

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**  
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
высшего образования  
**«Дальневосточный федеральный университет»**

---

**ШКОЛА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА**

**Кафедра «Финансы и кредит»**

Скорнякова Эмма Артуровна

**РОЛЬ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В ФОРМИРОВАНИИ ФИНАНСОВ  
ОРГАНОВ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ**

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА**

по образовательной программе подготовки

бакалавров

по направлению 38.03.01 «Экономика»

«Финансы и кредит»

г. Владивосток  
2018

Автор работы \_\_\_\_\_  
(подпись)

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 201 г.

Консультант (если имеется)

\_\_\_\_\_ (подпись) \_\_\_\_\_ (Ф.И.О)

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 201 г.

Руководитель ВКР \_\_\_\_\_  
к.э.н доцент  
должность, ученое звание)

\_\_\_\_\_ (подпись) \_\_\_\_\_  
Лялина Ж.И.  
(Ф.И.О)

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 201 г.

Назначен рецензент \_\_\_\_\_  
(ученое звание)

\_\_\_\_\_ (фамилия, имя, отчество)

Защищена в ГЭК с оценкой \_\_\_\_\_

Секретарь ГЭК (для ВКР)

\_\_\_\_\_ (подпись) \_\_\_\_\_ (Ф.И.О)

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

«Допустить к защите»

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_  
к.э.н доцент  
(ученое звание)

\_\_\_\_\_ (подпись) \_\_\_\_\_  
Лялина Ж.И.  
(Ф.И.О)

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

ЗАВЕРЯЮ

\_\_\_\_\_ Е.Б. Гафорова \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ /  
Подпись

Директор школы экономики и менеджмента  
Директор/наименование структурного  
подразделения

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018г.

**В материалах данной выпускной квалификационной работы не содержатся сведения, составляющие государственную тайну, и сведения, подлежащие экспортному контролю.**

\_\_\_\_\_ Е.А.Тюрина \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ /  
Подпись

Заместитель директора по науке и инновациям  
Школы экономики и менеджмента  
Уполномоченный по экспортному контролю

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

## АННОТАЦИЯ

### РОЛЬ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В ФОРМИРОВАНИИ ФИНАНСОВ ОРГАНОВ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ

Автор: Скорнякова Э.А.

Школа экономики и менеджмента

Кафедра Финансы и кредит

Научный руководитель: к.э.н., доцент Лялина Ж.И.

Одной из наиболее важных проблем, препятствующих положительному экономическому росту страны, является криминализация различных аспектов деятельности хозяйствующих субъектов. Экономическая среда, в которой необходимо работать и развивать российские предприятия, формируется потоком движения легального и криминального капитала. Эффективная деятельность и развитие российских организаций невозможны без постоянного противодействия теневой составляющей российской экономики. Влияние теневых отношений в России настолько велико, что необходимо анализировать и разрабатывать меры по снижению этих влияний.

Актуальность данной работы объясняется тем, что уровень теневого дохода экономики России, на данный момент, находится на весьма высоком уровне, а эти деньги могли бы за счет увеличения реальной базы налогообложения предпринимательского сектора пойти на повышение эффективности государственных финансов, а так же на развитие малого бизнеса и снижение социальной напряженности страны.

Целью выпускной работы является определение роли и предложений по сокращению масштабов теневой экономики в формировании финансовых ресурсов органов публичной власти.

Для достижения заданной цели были решены следующие задачи:

- 1) Исследовано социально-экономическое содержание и сущность теневой экономики в условиях рыночных отношений, и рассмотрена как угроза экономической безопасности для Российской Федерации;
- 2) Изучены методы оценки, масштабы и последствия функционирования теневой экономики;
- 3) Проведен анализ социально-экономических показателей Российской Федерации и Приморского края;
- 4) Исследован мультипликационный эффект теневой экономики в формировании финансовых ресурсов органов публичной власти;
- 5) Подготовлены предложения по сокращению масштабов теневой экономики.

Работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованных источников и приложений.

Во введении представлены цель, задачи, объект, предмет и актуальность по теме выпускной квалификационной работы.

Основная часть выпускной квалификационной работы содержит в себе:

– Теоретические аспекты функционирования теневой экономики на территории РФ:

- 1) сущность теневой экономики и причины её возникновения;
- 2) структуру рынков теневой экономики;
- 3) её масштабы, методы оценки и статистику;

– Экономическую сущность теневой экономики как финансового ресурса органов публичной власти

1) методы регулирования теневой экономики домашних хозяйств, как экономических агентов финансовой системы государства;

2) оценку масштабов инвестиционной деятельности в теневой экономике;

3) анализ влияния теневой экономики на инвестиционные процессы субъектов Российской Федерации и предложения по их решению.

Объектом работы служит формирование финансовых ресурсов органов публичной власти.

Предметом – влияние теневой экономики на формирование финансовых ресурсов органов публичной власти.

В первой главе выпускной квалификационной работы было рассмотрено понятие теневой экономики и ее инвестиционного рынка, а также сделано обобщение существующих подходов к ее учету и статистике в России.

Во второй главе был произведен анализ рассмотренных подходов, с учётом их преимуществ и недостатков, который позволил дать определение дохода в теневой экономики, и анализ инвестиций в теневом секторе , отражающий специфику этой экономической категории.

В рамках исследований, проведённых в выпускной квалификационной работе, в заключении работы был сделан вывод о двойственном характере инвестиций в теневом секторе экономики — о сочетании в них как позитивных, так и негативных черт, влияющих на конечный результат общественного развития. По результатам анализа были предложены рекомендации по сокращению уровня теневой экономики в России.

## План ВКР

Введение

1 Теоретические аспекты функционирования теневой экономики

1.1 Причины возникновения и сущность теневой экономики в России и за рубежом

1.2 Структура теневой экономики

1.3 Методы оценки, масштабы и статистика теневой экономики в России

2 Экономическая сущность теневой экономики как финансового ресурса органов публичной власти

2.1 Регулирование теневой экономики домашних хозяйств, как экономических агентов финансовой системы государства

2.2 Оценка масштабов инвестиционной деятельности в теневой экономике

2.3 Анализ влияния теневой экономики на инвестиционные процессы субъектов Российской Федерации

Заключение

Список использованных источников

Приложение А

Приложение Б

Приложение В

## Введение

В современной России за годы рыночных реформ теневые экономические отношения, проявляющиеся в теневом секторе экономики, стали нарастать чрезвычайно быстро, охватив, по оценкам экспертов, порядка 40 % национальной экономики. Теневые экономические отношения и теневая экономика являются результатом болезни экономики страны, изменения системы экономических связей общества. Разрастание этих связей наносит огромный вред народному хозяйству страны, отрицательно сказывается на духовно-нравственной и правовой сфере общества, искажает личность многих людей, подрывает безопасность государства, снижает конкурентоспособность национальной экономики на мировом рынке. Обществу и государству необходимо активно воздействовать на корни порождения теневых экономических отношений, которые, при всем их разнообразии, имеют общую основу - деформацию социально-экономической системы общества.

Одной из наиболее важных проблем, препятствующих положительному экономическому росту страны, является криминализация различных аспектов деятельности хозяйствующих субъектов. Экономическая среда, в которой необходимо работать и развивать предприятия, формируется потоком движения легального и криминального капитала. Эффективная деятельность и развитие российских организаций невозможны без постоянного противодействия теневой составляющей российской экономики. Влияние теневых отношений в России настолько велико, что необходимо анализировать и разрабатывать меры по снижению этих влияний.

Наиболее важные особенности, которые способствуют распространению теневой экономики в России, включают в себя:

– глубоко устоявшиеся виды незаконной деятельности и даже анти-законного мышления определенной части населения страны;

– практику псевдоконтроля, которая выражается в стремлении внешне контролировать все аспекты экономической жизни и в то же время внутренне безразлична к эффективности реального контроля;

– квазиинформативность большинства государственных информационных систем, отсутствие реальной заинтересованности некоторых государственных чиновников в получении правдивой информации, неспособности или нежелании критического анализа и практического использования информации;

– инерционность контрольной деятельности значительного числа сотрудников правоохранительных органов;

– огромная несоразмерность в наиболее важных экономических аспектах;

– политическая нестабильность, угрожающая социальной стабильности, нарушение вертикальной ответственности в политических, экономических и юридических институтах и т. д.

Неполная разработка многих аспектов регулирования теневой экономики на всех ее уровнях по отношению к постиндустриальному типу экономики, теоретическая и практическая значимость проблемы устранения и предотвращения кризисов в экономике регионов, определила выбор темы, круг вопросов, требующих приоритетного изучения, цели и задачи квалификационной работы.

Актуальность данной темы объясняется тем, что уровень теневого дохода экономики России, на данный момент, находится на весьма высоком уровне, а эти деньги могли бы за счет увеличения реальной базы налогообложения предпринимательского сектора пойти на повышение эффективности государственных финансов, а так же на развитие малого бизнеса и снижение социальной напряженности страны.

Сегодня российская экономика характеризуется неуклонным увеличением масштабов и разнообразия форм теневой деятельности, которые лежат в основе криминализации экономической жизни страны. По



официальным данным, его доля в ВВП составляет 40-50% от общей суммы [47].

Объектом работы служит формирование финансовых ресурсов органов публичной власти.

Предметом – влияние теневой экономики на формирование финансовых ресурсов органов публичной власти.

Целью работы является определение роли и предложений по сокращению масштабов теневой экономики в формировании финансовых ресурсов органов публичной власти.

Огромные масштабы теневого бизнеса значительно ограничивают социальный и экономический потенциал реформ, сужая финансовые возможности воздействия государства на экономику, способствуя оттоку денежного капитала страны, предопределяя несправедливую дифференциацию доходов населения. Средства в теневом обороте могут сыграть важную роль в экономическом росте национальной экономики и улучшении благосостояния населения страны.

Теневая экономика представляет основной интерес с точки зрения ее влияния на ход большинства экономических процессов, например: формирование и распределение доходов, инвестиций, торговли и общего экономического роста. Влияние теневых отношений в России настолько велико, что оно представляет угрозу не только экономической безопасности страны, но и суверенитету государства в целом, и очевидно, что государству необходимо уделять особое внимание.

Для достижения заданной цели требуется решить следующие задачи:

- 1) Исследовать социально-экономическое содержание и сущность теневой экономики в условиях рыночных отношений, и рассмотреть ее как угрозу экономической безопасности для Российской Федерации;

- 2) Изучить методы оценки, масштабы и последствия функционирования теневой экономики;

- 3) Провести анализ социально-экономических показателей Российской Федерации и Приморского края;
- 4) Исследовать мультипликационный эффект теневой экономики в формировании финансовых ресурсов органов публичной власти;
- 5) Подготовить предложения по сокращению масштабов теневой экономики.

В ходе работы использовались труды посвященные проблеме теневой экономики таких ученых как: Латов Ю.В., Волкова Н.М., Радаев В.М., Павлов К.В., Белкин Л.М., Глухов В.В., Наумов Ю.Г., Фролов Д.А. Барсукова С.Ю., Яковлев А.О. и др.

# **1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ**

## **1.1 Причины возникновения и сущность теневой экономики в России и за рубежом: теоретические подходы**

Теневая экономика начала свое формирование в 1930-е годы, когда итальянская мафия вторглась в американскую экономику и взяла ее под свой контроль. С тех пор теневая экономика превратилась из препятствия правоохранительных органов в финансовую проблему мирового масштаба. В 1930-е годы возникли исследования, которые затрагивались лишь до криминальной стороны таковой деятельности. В 1970-е годы к изучению теневой деятельности подключились экономисты. Создателем одной из первых работ, приуроченных к исследованию всех качеств «теневой» экономической деятельности, был американский ученый П. Гутман, который в своих работах убедительно обосновывал, что теневую деятельность нельзя недооценивать [21].

Практически все работы, которые изучают теневую экономику, описывают причины, по которым исследовать теневой сектор просто необходимо, в связи с тем, что теневая экономика влияет на экономическую политику страны в целом.

Если основываться на влиянии теневой деятельности на экономику и поведение экономических агентов эти проблемы можно сформулировать следующим образом:

– Государство не может взимать налоги с теневой деятельности. При недостаточных сборах налогов оно не может эффективно обеспечить общественное благо. Как следствие, государство вынуждено облагать более тяжелым налоговым бременем официальные фирмы или финансировать бюджет инфляционным путем.

– Наличие теневой экономики искажает экономические и статистические показатели, а так же данные о доходах и занятости населения. Такая дезинформация приводит к тому, что решения экономической политики основываются на неправильных данных. Для переходных экономик, в частности, в этом случае труднее достичь макроэкономической стабильности.

– Доступ неофициально зарегистрированных фирм к официальным источникам финансирования либо вообще невозможен, либо значительно затруднен. Из-за более высокого риска ведения бизнеса такие фирмы вынуждены планировать свою деятельность в краткосрочной перспективе.

– Теневые фирмы не могут использовать преимущества формальных институтов таких как, например, суд или правоохранительные органы.

– Неофициальным фирмам трудно наращивать капитал, поэтому они больше используют труд, нежели капитал.

Теневая активность увеличивает прямые затраты, т.к. на производство, требуется время и деньги для совершения коррупционных операций, уклонения от уплаты налогов. Это также приводит к распаду социальных норм. Кроме того, теневая экономика может быть реакцией агентов, которые обременены государством, и склонны к формированию оппозиции [41].

Существуют несколько основных причин возникновения и роста теневой экономики:

– Вмешательство государства в экономическую сферу. Удельный вес теневого сектора находится в зависимости от степени государственного регулирования экономики, от объема налогового обложения и эффективности налогового администрирования, а также от масштабов коррупции и санкционированной преступности;

– неспособность либо уклонение от уплаты чрезвычайно больших налогов, бессилие налогового администрирования;

– кризисное либо депрессивное состояние национальной экономики влечет рост безработицы и понижение жизненного уровня широких слоев населения [28].

Многие люди начинают заниматься малым бизнесом, но из-за того, что административные расходы очень высоки при выходе на рынок, предприниматели часто вступают в теневые отношения, например, ведут бизнес без официальной регистрации.

Характерной особенностью теневой экономики в Российской Федерации является ее быстрое формирование, которое в основном связано с развалом СССР и переходом к модели капиталистического рынка и, прежде всего, связанными с этим экономическими преобразованиями, которые имели много просчетов в своем поведении.

Формирование теневой экономики возникло в результате осуществления реформ, в том числе:

- одноэтапную либерализацию цен;
- массовую форсированную приватизацию;
- открытие экономики для «внешнего мира»;
- ретроактивную денежно-кредитную политику;
- жесткое налоговое давление [37].

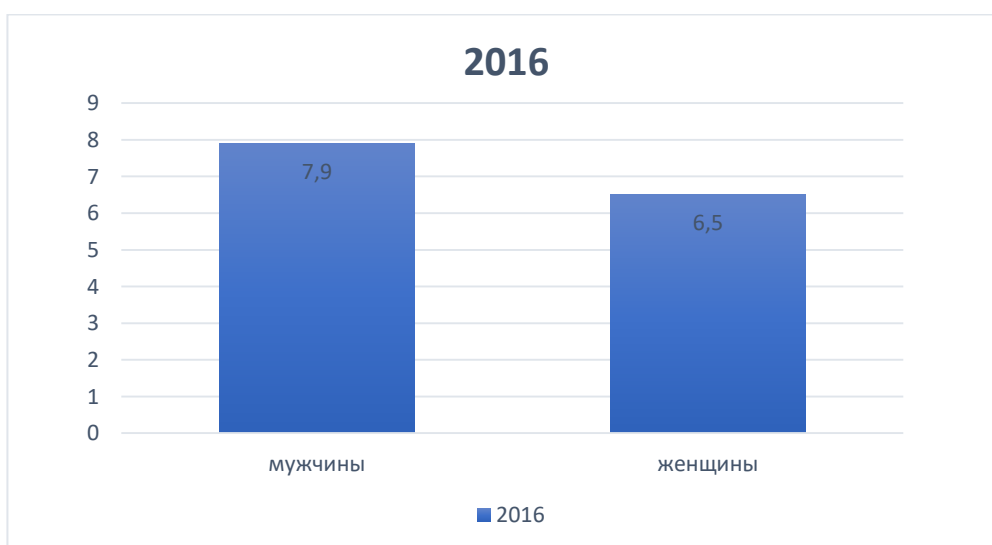
Распространение теневой деятельности - создание государственных, полугосударственных или негосударственных уполномоченных компаний, посредством которых частные фирмы призваны выполнять свои жизненно важные функции. Другим источником теневых отношений является лицензирование различных видов экономической деятельности, размещение частных фирм в зависимость от государственных органов и некоторых государственных служащих. Антиобщественный характер рыночных преобразований в Российской Федерации лишил миллионы людей привычного социального статуса. ниши, уровень жизни и сбережения [13]. В результате были взломаны и отменены действия, связанные с

существованием и последними мероприятиями вне официальных экономических институтов.

Таким образом, оказывается, что ответственность за развитие теневой экономики лежит на правительстве и гражданах, которые либо отказываются от теневой экономической деятельности, либо уведомляют об этом власти. Для России в сокращении теневого сектора приоритет должен быть уделен следующим задачам: снижение уровня коррупции, легализация определенных секторов теневой экономики и интеграция их в правовую экономику; повысить прозрачность государственного управления, усилить контроль за уклонением от налогов, выявить незаконную деятельность и разработать более стандартизованное законодательство.

Основной особенностью теневой экономики РФ считается ее переплетение с формальной экономикой. В теневой экономике формируется тот же набор механизмов, что и в официальной экономике: собственные правила ценообразования, механизмы инвестирования, методы обеспечения соблюдения договоров и др. [22].

В теневой экономике Российской Федерации в 2016 году, по данным Росстата, было охвачено 14,4 млн. Человек, что составляет 20,1% от общего числа занятых в экономике страны [50].



Источник: составлено автором на основании [47]

Рисунок 1 – График занятых в неформальном секторе РФ в 2016 г.,  
млн. чел.



Источник: составлено автором на основании [51]

Рисунок 2 – Диаграмма сфер занятых в неформальном секторе РФ в  
2016 г.

В других областях экономической деятельности официально зарегистрированная доля теневой экономики и количество занятых в ней людей невысоки: образование (102 тыс. чел.), медицина (131 тыс. чел.), производство и распределение электроэнергии, газа, воды (43 тыс. чел.) и другие ресурсы. Но, несмотря на все вышперечисленное, в сфере образования, здравоохранения, жилищно-коммунального хозяйства, доля фиктивной экономики очень высока. Нет официальной статистики по экономике, даже расчетной статистики, как в подпольной экономике [49]. В особо кризисном 2015 году численность занятых в теневой экономике РФ выросла на 900 тыс. чел., до 21,2 % от общего числа занятых в экономике (15,3 млн. чел).

Хотя в разных странах и регионах участие теневого контингента в экономике проявляется по-разному. В некоторых из них показатели теневой экономики могут превышать правовые показатели, например, в таких странах, как Нигерия, где теневая экономика составляет 80% от официального ВВП, Боливии и Таиланда. Средний масштаб теневой экономики в странах третьего мира достигает рекордных 50%. Этот сектор включает очень небольшие предприятия для производства товаров и услуг, а также торговцы и ремесленники, которые работают самостоятельно. В неформальном секторе этих стран занято более 300 миллионов человек.

В развитых странах масштабы теневой экономики относительно невелики и составляют примерно 8–20% ВВП. В США по итогам 2017 года на теневую экономику приходится 7,8% [48].

Если рассмотреть ситуацию в целом для ЕС, можно отметить, что использование подпольного труда и уклонение от уплаты налогов составляет 19% от общего ВВП Еврозоны. Более того, доля теневого сектора в разных странах ЕС заметно отличается: для Западной, Центральной и Северной Европы этот показатель колеблется примерно на 10%. В странах Средиземноморья достигается четверть ВВП. В некоторых частях Восточной и Юго-Восточной Европы он достигает 30% [32].

Что касается структуры теневого сектора по ЕС, то 67% в ней составляет труд незарегистрированных работников. Чаще всего они используются в строительстве, сельском хозяйстве и работе на дому. Остальные 33% образуют доходы, утаиваемые от налоговых органов.

## **1.2 Структура теневой экономики**

Проанализировав и сопоставив различные точки зрения специалистов по вопросу о «теневой экономике», можно сделать вывод, что это совокупность экономических отношений, охватывающая все этапы общественного воспроизводства и проявляющиеся в конкретных видах экономической деятельности, которые фактически не контролируются



государством и обществом, и не скрыты от официального учета. Это связано с тем, что для снижения уровня теневой экономики только к преступлениям в экономической сфере и тем более к тому, что с ними нельзя отождествлять.

Можно подчеркнуть, что экономическая преступность является наиболее очевидной формой проявления неформальной экономики. К ее анализу и содержанию стоит подходить всесторонне, учитывая при этом все типы и формы проявления теневой экономики [9].

В экономической литературе представлены различные подходы классификации теневой экономики:

1. По отношению к официально функционирующей экономике:

- внутренние, то есть проявленные в результате корысти;
- внешняя, то есть реализованная за пределами официальной экономики, «параллельно» с ней, не имеющая прямого отношения к официальному экономическому статусу субъектов теневых отношений

2. По стадиям общественного воспроизводства:

- на стадии производства (внутренняя: искажение экономической информации о производственных процессах и их результатах, производство некачественной и фальсифицированной продукции, производство неучтенных продуктов, внешняя: скрытая от учета, законной производственной деятельности, незаконное публично-выгодное производство товаров и услуг, незаконное производство товаров и услуг, удовлетворяющих псевдо-требованиям);

- на этапе распределения (внутренний: сокрытие законного дохода от налогообложения, кража государственной и общественной собственности путем незаконного присвоения, хищения, злоупотребления служебным положением, незаконного распределения доходов, внешнего: сокрытия дохода от неучтенной законной деятельности, преступлений против собственности посредством кража, грабеж, грабеж, различные виды сборов, включая ракетку);

- на этапе обмена (внутренняя: незаконная оптовая и розничная торговля товарами, продажа товаров по явно завышенным ценам, обман покупателей, внешний: продажа неучтенных продуктов законной деятельности, продажа нелегально произведенных социально полезной продукции, продажа подпольных продуктов которые удовлетворяют псевдозадачу, продаже имущества, полученного преступным путем, материализации неучтенных и незаконных поступлений).

Все вышеупомянутые формы проявления неформальных экономических отношений, естественно, не претендуют на то, чтобы быть инклюзивными, а просто отражают наиболее характерные из них.

3. По характеру воздействия на результаты функционирования экономической системы общества:

- фиктивные (искажающие экономические показатели по атрибуции, производству некачественных продуктов, необоснованный рост цен, в результате чего несуществующие приращения стоимости и стоимости использования отражаются в официальных показателях);

- продуктивные (обеспечивающие реальное увеличения объема социально полезных ресурсов и услуг, но за счет незарегистрированных ресурсов);

- индифферентные (не влияющие на прирост населения, в том числе фиктивный, из-за их общественного вреда и опасности, подземное производство товаров и услуг, которые удовлетворяют псевдо-требованиям) [16].

4. О формах уклонения от официального контроля:

- легальные; легальные формы проявления теневой экономики, в свою очередь, подразделяются на:

1) необъяснимые (легальные виды экономической деятельности, которые не регулируются и не учитываются государством);

2) завуалированные, то есть те, которые отражают те проявления теневой экономики, когда они формально легальны, но известны некоторым

государственным органам, фактически не контролируются обществом и связаны с необоснованными привилегиями или корыстными действиями, которые используют противоречивые правовые нормы.

- нелегальные.

Нелегальные формы теневых экономических отношений можно условно подразделить на:

1) замаскированные, то есть неправомерные действия, проявляющиеся внешне как официальные, но результаты которых либо официально не учитываются, либо учитываются в заведомо искаженном виде;

2) подпольные, тщательно скрывающиеся от государственного контроля, полностью организационно обособленные от официального контроля.

5. О правовой оценке субъектов теневой экономики:

- законные (нерегулируемые, неучтенные и псевдо-правовые);

- незаконным, то есть осуществляемым с нарушением цен законных норм.

Проанализировав все вышесказанное в структуре теневой экономики можно выделить три типа ее проявления. Типология разновидностей теневой экономики показана на рисунке 3.



Источник: [24].

Рисунок 3 – Разновидность теневой экономики

Исходя из схемы изображенной на рисунке 3, первый вид «беловоротничковой» экономики, характеризуется экономической деятельностью, запрещенной законом, которая скрыта сотрудниками «белой» экономики, извлекающим выгоду из потерь других людей. В то же время

коррупция считается одним из основных видов не только «беловоротничковой» теневой экономики, но и теневой экономики в целом.

Второй вид «серой» экономики, характеризуется экономической деятельностью при производстве и продаже обычных товаров и услуг, разрешенных законом, которые не зарегистрированы. Этот вид функционирует относительно независимо от «белой» экономики [17].

Третий вид «черной» экономики, также называется экономикой организованной преступности. Это запрещенная законом деятельность, которая функционирует автономно от «белой» экономики. Эта экономическая деятельность, связана с производством и продажей запрещенных товаров и услуг. Деятельность «черной» экономики основана на насильственном перераспределении и производственной деятельности, которая направлена на разрушение общества [17].

Разнообразные формы проявления «теневых» экономических отношений, охватывающие все этапы общественного воспроизводства, свидетельствуют о том, что существует очень большой масштаб теневой экономики, ее значительное влияние на функционирование экономики страны. Как показывает опыт развития экономически развитых стран, невозможно ликвидировать полностью теневую экономику. Но чтобы свести его воздействие к минимуму - задача вполне реальна.

### **1.3 Методы оценки, масштабы и статистика теневой экономики в России**

Неформальная хозяйственная деятельность изучается на протяжении нескольких десятилетий, но до сих пор нет единого определения этого явления и точного описания его происхождения, и описания его механизма воспроизводства в условиях современной экономики. Во многих отношениях разнообразие форм экономической деятельности, которые не попадают в официальную статистику и не вписываются в существующее

законодательство, а также методы расследования этого явления, могут служить объяснением нынешней ситуации [40].

Методологически экономические, социологические, кибернетические, юридические и исторические подходы к изучению теневой экономики существенно различаются. В последнее время особенно развит междисциплинарный подход, наиболее полно отражающий аспекты теневой экономики.

1. Экономический подход. Особенностью экономического подхода является изучение влияния теневой экономики на эффективность экономической политики, распределение и использование экономических ресурсов, разработка методов ее оценки и измерения. Экономические концепции исследуют теневые действия на глобальном, макро- и микроуровне, а также в институциональном аспекте.

На уровне мировой экономики рассматриваются международные теневые отношения (например, торговля наркотиками, торговля людьми и т. д.). Эти вопросы посвящены исследованию ООН и различных международных компаний и исследовательских групп [33].

На макроуровне теневая экономическая деятельность анализируется с точки зрения ее влияния на структуру экономики, этапы процесса воспроизводства: производство, распределение, обмен и потребление, занятость, инфляция, экономический рост и другие макроэкономические процессов и показателей.

На микроуровне внимание сосредоточено на изучении экономического поведения и процесса принятия решений теневой экономики, предприятий, изучении конкретных аспектов незаконных рынков и проявлений неформальной экономической деятельности. В рамках этого подхода теневую экономику можно рассматривать как разовую транзакцию, т. е. «Правила игры» устанавливаются один раз для одной транзакции. Это формирует односторонний взгляд на функционирование теневой экономики,

не позволяя проследить закономерности развития и существования теневой деятельности.

Институциональный уровень анализа ставит в центр социально-экономические институты теневой экономики, то есть систему формальных и неформальных правил поведения, механизм санкций, модели их развития и описание процесса институционализации теневой экономики.

Сегодня теневые экономические отношения проникли на все этапы репродуктивного процесса и иногда существуют параллельно с ними. Произошла институционализация теневой экономики [27].

Институционализация теневой экономики - это консолидация теневого экономического поведения (например, «обналичивание» денег, теневой экспорт капитала) в определенные организационно стабильные формы, признанные всеми участниками этой деятельности, и передача их следующим поколениям участников. Из этого определения ясно, что после перехода от институционализации теневая экономика приобрела качественные изменения: от хаотических и случайных, неоформленных взаимодействий, экономико-социального, контроля и наблюдения, но также имеет внутреннюю организацию.

1. Социологический подход. Социологические концепции теневой экономики рассматривают ее с точки зрения взаимодействия социальных групп, их положения в системе теневых институтов, мотивов экономического и социального поведения субъектов.

2. Кибернетический подход. В рамках кибернетической концепции неформальная экономика рассматривается как саморегулируемая и самоуправляемая система, разрабатываются экономико-математические модели прогнозирования и управления теневой экономикой, закономерностей ее развития и взаимодействия с официальным сектором

3. Правовой подход. В рамках правовых концепций участие людей в теневой экономике рассматривается как особая сфера девиантного (в том числе преступного) поведения. Основное внимание обращено на

исследование общественно опасных форм экономической деятельности, предупреждению правонарушений и борьбе с ними правовыми средствами (криминологический и уголовно-правовой контроль).

4. Исторический подход. Исследование теневой экономики в различных исторических эпохах - малоизученная тема. В тоже время логично предположить, что теневая экономическая активность существует с момента образования государства и осуществления государственной политики в области экономики, прежде всего — взимания налогов и сборов.

5. Междисциплинарный подход. Данный подход включает в себя элементы всех вышеперечисленных концепций. Его применение при изучении теневой экономики можно считать наиболее эффективным с точки зрения полноты охвата и комплексности исследования данного явления [27].

Разнообразие подходов к изучению теневой экономики приводит к тому, что он еще не разработал свое единое универсальное определение.

Чаще всего теневая экономика определяется как экономическая активность субъектов рынка, скрытая от официального учета и контроля. Теневая экономика включает в себя некоторые виды деятельности, которые могут быть продуктивными в экономическом смысле и законными, но преднамеренно скрываются от государственных органов (например, чтобы избежать уплаты налогов и / или взносов социального страхования или избежать определенных стандартов или административных процедур). Согласно методологии, предложенной в «Системе национальных счетов», разработанной ООН в 1993 году, теневую экономику можно разделить на следующие сегменты.

1 Скрытая - юридически разрешенные, но официально не рассматриваемые (полностью или частично) действия в рамках формализованных структур и процедур.

2. Неформальная - разрешено законом, но не учитывается деятельность неофициальных структур или видов деятельности за пределами формализованных процедур и отношений.

3. Нелегальная — законодательно запрещенная или не имеющая специального разрешения скрытая (формальная и неформальная) деятельность (криминальная и иная противоправная).

Можно предложить следующую классификацию теневой экономики в зависимости от степени законности экономических операций:

1. Легальная (неформальная) экономика - экономическая деятельность, которая не учитывается в счетах и контрактах; Однако она не нарушает ни существующие законодательные нормы, ни права других экономических агентов [18].

2. Неправовая экономика - экономическая деятельность, которая нарушает права других экономических агентов и не регулируется действующим законодательством и, следовательно, находится в нелегальных зонах. К ним относятся нарушения экологической безопасности, лоббирование в пользу отдельных хозяйствующих субъектов, предоставление «в исключительных случаях» индивидуальных льгот и субсидий и т. д.

3. Полуправовая экономика - экономическая деятельность, в соответствии с ее целями, соответствующая законодательству, но периодически за ее пределами характер используемых средств [31].

Прежде всего, они связаны между собой различными способами уклонения от уплаты налогов, включая использование «черных денег» (неучтенных), обмен бартерами, работу без патента и лицензии, занятость без регистрации.

С позиции новой институциональной экономической теории можно конкретизировать элементы теневой экономики следующим образом:

1. Нелегальная экономика, включающая производство и распределение запрещенных законом товаров и услуг.



2. Недекларируемая экономика - действия, предполагающие обход и уклонение от установленных налоговых правил.

3. Нерегистрируемая экономика - деятельность, которая не соблюдает требований к отчетности, установленных государственными статистическими органами. Она представляет собой объем доходов, который должен учитываться в системе национальных счетов, но остается неучтенным [34].

4. Неформальная экономика - хозяйственная деятельность, направленная на предотвращение расходов, связанных с соблюдением законов и административных правил в отношении имущественных отношений, коммерческого лицензирования, трудовых договоров, гражданских преступлений, финансового кредитования и систем социального обеспечения и не подпадающих под их защиту.

Определяющую роль в том, что масштабы теневой экономики в России резко возросли, сыграли явные просчеты и ошибки в проведении экономических преобразований. Именно они привели к формированию дестимулирующего механизма легальной экономической деятельности и дестабилизации материального положения основной массы населения. Дестимулирующий механизм сложился в ходе реализации модели экономического реформирования, включающей: массовую форсированную приватизацию; стремительную либерализацию цен; разовое «открытие» экономики внешнему миру; рестриктивную денежно-кредитную политику; жесткий налоговый прессинг на производство.

Неадекватность экономического курса страны ее действительным условиям и потребностям явилась главной причиной невиданной глубины экономического кризиса, того, что он принял столь беспрецедентные остроту и масштабы.

## **2 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ КАК ФИНАНСОВОГО РЕСУРСА ОРГАНОВ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ**

### **2.1 Регулирование теневой экономики в домашних хозяйствах, как экономических агентов финансовой системы государства**

Оценка размеров неформальной экономики носит весьма относительный, сегментарный характер, т.к. используемые методы сбора информации не могут с точностью оценить ее настоящих размеров ни по количеству вовлеченного в нее населения и хозяйствующих субъектов, ни по объемам производимых и потребляемых товаров и услуг [15].

Домашняя и реципрокная сегменты экономики не имеют аналога в формальной экономике, что позволяет определять их как деятельность не «вопреки», а «вне» формальных институтов хозяйствования. Соответственно институты, регулирующие эту сферу, являются не функциональными заменителями формальных правил, а исторически сформировавшимися правилами поведения в приватной жизни. Речь идет об институтах, регулирующих следующие процессы: выбор партнеров, формирование ресурсных основ хозяйствования, установление и поддержание экономических отношений, легитимация претензий на привилегии [19].

Выбор партнеров в домашней и в реципрокной экономиках осуществляется как компромисс между симпатиями и выгодой. В домашней экономике речь идет о выборе супруга, других членов домохозяйства, что формирует его внутреннее членство. В реципрокной экономике выбираются внешние контрагенты, определяющие конфигурацию сетей обмена благами. Институционально определенные формы проявления симпатий, а также способы заговора наемных намерений. Правила поведения для отбора партнеров различаются в контексте социальных групп. Если эти правила нарушены, применяются санкции против нарушителей. Их диапазон

чрезвычайно широк: от небольшой потери социального капитала до полной обструкции и социальной изоляции.

Все этапы выбора партнеров, - включая выражение намерений, распознавание ответа, закрепление нового качества отношений, - оформлены институционально, т.е. осуществляются согласно заведенному порядку. Этот порядок не прописан формально и не фиксируется контрактами, но детально усваивается в ходе социализации. Данный институт предполагает ограничение свободы выбора, нормативно предписывая статус партнера определенному кругу лиц. Например, практически обязательно участие в дарообменных сетях близких родственников даже при отсутствии к ним личностных симпатий. Институт выбора партнеров формирует состав домашней и реципрокной экономик.

По мере определения состава участников начинается формирование ресурсной основы домашней и реципрокной экономик [14]. Ресурсы, используемые домохозяйствами для удовлетворения собственных нужд или межсемейных обменов, представлены различными формами капитала и относятся к структурной части неформальной экономики.

В ходе определения состава участников начинается формирование ресурсной базы для отечественной и взаимной экономик. Ресурсы, используемые домохозяйствами для удовлетворения собственных потребностей или межсемейных обменов, представлены различными формами капитала и относятся к структурной части неформальной экономики [17].

Разнообразие форм капитала определяет разнообразие учреждений, которые определяют, как концентрировать ресурсы в активах домашних хозяйств, т. е. различные столицы формируются на основе различных учреждений. В то же время активы любого домохозяйства имеют ресурсы, которые сосредоточены на основе институтов, как формальных, так и неформальных. Например, человеческий капитал, сформированный и сертифицированный в рамках формального института образования,

примыкает к социальному капиталу, что зависит от соблюдения неписаных правил членства в сети.. Нарушение этих неформальных правил ведет к снижению социального капитала, а следование им поощряется «капитализацией коммуникабельности». Аналогичным образом, экономический капитал домохозяйства формируется за счет действий подчиненных как формальных (например, оплата за официальную занятость) и неформальных (например, заработка в случае устного найма), правил поведения. Поскольку процесс концентрации домашнего капитала регулируется как формальный; и неофициальные институты, нет оснований говорить о монополии, неформальных правилах в предоставлении ресурсов для внутренней и взаимной экономики.

Экономические отношения внутри домохозяйства и взаимной экономики регулируются неформальными институтами.

Ни домочадцы внутри домохозяйства, ни домашние хозяйства внутри сети не заключают контракты на совместную деятельность, не фиксируют официальные условия обмена, не подписывают обязательства по официальной помощи. Эти отношения основаны на негласных соглашениях и приведены к правилу «так принято». Совместная деятельность предполагает работу «по мере сил», обмен является приблизительным, а дотации подчинены норме «сколько не жалко». В то же время отношения контрагента риторически передаются как добровольные, но в форме мер они держатся на социальном принуждении.

Чтобы было легче оценивать уровень занятости в домохозяйстве в качестве экономических агентов в неформальном секторе, сначала необходимо проанализировать общее количество сотрудников в теневом секторе Российской Федерации.

Лица, занятые в неформальном секторе, - это те, кто в течение периода исследования работал по крайней мере в одной из производственных единиц неформального сектора независимо от их статуса занятости [42].

В качестве критерия для определения единиц неформального сектора был принят критерий отсутствия государственной регистрации как юридического лица.

К занятым в неформальном секторе относятся:

- индивидуальные предприниматели;
- лица, работающие по найму у индивидуальных предпринимателей и физических лиц;
- помогающие члены семьи в собственном деле, принадлежащем кому-либо из родственников;
- занятые в собственном домашнем хозяйстве по производству продукции;
- сельского, лесного хозяйства, охоты и рыболовства для продажи или обмена.

Таблица 1 – Численность занятых в неформальном секторе по возрастным группам в РФ в период 2014-2016 гг.

В тыс. чел.

Годы	Всего, тыс. человек	в том числе в возрасте, лет										Средний возраст, лет
		15- 19	20- 24	25- 29	30- 34	35- 39	40- 44	45- 49	50- 54	55- 59	60- 72	
<b>Всего</b>												
2014	14096	248	1479	1975	1867	1800	1631	1718	1652	1023	702	39,4
2015	14387	203	1363	2070	1933	1890	1713	1639	1710	1084	781	39,6
2016	14827	205	1263	2140	2059	1921	1783	1666	1765	1192	834	39,9
<b>Мужчины</b>												
2014	7750	133	840	1159	1068	986	893	918	864	555	333	38,9
2015	7931	112	784	1206	1115	1040	935	901	891	592	356	39,1
2016	8244	115	725	1278	1210	1075	974	900	923	648	395	39,3
<b>Женщины</b>												
2014	6346	115	640	816	799	815	738	800	788	468	369	40
2015	6456	91	579	865	818	851	779	738	818	492	426	40,3
2016	6583	91	538	862	848	846	809	766	842	544	438	40,7

Источник: составлено автором на основании [47]

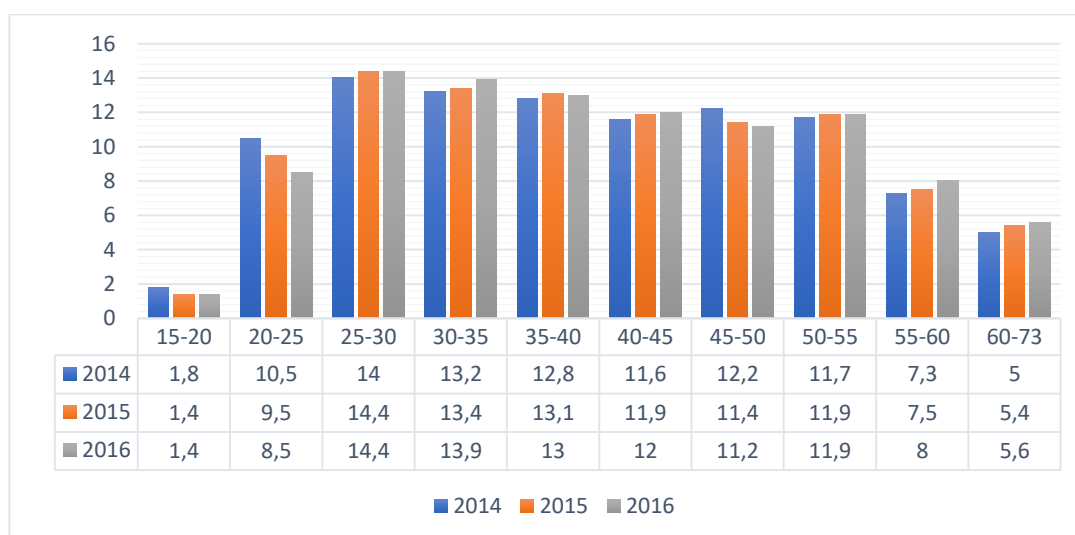
Таблица 2 - Структура занятых в неформальном секторе по возрастным группам в РФ за период 2014-2016 гг.

В процентах

Годы	Всего	в том числе в возрасте, лет									
		15-19	20-24	25-29	30-34	35-39	40-44	45-49	50-54	55-59	60-72
<b>Всего</b>											
2013	100	1,8	10,5	14	13,2	12,8	11,6	12,2	11,7	7,3	5
2014	100	1,4	9,5	14,4	13,4	13,1	11,9	11,4	11,9	7,5	5,4
2015	100	1,4	8,5	14,4	13,9	13	12	11,2	11,9	8	5,6
<b>Мужчины</b>											
2013	100	1,7	10,8	15	13,8	12,7	11,5	11,8	11,2	7,2	4,3
2014	100	1,4	9,9	15,2	14,1	13,1	11,8	11,4	11,2	7,5	4,5
2015	100	1,4	8,8	15,5	14,7	13	11,8	10,9	11,2	7,9	4,8
<b>Женщины</b>											
2013	100	1,8	10,1	12,9	12,6	12,8	11,6	12,6	12,4	7,4	5,8
2014	100	1,4	9	13,4	12,7	13,2	12,1	11,4	12,7	7,6	6,6
2015	100	1,4	8,2	13,1	12,9	12,9	12,3	11,6	12,8	8,3	6,7

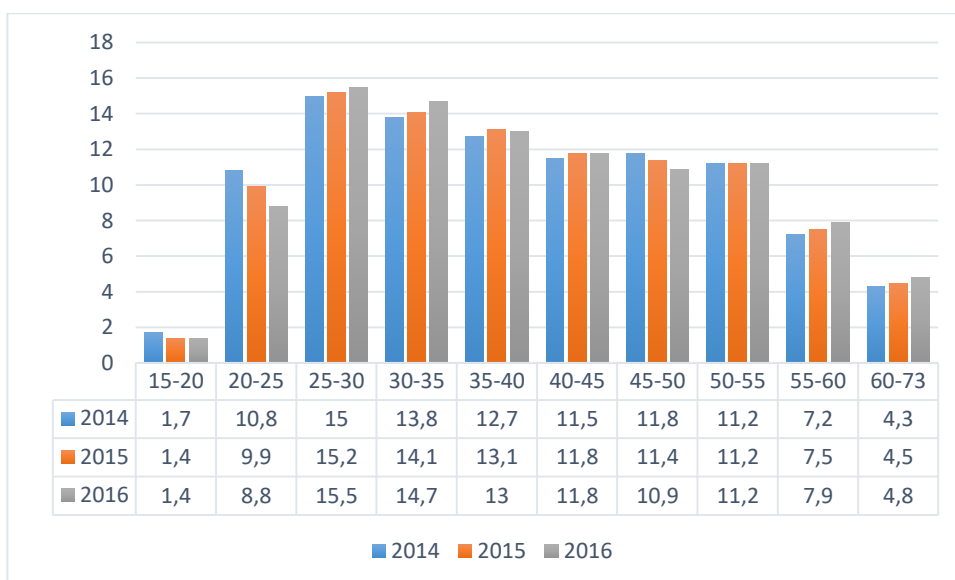
Источник: составлено автором на основании [48]

По данным таблиц 1, 2 можно составить динамику занятых в неформальном секторе в период с 2014 – 2016 гг., что бы наглядно рассмотреть и проанализировать изменения по всем занятым вместе и по отдельности.



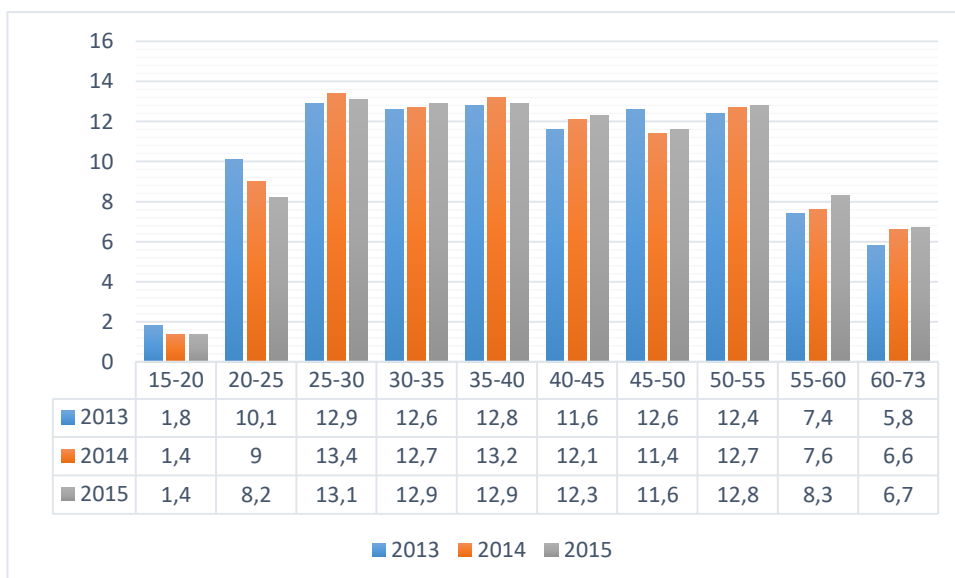
Источник: составлено автором на основании [47]

Рисунок 4 – Динамика занятого населения в неформальном секторе РФ по возрастным группам в период с 2014-2016 гг.



Источник: составлено автором на основании [47]

Рисунок 5 – Динамика занятых в неформальном секторе РФ мужчин по возрастным группам в период с 2014-2016 гг.



Источник: составлено автором на основании [47]

Рисунок 6 – Динамика занятых в неформальном секторе РФ женщин по возрастным группам в период с 2014-2016 гг.

На рисунках 4,5,6 четко прослеживаются изменения уровня участников неформального сектора экономики. Очевидно, что большую часть из них

составляет мужское население, однако уровень занятых жительниц в возрасте 40-73, незначительно, но все таки выше мужского.

Так же, можно заметить, что к 2016 году снизился уровень молодых людей занятых в теневом секторе, что несомненно не может не радовать, т.к это может указывать на то, что молодежь понимает, что трудоустройство по трудовому законодательству имеет положительный результат, а уплата налогов и прочих отчислений в бюджет обеспечивает в дальнейшем хорошую пенсию. И если в 2014 году процент участников составлял 12,3 от общей численности, то в 2016 этот показатель снизился до 9,9%. Если уровень молодой части населения задействованной в теневом секторе будет и дальше иметь тенденцию к спаду, это во многом может хорошо отразиться на будущем экономики страны.

В формальной экономике привилегиями «защиты» являются все институты рынка, и особенно четко - институты прав собственности, которые реализуются в форме формальных выгод для ресурсов и доходов (налоговые льготы, оффшорные зоны, мягкие кредиты и т. д.), то в неформальной экономике привилегии всегда являются неформальными, то есть не оформляются в форме закона или контракта. Такие привилегии существуют на уровне социальных норм и соглашений, которые носят массовый и устойчивый характер.

Характер привилегий рыночной и нерыночной части неформальной экономики отличается. В основе рыночных привилегий лежит баланс интересов, в то время как нерыночные привилегии «растут» из социальных норм. Поскольку интересы являются ситуационными, рыночные привилегии также являются переменными. Напротив, социальные нормы чрезвычайно инертны, что определяет устойчивость нерыночных привилегий. Привилегии теневой и криминальной экономики находятся на стыке интересов ее участников и сопровождаются борьбой за изменение конфигурации таких привилегий.



Отношение к пожилым, молодым семьям, семейному образу жизни и т. д. формируется как социальная, а не индивидуальная, норма поведения, которая практически не зависит от конкретного баланса интересов участников взаимодействия. Например, молодые семьи уверенно используют помощь своих родителей, даже если старшее поколение уступает молодым в благосостоянии. Поскольку привилегии в домашней и реципрокной экономиках основаны на стабильных социальных нормах, а не на изменчивых субъектных различиях в возможностях реализовать свой интерес, то и борьбе за такие привилегии нет места. Соответственно, сохранение привилегий нерыночной неформальной экономики имеет независимую конституционную основу, как правило, с учетом норм, регулирующих институты прав собственности, схем управления и правил обмена.

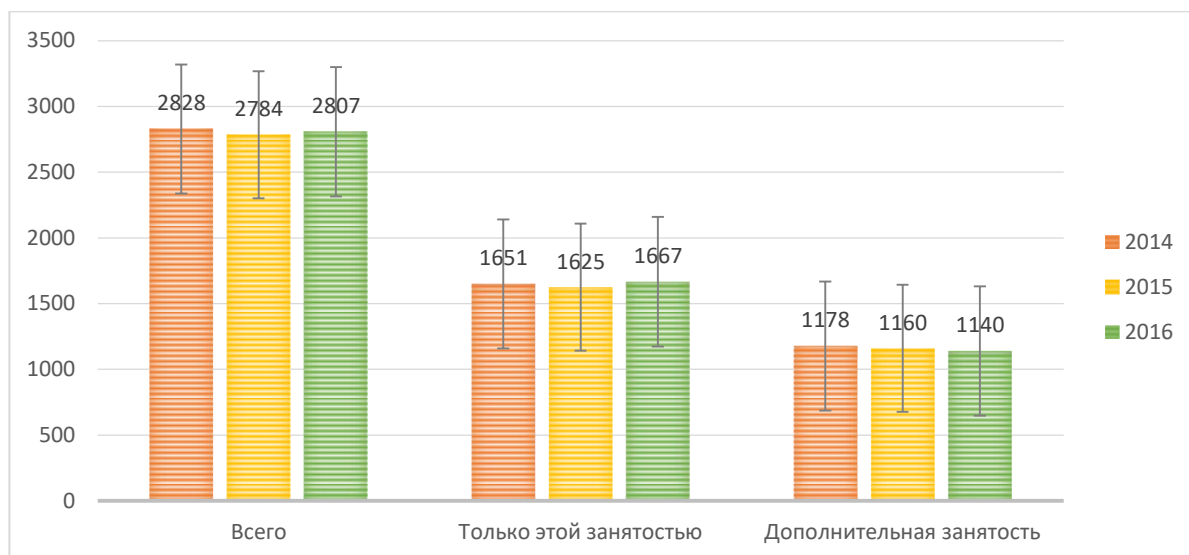
Таблица 3 -Занятость населения производством продукции в домашнем хозяйстве в РФ

В тыс.чел.

Годы	Занятые в домашнем хозяйстве производством продукции сельского, лесного хозяйства, охоты, рыболовства, предназначенной для							
	Всего	Продажи или обмена		Всего	Собственного конечного потребления			
		Из них			Из них			
		Заняты только этой деятельностью	Имеют другое доходное занятие		Заняты только этой деятельностью	Безработные	Лица не входящие в состав рабочей силы	Имеют другое доходное занятие
Занятые – всего								
2014	2828	1651	1178	13414	5502	722	4780	7912
2015	2784	1625	1160	13640	5508	647	4861	8132
2016	2897	1667	1140	14691	6025	738	5287	8666
Мужчины								
2014	1345	714	631	5937	2095	391	1704	3842
2015	1315	702	613	6029	2065	339	1725	3964
2016	1344	730	613	6465	2270	393	1877	4195
Женщины								
2014	1483	936	547	7477	3407	331	3076	4070
2015	1469	922	547	7611	3444	308	3135	4167
2016	1464	937	527	8226	3755	345	3409	4471

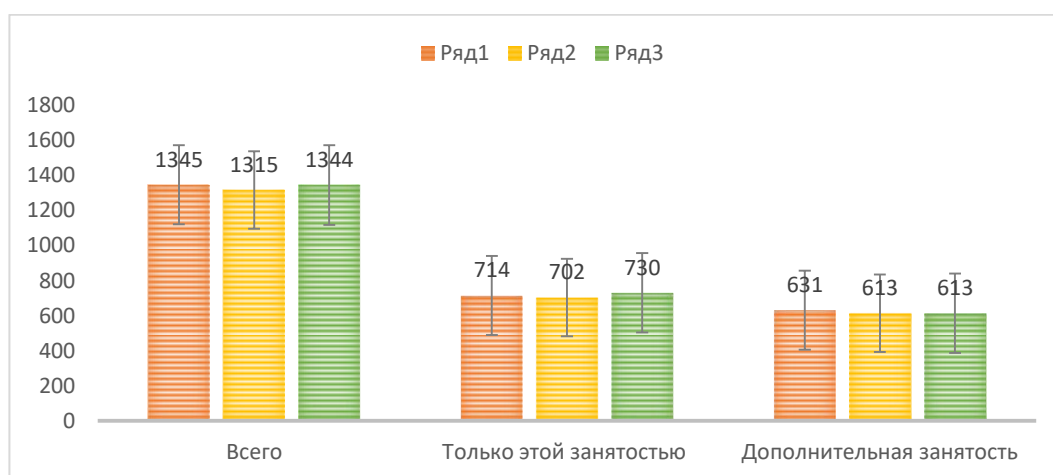
Источник: составлено автором на основании [47]

Что бы более наглядно рассмотреть динамику показателей занятых в теневом секторе домашнего хозяйства, рассчитаем показатели абсолютной и относительной величины их роста по всем сегментам. Динамика показателей приведена в рисунках 6,7,8.



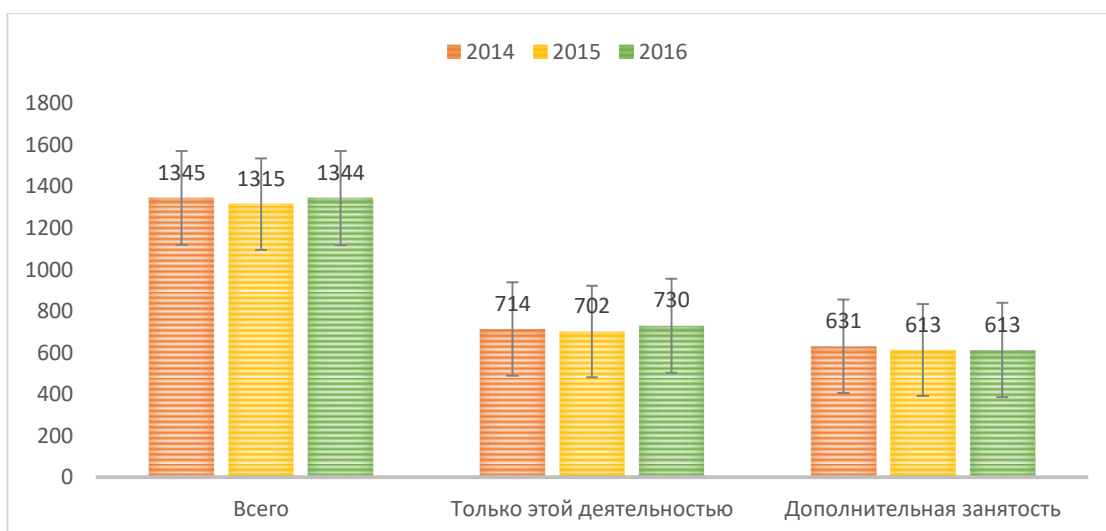
Источник: составлено автором на основании [Приложения А]

Рисунок 6 – Динамика роста занятых производством продукции в домашнем хозяйстве в целях продажи и обмена по РФ за 2014-2015 гг.



Источник: составлено автором на основании [Приложения Б]

Рисунок 7 – Динамика роста занятых производством продукции в домашнем хозяйстве в целях продажи и обмена среди мужского населения страны за 2014-2015 гг.



Источник: составлено автором на основании [Приложения В]

Рисунок 8 – Динамика роста занятых производством продукции в домашнем хозяйстве в целях продажи и обмена среди женского населения страны за 2014-2015 гг.

Исходя из данных рисунков 6,7,8 можно сделать следующие выводы:

Количество занятых в процессах обмена и продажи производимой в домашнем хозяйстве продукции в течении трех лет остается практически неизменным, общая численность участников колеблется в пределах 2750-2900 тыс. человек.

Заметно, что количество женщин в данной отрасли превышает количество мужчин. В 2016 году их численность была выше на 4,14%, в 2015 году на 5,52%, а по данным 2014 года на 4,87% от общего числа занятых, а количество занятых дополнительной деятельностью мужчин больше на 7%.

Число занятых в домашнем хозяйстве производством продукции для собственного конечного потребления на конец 2016 года резко увеличилось на 523 тыс. ( 9,5%) по сравнению с 2014 годом. Это связано с резким увеличением числа лиц не входящих в состав рабочей силы (607 тыс.), большую часть которого, формируют женщины (333 тыс.).

Уровень безработных с 2014 года вырос незначительно (16 тыс.), за счет неработающих женщин (14 тыс.).

Причиной этому, могло послужить то, что большая часть мужчин, в целях обеспечения семьи, вынуждено искать дополнительный заработок. Женщины же, в связи с уходом за домом и детьми, могут работать только в одном направлении.

Анализируя уровень занятости домашним хозяйством можно сказать, что большая часть населения, предпочитает использовать домашнее хозяйство в целях собственного потребления, нежели для продажи и обмена, хотя данные все равно могут иметь погрешности, разница все равно видна невооруженным взглядом.

Институты, регулирующие нерыночный сегмент неформальной экономики, устанавливают не только способы формирования ресурсов, но и специфику роли в формировании пакета капитала. Например, правила игры распространены, когда ответственность за экономический капитал домашних хозяйств возлагается на мужчин, а уход за социальным капиталом, накопленный задержание и поддержание связей с другими домашними хозяйствами, принимается женщинами. Таким образом, правила игры предписывают не только способы концентрации ресурсов, но и ответы на вопрос о том, кто несет ответственность за различные типы капитала, которые обеспечивают функционирование внутренней и взаимной экономики.

## **2.2 Оценка масштабов инвестиционной деятельности в теневой экономике**

В наше время проблемы инвестиций в теневую экономику актуальны не только для России в целом, но и для развития ее депрессивных районов.

Депрессивными считаются регионы, затронутые структурным кризисом, который когда-то развивал и укреплял национальную экономику, а затем становился кризисным, уступая место другим регионам [18]. Обычно депрессивными называются территории, развитие которых регулируется государством.

В последние годы Приморский край принял и осуществил меры по структурной трансформации экономики и создал условия для увеличения инвестиционной активности. В то же время многие вопросы обеспечения благоприятного инвестиционного климата еще не решены. Поэтому, несмотря на принятые государством меры по улучшению делового климата края, проблема скрытия от государства части учета доходов и, следовательно, ее инвестиционного потенциала, еще не решена.

Как показали исследования, в 2016 году объем промышленного производства с учетом скрытой и неформальной деятельности в Приморском крае составил 3 217,5 млн. рублей. Основной продукцией, благодаря которой этот показатель был достигнут, является производство вертолетов на заводе «Прогресс» в Арсеньеве, сборочное производство автомобилей Mazda во Владивостоке. Таким образом, производство автомобилей и оборудования в прошлом году увеличилось в Приморском крае на 171,8%, металлургическое производство увеличилось на 40% [49].

К скрытой, неформальной деятельности в промышленности края относят производственную деятельность в домашних хозяйствах, объем продукции, производимой индивидуальными предпринимателями, объем промышленных услуг, предоставляемых населению физическими лицами, и скрытые объемы производства. Кроме того, объем производства корректируется по следующим элементам: стоимость обработанного сырья, изменения в балансе незавершенного производства, объем государственных субсидий.

Удельный вес объема производства скрытой и неформальной экономической деятельности в 2016 году составил в общем объеме промышленного производства 25,9% и увеличился на 2,0% к уровню 2015 года [50].

В 2016 г. объем промышленной продукции индивидуальных предпринимателей уменьшился по сравнению с уровнем предыдущего года на 2,8% [50]. Несмотря на это, индивидуальному предпринимательству,

которое отличает наибольшая доля теневого оборота в производственной деятельности, принадлежит особое место. На него по данным официальной статистики Приморского края в 2016 году приходилось 97,8% кондитерских и 82,1% хлебобулочных изделий, 8,4% цельномолочной продукции в пересчете на молоко, 73,6% мясных полуфабрикатов, 71,9% мебели в действующих ценах, 7,8% трикотажных изделий, 11,1% и 13,9% производства дверных и оконных блоков, 1,2% пиломатериалов, 2,4% заготовки леса от общего объема выпуска промышленной продукции в натуральном выражении по краю [52].

Снижение объема производства индивидуальными предпринимателями в 2016 году можно объяснить, в частности, тем фактом, что в продолжающемся кризисе многие компании сосредоточили свое внимание на выживании, а не на продвижении и развитии.

За последние пять лет структура объема промышленного производства скрытой и неформальной деятельности характеризуется двусмысленностью. В таблице 4 представлена структура объема производства скрытой и неформальной деятельности в промышленности в 2012 — 2016 гг.

Таблица 4 — Структура объема производства скрытой и неформальной деятельности Приморского края в промышленности в 2012—2016 гг.

В процентах к общему объёму

	2012	2013	2014	2015	2016
Скрытая и неформальная деятельность	100	100	100	100	100
В том числе:					
производство в рамках домашних хозяйств	14,2	37,0	43,0	24,9	24,8
Объём продукции, произведенной Индивидуальными предпринимателями	13,2	11,3	20,6	26,7	13,3
Объём услуг промышленного характера, оказываемых населению физическими лицами	8,9	5,9	7,8	9,8	7,1
Скрываемые объёмы выпуска продукции	47,6	33,3	5,7	18,8	28,5
Стоимость переработанного давальческого сырья	4,5	8,7	16,4	17,3	20,5
Изменение остатков незавершенного производства	.2,4	0,4	1,2	-2,8	2,5 .
Объём государственных субсидий	9,2	3,3	5,3	5,3	3,3

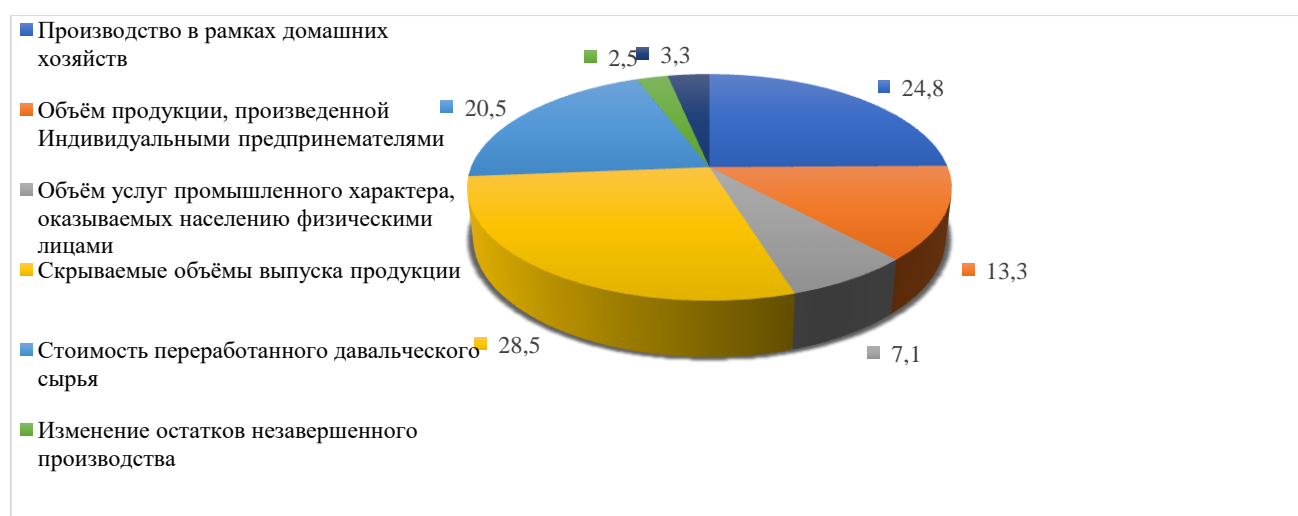
Источник: составлено автором на основании [51]

Из данных таблицы 4, в 2012 - 2013 гг. прослеживается наибольший удельный вес в общем объеме скрытой и неформальной деятельности на скрывающиеся объемы выпуска промышленной продукции (47,7% и 33,3%). В 2013 - 2014 гг. значительно увеличилась доля продукции, произведенной в рамках домашних хозяйств (37,0% и 43,0%).

Наибольшие удельные веса объемов промышленного производства индивидуальных предпринимателей в общем объеме, имели место в 2013 — 2014 гг. 20,6% и 26,7% соответственно.

За последние пять лет объем промышленных услуг, предоставляемых населению физическими лицами в контексте скрытой и неформальной деятельности, варьировался от 5,9% до 9,8%. Поэтому можно сделать вывод о том, что масштабы неформальной деятельности в промышленном секторе региона достигли значительных масштабов и, кроме того, наблюдается тенденция к ее устойчивому росту.

На рисунке 8 изображен объем производства скрытой и неформальной деятельности Приморского края за 2016 год, на котором отчетливо видно, что большую часть занимают скрывающиеся объемы выпуска продукции, их удельный вес равен 28,5%.



Источник: составлено автором на основании [51]

Рисунок 9 – Объем производства скрытой и неформальной деятельности Приморского края в промышленности в 2016 г. (в % к общему объему).

Что касается торговли, наблюдается устойчивый рост оборота розничной торговли в Приморском крае. В 2016 году оборот розничной торговли превысил показатель предшествующего периода 2015 года на 12,1% (в сопоставимых ценах) и составил 4 467 млн. рублей. Структура оборота розничной торговли в 2016 году представлена в таблице 5.

Таблица 5 – Структура оборота розничной торговли Приморского края в период с 2012-2016 гг.

	2012	2013	2014	2015	2016
Млн. рублей					
Оборот розничной торговли	214571.2	248818.7	285901.4	341742.9	353985.1
в том числе: торгующих организаций и индивидуальных предпринимателей рынка	19039.1	225567.7	261805.8	317660.7	329530.9
продажа товаров на розничном рынке	24180.2	23251.0	24095.6	24082.2	24454.2
В процентах к итогу					
Оборот розничной торговли	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
в том числе: торгующих организаций и индивидуальных предпринимателей рынка	88.7	90.7	91.6	93.0	93.1
продажа товаров на розничном рынке	11,30	9,30	8,40	7,00	6,90

Источник: составлено автором на основании [51]

В структуре оборота розничной торговли и продаж отдельных товаров учитываются объёмы сокрытия (занижения) предприятиями всех отраслей экономики, осуществляющими розничную продажу товаров населению и физическими лицами, осуществляющими деятельность без регистрации и без соответствующей лицензии и патента. Сопоставление данных бухгалтерской



отчётности, финансовых результатов деятельности предприятий свидетельствуют о том, что предприятия скрывают прибыль, завышая издержки производства и занижая выручку от реализации товаров, организуя теневое распределение потоков доходов и расходов.

Показателем скрытой деятельности, рассчитываемым в торговле, является объём скрытого оборота розничной торговли и общественного питания. Удельный вес данного показателя розничной торговли в общем объёме оборота розничной торговли в различные годы колебался от 3,6% до 9,8%. Его доля в 2016 г. составила 4,2%, а 40,% сокрытого оборота приходится на объёмы продаж малых предприятий. Объёмы скрытого оборота розничной торговли представлены в таблице 6.

Таблица 6 — Скрытый оборот розничной торговли в ПК за 2012-2016 гг.

	В процентах к итогу				
	2012	2013	2014	2015	2016
Оборот розничной торговли – всего	100	100	100	100	100
Сокрытый оборот розничной торговли	6,3	9,8	6,6	5,4	4,2
В том числе сокрытый работ розничной торговли малых предприятий	1,5	1,2	1,4	1,4	1,7

Источник: составлено автором на основании [51]

Согласно действующей методологии скрытый оборот розничной торговли, оборот розничной торговли индивидуальных предпринимателей, осуществляющих розничную продажу товаров населению не учитывается в размерах скрытой деятельности. Оценка объема деятельности этой категории предпринимателей является одной из проблем совершенствования методологии определения теневого оборота в розничной торговле.

К скрытой и неформальной деятельности в объеме платных услуг населению относится деятельность некоммерческих организаций и

физических лиц, а также количество скрытой деятельности в правовом секторе экономики. Расчет объема платных услуг для населения неформального сектора основан на информации налоговых органов о количестве лиц, занимающихся тем или иным видом предоставления услуг.

Таблица 7 — Структура объёма оказанных платных услуг населению Приморского края 2012-2016 гг.

	В процентах к итогу				
	2012	2013	2014	2015	2016
Объём платных услуг населению, всего	100	100	100	100	100
В том числе оказано:					
крупными и средними предприятиями	71,98	76,62	75,95	79,40	77,95
Малыми	3,19	3,05	3,27	3,00	5,04
скрытая и неформальная деятельность	24,83	20,33	20,78	17,60	17,01

Источник: составлено автором на основании [49]

По данным таблицы 7, в 2016 году платных услуг населению оказано на сумму 916,9 млн рублей. За период 2012 - 2016 гг. объём платных услуг, оказанных населению предприятиями и организациями, изменился незначительно: по крупным и средним предприятиям минимальное значение удельного веса объёма платных услуг в общем объёме (71,9%) было достигнуто в 2012 г., максимальное (79,4%) в 2015 г.; по малым предприятиям минимальное значение (3,0%) в 2013 г., максимальное (5,0%) в 2016 г. Удельный вес объёма платных услуг населению в скрытой и неформальной деятельности имел минимальное значение (17,0%) в 2016 г., максимальное (24,8%) в 2012 г.

В 2016 году в структуре объёма платных услуг населению скрытая и неформальная деятельность занимает наибольший удельный вес в услугах по техническому обслуживанию и ремонту транспортных средств, машин и оборудования (5,3%), транспортных услугах (4,5%), медицинских (1,8%), удельный вес менее 0,5% наблюдается в услугах по ремонту и пошиву одежды, изготовлению и ремонту мебели, ремонту и строительству жилья,

услугах фотографий, парикмахерских, учреждений культуры, коммунальных и жилищных, туристских и т.д.[50].

Платные услуги, оказанные населению физическими лицами, занимают наибольший объём в скрытой и неформальной деятельности Приморского края. В 2012 г. он составил 19,4%, в 2016 г. — 15,6%. Из общего объёма услуг, оказанных физическими лицами, наиболее значительная доля приходится на услуги бытового характера, в 2012 г. — 66,9%, в 2016 г — 75,7%. Наиболее привлекательными для физических лиц остаются такие виды услуг, как парикмахерские услуги, услуги косметологии, услуги по пошиву и ремонту швейных изделий, услуги фотографий, услуги по техническому обслуживанию и ремонту автотранспортных средств [50].

Структуру сельскохозяйственного производства можно охарактеризовать следующим образом: удельный вес объёма сельскохозяйственной продукции сельхозпредприятий и подсобных производств предприятий других отраслей экономики составил в 2016 году 7,8% от общего объёма, объёмы сельскохозяйственного производства крестьянских (фермерских) хозяйств и хозяйств населения — 15,8% и 76,3% соответственно. В объём производства продукции сельского хозяйства включается также скрываемое (занижаемое) крестьянскими (фермерскими) хозяйствами производство продукции и его продажа и обмен. Структура объёма производства крестьянских хозяйств представлена в таблице 8.

Таблица 8 — Объём производства крестьянских (фермерских) хозяйств в Приморском крае в период с 2012-2016 гг.

	2012	2013	2014	2015	2016
Объём сельхозпродукции крестьянских (фермерских) хозяйств — всего, тыс. руб.	63 914	98 285	157 027	186 528	281 304
Удельный вес скрытой сельхозпродукции в общем объёме сельхозпродукции крестьянских (фермерских) хозяйств, процентов.	—	1,0	2,2	5,0	3,7

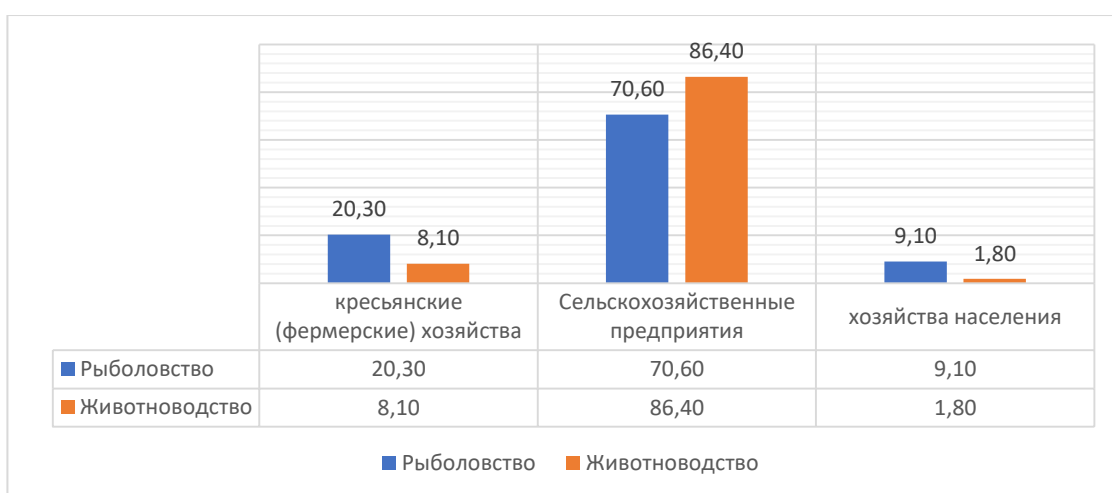
Источник: составлено автором на основании [49]

Значительную долю в развитии сельского хозяйства области занимают крестьянские (фермерские) хозяйства и хозяйства населения. Их удельный вес в общем объеме производства сельскохозяйственной продукции увеличился в 2016 г. по сравнению с предыдущим годом на 2,4% и 1,6% соответственно [51].

Динамика сельскохозяйственного производства за последние пять лет характеризуется увеличением удельных весов производства сельхозпродукции как в хозяйствах населения, так и фермерских хозяйствах. Население Приморского края по-прежнему в большей степени самостоятельно решает задачу продовольственного обеспечения.

Удельный вес сельхозпродукции хозяйств населения в общем объеме сельскохозяйственного производства увеличился с 72,2% в 2012 году до 76,3% в 2016 году, в том числе удельный вес продукции рыболовства на 10,1%, а удельный вес продукции животноводства на 0,2%. Структура объема сельхозпродукции в 2016 г. указана в рисунке 10.

Доля скрываемого объема производства и инвестиций в крестьянских (фермерских) хозяйствах края в общем объеме производства в 2016 г. составила 0,59% и уменьшилась к уровню предыдущего года на 0,08% [50].



Источник: составлено автором на основании [51]

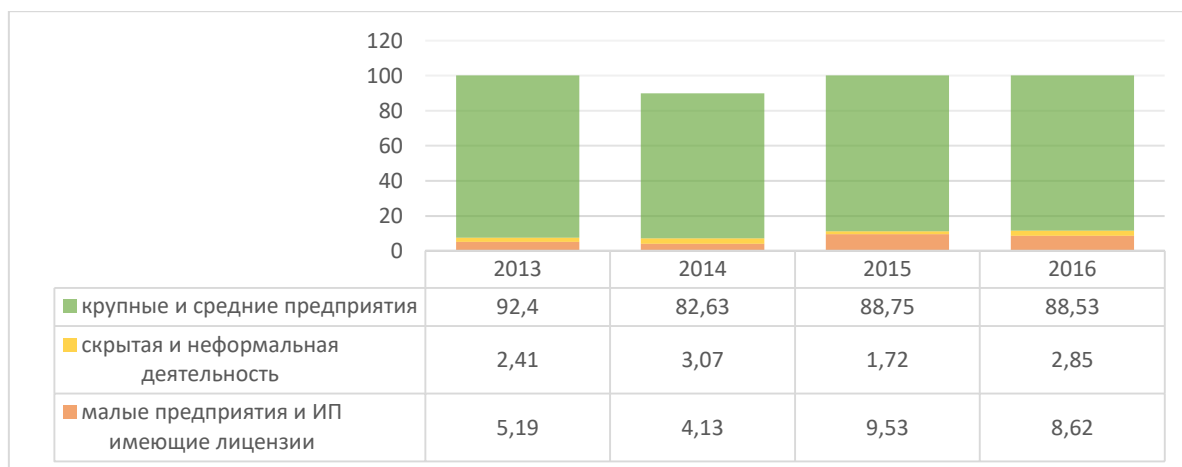
Рисунок 10 — Структура объема сельскохозяйственного производства по видам продукции в 2016 году (в % к общему объему)

В 2016 г. объём услуг транспорта в Приморском крае превысил (в сопоставимых ценах) уровень предыдущего года на 10,3% и составил 3 435,7 млн рублей.

В неформальном секторе экономики осуществлена оценка перевозочной деятельности как зарегистрированных, так и незарегистрированных индивидуальных предпринимателей, а также расчёт скрытой части объёма транспортных услуг по совокупности предприятий, наблюдаемых традиционным способом. Результаты объёма оказанных транспортных услуг за 2016 г. представлены на рисунке 11.

Заметное влияние на развитие транспортных услуг в Приморском крае оказывают индивидуальные предприниматели (физические лица), осуществляющие пассажирские перевозки как легковым, так и автобусным транспортом, их удельный вес в общем объёме пассажирооборота транспорта общего пользования составил по оценке Примстата в 2016 г. 17,6%.

В 2016 г. удельный вес транспортных услуг неформального сектора составил 8,6% от общего объёма услуг по отрасли «транспорт».



Источник: составлено автором на основании [50]

Рисунок 11 — Структура объёма транспортных услуг в 2013-2016 гг. (в процентах к итогу)

Таким образом, все особенности экономических условий хозяйственного управления в определенных секторах экономики

предопределили разнообразие подходов к количественному измерению производства и услуг с учетом скрытой и неформальной деятельности по секторам экономики. Можно сделать вывод, что улучшение ситуации в экономическом развитии региона и инвестиционной сферы сопровождается ростом неформального «транспортного» сектора. С одной стороны, эти факторы приводят к ухудшению социально-экономической ситуации и снижению уровня жизни населения региона, который не может найти использование своего труда, его факторов в формальной экономике. К ним следует отнести и ту часть населения края, доходы которых напрямую взаимосвязаны с поступлениями доходов в бюджеты и внебюджетные фонды всех уровней публичной власти.

Другая часть населения может с той или иной степени успешности адаптироваться к изменяющимся условиям и находить своё применение в неофициальных, часто нелегальных сферах. Эта часть населения получает возможность не только стабилизировать своё положение, но и нарастить имущественный потенциал.

Приведённые выше значения объёмов теневой экономики по различным отраслям в Приморском крае следует охарактеризовать как заниженные, не отражающие адекватно её действительных масштабов. Причина может быть в том, что эти масштабы охватывают исключительно неформальную часть теневой экономики со слабо выраженной криминальной историей. Данная методика не учитывает те сферы, которые следует отнести к криминальным, например: торговля фальсифицированными продуктами, наркотиками, проституцией, рэкет, вымогательство, финансовые мошенничества и др.

Следовательно, наиболее адекватное отражение масштабов теневой экономики может дать использование методики количественной оценки инвестиционной деятельности в теневом секторе экономики, рассмотренная в данной работе.

Однако оценка масштабов скрытой и неформальной деятельности субъектов хозяйствования позволила, во-первых, получить представление о действительной динамике происходящих макроэкономических процессах в Приморском крае, во-вторых, развить в анализе статистической информации, так называемой оценки «производственного и инвестиционного потенциала» отраслей, то есть определение максимально возможной величины теневых доходов, которые могут быть источниками инвестиций в теневой деятельности в существующих на сегодняшний день социально-экономических условиях. Поэтому анализ масштабов неформальной деятельности в отраслях экономики области позволяет судить и об объёмах теневой инвестиционной деятельности областных предприятий, ибо инвестирование является основой обеспечения эффективности производственной структуры, в том числе теневого характера.

Поэтому необходимо, с одной стороны, использовать методы, наиболее адекватно отражающие масштабы производства и инвестиций, с другой стороны, предлагать государственным органам Приморского края эффективную государственную политику, которая подразумевает сокращение объема производства и оборот инвестиций в теневой экономике. В то же время мы говорим не об отдельных приоритетных областях государственной политики, а о взаимодополняющей и взаимосвязанной системе мер по выведению экономики из кризиса.

### **2.3 Анализ влияния теневой экономики на инвестиционные процессы субъектов Российской Федерации**

В результате проведённого исследования стоит прийти к выводу о том, что теневая инвестиционная деятельность достигла значительных масштабов, как на федеральном, так и на краевом уровне, более того, сложилась тенденция к её устойчивому росту. При этом речь идёт не только непосредственно об инвестиционной деятельности в теневой экономике

экономики, а о теневой составляющей деятельности многочисленных российских предприятий.

Данное обстоятельство обуславливает необходимость разработки и реализации эффективной государственной программы, направленной на сокращение масштабов теневой экономической деятельности в инвестиционном секторе.

Поиск путей повышения эффективности деятельности государственных (контролирующих и правоохранительных) органов, направленной на ограничение и минимизацию масштабов инвестиционной деятельности в теневой экономике, в условиях трансформации экономики является весьма актуальной проблемой по причине, как её важного прикладного значения, так и методологической неразработанности.

На сегодняшний день необходимо разработать программу по сокращению или минимизации возможностей для поступления в инвестиционный сектор.

Программа должна основываться на сочетании административных, экономических и правовых методов и форм влияния, среди которых можно выделить следующие:

1) формирование благоприятных условий для легального инвестиционного предпринимательства. Это может быть достигнуто с использованием следующих финансово-кредитных инструментов:

— сокращение налогооблагаемой базы по налогу на прибыль, реконструирование налоговой задолженности (в отношении малого и среднего бизнеса в перерабатывающей, лёгкой, пищевой и т.п. отраслях промышленности);

— освобождение от налогообложения части прибыли, идущей на расширение производства и создание новых рабочих мест;

— перенос центра тяжести налогового бремени из сферы производства в сферу личного потребления, т.е. на физических лиц;



— применение деклараций о доходах и расходах граждан, согласующихся с мировой практикой, должно осуществляться с применением изменений правохозяйственных условий, введением амнистии и программы репатриации капиталов, ушедших за рубеж, в противном случае это может привести лишь к расширению масштабов инвестиционного сектора теневой экономики. Вводить декларации о доходах целесообразно в сфере личного потребления, а в производстве и обращении следует использовать юридические документы, удостоверяющие легальное происхождение доходов;

— разработка и реализация политики в отношении российских предпринимателей, проживающих за рубежом, или размещение там своего капитала. В этом случае целесообразно подготовить программу репатриации капитала, разработанную с учетом мирового опыта и современных возможностей России. Следует учитывать, что российский рынок для внутреннего предпринимателя, который экспортировал капитал за рубежом, имеет много преимуществ: более высокая норма прибыли на инвестированный капитал по сравнению с иностранным рынком, лучшее знание условий и конъюнктуры, личных связей и знакомства с представителями органов власти и управления.

Безусловно, этими методами не исчерпывается весь перечень мероприятий по изменению ситуации в теневой инвестиционной сфере края.

Также представляется необходимым не только адаптировать накопленный мировой опыт, но и разработать собственные подходы к совершенствованию налоговой системы с учётом специфики развития российской экономики и высокой степени развития её теневого сектора.

В связи с этим целесообразно рассмотреть некоторые методологические подходы к повышению эффективности налогового механизма в целях противодействия развитию инвестиционной деятельности теневой экономики.

Происшедшие в реальном секторе существенные изменения значимы и для налогообложения. Совершаемые противоправные действия всё больше отличаются осмысленностью, их всё сложнее квалифицировать как противоправные. От прямого нарушения закона — уклонения от налогообложения — хозяйствующие субъекты все больше переходят к тому, чтобы избегать налогообложения, в том числе в изощренных формах налоговой оптимизации. В результате проведения таких финансовых операций не возникает объектов налогообложения, либо обязанности по уплате налогов не являются очевидными.

Однако существенным фактором, создающим возможности для противоправных действий, являются пробелы в законодательстве. Например, во внутреннем законодательстве нет четкого указания на то, что если количество сделок составляет сделку, значение которой отличается от ее компонентов, тогда должны применяться правила, предусмотренные для «общей транзакции». Недостаточное исследование экономической сущности таких явлений приводит к тому, что были разработаны не только процедуры их определения, но и доказательства незаконных действий.

Можно также сделать вывод, что традиционная концепция «налоговой системы» является неполной и нуждается в уточнении. Как следствие, методы регулирования, основанные на этом определении, характеризуются бессистемной, слабой предсказуемостью конечного результата, фрагментностью воздействия на социально-экономическую ситуацию и неоптимальным достижением цели. Предпочтение обычно отдавалось методам регулирования, направленным на финансовую, кредитную и налогово-бюджетную сферы.

Государство, в свою очередь, также оценивает собственные возможности и ресурсы для усиления негативных последствий, связанных с инвестиционной деятельностью в теневой экономике. Особое внимание уделяется тем факторам, на которые оно может оказывать влияние, регулируя их величину. К данным факторам можно отнести:

- параметры кредитно-финансовой системы;
- транспортные расходы на доставку товаров потребителям;
- плату за энергоресурсы;
- уровень заработной платы и потребительских цен и др.

При этом следует подчеркнуть, что степень ухода бизнеса в теневую экономику должна восприниматься как индикатор адекватности и эффективности проводимой налоговой политики, методов государственного регулирования, параметров правовой системы и экономической политики в целом [29].

Независимо от специфики вывода финансовых ресурсов из правовой экономики, причина ухода в «тень» всегда следует рассматривать в конкретной экономической ситуации в стране. Поэтому их возвращение в легальную экономику может быть вызвано экономическими мотивами. Максимальная норма прибыли должна быть достигнута в правовом секторе экономики, а риски при проведении операций в теневом секторе должны быть высокими. С точки зрения экономического подхода к деятельности институтов экономического регулирования полное подавление всех видов деятельности, которые противоречат формальным нормам, невозможно. Усилия и издержки по обеспечению контроля должны быть таковы, чтобы совокупные издержки, состоящие из затрат по обеспечению контроля и ущерба от нарушения формальных норм, были минимальны. В таком случае стратегией борьбы с теневой экономикой должна стать ликвидация бюрократических препятствий, а тактикой — поэтапная либерализация хозяйственной деятельности (облегчение правил регистрации фирм, снижение налогов, сокращение числа регулирующих законов и проверяющих инстанций).

Механизм возврата средств в официальный хозяйственный оборот следует обсуждать только с позиции качественной оценки привлекаемого капитала, чтобы он не имел криминального прошлого и не работал в

последующем на укрепление финансовой базы криминальных сообществ. Ограничительные санкции государство вправе и должно налагать в случае «отмывания капиталов», но соблюдая при этом законные права добропорядочных инвесторов. Исходя из вышесказанного можно сделать вывод, что весь комплекс государственных мероприятий по минимизации инвестиционных потоков теневой экономики должен быть основан на деятельности по недопущению перелива средств в теневую экономику, созданию условий, при которых риск санкций за инвестиционную деятельность в теневой экономике при работе вне правового поля не покрывался бы прибылью от противоправного использования факторов.

На этой основе может быть сформирована многофакторная взаимосвязь, которая учитывает влияние на прибыль и стоимость организации, после чего она решает, возможно ли или необходимо перейти в неформальный сектор экономики. В то же время он оценивает величину и значение каждого из рассматриваемых факторов, объем средств, необходимых для устранения рисков и т.д.

При этом разработка эффективной государственной программы по сокращению масштабов инвестиционной деятельности в теневой экономике должна учитывать следующие важные аспекты [49]:

1. Участник теневой деятельности сопоставляет выгоды и потери от противоправного поведения. Их соотношение зависит от уровня издержек, возникающих в результате легальной и теневой деятельности.
2. Чем выше издержки легальной деятельности (уровень налогов, административные барьеры и т.п.), тем больше экономический агент тяготеет к теневой деятельности. Напротив, высокий уровень издержек нелегального бизнеса (жёсткие правовые санкции, эффективная работа правоохранительных органов) будет являться сдерживающим фактором.
3. Государственная политика в отношении ограничения инвестиционной деятельности в теневом секторе должна быть направлена одновременно на

обеспечение благоприятной среды для функционирования легального бизнеса и на создание дополнительных сложностей для теневой экономики.

4. Государство способно уменьшить давление теневой экономики на общество, но не гарантирует исчезновения самого явления, что объясняется способностью системы теневой экономики адаптироваться к изменениям в функционирующей среде. Однако уничтожение определенных опорных звеньев может «исправить» ситуацию в положительном направлении, а именно устранить существующие гипертрофированные признаки приобретения экономики теневого характера.

5. Политика государства, направленная на сокращение масштабов инвестиций в теневой экономике, требует значительных средств и усилий со стороны общества и государства. Эти средства и усилия не всегда могут быть оправданными. Но при этом общество не может отказаться от них.

При этом следует подчеркнуть, что реализация государственной программы минимизации инвестиционной деятельности в теневой экономике не должна носить шокового характера, а подлежит постепенному и последовательному осуществлению, что позволит обеспечить наибольший эффект.

Органам государственной власти на современном этапе надлежит полнее выполнять не только правоохранительные функции, но и регулирующие.

Необходимо создать условия, в которых инвестиционная деятельность в легальном секторе экономики будет приносить больший доход, чем в теневом секторе.

Для этого следует максимально упростить процедуру, предшествующую созданию новых или расширению уже существующих направлений деятельности, а также исключить последующие препятствия.

Анализ результатов ряда исследований показывает, что меньшие масштабы теневой экономики наблюдаются в странах с более высокими

налоговыми доходами, которые достигаются за счёт более низких налоговых ставок (приводящих к более высокому уровню соблюдения налогового законодательства), меньшего числа законов и нормативных актов в сочетании с последовательным обеспечением их применения, а также меньшего распространения взяточничества, с которым приходится сталкиваться компаниям [34].

Однако, с другой стороны, наряду с уменьшением налоговых ставок, система отложенных налоговых платежей должна быть более активно использована. Этот механизм значительно сократит количество недостатков в бюджетных и внебюджетных фондах

Такой подход уместен по отношению к тем лицам и предприятиям, которые только открывают своё дело. Указанная система также является своего рода льготой, но в отличие от других она не уменьшает размера облагаемой налогом прибыли.

Повышение эффективности деятельности налоговых органов может быть реализовано по двум направлениям:

- адаптация к специфике и тенденциям развития налоговых правонарушений, согласование с общими задачами государства;
- совершенствование форм и методов работы налоговых органов, внутренней организации, расширение компетенции.

Позитивной стороной первого подхода является учет состояния налоговой преступности, сосредоточение внимания на объективности оценки потенциальных результатов и степени выполнения задач. В основе принятых решений лежит объективная оценка меняющейся ситуации.

Второй подход позволяет выявить внутренние организационные особенности, с учётом которых управленческие решения принимаются только на базе объективно измеримых показателей.

Работа на стыке данных направлений может проводиться в виде поиска возможностей использования специфики предоставленных полномочий для

решения поставленных задач с учётом особенностей налоговой преступности.

Комбинируя эти два подхода, следует учитывать следующие аспекты:

— высокая степень латентности налоговой преступности, отсутствие объективных мер ее количественных и качественных состояний;

— не до конца четкое определение действующего законодательства о целях и задачах деятельности налоговых органов, которое можно назвать финансовым и правовым дуализмом. Действительно, существует явное противоречие между подавлением всех совершенных преступлений и предоставлением максимальных доходов в бюджет.

Следует отметить, что одной из проблем, препятствующих снижению инвестиционной активности в теневом секторе, является несовершенство банковского законодательства.

Таким образом, можно добавить в действующий Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации, в соответствии с которым следственные органы могли бы в случаях, когда имеются достаточные основания полагать, что в конкретном банковском учреждении имеются злоупотребления, в порядке предварительного расследования, но только с соответствующей санкцией, чтобы получить необходимую информацию для проверки.

Это, позволит должным образом контролировать банки и исключит случаи, когда оперативно-розыскные службы без должных оснований вмешиваются в деятельность кредитного учреждения.

Необходимо оснастить правоохранительные органы научно обоснованными методами ограничения инвестиционной деятельности в неформальном секторе экономики. Борьба с незаконной экономикой требует, чтобы сотрудник правоохранительной системы был осведомлен не только по юридическим вопросам, но и в области экономики, финансов, управления и т.д.

Как отмечалось ранее, коррупция является одним из фундаментальных элементов, обеспечивающих функционирование теневой экономики и, в частности, инвестиционной деятельности в этом секторе. В контексте решения этой проблемы необходимо уменьшить возможность влияния государственных чиновников на распределение собственности и принятие решений по этому вопросу.

В конце концов, многие знают, что коррупция в области инвестиций способствует коррупции. В частности, коррупция в области инвестиционной деятельности на уровне городского самоуправления, определяющей перспективы развития местных дорог, школ, коммунального хозяйства, приводит к завышению расчётов по реализации конкретных инвестиционных проектов, либо направить инвестиции за взятки на реализацию проектов, которые нецелесообразны.

Как показали многочисленные исследования, теневая экономика и, в частности, инвестиционная деятельность в теневом секторе, как правило, имеет меньшие размеры в странах, где действуют сильные и эффективные институты государственного управления. Данный факт можно объяснить тем, что причиной увеличения масштабов теневой экономики являются не непосредственно более высокие налоги, а неэффективное и дискреционное применение налоговой системы и нормативных актов органами государственного управления.

Высокий уровень регулирования экономики в сочетании со слабым и дискреционным применением закона создает исключительно благоприятную почву для инвестиционной деятельности.

Поэтому из всего вышесказанного можно сделать вывод, что усиление государственного контроля над представленными областями значительно сократит масштабы коррупции и, как следствие, объем инвестиционной деятельности в теневой экономике.

Таким образом, суммируя рассмотрение возможных мер по снижению теневой активности в инвестиционном секторе, можно сделать вывод, что



основными методами и инструментами, определяющими масштаб и рост инвестиций в теневую экономику, является растущее бремя налогов и платежей по социальному обеспечению, в сочетании с расширением регулирующей деятельности государства. Слабое и произвольное предоставление законов и нормативных актов с юридической санкцией стимулирует теневую инвестиционную деятельность. Полученные выводы подчёркивают значение правового государства для ограничения, как коррупции, так и связанной с ней теневой экономической деятельности.

В целом, из полученных результатов можно сделать ряд выводов, для разработчиков экономической политики:

1. Даже значительное снижение ставок налогов не приведет к значительному уменьшению размера теневой экономики, но может обеспечить их стабилизацию.

2. Предельные налоговые ставки более актуальны для людей, принимающих решения для работы в неформальной экономике, чем средние ставки налога.

3. Замена прямых налогов косвенно вряд ли улучшит соблюдение налогового законодательства.

4. Более частые налоговые проверки и ужесточение санкций за уклонение от уплаты налогов могут привести к уменьшению размера теневой экономики

5. Правительству следует уделять больше внимания легализации определенных видов теневой экономической деятельности, например, путем либерализации рынка труда.

6. Правительству следует придавать особое значение принципам верховенства права и обеспечивать строгое соблюдение минимально необходимого набора нормативных актов, а не увеличивать число стандартов.

## Заключение

Проведенный анализ позволяет сделать ряд следующих выводов, имеющих определенное методологическое, теоретическое и практическое значение, а также элементы научной новизны.

Изучение теневой экономики инвестиционного рынка приобретает исключительную актуальность как один из центральных и масштабных элементов российской экономики и, как результат, как один из основных объектов логической структуры экономической науки.

Основой теневой экономики являются процессы экономической деятельности, во-первых, несоответствующие общим и моральным нормам; во-вторых, из-за асинхронных изменений в качественных характеристиках экономических и правовых институтов; в-третьих, связанные с несостоятельностью рынка, что проявляется прежде всего в монополизации определенных субъектов экономической власти и информации и тем самым создает условия для получения сверхприбылей; в-четвёртых, связанные с несостоятельностью государства, проявляющемся в неспособности проводить разумную экономическую политику, призванную создать благоприятные условия для осуществления легальной экономической деятельности с помощью, прежде всего, косвенных методов регулирования, а также в неспособности государства обеспечить эффективную занятость трудоспособного населения и социальную защиту различных слоёв общества, нуждающихся в ней.

Анализ и обобщение существующих подходов к интерпретации современной теневой экономики позволили определить ее следующим образом: теневая экономика понимается как совокупность различных видов незаконной или непризнанной, фиктивной деятельности, направленной на получение дохода, или выгоды материализованной в вещах или услугах, скрываемая от официальных властей или нескрываемая, но не учитываемая

государственными органами, охватывали все этапы общественного воспроизводства и осуществлялись, как правило, в корыстных целях.

Анализ рассмотренных подходов, с учётом их преимуществ и недостатков, позволил дать следующее определение дохода в теневой экономики: «Теневой доход — это доход, аккумулируемый как в производительной, так и непроизводительной сферах теневой экономики, включая доходы от нескрываемой и скрываемой деятельности, приумножаемой производителями в целях уклонения от уплаты налогов или выполнения других обязательств».

На основе определения инвестиций в целом было составлено определение инвестиций в теневую экономику, отражающее специфику этой экономической категории: «Инвестирование теневой экономики - это вложение финансовых, имущественных, технологических и интеллектуальных и других ценностей, вкладываемых в различные программы и отдельные виды деятельности с целью получения прибыли и других результатов по формам, в отношении которых предоставляются определенные юридические и этические ограничения, а также инвестирование домашних хозяйств в условия их собственного расширенного воспроизводства, не входящих в официальную статистику и не контролируемых государственными органами ».

В рамках исследования, проведённого в данной выпускной квалификационной работе, был сделан вывод о двойственном характере инвестиций в теневом секторе экономики — о сочетании в них как позитивных, так и негативных черт, влияющих на конечный результат общественного развития. Позитивная роль инвестиций в теневом секторе экономики состоит в том, что они:

- обеспечивают занятым в теневой экономике достаточно высокий или средний уровень заработной платы (или доходов);
- обеспечивают некоторое повышение уровня занятости;

— в начальный период рыночных реформ обеспечивали насыщение потребительского рынка относительно дешёвыми товарами и услугами;

— оказывают положительное воздействие на уровень потребительских цен, способствуя их понижению. В условиях высокой инфляции теневая экономика и, в частности, инвестиции в производство товаров, работ, услуг и перераспределение доходов по отношению к ценам играли роль сдерживающего фактора;

— на микроэкономическом уровне средства, выведенные в теневой оборот, частично используются для финансирования производства и внутреннего инвестирования.

В то же время очевидны и негативные последствия инвестиций в теневую экономику, которые проявляются в следующем:

— искажаются показатели макроэкономической статистики;

— наблюдается сильная дифференциация предприятий по критерию доходности на региональном и отраслевом уровнях;

— нарушается стабильность отношений собственности (это ориентирует собственников на сиюминутное извлечение личной материальной выгоды, а не на развитие производства);

— сокращаются налоговые поступления в бюджет (это создает угрозу невыполнения государством основных функций в сфере экономики);

— происходит отток капитала за рубеж (вследствие этого сокращаются внутренние источники финансирования);

— усиливается криминализация экономической сферы.

Рассмотрение механизма формирования инвестиций в теневую экономику позволило сформулировать ряд выводов:

В ходе исследования можно сделать вывод, что инвестиции, совершенные теневой экономикой, не могут быть признаны инвестициями,

по крайней мере, с юридической точки зрения. Но очевидно, что представители теневой экономики являются активными участниками инвестиционного процесса.

Более того, теневая экономика создаёт благоприятные условия для создания сравнительно более высокой эффективности производства товаров и услуг, нежели в условиях легальности, что позволяет формировать дополнительные финансовые ресурсы, которые могут стать и становятся инвестиционными ресурсами теневой экономики. Реализуя инвестиции как в реальном, так и в финансовом секторах экономики, они фактически с точки зрения своего экономического содержания осуществляют инвестиционную деятельность. Следовательно, инвестиции в теневую экономику по своему экономическому характеру, фактические инвестиции, хотя в соответствии с нормами экономического права законодатель не может признать их инвестициями.

В рамках рассмотрения сущности инвестиционной деятельности был сделан вывод, что на сегодняшний день понятие и содержание данной категории в экономической литературе определяется неоднозначно. С учётом данного аспекта была предложена классификация инвестиционной деятельности, которая не только учитывает специфику непосредственно инвестиционной деятельности, но и наглядно представляла структуру экономики с точки зрения её легальности, а также механизм формирования инвестиций в теневой экономике.

В процессе изучения характера инвестиционной деятельности в теневой экономике эта категория была расширена и обозначена как система устойчивых связей, обеспечивающих осуществление инвестиции в производство товаров, работ, услуг, распределение и перераспределение доходов таким образом, чтобы определенные регулирующие санкции предоставлялись на основе формальных норм, но скрывали истинные цели. В то же время инвестиционная деятельность в теневой экономике аналогична или аналогична инвестиционной деятельности в целом.

На основе модели макроэкономического равновесия рассматривалась более сложная модель макроэкономического равновесия с включением коррупции в множитель коррупционных изъятий. Значительная доля чистого дохода в виде бюрократических изъятий берется из отечественных предприятий и домашних хозяйств и не может быть проигнорирована экономической теорией.

Вместе с тем, рынок инвестиций в теневой экономике имеет ряд специфических черт, среди которых, прежде всего, следует отметить уклонение от налогообложения, государственного регулирования, а также присутствие расходов в форме коррупционных изъятий, которое уменьшает совокупный выпуск, доход.

Работа систематизировала и обобщила опыт количественной оценки масштабов инвестиционной деятельности теневой экономики, на основе которой была предложена методология наиболее эффективной оценки инвестиционной деятельности теневой экономики в России и Приморского края, с учетом дисконтирования инвестиционных потоков. Предлагаемый подход к совершенствованию методологии количественного определения скрытого инвестиционного оборота с учетом дисконтирования инвестиционных потоков может обеспечить более высокую надежность полученных результатов, которые наиболее подходят для прогнозирования развития изучаемого явления.

В целом, на основании проведенного исследования проблемы инвестиционной деятельности в теневой экономике в условиях современной России стало возможным сделать ряд обобщений и выводов:

1. Рассмотрев классификацию характеристик теневой экономики России, нельзя однозначно утверждать о снижении интенсивности теневых инвестиционных процессов.

2. Введение расширенного определения инвестиционной деятельности в теневой экономике, где в качестве идентифицирующего признака используется не только факт нерегистрируемости экономической

деятельности, но и такой аспект, как сокрытие её истинных целей, позволяет уточнить структуру системы современной теневой экономики с учётом специфики периода трансформационных преобразований.

3. Меры и средства борьбы с теневой экономикой должны быть ориентированы не столько на ликвидацию этого явления как такового, сколько на ограничение теневой деятельности и её сдерживание на некотором допустимом уровне.

4. Выявление и описание моделей процессов, ориентированных на - снижение прозрачности финансово-ресурсных потоков в инвестиционном секторе за счёт выведения денежных средств в теневой оборот, дают возможность обосновать необходимость количественной оценки сокрытия объёмов вложений и прибыли.

5. Рассмотренный вариант методики количественной оценки масштабов теневой инвестиционной деятельности может позволить осуществлять их прогнозирование.

В результате анализа масштабов неформальной экономической деятельности в Приморском крае был сделан вывод о том, что значительный масштаб инвестиционной деятельности в теневой экономике препятствует цивилизованному дальнейшему развитию российской экономики и, кроме того, представляет собой препятствие для окончательного перехода к развитым рыночным отношениям. Это обстоятельство обуславливает необходимость разработки и реализации эффективной государственной программы, направленной на минимизацию инвестиционной активности в теневой экономике.

В процессе данной работы также был сделан вывод, в соответствии с которым необходимо вооружить правоохранительные органы научно обоснованными методами ограничения инвестиционной деятельности в теневой экономике. Для этого целесообразно принять следующие меры:

— создавать новые центры повышения квалификации;

— нацеливать уже существующие на взаимодействие с научными подразделениями вузов.

Одним из фундаментальных элементов, обеспечивающих функционирование теневой экономики и, в частности, инвестиционной деятельности в этом секторе, является коррупция. В рамках решения этой проблемы необходимо уменьшить возможность влияния государственных чиновников на распределение собственности и принятие решений по этому вопросу.

В целом был сделан ряд выводов из полученных результатов, полезных для разработчиков концепции государственной экономической политики, направленных на минимизацию масштабов инвестиционной деятельности в теневой экономике Приморского края.

1. Даже существенное снижение налоговых ставок не приведёт к значительному сокращению масштабов теневой экономики, но может обеспечить их стабилизацию.

2. Предельные налоговые ставки имеют больше отношения к принятию людьми решения работать в теневой экономике, чем средние налоговые ставки;

3. Замена прямых налогов косвенными вряд ли будет способствовать улучшению соблюдения налогового законодательства.

4. Более частое проведение налоговых ревизий и ужесточение санкций за уклонение от уплаты налогов может привести к сокращению масштабов теневой экономики.

5. Органы государственного управления должны уделять больше внимания легализации определённых видов теневой экономической деятельности, например, путём либерализации рынка труда.

6. Правительственные органы должны придавать особое значение принципам верховенства закона и обеспечивать строгое соблюдение



минимально необходимого набора нормативных актов, а не увеличивать число стандартов.

В то же время реализация государственной программы, направленной на сокращение масштабов инвестиционной деятельности в теневой экономике, не должна носить ударный характер, но должна осуществляться постепенно и последовательно, что обеспечит наибольший эффект.

## Список использованных источников

- 1 Гражданский кодекс Российской Федерации: часть первая : [по состоянию на 2 ноября 2013 г. : принят ГД 24 октября 1994]. – КонсультантПлюс. – Режим доступа : <http://base.consultant.ru>.
- 2 Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 2 [по состоянию на 4 июня 2018 г. : принят ГД 19 июля 2000]. – КонсультантПлюс. – Режим доступа : [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28165](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165).
- 3 Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений, № 39-ФЗ : [по состоянию на 26 июля 2017 г. : принят ГД 15 июля 1998]. – КонсультантПлюс. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_22142](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142).
- 4 Альпидовская, М.Л. Экономические основы теневой экономики и коррупции бюрократического аппарата / Следователь. - 2013. - №12.
- 5 Барсукова, С. Сетевая взаимопомощь российских домохозяйств: теория и практика экономики дара / С. Барсукова / Мир России. - 2015. - № 2.
- 6 Беккер, Е.Г. Микроэкономические аспекты проблемы уклонения от налогов / Е.Г. Беккер // М.: МГУ, 2013
- 7 Бекряшев, А. К., Белозеров И. П. Теневая экономика и экономическая преступность [электронный учебник] / А. К. Бекряшев., И. П. Белозеров. // (<http://newasp.omskreg.ru/bekryasb/>).
- 8 Белкин Л.М. Исследование взаимосвязи между показателями коррупции и теневой экономики / Л.М. Белкин // Следователь. -2013. - №11.
- 9 Бренделева Е. А. Неинституциональная экономика и экономическая теория: учебное пособие / Е. А. Бренделева // под общ. ред. А. В. Сидоровича. Москва: Дело и сервис, 2013
- 10 Вишневский В., Веткин А. Уклонение от уплаты налогов и рациональный выбор налогоплательщика// Вопросы экономики. – 2016. - №2.

- 11 Волкова Н.М. Подходы к определению "теневая экономика" // Право и государство: теория и практика, 2015.
- 12 Государственная политика противодействия коррупции и теневой экономике в России. В 2 томах. Том 2. - М.: Научный эксперт, 2017.
- 13 Глухов В.В. Формы и модели управления финансами в домашнем хозяйстве // Проблемы учета и финансов, 2013.
- 14 Елфимов О. М. Разграничения сегментов теневой экономики / О. М. Елфимов // Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2014. - №4.
- 15 Замков, О.О. Математические методы в экономике / О.О. Замков, А.В. Толстопятенко, Ю.Н. Черемных. - М.: Дело и Сервис, 2016
- 16 Ивонинская И., Хлопушин С. Борьба с теневой экономикой в сфере транспортных услуг средствами прокурорского надзора // Законность. – 2015. - №5.
- 17 Институциональная экономика / ред. Д. С. Львов. - М.: ИНФРА-М, 2017.
- 18 Исправников В.О., Куликов В.В./ Теневая экономика в России: иной путь и третья сила. – М.: ИНФРА – М, 2016.
- 19 Купрещенко Н. П. Теневая экономика как угроза экономической безопасности России // Вестник Академии экономической безопасности России. - 2014. - № 1.
- 20 Латов Ю.В., Ковалев С.Н. Теневая экономика: Учебное пособие для вузов. М.: Норма, 2012.
- 21 Латов Ю.В. /Экономика вне закона: очерки по теории и истории теневой экономики.// - 2008. - №3.

- 22 Леханова Е. С., Елфимов О. М., Чузгова А. Ю. Некоторые проблемы борьбы с теневой экономической на современном этапе // Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2014. - №4.
- 23 Магомедов Д., Ковалев В. Особенности квалификации налоговых преступлений // Законность. - 2014. - №3.
- 24 Наумов Ю.Г., Латов Ю.В. Экономическая безопасность и теневая экономика. Учебник. М.: Академия управления МВД России, 2016.
- 25 Нафиков И.С. Теневая экономика и организованная преступность в условиях крупного города: монография / под науч. ред.: В.П. Малкова. Казань: Познание, 2015.
- 26 Николаева И. П. Теневая экономика. Особенности теневой экономики в России. Экономическая теория. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юнити-Дана, 2017.
- 27 Нилов А. Цеховики. Рождение теневой экономики.- М.: Вектор, 2013.
- 28 Олейник А.Н. Тюремная субкультура в России: от повседневной жизни до государственной власти. - М.: Инфра-М, 2014.
- 29 Песчанских Г. Способы противодействия налоговой преступности и теневому обороту // Вопросы экономики. – 2014. - № 1.
- 30 Проява С.М., Боготов С.В. Экономизация организованной преступности. Механизм институциональных взаимодействий. М.: ИНИТИ-ДАНА, 2014.
- 31 Радаев В. Деформализация правил и уход от налогов в российской хозяйственной деятельности / Вопросы экономики. – 2015. - № 6.
- 32 Сараджева О.В. Теневая экономика в России // Вестник Московского университета МВД России. – 2013. - №7.

- 33 Сафин У.З., Вадюхина Р.Р., Рахматуллин М.А., Юсупов В.М., Яковлева Р.Р. Теневая экономика: Учебное пособие. Уфа: ОН и РИО УЮИ МВД РФ, 2015.
- 34 Синютин М.В., Институт мафии – частная собственность на применение насилия // Журнал социологии и социальной антропологии: - 2014. - № 1.
- 35 Сулакшин С. Государственная политика противодействия коррупции и теневой экономике в России // Следователь. - 2013. - №4.
- 36 Теневая экономика и коррупция: Учебное пособие / У.З. Сафин, М.А. Рахматуллин, Т.А. Хабибуллин и др. – Уфа: УЮИ МВД РФ, 2014.
- 37 Теневая экономика: проблемы диагностики и нейтрализации: Тезисы докладов Всероссийской научно-практической конференции. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2014.
- 38 Гарнева О. И. Теневая экономика в России [Текст] / О. И. Гарнева, И. И. Тихомирова // Научные исследования и разработки студентов : материалы III Междунар. студенч. науч.–практ. конф. (Чебоксары, 31 март 2017 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. — Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017.
- 39 Тимофеев Л. Теневая экономика и налоговые потери в сельском хозяйстве // Вопросы экономики. - 2013. - №2.
- 40 Уголовное право: Учебник для вузов / Под ред. П. А. Ляшко. М.: Юрист, 2014.
- 41 Фролов Д.А. Анализ теневой экономики: институциональный подход / Экономист. - 2015. - № 9.
- 42 Чуйков В.А. Экономическая преступность в России. Ростов-на-Дону: Феникс, 2012.

- 43 Экономика и право. Теневая экономика: учеб. пособие для студентов вузов / Н. Д. Эриашвили и др. / под ред. Н. Д. Эриашвили, Н. В. Артемьева. – 4-е изд., стереотип. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013.
- 44 Экономическая теория преступлений и наказаний. Реферативный журнал / Под ред. Л. М. Тимофеева и Ю. В. Латова. Вып. 1. Экономическая теория преступной и правоохранительной деятельности. М.: РГГУ, 2014.
- 45 Яковлев А. О причинах бартера, неплатежей и уклонения от уплаты налогов в российской экономике / Вопросы экономики. - 2014. - № 4.
- 46 Официальный интернет-сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа [https:// www.gks.ru](https://www.gks.ru).
- 47 Официальный сайт Администрации Приморского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа [https:// www.primorsky.ru](https://www.primorsky.ru)
- 48 Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю [Электронный ресурс]. – Режим доступа [https:// www.primstat.gks.ru](https://www.primstat.gks.ru)
- 49 Европа уходит в тень [Электронный ресурс]. – Режим доступа [https:// www.rbcdaily.ru](https://www.rbcdaily.ru)
- 50 Региональное информационное агентство [Электронный ресурс]. – Режим доступа [https:// www.primamedia.ru](https://www.primamedia.ru)

## Приложение А

Общая занятость населения производством продукции в домашнем хозяйстве в целях продажи и обмена РФ за 2014-2016 гг.

В тыс. чел.

Всего	Период			Абсолютное отклонение в тыс. чел.		Относительное отклонение в %	
	2014	2015	2016	2015 к 2014 гг.	2016 к 2015 гг.	2015 к 2014 гг.	2016 к 2015 гг.
	2828	2784	2807	-44	23	-1,55586987	0,82614943
Только этой деятельностью	1651	1625	1667	-26	42	-1,57480315	2,58461538
Имеют дополнительную занятость	1178	1160	1140	-18	-20	-1,52801358	-1,72413793

Источник: составлено автором на основании [47]

## Приложение Б

Занятость мужского населения производством продукции в домашнем хозяйстве в целях продажи и обмена РФ за 2014-2016 гг.

В тыс. чел.

Всего	Период			Абсолютное отклонение в тыс. чел.		Относительное отклонение в %	
	2014	2015	2016	2015 к 2014 гг.	2016 к 2015 гг.	2015 к 2014 гг.	2016 к 2015 гг.
	1345	1315	1344	-30	29	-2,23048327	2,20532319
Только этой деятельностью	714	702	730	12	-28	-1,68067227	3,98860399
Имеют дополнительную занятость	631	613	613	18	0	-2,8526149	0

Источник: составлено автором на основании

Приложение В

Занятость женской части населения производством продукции в домашнем хозяйстве в целях продажи и обмена РФ за 2014-2016 гг.

В тыс. чел.

Всего	Период			Абсолютное отклонение в тыс. чел.		Относительное отклонение в %	
	2014	2015	2016	2015 к 2014 гг.	2016 к 2015 гг.	2015 к 2014 гг.	2016 к 2015 гг.
	1345	1315	1344	-30	29	-2,23048327	2,20532319
Только этой деятельностью	714	702	730	12	-28	-1,68067227	3,98860399
Имеют дополнительную занятость	631	613	613	18	0	-2,8526149	0

Источник: составлено автором на основании [47]





МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования  
«Дальневосточный федеральный университет»

ШКОЛА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА

Кафедра «Финансы и кредит»

ОТЗЫВ РУКОВОДИТЕЛЯ

на выпускную квалификационную работу студента (ки) Скорняковой Эммы Артуровны  
(фамилия, имя, отчество)

специальность (направление) Экономика группа Б1401Фа

Руководитель ВКР к.э.н., доцент Лялина Ж.И.  
(ученая степень, ученое звание, и.о. фамилия)

на тему «Роль теневой экономики в формировании финансов органов публичной власти»

Дата защиты ВКР «27» июня 2018 г.

Тема, выбранная Э.А. Скорняковой актуальна, но достаточно сложна для исследования в силу ряда объективных причин, и прежде всего высокой степени закрытости информации. Несмотря на трудности, Э.А. Скорнякова справилась с заданием руководителя ВКР: её работа соответствует заданию, теоретический материал сгруппирован, обобщен, выводы соответствуют содержанию работы.

Исследования теоретической части нашли своё применение при отражении фактов и статистических данных современных масштабов теневой экономики в России, выводах к гл.2. В целом автор, несмотря на сложность и многогранность темы, раскрыл её, сделал необходимые обобщения и выводы. К работе относилась ответственно.

Что касается недостатков, то они заключаются прежде всего в недостаточности статистического материала, кроме того, отдельные утверждения сделаны на основе авторских гипотез и предположения без должного подкрепления статистическим материалом. Оригинальность текста составляет 94%.

Заключение: заслуживает оценки «хорошо» и присвоения квалификации «Бакалавр экономики».

Руководитель ВКР К.э.н доцент  
(уч. степень, уч. звание)

(подпись)

Лялина Ж.И.  
(и.о. фамилия)

«18»июня 2018 г.