЕ

Дело № А08-1782/2017

г. Белгород

19 мая 2017

года

Резолютивная часть решения объявлена 16 мая 2017 года. Полный текст решения изготовлен 19 мая 2017 года.

Арбитражный суд Белгородской области в составе судьи Ивановой Л. Л. при ведении протокола судебного заседания с использованием средств аудиозаписи и системы видео протоколирования секретарём судебного заседания Лаптевой К.С. рассмотрел в открытом судебном заседании дело по исковому заявлению ЗАО «ТД Белая птица» (ИНН 3123156853, ОГРН 1073123015680)

к ООО «Фреш Фуд» (ИНН 3123291154, ОГРН 1113123018722)

о взыскании 3 502 401 руб. 76 коп. при участии в судебном заседании: от истца: представитель Охотина Е.В. по доверенности № 76 от 19.07.2016г., от ответчика: не явился, извещен,

УСТАНОВИЛ:

ЗАО «ТД Белая птица» обратилось в Арбитражный суд Белгородской области с иском к ООО «Фреш Фуд» о взыскании задолженности в сумме 1 990 001 руб. 00 коп., штрафной неустойки в сумме 1 512 400 руб. 76 коп. по договору поставки товара № Б- 206/13 от 22.10.2013, а всего 3 502 401 руб. 76 коп.

Представитель истца в судебном заседании исковые требования поддержал в полном объеме.

В обоснование исковых требований истец сослался на ненадлежащее исполнение ответчиком своих договорных обязательств.

Представитель ответчика в судебное заседание не явился, причин своей неявки суду не сообщил, отзыв на иск не представил. Определение суда о принятии искового заявления к производству и назначении предварительного судебного заседания получено ответчиком, определение о назначении дела к судебному разбирательству, направленное ответчику по адресу, указанному в выписке из ЕГРЮЛ, возвращено органом почтовой связи с отметкой «истек срок хранения».

Согласно части 1 статьи 121 АПК РФ лица, участвующие в деле, и иные участники арбитражного процесса извещаются арбитражным судом о принятии искового заявления или заявления к производству и возбуждении производства по делу, о времени и месте судебного заседания или совершения отдельного процессуального действия путем направления копии судебного акта.

При применении данного положения судам следует исходить из части 6 статьи 121, части 1 статьи 123 АПК РФ, в соответствии с которыми арбитражный суд к началу судебного заседания, совершения отдельного процессуального действия должен располагать сведениями о получении лицом, участвующим в деле, иным участником арбитражного процесса копии первого судебного акта по делу либо иными сведениями, указанными в части 4 статьи 123 АПК РФ.

Первым судебным актом для лица, участвующего в деле, является определение о принятии искового заявления (заявления) к производству и возбуждении производства по делу (часть 6 статьи 121 АПК РФ)

Лица, участвующие в деле, считаются извещенными надлежащим образом, если ко дню принятия решения арбитражный суд располагает сведениями о получении адресатом копии определения о принятии искового заявления или заявления к производству, направленной ему в порядке,

установленном АПК РФ, или иными доказательствами получения лицами, участвующими в деле, информации о начавшемся судебном процессе. В силу части 4 статьи 123 АПК РФ лица, участвующие в деле, и иные участники арбитражного процесса также считаются извещенными надлежащим образом арбитражным судом, если, несмотря на почтовое извещение, адресат не явился за получением копии судебного акта, направленной арбитражным судом в установленном порядке, о чем организация почтовой связи уведомила арбитражный суд.

Ответчик, действуя разумно и осмотрительно, не может не осознавать, что в определенных случаях в отношении него может быть начата процедура судебного разбирательства. Указывая при регистрации в качестве юридического лица свой юридический адрес, ответчик должен понимать, что именно по этому адресу будет направляться судебная корреспонденция. Учитывая это, для реализации своих прав ответчик должен был принять необходимые и достаточные меры для получения предназначенной ему корреспонденции по указанному адресу. В противном случае все риски, связанные с неполучением или несвоевременным получением корреспонденции, возлагаются на ее получателя. Действия ответчика, не принявшего должных мер по получению корреспонденции по адресу указанному в качестве юридического адреса и ссылающегося впоследствии на собственную неосмотрительность в доказательство нарушения его права, не могут быть признаны отвечающими принципу добросовестности. С учетом положений ст. 123 АПК РФ и разъяснений, данных в п.4 постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 17.02.2011 № 12 «О некоторых вопросах применения Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации в редакции Федерального закона от 27.07.2010 № 228-ФЗ «О внесении изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации», суд приходит к выводу о надлежащем извещении ответчика о принятии

искового заявления к производству и возбуждении производства по делу, а также о датах и времени судебных заседаний.

С учетом требования статей 121-123, 156 АПК РФ, а также учитывая факт надлежащего извещения ответчика о времени и месте судебного разбирательства, суд считает возможным рассмотреть дело в отсутствие представителя ответчика.

Исследовав собранные по делу доказательства, заслушав представителя истца, арбитражный суд приходит к следующему. Как следует из материалов дела, 22.10.2013 между истцом (поставщик) и ответчиком (покупатель) заключен договор поставки товара № Б-206/13, согласно п.1.1. которого, истец принял на себя обязательства передать покупателю товар в номенклатуре, количестве и по цене в соответствии с дополнительно согласованными спецификациями и товарными накладными, а ответчик обязался принять товар и оплатить его.

Наименование, ассортимент, сроки и условия поставки, количество и цена подлежащего поставке товара согласовываются сторонами в спецификациях и товарных накладных применительно к каждому периоду поставки по мере возникновения у покупателя необходимости в поставке товара (п.1.2. договора). В соответствии с п.3.1. ориентировочная стоимость договора поставки за весь период его действия составляет 50 000 000 руб. Цены на товар, в силу п.3.1.1. договора, определяются сторонами в спецификациях и товарных накладных применительно к конкретному периоду и условиям поставки. Пунктом 3.3. договора установлено, что покупатель обязуется производить 100% предоплату за товар на основании выставленного поставщиком счета, в течение 3-х банковских дней с момента его выставления. В соответствии с условиями указанного договора 26.04.2015 сторонами подписаны спецификации № 38642 и № 38643 на поставку мясной продукции на общую сумму 3 368 001, 00 руб. Согласно п.2 указанных спецификаций товар должен быть поставлен на условиях его

предоплаты. Во исполнение условий договора поставки и спецификаций № 38642 от 26.04.2015, № 38643 от 26.04.2015 истец поставил ответчику товар на общую сумму 3 368 001, 00 руб., что подтверждается представленными в материалы дела товарными накладными № 38642 от 26.04.2015 и № 38643 от 26.04.2015 и не оспорено ответчиком. Ответчик свои договорные обязательства не исполнил и в установленный договором срок, поставленный истцом товар оплатил частично. В результате чего, у ответчика образовалась задолженность в размере 1 990 001, 00 руб. 25.06.2015 истец направил в адрес ответчика претензию исх № 1287 от 17.06.2015 с требованием о погашении образовавшейся задолженности в течение 5-ти банковских дней с момента получения претензии. Претензия истца осталась без ответа и удовлетворения со стороны ответчика. Ненадлежащее исполнение ответчиком обязательств по оплате поставленного товара послужило основанием для обращения истца в арбитражный суд с настоящим иском.

Правоотношения сторон регулируются нормами главы 30 ГК РФ.

В соответствии со ст. 506 ГК РФ по договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным и иным подобным использованием.

Пунктом 5 статьи 454 ГК РФ установлено, что к отдельным видам договора купли-продажи (розничная купля-продажа, поставка товаров, поставка товаров для государственных нужд, контрактация, энергоснабжение, продажа недвижимости, продажа предприятия) положения, предусмотренные параграфом о купле-продаже, применяются, если иное не предусмотрено правилами ГК РФ об этих видах договоров.

В силу пункта 1 статьи 486 ГК РФ покупатель обязан оплатить товар непосредственно до или после передачи ему продавцом товара, если иное не предусмотрено названным кодексом, другим законом, иными правовыми актами или договором купли-продажи и не вытекает из существа обязательства.

Согласно ст. 516 ГК РФ покупатель оплачивает поставляемые товары с соблюдением порядка и формы расчетов, предусмотренных договором поставки.

Факт поставки товара, его количество и стоимость подтверждаются представленными в материалы дела товарными накладными и не оспорены ответчиком. Товарные накладные подписаны представителем ответчика и заверены его печатью.

Доказательств оплаты товара в полном объеме ответчик в материалы дела не представил. Заявлений о фальсификации доказательств не заявил. Сведений, опровергающих доводы истца, ответчик суду также не представил.

В силу ст.309 ГК РФ обязательства должны исполняться надлежащим образом в соответствии с условиями обязательства и требованиями закона, иных правовых актов, а при отсутствии таких условий и требований - в соответствии с обычаями или иными обычно предъявляемыми требованиями. Односторонний отказ от исполнения обязательства и одностороннее изменение его условий не допускаются, за исключением случаев, предусмотренных настоящим Кодексом, другими законами или иными правовыми актами (ст.310 ГК РФ).

В статье 9 АПК РФ закреплено, что судопроизводство в арбитражном суде осуществляется на основе состязательности. Лица, участвующие в деле, несут риск наступления последствий совершения или не совершения ими процессуальных действий.

Статьей 65 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации установлено, что каждое лицо, участвующее в деле, должно доказать те обстоятельства, на которые оно ссылается как на основание своих требований и возражений.

В силу части 1 статьи 64 АПК РФ доказательствами по делу являются полученные в установленном порядке сведения о фактах, на основании которых суд устанавливает наличие или отсутствие обстоятельств, обосновывающих требования лиц, участвующих в деле.

Согласно частям 1, 2 статьи 71 АПК РФ арбитражный суд оценивает доказательства, по своему убеждению, основанному на всестороннем, полном, объективном и непосредственном исследовании имеющихся в деле доказательств. Арбитражный суд оценивает относимость, допустимость, достоверность каждого доказательства в отдельности, а также достаточность и взаимную связь доказательств в их совокупности.

Ответчиком в нарушение названных норм процессуального права в арбитражный суд первой инстанции не были представлены отзыв, возражения относительно заявленных исковых требований с приложением соответствующих доказательств, не оспорены требования истца и размер взыскиваемой суммы.

В силу п.3.1 статьи 70 АПК РФ обстоятельства, на которые ссылается сторона в обоснование своих требований или возражений, считаются признанными другой стороной, если они ею прямо не оспорены или несогласие с такими обстоятельствами не вытекает из иных доказательств, обосновывающих представленные возражения относительно существа заявленных требований.

При изложенных обстоятельствах, требования истца о взыскании с ответчика суммы задолженности за поставленный товар в размере 1 990 001, 00 руб. подлежат удовлетворению в полном объеме.

Кроме того, истцом заявлены требования о взыскании с ответчика штрафной неустойки за просрочку исполнения обязательства по оплате поставленного товара в размере 1 512 400, 76 руб. за период с 26.12.2015 по 09.01.2017.

В соответствии со статьей 329 Гражданского кодекса Российской Федерации исполнение обязательств может обеспечиваться неустойкой, залогом, удержанием имущества должника, поручительством, банковской гарантией, задатком и другими способами, предусмотренными законом или договором.

Неустойкой (штрафом, пеней) признается определенная законом или договором денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, в частности в случае просрочки исполнения. По требованию об уплате неустойки кредитор не обязан доказывать причинение ему убытков (Статья 330 ГК РФ).

В соответствии с требованиями статей 330, 331 ГК РФ условие о неустойке согласовано сторонами в пункте 7.2. договора, согласно которому в случае нарушения срока оплаты поставляемого товара поставщик вправе взыскать с покупателя штрафную неустойку в размере 0,2% от неоплаченной суммы за каждый день просрочки.

Учитывая, что ответчик надлежащим образом не исполнил обязанность по оплате поставленного товара, требование истца о взыскании с ответчика неустойки за неисполнение договорных обязательств является обоснованным.

В силу п.1 ст.333 ГК РФ если подлежащая уплате неустойка явно несоразмерна последствиям нарушения обязательства, суд вправе уменьшить неустойку.

В пункте 71 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского

кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств» разъяснено, что если должником является коммерческая организация, индивидуальный предприниматель, а равно некоммерческая организация при осуществлении ею приносящей доход деятельности, снижение неустойки судом допускается только по обоснованному заявлению такого должника, которое может быть сделано в любой форме (пункт 1 статьи 2, пункт 1 статьи 6, пункт 1 статьи 333 ГК РФ).

Бремя доказывания несоразмерности неустойки и необоснованности выгоды кредитора возлагается на ответчика.

Ответчиком расчет истца по правилам статьи 65 АПК РФ не оспорен, контррасчет не представлен, заявлений о снижении судом размера неустойки не заявлено, доказательств несоразмерности заявленной суммы не представлено.

Кроме того, суд учитывает, что фактически нарушение сроков оплаты ответчиком позволяют ему пользоваться чужими денежными средствами, однако, никто не вправе извлекать преимущества из своего незаконного поведения, при этом условия такого пользования не могут быть более выгодными для должника, чем условия правомерного пользования.

В материалах дела в силу ст. 65, 67, 68, 75 АПК РФ, отсутствуют доказательства вины истца, свидетельствующие об умышленности или неосторожности содействием возникновению неустойки или ее увеличения по отношению к возникшим обязательствам ответчика.

При таких обстоятельствах, суд не находит оснований для применения ст. 333 ГК РФ, так как это вступает в противоречие с принципом осуществления гражданских прав своей волей и в своем интересе (статья 1 ГК РФ), а также с принципом состязательности (статья 9 АПК РФ).

Проверив произведенный истцом расчет, суд находит его арифметически верным, произведенным в соответствии с условиями договора.

Ответчиком о снижении неустойки в порядке ст. 333 ГК РФ не заявлено, доказательств, свидетельствующих о несоразмерности неустойки не представлено.

При изложенных обстоятельствах, а также учитывая размер задолженности и период просрочки, суд считает требования истца о взыскании неустойки в размере 1 512 400, 76 руб. законными, обоснованными и подлежащими удовлетворению в заявленном размере.

В соответствии с ч.1 ст.110 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации судебные расходы, понесенные лицом, участвующим в деле, в пользу которого принят судебный акт, взыскиваются со стороны.

С учетом изложенного, государственная пошлина в размере 40 512, 00 руб., уплаченная истцом при предъявлении иска, подлежит взысканию с ответчика в пользу истца на основании ст.110 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации.

Руководствуясь ст. 110, 167-170, Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации,

РЕШИЛ:

1. Исковые требования ЗАО «ТД Белая птица» (ИНН 3123156853, ОГРН 1073123015680) удовлетворить.

2. Взыскать с ООО «Фреш Фуд» (ИНН 3123291154, ОГРН 1113123018722) в пользу ЗАО «ТД Белая птица» (ИНН 3123156853, ОГРН 1073123015680) 1 990 001 рубль 00 копеек основного долга, 1 512 400 рублей 76 копеек неустойки за период с 26.12.2015 по 09.01.2017 и 40 512 рублей 00 копеек расходов по оплате государственной пошлины, а всего 3 542 913 рублей 76 копеек.

3. Исполнительный лист выдать после вступления решения в законную силу.

4. Решение может быть обжаловано в месячный срок в Девятнадцатый арбитражный апелляционный суд через Арбитражный суд Белгородской области.

Судья Иванова Л. Л.