

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования
«Дальневосточный федеральный университет»

ШКОЛА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА

Кафедра мировой экономики

Лаубер Михаил Максимович

**ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РОССИИ В
ПЕРИОД САНКЦИЙ**

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

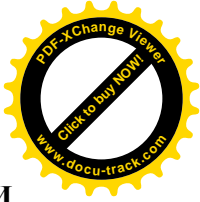
по образовательной программе подготовки

бакалавров

по направлению 38.03.01 «Экономика»

«Мировая экономика»

г. Владивосток
2018



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования
«Дальневосточный федеральный университет»

ШКОЛА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА

Кафедра экономической теории

З А Д А Н И Е

на выпускную квалификационную работу

студенту (ке) Лаубер Михаилу Максимовичу группы Б1401 АМА
(Фамилия Имя Отчество)

на тему «Тенденции развития внешнеэкономических связей России в период санкций»

Вопросы, подлежащие разработке (исследованию):

1. Теоретические аспекты развития внешнеэкономических связей
 - 1.1 Сущность и формы международного экономического сотрудничества
 - 1.2 Мировая практика применения санкций
 - 1.3 Формирование внешнеэкономической политики Российской Федерации в период санкций
2. Анализ и оценка внешнеэкономических связей России в период санкций
 - 2.1 Внешнеэкономические связи России в период санкций
 - 2.2 Оценка влияния санкций на формирование внешнеэкономических связей России
 - 2.3 Перспективы развития внешнеэкономических связей России

Основные источники информации и прочее, используемые для разработки темы

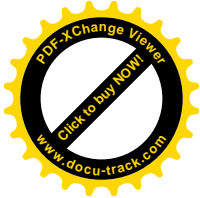
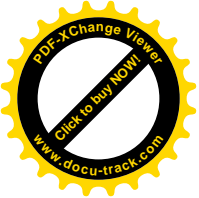
Международные договоры и соглашения РФ по вопросам торговли с другими странами, таможенный кодекс ЕАЭС, нормативно-правовые акты РФ, статьи по теме исследования, ЮНКТАД, данные таможенной статистики РФ, Росстата, монографии, учебные пособия по Мировой экономике.

Срок представления работы « 15 » июня 2018 г.

Дата выдачи задания « 20 » октября 2018 г.

Руководитель ВКР канд. эк. наук, доц. каф. С.А. Новикова
(должность, ученое звание) (подпись) (И.О. Фамилия)

Задание получил _____ М.М. Лаубер
(подпись) (И.О. Фамилия)



Оглавление

Введение	4
1 Теоретические аспекты развития внешнеэкономических связей	
1.1 Сущность и формы международного экономического сотрудничества.....	6
1.2 Мировая практика применения санкций.....	20
1.3 Формирование внешнеэкономической политики Российской Федерации в период санкций	25
2 Анализ и оценка внешнеэкономических связей России в период санкций	
2.1 Внешнеэкономические связи России в период санкций	32
2.2 Оценка влияния санкций на формирование внешнеэкономических связей России.....	38
2.3 Перспективы развития внешнеэкономических связей России.....	50
Заключение	54
Список использованных источников	57



Введение

Укрепление внешнеэкономических и внешнеполитических связей Российской Федерации с другими странами – важнейшая часть стратегии развития страны в XXI веке. Это связано с тем, что ускоряющийся процесс глобализации во всех сферах жизни обуславливает принципиальную невозможность изоляционистского пути развития и для небольших стран, и для таких гигантов, как Российская Федерация.

Однако в осуществлении политики по успешному развитию внешнеполитических и внешнеэкономических связей государству могут мешать внешнее влияние и экономическое давление со стороны других участников международного сотрудничества. Самый распространенный способ такого влияния – это санкции. Они могут быть применены и влиять на отдельные секторы экономики страны по отдельности или одновременно.

Разработка и формирование эффективной внешнеэкономической политики в период применения санкций является главной задачей Российской Федерации.

Особенно актуальна данная тема в наше время. Настоящая ситуация характеризуется тем, что до сих пор российское правительство занимается поиском оптимальной внешнеэкономической политики, которая позволит развивать внешнеэкономические связи в период действия санкций.

Цель исследования – максимально изучить основные тенденции развития внешнеэкономических связей Российской Федерации в период санкций.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

1. рассмотреть формы, методы и средства международного экономического сотрудничества;
2. рассмотреть мировую практику применения санкций;
3. рассмотреть формирование внешнеэкономической политики России в период санкций, основные направления.



Объект исследования – внешнеэкономические связи Российской Федерации в период санкций.

Предмет исследования – тенденции развития внешнеэкономических связей России в период санкций.

Методы исследования – специальные методы научного познания, применяемые в экономических расчётах, такие как аналитический метод, метод сравнения; в экономическом анализе – методы сравнения, экономико-статистические методы и другие.

Теоретической и методологической основой дипломной работы послужили данные ЮНКТАД и ФТС, а также научные труды отечественных и зарубежных учёных в области мировой экономики: Ксенофонтова Е.М., Покровская В.В., Шуйский В.П., В.Г. Живилова и др. и материалы научных периодических изданий по изучаемой проблематике.

Выпускная квалификационная работа содержит две главы. Первая глава посвящена общим теоретическим аспектам развития внешнеэкономических связей. Во второй главе отражена характеристика ВЭС России в период санкций, представлена оценка влияния санкций на развитие внешнеэкономических связей.



1 Теоретические аспекты развития внешнеэкономических связей

1.1 Сущность и формы международного внешнеэкономического сотрудничества

Внешнеэкономическими связями является хозяйственное взаимодействие государств, в основе которого лежит международное разделение труда. Включает международное движение товаров, рабочей силы, информации (научно–технический обмен), капитала, капиталовложений. К внешнеэкономическим связям относится также обучение иностранных студентов, международный туризм, торговля лицензиями, лизинг, кредитование, предоставление международных услуг и др.

Главной причиной возникновения и развития ВЭС между странами является международное разделение труда.

Основные направления развития ВЭС в современных условиях:

1. восстановление и развитие экспортного потенциала страны;
2. использование иностранных кредитов для технического переоснащения;
3. повышение конкурентоспособности национальных товаров на внешнем рынке на основе модернизации производства;
4. изменение структуры импорта за счет увеличения удельного веса продукции промышленного производства в форме высокоточных технологий;
5. обеспечение экономической безопасности страны за счет совершенствования экспорта и импорта.

Переход к открытой рыночной экономике требует преобразований во внешнеэкономической сфере с тем, чтобы обеспечить включение России в мировое хозяйство [17, с. 27].



В современных условиях интеграция экономической жизни идет по многим направлениям через:

1. обмен средствами производства, технологиями, информационными структурами;
2. развитие торговли;
3. рост обмена научно–техническими знаниями;
4. международную миграцию рабочей силы.

В современных условиях происходит качественное обновление технологической базы производства за счет:

1. внедрения ресурсосберегающих и энергосберегающих технологий;
2. изменения структуры производства и потребления;
3. использование экспорта научно–технической информации, научно–технических услуг.

Все виды внешнеэкономических связей взаимосвязаны, например, внешняя торговля часто сопровождается выдачей кредитов, научно–техническим обслуживанием, обменом специалистами. Развиваются такие формы внешнеэкономических связей, как сотрудничество на компенсационной основе – на основе товарное возмещение кредитов безналичных расчетов по долгосрочным программам, охватывающим различные сферы производства, услуг, науки и техники и др.

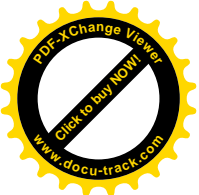
Формы внешнеэкономического сотрудничества:

1. Торговля

Важную роль во внешнеэкономических связях России с зарубежными странами играет торговля. Она осуществляется между субъектами этой торговли через экспорт и импорт [25, с. 130].

Закон РФ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (2003 г.) дает следующие определения экспорта и импорта.

Экспорт это вывоз товара, услуг, результатов интеллектуальной



деятельности, в том числе исключительных прав на них, с таможенной территории РФ за границу без обязательства об обратном ввозе. Факт экспорта фиксируется в момент пересечения товаром таможенной границы Российской Федерации, предоставления услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности. К экспорту товаров приравниваются отдельные коммерческие операции без вывоза товаров с таможенной территории РФ за границу, в частности при закупке иностранным лицом товара у российского лица и передаче его другому российскому лицу для переработки и последующего вывоза переработанного товара за границу. При этом государство устанавливает систему экспортного контроля, включающую в себя совокупность необходимых мер: по реализации федеральными органами исполнительной власти установленного законодательством РФ порядка вывоза за пределы России вооружений и военной техники, а также отдельных видов сырья, материалов, оборудования, технологий и научно-технической информации, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники в дальнейшем; по недопущению вывоза оружия массового уничтожения и иных наиболее опасных видов оружия и технологий их создания; по выявлению, предупреждению и пресечению нарушений указанного порядка.

Импорт это ввоз товара, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности. Факт импорта фиксируется в момент пересечения товаром таможенной границы РФ, получения услуг и прав на результаты интеллектуальной деятельности.

Экспорт из РФ и импорт в РФ осуществляются без количественных ограничений. Количественные ограничения экспорта и импорта могут вводиться в исключительных случаях Правительством РФ в целях обеспечения национальной безопасности; выполнения международных обязательств с учетом состояния на внутреннем товарном рынке; защиты внутреннего рынка. Введение количественных ограничений экспорта



осуществляется с учетом выполнения Российской Федерацией своих обязательств по соглашениям, заключенным в соответствии с Законом РФ «соглашениях о разделе продукции» 1995 г.), в частности обеспечения экспорта минерального сырья, являющегося в соответствии с условиями указанных соглашений собственностью инвестора.

Российская Федерация имеет право устанавливать государственную монополию на экспорт и импорт отдельных видов товара, перечни которых определяются федеральными законами. Государственная монополия на экспорт или импорт отдельных видов товаров осуществляется на основе лицензирования.

В соответствии с законодательством РФ и международными договорами могут устанавливаться запреты и ограничения экспорта и импорта товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них, исходя из национальных интересов, включающих в себя соблюдение общественной морали и правопорядка; охрану жизни и здоровья людей; охрану животного и растительного мира и окружающей среды в целом; сохранение культурного наследия народов РФ; защиту культурных ценностей от незаконных вывоза, ввоза и передачу прав собственности на них; необходимость предотвращения истощения невозполнимых природных ресурсов.

2. Инвестиционная форма ВЭС

Инвестиции являются основой экономической деятельности российских предприятий в условиях модернизации национальной экономики. Продуманное инвестирование решает целый комплекс экономических задач, создает благоприятные условия для реформирования экономики и ее реструктуризации.

В современных условиях финансовый рынок, который опосредует распределение денежных средств между субъектами экономических отношений в условиях рыночной системы хозяйства, становится основным



участником привлечения средств и финансирования инвестиций в реальный сектор экономики. При этом на финансовом рынке компания может найти инвестиционные ресурсы только на тех условиях, на которых в данное время осуществляется большинство финансовых операций, и только из тех источников, которые удовлетворяют существующим у предприятия инвестиционным ограничениям.

Инвестиции являются элементом, обеспечивающим эффективное функционирование финансово–кредитной системы национальной экономики. Понимание того, что инвестиции представляют собой не столько затраты, сколько вложения в будущее, поможет эффективнее организовать инвестиционный процесс. Использование инвестиций осуществляется через реализацию инвестиционных проектов, направленных на достижение стратегических целей, как государства, так и предприятия.

С позиции хронологии возможно выделить три периода развития инвестиционной деятельности России:

І этап: со II половины XVIII в. до 1917 г. (дореволюционный)

II этап: с 1917–1991 гг. (советский).

III этап: с 1991 г. по настоящее время (современный).

Единства в понимании сущности инвестиций как экономической категории среди ученых и экономистов до сих пор не существует. В современной экономической литературе зарубежных и российских авторов, а также в законодательных актах встречаются различные трактовки определения реальных инвестиций, которые зачастую не дают полной характеристики, а определяют одну из сторон этого многогранного понятия.

Европейская методология допускает распространение термина «инвестиции» и на долгосрочные вложения в ценные бумаги, но в строгом смысле слова это допустимо лишь в приобретении участия, отражающего возможность управлять корпорацией, и, следовательно, в этом случае такое вложение капитала есть инвестиции.



Американская методология также ставит знак равенства между категориями «инвестиции» и «капиталовложения», особенно выделяют в их экономическом содержании направленность вложений в недвижимость.

Австрийская экономическая школа практикует инвестиции как обмен удовлетворения сегодняшних потребностей на удовлетворение их в будущем в большом количестве. Французский экономист Массе П. пишет: «Наиболее общее определение, которое можно дать акту вложения капитала сводится к следующему: инвестирование представляет собой акт обмена удовлетворения в будущем с помощью инвестированных благ».

Экономист Кейнс Дж. М. при определении сущности инвестиции, выделяет двойственную оценку:

1. инвестиции отражают величину аккумулированного дохода на цели накопления, т.е. определяют потенциальный инвестиционный спрос;
2. инвестиции являются затратами, определяющими прирост стоимости капитального имущества в результате реализации инвестиционного предложения».

Современная российская экономическая мысль под инвестициями представляют собой вложение капитала во всех его формах с целью получения дохода в будущем или решения определенных социальных задач.

В рамках национальной экономической системы использовалось понятие «капитальные вложения», под которым понимались все вложения капитала в воспроизводство основных средств – как производственного, так и непроизводственного характера, включая затраты на их капитальный ремонт. отождествление понятий «инвестиции» и «капитальные вложения», что иногда встречается в литературе недопустимо. Инвестиции могут осуществляться и в прирост оборотного капитала, и в различные финансовые инструменты, и в отдельные виды нематериальных активов. Следовательно, капитальные вложения являются более узким понятием и могут рассматриваться лишь как одна из форм инвестиций, но не аналог.



В Законе РФ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» № 39 – ФЗ от 25 февраля 1999 г. дается следующее определение: «... инвестиции – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения полезного эффекта».

С одной стороны, под инвестициями подразумевается увеличение объема капитала, функционирующего в экономической системе. С другой, инвестиции трактуются не как возможность расширенного потребления в будущем, а как совокупность определенных затрат в настоящем, осуществляемых при использовании ряда инструментов.

Согласно экономическому определению, инвестиции – совокупность затрат, реализуемых в форме долгосрочных вложений капитала в промышленность, сельское хозяйство, транспорт и другие отрасли экономики производственной и непроизводственной сферы». Часть инвестиций, осуществляемых государством, имеет целью стабилизировать общеэкономический процесс, экологическую обстановку, социальную стабильность либо создать принципиально новые направления техники и технологии, экономическая эффективность которых заранее неизвестна. Впрочем, затраты на технологический прорыв могут позволить себе и мощные фирмы, и транснациональные корпорации.

В самом широком смысле инвестиции обеспечивают механизм, необходимый для финансирования роста и развития экономики страны.

С финансовой точки зрения, то есть с точки зрения прибыльности денежного хозяйства предприятий всех форм собственности, инвестиции – это вложение денежных средств в объекты предпринимательской деятельности с целью получения дохода в будущем. Данное определение соответствует главной цели любого бизнеса – получение прибыли.

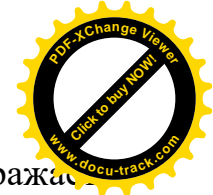


Регулирующая функция инвестиций. Инвестиции способны корректировать процессы воспроизводства капитала и поддержание темпов их роста, развитие наиболее важных ключевых отраслей хозяйства, структурную перестройку экономики, ускорение научно–технического прогресса и улучшать социальное благосостояние. Их регулирующая функция фактически распространяется не только на процессы производства, накопления и потребления, но и на естественно–технические и социальные явления, на развитие инфраструктуры, то есть пронизывает все уровни и сферы жизнедеятельности общества. Таким образом, воздействие на деловую активность, оживление деятельности посредством инвестирования позволяют последнему участнику реализовать функцию регулятора.

Регулирующая функция содержит в себе важную подфункцию – это стимулирование или ограничение экономических процессов с помощью различных финансовых механизмов или инструментов. Стимулирование как подфункция ориентирована на обновление средств производства, на активизацию самых подвижных и быстро изменяющихся его элементов, на развитие науки и техники.

В этой своей роли стимулирующая подфункция обслуживает развитие как таковое, а степень ее реализации определяет темпы роста и качественные характеристики.

Распределительная функция инвестиций. Суть данной функции заключается в осуществлении посредством распределения созданного общественного продукта в его денежной форме между отдельными собственниками, уровнями и сферами общественного производства, видами деятельности продукции и услуг. Характер распределительных процессов непосредственно зависит от целевых ориентиров, приоритетов, поставленных государством задач. Главным в реализации распределительной функции инвестиций является распределение между фондом потребления и фондом накопления. При этом инвестирование как реализация отношений



распределения соответствует целям жизнедеятельности общества, выражая форму присвоения экономических благ, а также используется как способ разрешения противоречий общественного развития, в том числе с помощью инвестиций из специальных фондов поддержки.

Индикативная функция инвестиций позволяет контролировать движение к цели, то есть вырабатывать такие регулирующие механизмы, которые обеспечивают как минимум равновесное состояние экономической системы. Таким образом, в зависимости от инвестиционной активности развиваются процессы общественного развития.

Национальная инвестиционная политика представляет собой совокупность правил и инструментов регулирования инвестиций. Инвестиционная политика – составная часть макроэкономической политики и соответствует ее отдельным направлениям (валютной налоговой денежно–кредитной и др.).

В настоящее время большое внимание уделяется вопросам инвестиционной политики как на макро, так и на микроуровне. Государственная инвестиционная политика предусматривает создание реальной возможности и условий для инвестирования, активное участие государства на инвестиционном рынке стимулирует его развитие.

В экономической литературе встречается следующее определение инвестиционной политики государства – это комплекс целенаправленных мероприятий, проводимых государством по созданию благоприятных условий для всех субъектов хозяйствования с целью оживления инвестиционной деятельности, подъема экономики, повышения эффективности производства и реализации задач социального развития.

Инвестиционная политика государства – совокупность мероприятий, проводимых государством по управлению инвестиционной деятельностью с целью создания оптимальных условий для активизации инвестиционного процесса.



Государственное регулирование инвестиций и инвестиционная политика – неравнозначные термины. Во–первых, инвестиционная политика может вестись по принципам невмешательства, тогда как понятие «государственное регулирование инвестиционной деятельности» говорит само за себя; во–вторых, государственное регулирование инвестиционной деятельности содержит инструменты, не относящиеся непосредственно к инвестиционной политике, на основании документов Департамента инвестиционной политики.

Инвестиционная политика, проводимая государством, главным образом направлена на создание благоприятного инвестиционного климата в стране и трактуется как совокупность различных факторов, посредством которых можно определить состояние внешней инвестиционной среды.

Опираясь на такое понимание государственной инвестиционной политики, можно выделить факторы неэффективного регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации.

Таким образом, инвестиционная политика государства – это совокупность мероприятий, проводимых государством по управлению инвестиционной деятельностью с целью создания оптимальных условий для активизации инвестиционного процесса.

Основной целью инвестиционной политики государства является создание благоприятных условий для развития инвестиционного процесса.

Основными задачами государственной инвестиционной политики являются:

- 1) Поддержка (стимулирование) отдельных отраслей экономики;
- 2) Обеспечение сбалансированного развития отраслей хозяйствования и экспортного производства;
- 3) Достижение конкурентоспособной отечественной продукции;
- 4) Реализация социальных и экологических программ (развитие здравоохранения, образования, ЖКХ, охрана окружающей среды);



- 5) Регулирование занятости населения;
- 6) Обеспечение обороноспособности и безопасности государства.

Многие проблемы формирования инвестиционного процесса в России обусловлены отсутствием четко разработанной системы принципов инвестиционной политики. Принципы инвестиционной политики являются стержнем развития национальной экономики, обеспечивающим эффективное взаимодействие всех экономических агентов, начиная от предприятий и охватывая органы власти всех уровней.

При формировании и реализации инвестиционной политики государства необходимо выполнять следующие принципы организации:

Принцип системности является одним из определяющих принципов инвестиционной политики. Его соблюдение позволяет проводить инвестиционную политику с учетом стратегических целей финансовой, научно–технической, амортизационной, производственной и других видов политики. Данный принцип осуществляется на основе размещения ограниченных централизованных капитальных вложений и государственного финансирования инвестиционных проектов производственного назначения строго в соответствии с федеральными целевыми программами и исключительно на конкурентной основе.

Принцип приоритетности инвестиционной политики подразумевает выделение основных направлений инвестирования, которые позволяют обеспечить высокий уровень его эффективности, содействуют качественному экономическому росту, социальному развитию и повышению конкурентоспособности экономики. Разрабатывается и анализируется комплекс направлений, проектов инвестирования, согласно положениям приоритетности, ориентируются на те из них, которые соответствуют данным критериям. В рамках приоритетности Правительством РФ рассматривается значительное расширение практики совместного государственно–частного партнерства в финансировании инвестиционных

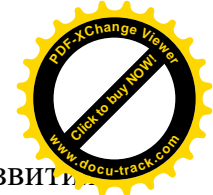


проектов через концессионные механизмы.

Принцип эффективности является целью любой экономической деятельности, и тем более инвестирования, соблюдение этого принципа в инвестиционной политике предполагает наличие положительных результатов инвестирования хотя бы по одному показателю. Переход производства на новый качественный уровень обеспечивают инвестиции в производство основного капитала. Для экономики России эта трансформация является актуальнейшей задачей. Производство в развитых странах находится уже на стадии четвертого технологического уклада (машинное, в основном амортизированное производство в наукоемких отраслях с использованием электронных технологий управления). Происходит переход к следующему укладу, который подразумевает использование соответствующих схем взаимодействия всех звеньев системы, включая связи с поставщиками и потребителями, тогда как в России господствует только третий технологический уклад, характеризующийся машинным производством с элементами автоматизации.

Принцип контроля предполагает наличие системы исследования степени исполнения инвестиционной политики, возможность корректировки направлений и управления ситуацией на всех этапах инвестиционного процесса. Этот принцип является одним из главных в инвестиционной политике, так как позволяет принимать современные управленческие решения, избегать кризисных ситуаций и достигать целей инвестирования. Данный принцип реализуется путем усиления государственного контроля за целевым расходованием средств федерального бюджета. Эти принципы должны реализовываться в инвестиционной политике органов власти различного уровня. Инвестиционная политика на федеральном уровне должна активизировать инвестиционную деятельность на уровне регионов и предприятий.

В настоящее время Департаментом государственных целевых

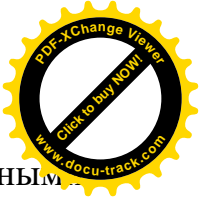


программ и капитальных вложений Министерства экономического развития РФ утвержден перечень целевых программ в разных отраслях национальной экономической системы. Эффективность государственной инвестиционной политики зависит не только от общего объема инвестиций, а от того, в какие именно отрасли будут направлены инвестиционные потоки. Таким образом, инвестиционная политика государства должна обеспечить системный подход к управлению инвестиционной деятельностью, создавая оптимальные условия для активизации инвестиционного процесса.

3. Международные валютно–кредитные отношения

Мировой рынок ссудных капиталов следует рассматривать в узком и широком смыслах. В узком смысле – это рынок, на котором осуществляются международные кредитные операции, или международный рынок ссудных капиталов. Он включает: а) рынок иностранных кредитов и займов, охватывающий международные операции на национальных рынках ссудных капиталов (ссудно–заемные операции с нерезидентами на национальном рынке); б) евровалютный рынок, или евторынок, на котором совершаются безналичные депозитно–ссудные операции в иностранных валютах за пределами стран – эмитентов этих валют, т.е. в евровалютах. Поскольку евровалютные операции на международном рынке ссудных капиталов преобладают (по некоторым оценкам, на них приходится 70–90% всех международных кредитных операций), то термин «евторынок» нередко используют в качестве синонима международного рынка ссудных капиталов [14, с. 65].

Под мировым рынком ссудных капиталов в широком смысле понимается экономический механизм аккумуляции и перераспределения ссудного капитала во всемирном масштабе, т.е. совокупность национальных рынков ссудного капитала и евторынка. Здесь концентрируются спрос и предложение на ссудный капитал в рамках всего мирового хозяйства [12, с. 7].



Российская Федерация устанавливает тесные контакты с основными международными финансовыми институтами – Международным валютным фондом, Мировым банком, Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР). ЕБРР принял обязательства о предоставлении кредитов, в основном совместным предприятиям, на сумму более 600 млн долл., приступил к созданию ряда региональных фондов в размере до 50 млн долл. каждый, в том числе в Смоленске, Мурманске, на Урале. Одна из наиболее крупных организаций мира в области страхования иностранных частных инвестиций – «Оверсиз прайвйт инвестмен корпорейшен» (ОПИК) предоставила России кредиты, гарантии и страхование совместным предприятиям с американским участием на сумму свыше 2,5 млрд долл.

4. Предоставление международных услуг

Под международной торговлей услугами понимается совершение операций между резидентами и нерезидентами страны. Сами же услуги определяются как «результат разнородной деятельности, осуществляемой производителями по заказу потребителей и обычно ведущей к изменению состояния единиц, потребляющих эти услуги, при этом момент завершения производства услуг совпадает с моментом предоставления этих услуг потребителям». Более простая формулировка, когда услугами считаются «целесообразные виды деятельности, направленные на удовлетворение потребностей человека и общества в целом, в процессе выполнения которых не создается материально–вещественный продукт».

Деятельность, образующая современную систему международных услуг многообразна. Например, «транспортные услуги» включают деятельность водного, воздушного, железнодорожного, автомобильного, космического транспорта, причем внутри отдельных видов транспорта выделяются пассажирские перевозки, грузовые перевозки, а также вспомогательные и дополнительные транспортные услуги.

К компьютерным и информационным услугам относятся операции,



связанные с созданием и внедрением программного обеспечения, обработкой данных, созданием, хранением и работой с базами данных, предоставлением услуг по установке, ремонту и обслуживанию вычислительной техники, а также оказание информационных услуг – снабжение средств массовой информации сводками новостей, фотографическим материалом и тематическими статьями; передача данных и информационное обеспечение пользователей на основе баз данных и информационно–вычислительных систем, включая специализированные информационные агентства и организации по сбору коммерческих сведений (Рейтер, РИА «Новости», Гарант, Консультант и т. п.), а также услуги по использованию коммерческих веб–сайтов в Интернете.

Важную роль в сфере интеграционных процессов играет Международный центр научно–технической информации. Его задачей является развитие Международной системы научно–технической на основе кооперирования национальных систем и создания международных специализированных и отраслевых информационных подсистем.

Таким образом, внешнеэкономические связи это взаимодействие одного государства с другими странами, выражающееся в различных формах. Основными формами международного экономического сотрудничества являются торговля и инвестиции.

1.2 Мировая практика применения санкций.

Санкции являются односторонними или коллективными действиями против страны, которую считают нарушителем международного права, направленными на то, чтобы заставить это государство соблюдать закон. Санкции являются чем–то средним между дипломатическим окриком и более интенсивными действиями, которые могут включать военные действия и тайные операции. Санкции могут включать в себя прекращение

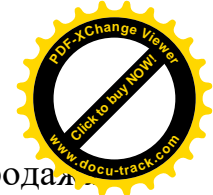


дипломатических отношений, бойкот спортивных и культурных мероприятий, секвестрование собственности иностранного государства и его граждан. Вместе с тем, наиболее распространенной формой санкций являются ограничения на международную торговлю, финансовые операции и перемещения людей.

Применение разного рода санкций в политических целях можно рассматривать по степени их интенсивности, как этапы во все возрастающем политическом давлении на партнера, а можно рассматривать в соответствии с теми политическими задачами, которые применяемые санкции пытаются решить. На практике политики обычно учитывают оба фактора влияния санкций и стараются их сформулировать так, чтобы адекватно транслировать «силу сигнала» для противоположной стороны, а также, чтобы сконцентрировать влияние санкций либо на наиболее уязвимом для оппонента направлении, либо на участке политико–экономической деятельности страны–объекта санкций, который представляется стране–инициатору наиболее возмутительным.

Интенсивность санкций определяется степенью ущерба, который может быть ими нанесен экономике страны в целом; политическому режиму или частным интересам стоящих у власти политиков; интересам и конкурентоспособности отдельных отраслей экономики и промышленности; интересам отдельных финансово–промышленных групп, компаний, кланов.

Примером санкций высокой интенсивности, которые угрожают экономике страны в целом, является запрет на экспорт нефти для стран, чья экономика основывается на экспорте энергоносителей (Иран, Ирак, Россия и т.д.). Примером санкций, направленных против интересов конкретных политиков, могут служить санкции США против Р. Мугабе и членов его правительства, или санкции Евросоюза, направленные против высокопоставленных политиков Беларуси, ограничения на международную торговлю алмазами, введенные с целью подорвать экономическую базу



продолжения гражданской войны в Анголе, так как именно продажа драгоценных камней служила материальной основой финансирования закупок вооружений партизанскими движениями. Пример санкций, направленных против отдельных компаний – американские санкции против нескольких российских оборонных компаний, сотрудничавших с Ираном.

В Уставе Организации объединенных наций право применять санкции, при необходимости даже силовым путем, зафиксировано в статьях 39, 41, 42, 43 и 46. Эксперты утверждают, что статья 2 Устава никак не ограничивает право отдельных государств на применение принудительных мер к другим государствам, если они не носят военный характер. В период между 1946 и 1990 гг. ООН накладывало санкции лишь пять раз, в отношении КНДР, Южной Африки, Португалии, Родезии и Ирака. В последующий период ООН стала применять санкции более активно, особенно в отношении африканских государств.

Практика применения экономических санкций стала гораздо более распространенной после Второй мировой войны. В 1950–х гг. было отмечено 15 случаев введения санкций, в 1960–х гг. – 20 случаев, в 1970–х гг. – 37, в 1980–х гг. – 23 и более 50 случаев в 1990–х гг. Большинство санкций объявлялись в одностороннем порядке Соединенными Штатами, в последние годы в санкциях стали принимать более активное участие и страны Западной Европы, хотя коалиции по введению санкций чаще всего организуют Соединенные Штаты.

В функциональном плане, применение санкций может преследовать несколько целей. Ограничение экспорта страны–объекта санкций ослабляет ее национальный доход и поступления твердой валюты и тем самым снижает ее возможности закупать на мировом рынке необходимые ей товары. Довольно часто такие меры также способствуют росту прибылей бизнеса страны–объекта, так как подобные санкции оказывают схожий экономический эффект с тарифными ограничениями.



Ограничения на импорт страны–объекта санкций могут состоять в запрете на импорт любых товаров или в запрете на импорт лишь специфических товаров и сырья, необходимого в военных целях.

Так как страны, оказывающиеся объектами санкций, как правило являются сравнительно небольшими и специализированными в своем экспорте (нефть Ирака или сахар Кубы), то страны–субъекта санкций чаще прибегают к санкциям, ограничивающим экспорт, чем к ограничениям на импорт.

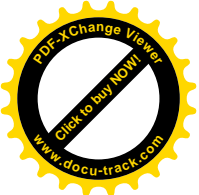
Соотношение размеров экономик стран–субъекта и стран–объекта санкций имеет существенное значение в формулировании политической цели, ради которой вводятся санкции.

Эффективность санкций повышается в условиях, когда санкции осуществляются не одним государством, а коалицией государств. Международное сотрудничество в реализации санкций снижает политические затраты для страны–объекта на их реализацию, то есть делает введенные санкции несколько более легитимными в глазах мирового сообщества и снижает ущерб для политической репутации страны–инициатора санкций.

Коллективный формат санкций также является гораздо более эффективным в экономике, так как позволяет лучше контролировать потоки экспорта и импорта. Группа экономически развитых стран контролирует большую часть мирового рынка, чем одна страна, и в большей степени влияют на мировую торговлю.

Введение торгово–экономических санкций не всегда является идеальным политическим решением, и имеет лучшие шансы достижения результата при соблюдении следующих условий:

Ставится политическая задача сравнительно небольшой корректировки политики страны–объекта санкций;



Используются одновременно и торговые, и финансовые санкции.

страны–субъекта санкций должны быть технические возможности по вмешательству в финансовые потоки;

Страна–объект санкций не обладает политической поддержкой третьей стороны;

Экономика страны–субъекта санкций существенно (не менее чем в 10 раз) превосходит по размеру экономику страны–объекта;

Существует международная коалиция – формальная или неформальная – в поддержку санкций;

Страна–объект санкций слаба политически и экономически.

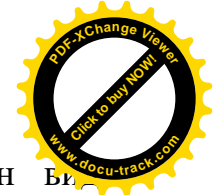
Санкции могут оказать негативное влияние на экономику государства, спровоцировав снижение экспорта, отток иностранных инвестиций, ослабление определенных секторов экономики, так и положительное, создав экономические предпосылки для формирования новой стратегии и внутренней и внешней экономической политики.

Санкции ООН – меры принуждения, применяемые советом безопасности ООН по отношению к государству, которое отказывается от выполнений своих обязанностей, предусмотренных нормами международной ответственности. Санкции ООН являются промежуточными мерами воздействия.

В международной практике наиболее часто применяются следующие виды санкций:

- 1) военное принуждение – одна из мер, прописанных в уставе ООН;
- 2) экономические – экономическое воздействие, путем проведения мероприятий запретного характера одного участника международной торговли к другому, с целью повлиять на его политику и направление внешнеэкономической деятельности;

Виды санкций по степени определенности вида и меры наказания можно выделить следующие:



1) абсолютно–определенные санкции – предполагают один вид наказания, и строго определенную его меру;

2) относительно–определенные санкции – устанавливающие один вид наказания за совершение правонарушения, но дающие выбор правоприменителю меры наказания в рамках одного вида наказания;

3) альтернативные санкции – это два и более вида наказания за одно правонарушение, одно из которых может назначено виновному;

4) сложные санкции – это два и более вида наказания за одно правонарушение применяемые одновременно.

Рассмотрим способ применения санкций на примере санкций ООН в отношении Ирана.

Самая первая резолюция в отношении Ирана № 1696 была утверждена 31 января 2006 г. Этот документ требовал от его руководства прекратить любую деятельность, связанную с обогащением урана.

Вторая резолюция Совбеза № 1737 с угрозой введения жестких санкций, была принята 23 декабря 2006 г. Она содержала целый ряд ограничений относительно важных объектов ядерной отрасли, а также накладывала арест на счета и компании, связанные с ядерной программой Ирана.

Третья резолюция Совета Безопасности № 1747 от 24 марта 2007 г. предоставляла Ирану 60 дней, чтобы прекратить свою ядерную деятельность, а остальным странам мира предписывалось ограничить их совместную деятельность с иранскими компаниями в сфере атомной энергетики. Были статьи о запрете импорта в Иран и экспорта из него тяжелых видов вооружения.

Четвертая резолюция Совбеза № 1803 была принята 3 марта 2008 г.. при поддержке 14 голосов. Это решение содержало ужесточение санкций, введенных против Ирана резолюциями № 1737 и 1747. В результате

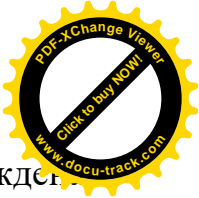


усилились ограничения на выезд и оборот финансовых средств в отношении конкретных физических и юридических лиц Исламской Республики.

Таким образом, санкции являются мера принуждения и ограничения, разработанная и применяемая изначально советом ООН с целью воздействия на государства, которые нарушали международное право, и для сохранения суверенитета государства, права, свободы независимость граждан которого могут быть нарушены. Санкции могут оказывать, как негативное влияние на экономику страны, так и стать фактором положительного развития внутренней экономики государства, против которого были применены санкции (политика импортозамещения).

1.3 Формирование внешнеэкономической политики Российской Федерации в период санкций

Курс на модернизацию национальной экономики связан с созданием принципиально новой экономической модели, способной обеспечивать потребности общества и повышение эффективности деятельности субъектов хозяйствования в условиях рыночной среды. Особая роль при этом отводится вопросам развития и совершенствования государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, т.е. совокупности мер, способствующих осуществлению внешнеэкономической политики страны в отношениях с партнерами из зарубежных стран. В государственной программе Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности», утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 г. № 330, ФТС России принимает участие в качестве ответственного исполнителя по вопросам совершенствования таможенной деятельности. Данная программа является инструментом реализации приоритетов государственной политики в сфере внешнеэкономической деятельности и таможенного дела, определенных Концепцией долгосрочного социально–



экономического развития Российской Федерации до 2020 г. (утверждено распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662–р), Стратегией развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 г. (утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2012 г. № 2575–р) и Концепцией развития таможенных органов Российской Федерации (утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 14 декабря 2005 г. № 2225–р). Цель программы – развитие и совершенствование таможенной деятельности в интересах содействия внешнеторговой деятельности путем ускорения товарооборота через таможенную границу и снижения издержек участников внешнеэкономической деятельности, защита внутреннего рынка от некачественных и контрафактных товаров в интересах эффективной борьбы с административными правонарушениями и преступлениями в сфере таможенного дела, а также для обеспечения поступлений доходов в федеральный бюджет. Таким образом, основным направлением совершенствования деятельности таможенных органов является оптимизация всех направлений внешнеэкономической деятельности с учетом роста показателей товарооборота страны [15, с. 138].

Ввиду ситуации в Крыму, проведения референдума жителей, многими воспринятого как нелегитимного, и заявлений о присоединении полуострова к России, западные политики сочли, что воссоединение России и Крыма угрожает территориальной целостности Украины. Тогда, с целью повлиять на политику РФ, США и Европейский союз (ЕС) ввели санкций, которые осуществились в три этапа.

Первая волна санкций представляла собой не ограничение внешней торговли между странами, как ответные санкции РФ, а носила лишь политический характер. Были созданы визовые барьеры в виде формирования особых списков, направленных на отдельных лиц.



Вторая волна санкций, начавшаяся с присоединением Крыма весной 2014 г – это запрет поставок военной продукции, инициаторами которого выступали Великобритания, Германия и США.

Третий этап в июне 2014 г.. Данный пакет санкций уже имел несколько иные задачи, а именно усиление экспортного режима к ряду российских компаний в области военной промышленности. Таким образом, США и ЕС перешли от точечных санкций в отношении отдельных лиц и компаний к мерам против целых секторов российской экономики. В результате санкций Запада в той или иной степени пострадали банковский, оборонный и энергетический сектора. В конечном итоге к концу 3 квартала 2014 г. некоторые страны ввели запреты на импорт и экспорт продукции для нефтегазовой отрасли.

Ответными мерами на введенные санкции стал Указ главы государства от 6 августа 2014 г. №560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации», принятого 7 августа 2014 г. постановлением Правительства РФ №778 о введении сроком на 1 год запрета на ввоз в Россию сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для таких стран, как Австралия, Канада, Норвегия, США и ЕС[16]. Эти анти–санкции стали ключевым инструментом внешней политики государства на современном этапе развития мировой экономики.

В рамках анализа проблем внешнеэкономической деятельности рассмотрим сотрудничество России и нашего основного партнера в сфере торговли – Европейского союза.

Главной контрмерой российского правительства стали продуктовые «антисанкции». Аспект, касающийся самых серьезных контрмер российских властей – запрет ввоза продуктов из ЕС.

Европейские сельхозпроизводители пострадали от эмбарго очень существенно. Поставки в Россию для многих из них были гарантией



рентабельности, а для каких–то бизнесов и вовсе основным каналом сбыта. Предприятия пищевого сектора из ЕС столкнулись с серьезной проблемой поиска покупателей на других рынках сбыта.

ЕС объединяет 28 государств. Это основной торговый партнер России, на долю которого в январе–мае 2016 г. приходилось 46,7% (в 2014 г. – 48,2%) российского товарооборота (при этом доля ЕС в российском экспорте составляла 50,8%, а в импорте – 37,8%). Россия, со своей стороны, входит в тройку ведущих партнеров ЕС (после США и Китая).

С введением запрета на ввоз отдельных товарных групп для ряда стран значительно выросла вероятность возникновения на внутреннем рынке дефицита этих товаров. В первую очередь, дефициту могут подвергнуться следующие группы товаров: мясо и молоко, а также рыба и рыбные продукты.

Все эти особенности функционирования экономики России в условиях режима «экономических санкций» говорят о существенном сокращении торгово–экономического развития.

Однако, изменившаяся политическая и экономическая ситуация в мире наложила свой отпечаток на взаимоотношениях основных партнеров России во внешнеэкономической деятельности. Причиной ухудшения отношений между Россией и США стали конфликт на Украине и воссоединение Крыма с Россией в марте 2014 г. Если сначала страны ЕС и США применяли точечные санкции против отдельных физических лиц и компаний, то в конце июля 2014 г. ограничительные меры и запреты стали применяться к целым секторам российской экономики. В ответ Россия также ввела ответные экономические санкции по ограничению импорта продовольственных товаров из стран, которые ввели в отношении нее санкции. И если основные показатели внешней торговли до 2014 г. имели тенденцию к повышению, то начиная с 2014 г. данная ситуация привела к существенному снижению показателей по импорту и экспорту товаров.



Согласно данным Федеральной таможенной службы (ФТС) за период январь–ноябрь 2015 г. по сравнению с аналогичным периодом 2014 г. основные показатели внешней торговли по основным группам стран имели отрицательную тенденцию. В целом темпы прироста товарооборота РФ по экспорту товаров снизились в 2015г. на 42,6%, в т. ч. со странами ЕС на 36,4%, со странами СНГ на 48,2%, со странами ЕАЭС на 45,1%; темпы прироста товарооборота по импорту товаров в целом снизились на 47,2%, в т. ч. со странами ЕС на 41,8%, со странами СНГ на 53,3%, со странами ЕАЭС на 51,2%. Это объясняется не только факторами мировой геополитической напряженности, но и существенным замедлением темпов экономического роста РФ и всех стран мира, связанными с мировым экономическим кризисом. Сложившаяся ситуация накладывает отрицательный отпечаток на развитие всей мировой торговли и требует разработки новых мер, способствующих развитию внешнеэкономической деятельности с позиций защиты национальных интересов страны, российского рынка и потребителей товаров и услуг. Для защиты потребителей рынка государство развивало импортозамещение, в первую очередь, в аграрной сфере посредством замещения импортируемого сельскохозяйственного сырья и готовых продовольственных товаров. Однако импортозамещение требовало существенной финансовой поддержки и защиты интересов отечественных производителей, и привело к снижению показателей импорта и экспорта страны, кроме того, существующие возможности отечественных производителей не покрывало потребностей рынка. Следовательно, развитие внешнеторговой деятельности являлось одним из важнейших факторов для повышения финансовой и экономической состоятельности России.

Одним из актуальных направлений развития внешней торговли, помимо развития импортозамещения, являлось расширение и налаживание отношений в сфере внешней торговли со странами БРИКС, АТЭС и ЕАЭС.

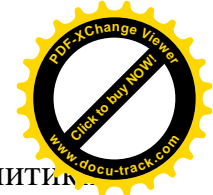
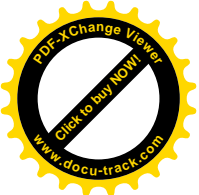


Особенно пристальное внимание уделялось расширению и укреплению экономических связей России с Китайской Народной Республикой. Расширение экономического и таможенного сотрудничества было выгодно обеим сторонам, во-первых, потому что у России с Китаем общая протяженная пограничная зона, что облегчало товарооборот между странами; во-вторых, рынок Китая особенно привлекателен для России с точки зрения сбыта энергетических ресурсов. В современных условиях появились проблемы, связанные с пересечением границы запрещенных в России товаров, следующих через границы дружественных стран, например, через границу Белоруссии. Это требует от федеральной таможенной службы применения мер по усилению контроля за товарами, пересекающими границу РФ, развитие торговли с Китаем позволило сократить долю ввозимой контрафактной и некачественной продукции. Основная проблема при расширении торгового сотрудничества между Россией и Китаем была связана с недостаточным развитием около таможенной инфраструктуры вдоль границы с Китаем [9].

Основными направлениями по расширению взаимовыгодного сотрудничества и увеличению объемов товарооборота по импорту и экспорту России с Китаем являлись:

- развитие около таможенной инфраструктуры вдоль российско-китайской границы, способствующей быстрому таможенному оформлению и временному хранению товаров. Решение данной задачи вписывается в Стратегию развития Федеральной таможенной службы до 2020 г. в рамках концепции таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации.

- создание свободных экономических зон на границе России с Китаем сделает российский рынок привлекательным для Китайских экспортеров, что положительно скажется на динамике товарооборота.



Таким образом, при формировании внешнеэкономической политики России в период действия санкций ,в первую очередь, было выбрано географическое направление развития экономической политики, определены наиболее выгодные экономические партнеры. Далее были определены методы для достижения экономических целей. Наиболее приоритетные задачи: а) создание свободных экономических зон; б) развитие таможенной инфраструктуры; в) проведение политики импортозамещения; г) проведение контрмер (продуктовое эмбарго).



2 Анализ и оценка внешнеэкономических связей Российской Федерации в период санкций

2.1 Внешнеэкономические связи России в период санкций

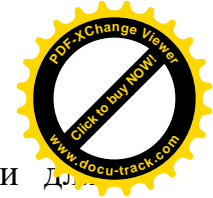
В период санкций для России особую важность приобрели проблемы оптимизации структуры внешнеэкономических связей. Уже больше четырёх лет внешнеэкономические санкции оказывают важнейшее влияние на внешнеэкономическую деятельность.

Ввиду ситуации в Крыму, проведения референдума жителей, многими воспринятого как нелегитимного, и заявлений о присоединении полуострова к России, западные политики сочли, что воссоединение России и Крыма угрожает территориальной целостности Украины. Тогда, с целью повлиять на политику РФ, США и Европейский союз (ЕС) ввели санкций, которые осуществились в три этапа.

Первая волна санкций представляла собой не ограничение внешней торговли между странами, как ответные санкции РФ, а носила лишь политический характер. Были созданы визовые барьеры в виде формирования особых списков, направленных на отдельных лиц.

Вторая волна санкций, начавшаяся с присоединением Крыма весной 2014 г. – это запрет поставок военной продукции, инициаторами которого выступали Великобритания, Германия и США.

Третий этап в июне 2014 г. Данный пакет санкций уже имел несколько иные задачи, а именно усиление экспортного режима к ряду российских компаний в области военной промышленности. Таким образом, США и ЕС перешли от точечных санкций в отношении отдельных лиц и компаний к мерам против целых секторов российской экономики. В результате санкций Запада в той или иной степени пострадали банковский, оборонный и энергетический сектора. В конечном итоге к концу 3 квартала 2014 г.



некоторые страны ввели запреты на импорт и экспорт продукции нефтегазовой отрасли.

Ответными мерами на введенные санкции стал Указ главы государства от 6 августа 2014 г. №560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации», принятого 7 августа 2014 г. постановлением Правительства РФ №778 о введении сроком на 1 год запрета на ввоз в Россию сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для таких стран, как Австралия, Канада, Норвегия, США и ЕС [16, с.76]. Эти анти-санкции стали ключевым инструментом внешней политики государства на современном этапе развития мировой экономики.

В рамках анализа проблем внешнеэкономической деятельности рассмотрим сотрудничество России и нашего основного партнера в сфере торговли – Европейского союза.

ЕС объединяет 28 государств на территории Европы. Это основной торговый партнер России, на долю которого в январе–мае 2016 г. приходилось 46,7% (в 2014 г. – 48,2%) российского товарооборота (при этом доля ЕС в российском экспорте составляла 50,8%, а в импорте – 37,8%). Россия, со своей стороны, входит в тройку ведущих партнеров ЕС (после США и Китая).

Таблица 1 – Внешнеторговый оборот Российской Федерации по группам стран ЕС, АТЭС, СНГ за 2013–2016 гг.

	Оборот (млрд. долл. США)				Темпы роста, %			
	2014	2015	2016	2017	2014/2015 гг.	2015/2016 гг.	2016/2017 гг.	2017/2018 гг.
Мир	842,2	793,5	530,8	471,2	94,2	66,9	88,8	55,9
ЕС	417,6	377,5	235,8	200,4	90,4	62,5	85,0	48,0
АТЭС	208,5	211,0	147,8	140,5	101,2	70,0	95,1	67,4
СНГ	112,5	96,8	66,1	56,7	86,0	68,3	85,8	50,4

Источник: www.customs.ru



В январе–мае 2016 г. объем товарооборота России с Евросоюзом сократился на 37,7% по сравнению с январем–маем 2015 г. и составил 102,5 млрд долл США. Объем российского экспорта сократился на 34,2% и составил 75,9 млрд долл США, а российского импорта – сократился на 45,9% и составил 26,4 млрд долл США (по сравнению с январем–маем 2014 г.) [7].

Рассмотрим более подробно товарооборот между странами ЕС и Россией (таблица 1).

На 12 крупнейших стран–импортеров приходится 84% всего импорта ЕС из России. На 12 крупнейших стран–экспортеров приходится 85,3% экспорта ЕС в Россию.

В условиях санкций товарооборот России и Евросоюза в 2016 году сократился почти на 10 процентов по сравнению с 2015 годом. Впервые за много лет в 2016 г. торговля ЕС и РФ была почти на 10 процентов меньше, чем в 2015 г. Сокращение товарооборота усилилось в первом квартале 2016 г. до 36 процентов. Рост наблюдается только с двумя странами–членами ЕС – Болгарией и Мальтой, – это не очень значительный рост – около 1–2 процентов.

В то же время товарооборот России с другими странами вырос. Например, с Египтом рост составил 86 %, с Мексикой – 30,7 %, и даже с США – 5,6 %.

Оборот торговли между Россией и Великобританией уменьшился на 19,6% (до \$19 млрд 752 млн), с Францией – на 16,7% (до \$18 млрд 514 млн), с Финляндией – на 14,4% (до \$16 млрд 13 млн) [7].

Товарооборот с Нидерландами в 2016 г. сократился на 2,7% (до \$73 млрд 927 млн), с Германией – на 6,7% (до \$69,9 млрд), с Италией – на 8,8% (до \$49,2 млрд), с Белоруссией – на 5,6% (до \$32,3 млрд). Товарооборот с Польшей в 2016 г. снизился на 15,8% (до \$23,5 млрд).



Таблица 2 – Торговля стран Европейского союза с Российской Федерацией в 2014 и 2015 гг. (млрд евро)

Страны	Импорт		Экспорт	
	2015 г.	1 кв. 2016 г.	2015 г.	1 кв. 2016 г.
Австрия	2,5481	0,63703	3,4104	0,8526
Великобритания	6,6151	1,65378	4,6788	1,1697
Германия	31,789	7,94725	31,9032	7,9758
Испания	6,723	1,68075	2,478	0,6195
Италия	16,6083	4,15208	8,3832	2,0958
Франция	8,5158	2,12895	7,686	1,9215
Всего 28 стран–членов ЕС	171,428	42,8571	103,69	25,9224

Источник: www.customs.ru

Таблица 3 – Страны–члены ЕС, для которых Россия является главным партнером одновременно во «внешнем» экспорте и «внешнем» импорте

Страна	Удельный вес России в общем экспорте страны, %	Удельный вес России в общем импорте страны, %
Венгрия	3,2	8,8
Латвия	11,4	9,4
Литва	18,9	23,3
Польша	5,5	14,6
Словакия	4,2	9,9
Финляндия	4,5	17,6
Эстония	17,5	11,8

Источник: www.customs.ru

По итогам 2016 г. российско–американский товарооборот, по данным Минторга США, сократился на 9,8% и составил 34,46 млрд долл (в 2013 г. – 38,22 млрд долл), в том числе экспорт России в США снизился на 12,5% до 23,69 млрд долл (в 2013 г. – 27,09 млрд долл), импорт России из США сократился на 3,3% до 10,77 млрд долл (в 2013 г. – 11,14 млрд долл). Доля России в товарообороте США в 2016 г. составила 0,9%, в списке торговых партнеров США по объему товарооборота Россия заняла 25–е место.



Конечно, приведенные статистические данные дают лишь самую общую раскладку стран в Европейском союзе с точки зрения «цены» их участия в торгово–экономической войне против России. Эту картину надо дополнять другими показателями. Например, показателями инвестиционного обмена. Следует также учитывать то, что для целого ряда стран ЕС велика зависимость от поставок энергоносителей из России. По данным Евростата, доля российских поставок газа в энергобалансе Евросоюза составляет 30%. Финляндия зависит от поставок природного газа из России на 100%, Болгария – на 85%, Чехия – на 80%, Словакия – на 63%, Греция – на 55%, Польша – на 54%, Австрия – на 52%, Венгрия – на 49%, Бельгия – на 43%, Германия – на 40%. В списке наиболее энергозависимых от России стран Европейского союза оказываются, таким образом, некоторые европейские государства, для которых Россия формально не является главным торговым партнером.

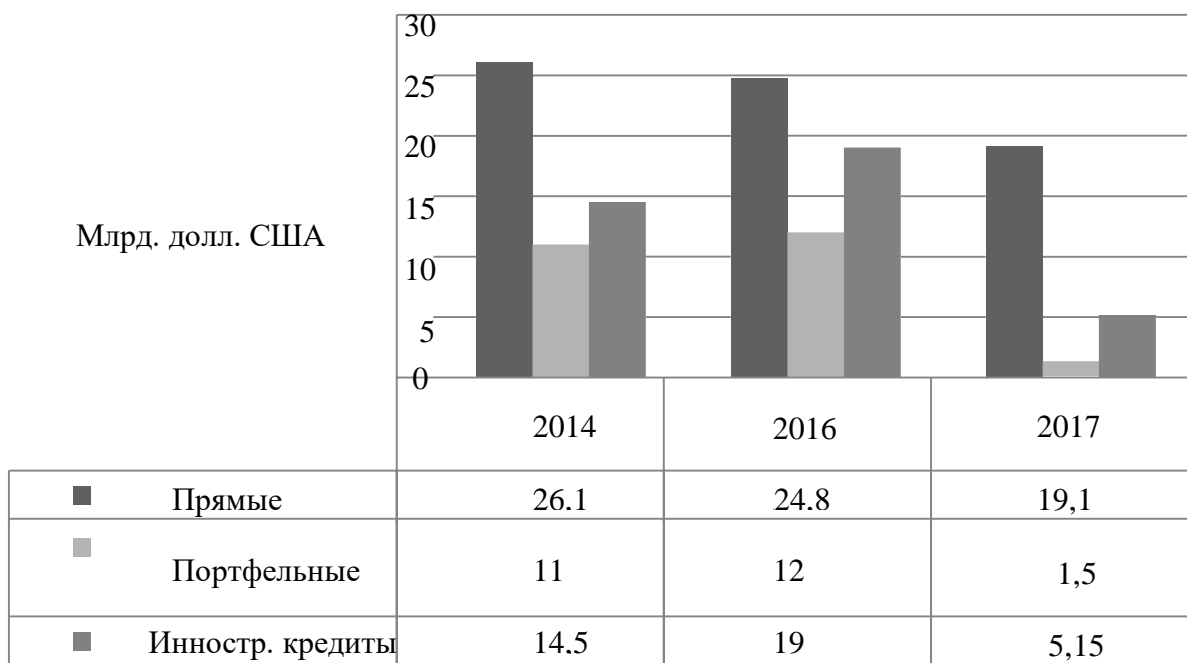
Россия сталкивается с проблемой сокращения не только иностранных инвестиций в экономику, но и с проблемой оттока отечественных инвестиций за границу. Эти проблемы являются актуальными на данный момент. Такое движение капитала влияет на экономику России негативно, которая ощущает проблему импортозамещения, из-за неразвитости некоторых отраслей экономики, влияние экономических санкций.

После обострения обстановки на мировой арене иностранные государства стали отказываться от импорта российской нефти и газа, переходя к другим источникам приобретения этих ресурсов. Это отрицательно отразилось на инвестиционной привлекательности данной отрасли российской промышленности, потому что прибыль этих отраслей по большей части зависит от цен на нефть.

О превалировании прямых иностранных инвестиций и иностранных кредитов в Россию можно говорить, проанализировав структуру иностранных инвестиций. Увеличение государственного внешнего долга, что



сказывается негативно на экономике страны и на государственном финансировании различных отраслей к этому приводит увеличение данных показателей.



Источник: [25, с. 130]

Рисунок 1 – Структура иностранных инвестиций в Россию

Таким образом, в период санкций наблюдалось негативное развитие внешнеэкономических связей. Из-за санкций наблюдалось снижение товарооборота, а именно значительное снижение экспорта. Произошло снижение количества прямых иностранных инвестиций, а также усилился в разы отток отечественных инвестиций за границу, что негативно отразилось на экономике России.



2.2 Оценка влияния санкций на формирование внешнеэкономических связей России

Негативные последствия, спровоцированные применением санкций в отношении Российской Федерации, послужили толчком для формирования новой стратегии и концепции внешнеэкономической политики. Так как ослабшие секторы экономики из-за санкционных ограничений необходимо было поддерживать, а также необходимо было проводить контрмеры.

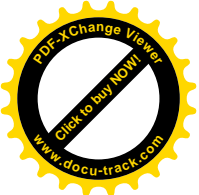
Главной контрмерой российского правительства стали продуктовые «антисанкции». Аспект, касающийся самых серьезных контрмер российских властей – запрет ввоза продуктов из ЕС.

Европейские сельхозпроизводители пострадали от эмбарго очень существенно. Поставки в Россию для многих из них были гарантией рентабельности, а для каких-то бизнесов и вовсе основным каналом сбыта. Предприятия пищепрома из ЕС столкнулись с серьезной проблемой поиска покупателей на других рынках сбыта.

С введением запрета на ввоз отдельных товарных групп для ряда стран значительно выросла вероятность возникновения на внутреннем рынке дефицита этих товаров. В первую очередь, дефициту могут подвергнуться следующие группы товаров: мясо и молоко, а также рыба и рыбные продукты.

Все эти особенности функционирования экономики России в условиях режима «экономических санкций» говорят о существенном сокращении торгово-экономического развития.

Фонд Европы утверждает, что последствия эмбарго для ЕС оказались не столь существенными, как, в частности, влияние санкций на экономику России. Доля экспорта сельхозтоваров из Евросоюза в РФ – менее 5% в экономике этого политического объединения. И это несмотря на то, что Россия – второй для ЕС по объему рынок сбыта в данном сегменте. Также



Евросоюз компенсировал возможные убытки от «антисанкций» со стороны РФ, используя средства специально созданного фонда величиной в 400 млн евро.

Страна, которая пострадала от «антисанкций» сильнее других – Финляндия. В силу географической близости это государство и РФ имеют тесные экономические связи. Примерно 25% экспорта из Финляндии направлялось в Россию. Вместе с тем доля продовольствия составляла в нем – менее 3%.

Продуктовое эмбарго в отношении производителей из ЕС открыло перед аграриями РФ огромные возможности. Во многих сегментах освободились рыночные ниши, или, по крайней мере, стали значительно менее насыщенными. Однако сельхозпроизводители из России оказались не очень готовы к резкому увеличению объемов выпуска продукции, в связи с этим заполнение ниш за счет поставщиков из тех стран, что не попали под эмбарго, или же, что менее желательно для экономики РФ, возникновение осязаемого товарного дефицита. И, как следствие, рост цен. Экономика России сегодня не может в полной мере гарантировать эффективное импортозамещение – в том числе и в области сельского хозяйства. Повышение отпускных цен на различные продукты произошло в достаточно короткие сроки с момента введения «антисанкций» [18, с. 67].

Упало качество продукции, представленной на прилавках, так как в России, а также во многих странах, ввозятся товары, производственные стандарты не столь строги, как в Европе.

В условиях экономических санкций внешняя торговля России была вынуждена сменить свою ориентацию и географическую направленность внешнеэкономических связей. Было принято решение сделать акцент на развитие сотрудничества с новыми экономическими партнерами.

Основными торговыми партнерами России в 2016 г. среди стран дальнего зарубежья были: Китай, товарооборот с которым составил 66,1



млрд долл. (темпы роста к 2015 г. составляют 104,0%), Германия – 40,7 млрд долл. (88,9%), Нидерланды – 32,3 млрд долл. (73,4%), США – 20,3 млрд долл. (97,0%), Италия – 19,7 млрд долл. (64,6%), Япония – 16,1 млрд долл. (75,4%), Турция – 15,8 млрд долл. (67,9%), Республика Корея – 15,1 млрд долл. (83,9%), Франция – 13,3 млрд долл. (115,2%), Польша – 13,1 млрд долл. (94,9%) [10, с. 169].

Взаимодействие России и Китая сегодня стремительно набирает обороты. Подписываются беспрецедентные долгосрочные контракты (самым ярким примером может служить газовый контракт сроком на тридцать лет). Происходит тесное сотрудничество по внешнеполитическим вопросам, в том числе вопросам безопасности, которые обсуждаются на саммитах БРИКС, ШОС. Налаживается также тесное сотрудничество и области культуры, происходит продуктивный обмен опытом в области науки, образования, технологий и т.д. Такое положение вещей говорит о серьезной ориентации обеих держав именно на партнерские отношения, на развитие и укрепление общей социально–экономической и геополитической ситуации в регионе, а также на формирование возможности адекватного отпора экономической и военно–политической экспансии Запада.

Россию и Китай объединяют множество факторов. Это, как и прямое сотрудничество в русле взаимодействия непосредственно двух стран, так и участие в общих политических и экономических площадках, таких как ШОС и БРИКС. Только Россия и Китай (из состава БРИКС) являются одновременно государствами–членами и геоэкономического союза БРИКС и геополитического блока ШОС. Тем самым между двумя державами переплетается большое количество интересов. Совместные цели лежат в области увеличения товарооборота двух стран, укреплении безопасности на континенте, а также в вопросах формирования независимости от стран Запада.



В Азиатско–Тихоокеанском регионе велико влияние Китая. является самым крупным российским торговым партнером.

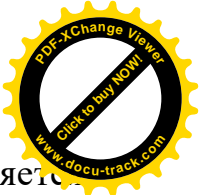
Перспективным направлением внешнеторгового сотрудничества России стала Индия. В товарной структуре Российского экспорта в Индию ведущее место занимает: машинно–техническая продукция – 40%, минеральные удобрения – 18%, цветные и черные металлы – 8%, нефть и газ – 5%, а также газетная бумага, химические продукты, необработанные алмазы. Особенностью Российского экспорта в Индию является относительно высокий удельный вес машин, оборудования и транспортных средств, представленных в основном Российской авиационной техникой.

Ведущие позиции в товарной структуре Российского импорта из Индии занимают фармацевтические товары – 30%, сельскохозяйственные и продовольственные товары, в том числе чай, кофе и специи – 24%, машины, оборудование и транспортные средства – 23%, текстильные изделия и готовая одежда – 10%.

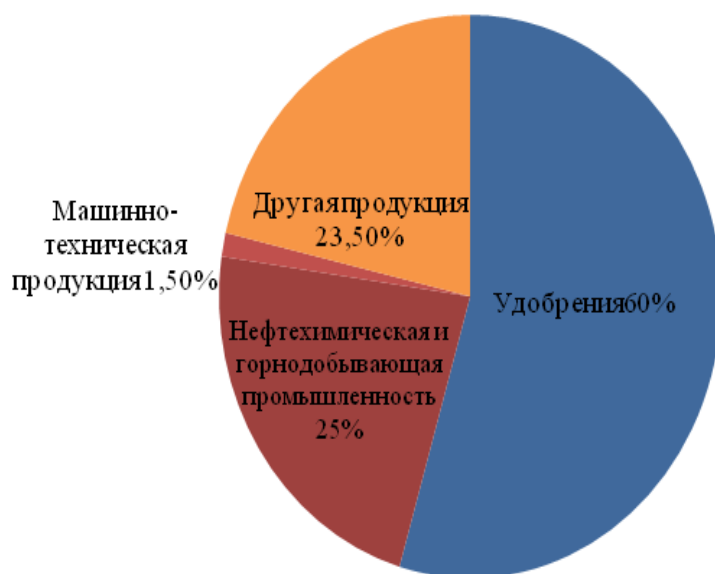
Важнейшим направлением российско–индийского экономического взаимодействия является сотрудничество в сфере энергетики. В области атомной энергетики Российские компании АО «Атомэнергострой» и ЗАО «Энергомашэкспорт» осуществляют строительство АЭС «Куданкулам» (общий объем капиталовложений – 2,3 млрд долл США).

Отличительной особенностью российско–индийских связей является активное развитие военно–технического сотрудничества. Индия занимает второе место (после Китая) среди партнеров России по объему военно–технического сотрудничества. Доля российской военной техники, находящаяся в вооруженных силах Индии, превышает 60%.

Также перспективным стало сотрудничество России и Бразилии. Бразилия – наиболее перспективный внешнеторговый партнер России. Целью взаимодействия данных стран на современном этапе является стратегическое партнерство в области инноваций и экономического развития.



Основной формой взаимодействия между Россией и Бразилией является внешняя торговля. Структуры импорта и экспорта России и Бразилии отображены в рисунках 1,2.



Источник: www.customs.ru

Рисунок 2 – Товарная структура Российского экспорта в Бразилию



Источник: www.customs.ru

Рисунок 3 – Товарная структура Российского импорта из Бразилии

К числу важнейших товаров Российского импорта из Бразилии относятся сахар–сырец – 40% стоимостного объема, говядина – 24%, свинина – 8%, кофе – 4,5%, соя–бобы – 3,5%, мясо домашней птицы – 3%. Россия является одним из основных покупателей Бразильского мяса.

В настоящее время развивается экономическое взаимодействие между Россией и Бразилией в следующих отраслях:

- 1) газовая промышленность;
- 2) производство энергетического оборудования;
- 3) автомобильная промышленность;
- 4) телекоммуникационные технологии.

Россия и Бразилия также активно взаимодействуют в сфере межрегионального сотрудничества. Межрегиональное сотрудничество является перспективной формой реализации двусторонних российско–бразильских торгово–экономических связей, в том числе в области



инвестиций, промышленной кооперации, торговли, как традиционными товарами, так и в плане поставок Российской высокотехнологичной продукции.

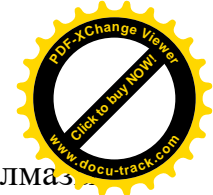
Россия, Бразилия, Индия и Китай взаимодействуют в рамках БРИКС. Интенсивный экономический рост стран БРИКС, повышение уровня доходов и растущая роль БРИКС в формировании международной повестки показывают возрастающее значение для этих стран повестки устойчивого развития, зеленой экономики, возобновляемых источников энергии, развития сотрудничества по обмену знаниями и распространению технологий в этой области. В области торговли все большую актуальность представляет собой тема противодействия протекционизму, в том числе связанному с необоснованными экологическими ограничениями.

В структуре российского экспорта в страны БРИКС по итогам 2017 г. основная доля поставок приходится на следующие товарные группы: минеральные продукты (в основном, продукция ТЭК) – 62,4%, машины, оборудование и транспортные средства – 11,6% и продукция химической промышленности – 10,4%.

Удельный вес древесины и целлюлозно-бумажных изделий составляет 7,2%, продовольственных товаров и сельхозсырья – 3,1%, жемчуга, драгоценных камней, металлов и изделий из них – 1,9%, металлов и изделий из них – 1,8%, других товаров (в основном, поставки по линии ВТС) – 1,4%.

Доля стран БРИКС в общем объеме экспорта России в 2017 г. составляет 8,5% и по сравнению с январем-сентябрем 2015 г. повысилась на 2,3%.

Основные экспортные товары (свыше 79% всех поставок): сырая нефть, нефтепродукты (топлива жидкие, не содержащие биодизель), уголь каменный, минеральные удобрения (калийные, азотные и комплексные), руды и концентраты железные, двигатели турбореактивные и турбовинтовые,



пиломатериалы, лесоматериалы необработанные, рыба мороженая, алмазы необработанные, древесная целлюлоза.

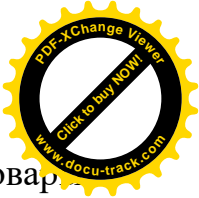
Структуру российского импорта формируют: машины, оборудование и транспортные средства – 46,2% и трикотажно–текстильные изделия, обувь (15,6%) всех закупок.

Удельный вес продукции химической промышленности составляет 9,4%, продовольственных товаров и сельхозсырья – 8,8%, металлов и изделий из них – 8,1%, других товаров (в основном, мебель и игрушки) – 7,6%, кожевенного сырья, пушнины и изделий из них – 1,6%, древесины и целлюлозно–бумажных изделий – 1,2%.

Доля стран БРИКС в общем объеме импорта России в 2017 г. составляет 19,1% и по сравнению с соответствующим периодом прошлого года увеличилась на 0,2%.

На сегодняшний день взаимодействие стран – участников в рамках БРИКС направлено, главным образом, на реформирование международной финансовой системы. В свою очередь, экономическому и научно–технологическому сотрудничеству вплоть до последнего времени не уделялось достаточного внимания. Взаимная торговля между странами БРИКС развита весьма неравномерно: Китай выступает крупнейшим партнером для всех прочих государств–участников с долей в экспорте каждой из них, варьирующейся от 53 до 85%, а также с удельным весом в их импорте в размере от 69 до 88%. При этом в российском импорте из стран БРИКС доля Китая наивысшая – 88%, а в экспорте из России она составляет 79%. Индия является вторым по значению партнером России по экспорту (с долей 15,6%), а Бразилия – по импорту (5,8%). Доля ЮАР в российском внешнеторговом обороте незначительна.

Кроме того, в рамках внутриблоковой торговли БРИКС Россия, Бразилия, Индия и ЮАР в настоящее время, по существу, являются поставщиками ресурсов в Китай и импортерами промышленной продукции



из него. Так, если в экспорте Китая в страны БРИКС сырьевые товары занимают всего 14%, то их доля в поставках других государств объединения составляет от 62 до 93%. Весьма развита также торговля средне технологичными товарами (в основном, продукцией автомобильной и химической промышленности), на которые приходится 13% экспорта в страны БРИКС России, 16% – Индии, 15% – ЮАР и 28% – Китая. В поставках Индии и Китая важное место занимают низко технологичные товары (главным образом, текстильные материалы и изделия). В свою очередь, высокотехнологичная продукция является крупным объектом экспорта лишь для Китая: на неё приходится четверть китайских поставок в страны БРИКС и не более 6% экспорта других государств объединения. Подобная отраслевая структура усиливает сырьевую специализацию партнеров Китая по блоку и не способствует развитию устойчивого и взаимовыгодного сотрудничества между участниками БРИКС.

В качестве позитивного момента следует отметить, что для торговли России внутри блока характерна более высокая доля не сырьевых товаров, чем для отечественного экспорта в развитые страны.

Подводя итог вышесказанного, в современных условиях эффективное развитие международной торговли России невозможно без обеспечения достаточного уровня конкурентоспособности производимой и продаваемой продукции. Также важно обеспечить баланс конкуренции между предприятиями разных отраслей.

Экспорт России в I полугодии 2017 г. составил 168,6 млрд.долларов США и по сравнению с I полугодием 2016 г. увеличился на 28,7% [6].

Основой российского экспорта в I полугодии 2017 г. в страны дальнего зарубежья традиционно являлись топливно–энергетические товары, удельный вес которых в товарной структуре экспорта в эти страны составил 66,6% (в I полугодии 2016 г. – 62,3%). По сравнению с январем–июнем 2016 г. стоимостный объем топливно–энергетических товаров возрос на 38,3%, а



физический – на 3,6%. Среди товаров топливно–энергетического комплекса возросли физические объемы экспорта угля каменного на 10,5%, газа природного – на 9,7%, дизельного топлива – на 4,0%, нефти сырой – на 1,5%. Вместе с тем снизились физические объемы экспорта бензина автомобильного на 25,5%, керосина – на 15,5% [6].

В общем стоимостном объеме экспорта в страны дальнего зарубежья доля металлов и изделий из них в I полугодии 2017 г. составила 9,9% (в I полугодии 2016 г. – 9,8%). Стоимостный объем экспорта указанных товаров возрос по сравнению с январем–июнем 2016 г. на 30,8%, а физический – снизился на 3,9%. Сократились физические объемы экспорта чугуна на 15,5%, алюминия – на 7,4%, полуфабрикатов из железа и нелегированной стали – на 3,6%. Вместе с тем возросли физические объемы экспорта меди и медных сплавов на 13,7%, ферросплавов – на 11,3%, проката плоского из железа и нелегированной стали – на 6,6% [6].

Доля экспорта продукции химической промышленности в I полугодии 2017 г. составила 5,7% (в I полугодии 2016 г. – 6,7%). По сравнению с январем–июнем прошлого года стоимостный объем экспорта этой продукции возрос на 10,3%, а физический – на 1,1%. Возросли физические объемы поставок продуктов неорганической химии на 28,8%, пластмасс и изделий из них – на 26,6%, удобрений – на 1,4% [7].

Доля экспорта машин и оборудования в I полугодии 2017 г. составила 4,9% (в I полугодии 2016 г. – 6,1%). Стоимостный объем экспорта данной товарной группы возрос на 4,2%, в том числе механического оборудования – на 24,6%, инструментов и аппаратов оптических и медицинских – на 30,1%, а электрооборудования – снизился на 21,6%. Увеличились физические объемы поставок легковых автомобилей в 2,0 раза, а грузовых автомобилей – сократились на 31,3% [7].

Доля экспорта продовольственных товаров и сырья для их производства в товарной структуре экспорта в I полугодии 2017 г. составила



4,4% (в I полугодии 2016 г. – 4,9%). По сравнению с январем–июнем 2016 стоимостные и физические объемы поставок этих товаров возросли на 17,6% и на 12,7% соответственно [7].

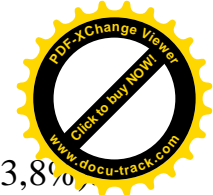
Доля экспорта лесоматериалов и целлюлозно–бумажных изделий в I полугодии 2017 г. составила 3,2% (в I полугодии 2016 г. – 3,5%). Физический объем экспорта данной товарной группы возрос на 6,2%. Возросли объемы поставок пиломатериалов на 13,1%, при этом снизились объемы экспорта необработанных лесоматериалов на 5,2%, целлюлозы – на 2,6%, фанеры – на 2,0% [7].

Импорт России в I полугодии 2017 г. составил 101,8 млрд.долларов США и по сравнению с I полугодием 2016 г. увеличился на 27,2% [7].

В товарной структуре импорта из стран дальнего зарубежья на долю машин и оборудования в I полугодии 2017 г. приходилось 50,1% (в I полугодии 2016 г. – 47,2%). Возрос стоимостный объем ввоза этой продукции по сравнению с январем–июнем 2016 г. на 34,6%. Стоимостный объем поставок средств наземного транспорта, кроме железнодорожного возрос на 42,4%, механического оборудования – на 34,8%, электрического оборудования – на 24,6%, инструментов и аппаратов оптических – на 21,3%. Физический объем импорта легковых автомобилей снизился на 9,8%, а грузовых автомобилей – возрос на 39,1%.

Удельный вес продукции химической промышленности в товарной структуре импорта в I полугодии 2017 г. составил 19,0% (в I полугодии 2016 г. – 20,2%). Стоимостный объем ввоза продукции химической промышленности возрос по сравнению с январем–июнем 2016 г. на 19,0%, а физический – на 3,6%. Возросли объемы физических поставок каучука, резины и изделий из них на 20,7%, органических соединений – на 13,6%, пластмасс и изделия из них – на 9,8%, красок и лаков – на 6,6%, парфюмерии – на 4,6%, фармацевтической продукции – на 4,2% [7].

Доля импорта продовольственных товаров и сырья для их производства



в I полугодии 2017 г. составила 12,3% (в I полугодии 2016 г. – 13,8%). Стоимостные и физические объемы импорта возросли на 13,5% и 6,5% соответственно. Физические объемы поставок молока и сливок сгущенных увеличились в 2,8 раза, рыбы свежей и мороженой – на 14,3%, цитрусовых – на 6,4%.

Удельный вес металлов и изделий из них в товарной структуре импорта в I полугодии 2017 г. составил 5,9% (в I полугодии 2016 г. – 5,5%). Стоимостной объем данной товарной группы по сравнению с январем–июнем 2016 г. увеличился на 36,1%, а физический – на 62,3%. Возросли физические объемы ввоза труб в 1,9 раза, черных металлов и изделий из них – на 68,2%, проката плоского из железа и нелегированной стали – на 48,3%.

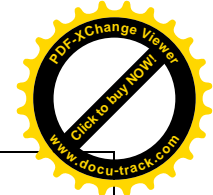
Удельный вес текстильных изделий и обуви в I полугодии 2017 г. составил 5,8% (в I полугодии 2016 г. – 5,9%). Стоимостный и физический объемы импорта этих товаров возросли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 24,6% и 18,3% соответственно [7].

В страновой структуре внешней торговли России ведущее место занимает Европейский Союз, как крупнейший экономический партнер страны. На долю Европейского Союза в январе–июне 2017 г. приходилось 43,9% российского товарооборота (в январе–июне 2016 г. – 43,7%), на страны СНГ – 12,3% (12,4%), на страны АТЭС – 30,1% (29,0%) [7].

Основными партнерами в торговле России в январе–июне 2017 г. среди стран дальнего зарубежья стали: Китай, Германия, Нидерланды, Италия, США, Республика Корея, Турция, Япония, Польша, Франция.

Таблица 4 – Основные торговые партнеры России в 2017 г.

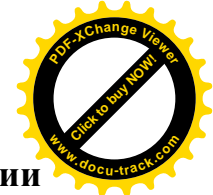
№	Страна	Товарооборот (млрд. долл. США)	Темп прироста к январю–июню 2017 г. (%)
1	2	3	4



1	Китай	38,4	135,4
2	Германия	22,9	124,2
3	Нидерланды	20,6	133,2
4	Италия	11,2	122,2
5	США	10,7	122,1
6	Республика Корея	9,8	149,6
7	Турция	9,3	127,5
8	Япония	8,4	114,9
9	Польша	7,6	137,4
10	Франция	7,1	124,1

Источник: [6]

Таким образом, санкции оказали негативное влияние на формирование внешнеэкономических связей России. Это характеризуется снижением товарооборота со всеми основными партнерами (ЕС, США) и всего в целом более чем на 48,5 %. Снижение темпа роста ВВП более 2%. Импортзамещение не дало нужного эффекта, отечественное производство оказалось не готово к удовлетворению потребностей рынка, что спровоцировало значительный рост цен.



2.3 Перспективы развития внешнеэкономических связей России

Основные задачи, которые должна решать внешнеэкономическая политика России до 2020 г. это:

укрепление функций государственного в сфере регулирования внешней торговли;

усиление контроля качества и количества импортной и экспортируемой продукции;

активное привлечение иностранных инвестиций.

Так как положительный эффект для развития экономики дало прекращение действия санкций, введённых Россией на импорт продовольственных продуктов в августе 2015 г, то в ближайшие годы объёмы товарооборота со странами Европейского союза должны оказаться на «досанкционном» уровне, а к 2020 году увечиться. Полное восстановление доступа российских компаний на мировые рынки капитала в 2018 г.

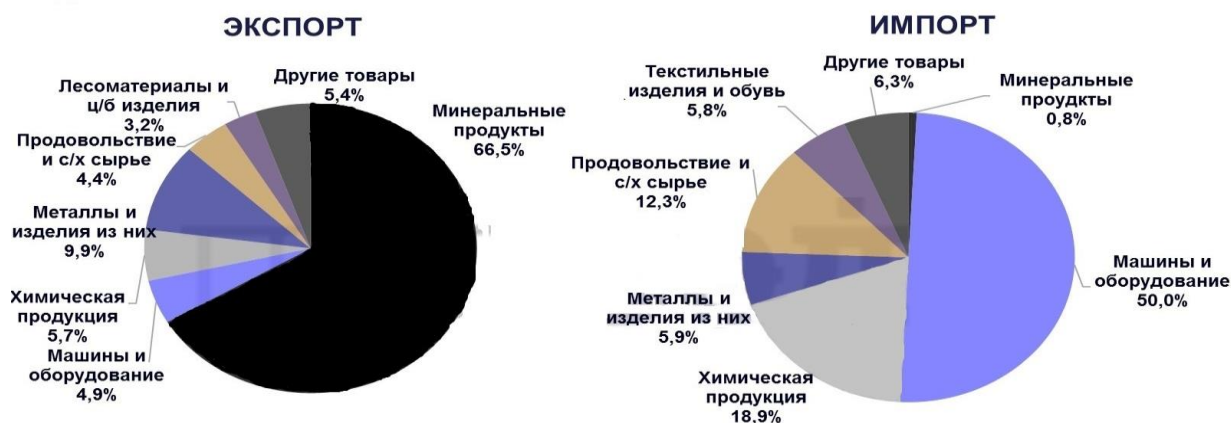
Увеличение значимости Китая во внешнеэкономической деятельности России, рост доли привлечённых инвестиций в капитал от этого партнера. Продолжение развития успешного сотрудничества во многих сферах.

Открытие новых свободных экономических зон, что сделает Российскую Федерацию еще более привлекательной для иностранных инвестиций.

Благодаря успешной реализации политики импортозамещения существует перспектива увеличения экспорта собственно–произведённой продукции, а иначе говоря, активная интеграция в мировой рынок. Снижение количества импортируемых товаров, в связи с появлением отечественных аналогов, не уступающих в качестве зарубежным.

Санкции США и ЕС стали движущим механизмом к реализации Россией программы импортозамещения, целью которой стала политика относительно жесткого протекционизма отечественной промышленности,

благодаря политике которой произойдет увеличение присутствия отечественных производителей на внутреннем рынке за счет расширяющихся



каналов сбыта собственной продовольственной и промышленной продукции.

Источник: [7].

Рисунок 4 – Структура импорта и экспорта России в 2017 г.

По запасам полезных ископаемых и прочим ресурсам Россию можно считать одной из самых богатых в мире стран. Но ситуация в экономике, сложившаяся на данный момент, неутешительна. Только за прошлый год по официальной статистике экономика упала на 3,7%. Специалисты считают, что главные проблемы заключаются в политической нестабильности в стране и во внедрении в прошлом реформ, которые были непродуманными и недальновзоркими. Но окончательно подорвали экономику страны санкции стран ЕС.

Россия стремится громко заявить о себе и хочет, чтобы остальные страны относились с уважением к ней. Для укрепления своих позиций приходится тратить колоссальные деньги на оборонный комплекс страны. На армию ежегодно тратится почти 80 млрд долл. из бюджета страны. Такие



затраты становятся все более ощутимые для бюджета и бьют по карманам обычных граждан.

Заккрытие фабрик и заводов в стране началось уже давно, и падение рубля не является причиной происходящему. Перспективы развитие сферы производства туманны, поскольку нынешние условия еще менее благоприятны для этого. Работодателям приходится придумывать различные альтернативы в виде сокращения рабочих дней в неделю, чтобы избежать массового увольнения кадров. В энергетической сфере тоже все не так гладко, как хотелось бы. А ведь без энергии не сможет функционировать ни одна фабрика или завод. Ошибочной оказалась политика приватизации энергетического комплекса, в результате которого государство утратило над ним контроль. Новые владельцы энергоресурсов преследуют скорее свои интересы, нежели интересы нашего государства.

Реальные доходы населения постоянно уменьшаются из-за растущих цен, ухудшения условий кредитования, увеличивающейся инфляции. В результате этого объем производства товаров сократился, сфера услуг также пострадала и это все привело к общеэкономическому спаду.

В условиях, когда зарплата не покрывает затраты населения на оплату коммунальных услуг и потребностей в продуктах, единственным выходом остается получение кредитных средств. Практически у каждого гражданина имеется открытый кредит в банке. Но с ростом цен их приходится открывать все больше и больше, а процентные ставки при этом только растут. Это приводит к условиям, которые оказываются для простых граждан просто непосильными. В итоге в данный момент происходит спад спроса на потребительские кредиты из-за слишком высоких процентных ставок.

В сложные периоды долгосрочные прогнозы по развитию страны – главное оружие в руках экономистов и политологов. Просчитывая все риски и возможности, эти люди предлагают сценарии игры, которые помогают государству не просто контролировать ситуацию, но и исправлять

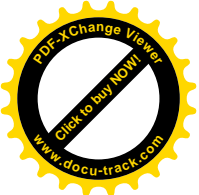


показатели, чтобы привести экономику к балансу. Вот почему уже сейчас прогноз социально-экономического развития России на 2017 г. расширяется еще на несколько лет – до 2019 г. В этот документ были заложены такие параметры, как индексация пенсий на 4%, замораживание зарплат бюджетникам и накопительных пенсий.

Создавая такие документы, в их основу экономисты закладывают нефтяную цену. Именно она сильнее всего влияет на экономику России, экспортирующей огромное количество черного золота. Известно, что Россия хорошо чувствовала себя на международном рынке до момента, пока не пошатнулась цена на нефть. Ее падение сильно бьет по бюджету, не позволяет сохранять все социальные программы.

Можно сделать прогноз, что удачная реализация политики импортозамещения к 2020 г. позволит достичь сокращения уровня импортозависимости в различных отраслях промышленности с 70–90 % до уровня 50–60 %. При этом, в долгосрочной перспективе посредством снижения импортной зависимости можно достичь более высокого стимулирования инноваций. Что, безусловно, станет основой для создания новых производств и роста инвестиций в технические отрасли. Таким образом, на сегодняшний день, нельзя отрицать сильную зависимость российской экономики от поставок импортного оборудования и продукции.

Таким образом, к 2020 г. Россия может сменить географическую направленность внешнеэкономической политики, сделать упор на развитие сотрудничества и укрепления влияния в Азиатско–Тихоокеанском регионе, так как за время санкций успешно было реализовано множество программ, проектов с новыми странами–партнерами.



Заключение

Нами рассмотрены сущность, формы и методы международного экономического сотрудничества России. Рассмотрено понятие санкции, а также их влияние на экономику государства. Стоит отметить, что в период действия санкций очень важно правильно сформировать внешнеэкономическую политику. Рассмотрена мировая практика применения санкций, что дает возможность увидеть особенности их влияния на экономику различных государств.

Внешнеэкономические связи это взаимодействие одного государства с другими странами, выражающееся в различных формах. Основными формами международного экономического сотрудничества являются торговля и инвестиции. Основные направления развития ВЭС в современных условиях:

1. восстановление и развитие экспортного потенциала страны;
2. использование иностранных кредитов для технического переоснащения;
3. повышение конкурентоспособности национальных товаров на внешнем рынке на основе модернизации производства;
4. изменение структуры импорта за счет увеличения удельного веса продукции промышленного производства в форме высокоточных технологий.

Санкции являются мерой принуждения и ограничения, разработанной и применяемой изначально советом ООН с целью воздействия на государства, которые нарушали международное право, и для сохранения суверенитета жителей государства, чьи права и свободы могут быть нарушены. Санкции против России были спровоцированы событиями на Украине, а также присоединением полуострова Крым, так как в мировом сообществе это расценили, как нарушение суверенитета свободного государства.

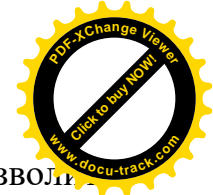
При формировании внешнеэкономической политики России в период



санкции, в первую очередь, было выбрано географическое направление. Определены наиболее выгодные экономические партнеры. Далее были определены методы для достижения экономических целей. Наиболее приоритетные задачи: а) создание свободных экономических зон; б) развитие таможенной инфраструктуры; в) проведение политики импортозамещения; г) проведение контрмер (продуктовое эмбарго).

В период санкций наблюдалось негативное развитие внешнеэкономических связей. Из-за санкций наблюдалось снижение товарооборота, а именно значительное снижение экспорта и импорта из стран ЕС, США. Произошло снижение количества прямых иностранных инвестиций, а также усилился в разы отток отечественных инвестиций за границу, что негативно отразилось на экономике России.

Санкции оказали негативное влияние на формирование внешнеэкономических связей России. Это характеризуется снижением товарооборота со всеми основными партнерами (ЕС, США) и всего в целом более чем на 48,5 %. Снижение темпа роста ВВП более 2%. Импортозамещение не дало нужного эффекта, отечественное производство оказалось не готово к удовлетворению потребностей рынка, что спровоцировало значительный рост цен. К позитивным тенденциям развития в период санкций следует отнести формирование новой экономической стратегии, реализация которой рассчитана до 2020 года. Создание свободных экономических зон для развития взаимоотношений со странами БРИКС. Положительный эффект политики импортозамещения, выраженный в развитии отечественного производства, появление товаров и услуг аналогичных иностранным, ранее импортируемым. Подписание с Китаем долгосрочных экономических соглашений (газовый контракт на 30 лет). Политика развития сотрудничества со странами АТЭС, БРИКС, ШОС и тд. Выделение высокой значимости в экономике России экономических отношений со странами АТР.



Удачная реализация политики импортозамещения к 2020 г. позволит достичь сокращения уровня импортозависимости в различных отраслях промышленности с 70–90 % до уровня 50–60 %. При этом, в долгосрочной перспективе посредством снижения импортной зависимости можно достичь более высокого стимулирования инноваций, что, безусловно, станет основой для создания новых производств и роста инвестиций в технические отрасли. Однако, на сегодняшний день, нельзя отрицать сильную зависимость российской экономики от поставок импортного оборудования и продукции.

К 2020 г. Россия может сменить географическую направленность внешнеэкономической политики, сделает упор на развитие сотрудничества и укрепления влияния в Азиатско–Тихоокеанском регионе, так как направление выглядит наиболее перспективным, ввиду того, что является прекрасным рынком для экспорта энергетических ресурсов. При этом многие страны ЕС отменили свои санкции против России, благодаря чему товарооборот с этими странами в ближайшие годы должен обрести прежние объемы.



Список использованных источников

1. Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (ред. от 13 июля 2015г.). – Доступ из справочно-правовой системы «Консультант плюс»
2. Протокол от 16.12.2011 «О присоединении Российской Федерации к Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 г.» // Собрание законодательства РФ.– 10.09.2012. – № 37. – ст. 4986.
3. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 8 мая 2015г.).
4. Ануфриева, Л.П. Международное публичное право / Л.П Ануфриева – М.: Проспект, 2013. – 1000 с..
5. Борисова, И.И. Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности/ И.И. Борисова – М.: Издательство Нижегородский государственный университет, 2010. – 72 с.
6. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для вузов; под ред. Л.Е. Стровско– 5-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2010. – 504с.
7. Гурова, И.П. Мировая экономика.: Учебник для студентов / И.П. Гурова. – М.: Омега-Л, 2012. – 400 с.
8. Данные статистики// Федеральная таможенная служба РФ// [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа:
9. Джинджолия, А.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие / А.Ф. Джинджолия,– М.: КноРус, 2013. – 256 с.
10. Европейский инвестиционный банк прекратил финансирование проектов в РФ – Комментарии (18 июля 2014 г.) [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://comments.ua>
11. Ефимова, Е.Г. Мировая экономика: Учебное пособие для



студентов-экономистов / Е.Г. Ефимова. [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: М.: МГИУ, 2008. – 208 с.

12. Забелин, В. Г. Внешнеторговая политика России / В.Г. Забелин – М.: Экономист, 2013 г. – 164 с.;

13. Ивасенко, А.Г. Мировая экономика: Учебное пособие / А.Г. Ивасенко– М.: КноРус, 2013. – 640 с.

14. Ивасенко, А.Г. Иностранные инвестиции: учебное пособие / А. Г. Ивасенко,– 2–е изд., стер. – М.: КноРус, 2013. – 272 с.

15. Иностранные инвестиции: учебное пособие / И. А. Заякина– 2–е изд., перераб. и доп. – Старый Оскол: ТНТ, 2014. – 288 с.

16. Иностранные инвестиции: учебное пособие / под ред. А. П. Косинцева – М.: КноРус, 2015. – 210 с.

17. Костюнина, Г. М. Иностранные инвестиции (вопросы теории и практики зарубежных стран): учебное пособие / Г. М. Костюнина. – М.: Инфра–М, 2014. – 304 с.

18. Косово присоединилось к санкциям против России // TOPNEWS.RU [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.topnews.ru/>

19. Кудров, В.М. Мировая экономика: Учебное пособие / В.М. Кудров. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 416 с.

20. Ломакин, В.К. Мировая экономика: Учебник для студентов вузов / В.К. Ломакин. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 671 с.

21. Любецкий, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / В.В. Любецкий. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2013. – 350 с.

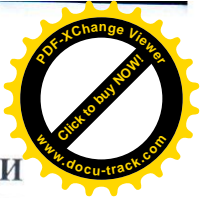
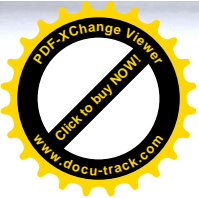
22. Марракешское соглашение об учреждении Всемирной торговой организации (Заключено в г. Марракеше 15.04.1994) // Собрание законодательства РФ. – 10 сентября 2012 г. – № 37 (приложение, ч. VI). – С. 2514 – 2523.



23. Мировая экономика и международный бизнес: электронный учебник / под ред. В.В. Полякова, Р.К. Щенина. – М. : КНОРУС, 2013 – 568 с.
24. Орлова, Е.Р. Иностранные инвестиции в России: учебное пособие / Е. Р. Орлова – М.: Омега–Л, 2013 – 201 с.
25. Пашковская, М.В. Мировая экономика: Учебник / М.В. Пашковская, Ю.П. Господарик. - М.: МФПУ Синергия, 2013. - 528 с.
26. Понаморенко, В.Е. Актуальные направления финансовой интеграции в ЕАЭС: Правовой анализ: монография / В.Е. Понаморенко – М.: Издательство КноРус Классификация, 2015. – 9 с.
27. Подшиваленко, Г.П. Иностранные инвестиции: курс лекций / Г. П. Подшиваленко. – М.: КноРус, 2010. – 120 с.
28. Раджабова, З.К. Мировая экономика: Учебник / З.К. Раджабова. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2013. – 304 с.
29. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 N 54 (ред. от 16.02.2018) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.05.2018) – Доступ из справочно–правовой системы «Консультант плюс»
30. Спиридонов, И.А. Мировая экономика: Учебное пособие / И.А. Спиридонов. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 272 с.
31. Стрелкова, И.А. Мировая экономика: Учебное пособие / И.А. Стрелкова. – М.: ИЦ РИОР, ИНФРА-М, 2013. - 267 с.
32. Хазанович, Э.С. Иностранные инвестиции: учебное пособие / Э. С. Хазанович. – 3–е изд., перераб. – М.: КноРус, 2013. – 311 с;
33. Халевинская, Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / Е.Д. Халевинская. – М.: Магистр, НИЦ ИНФРА–М, 2013. – 400 с.



34. Хасбулатов, Р.И. Мировая экономика: Учебник для бакалавров / Р.И. Хасбулатов. - М.: Юрайт, 2013. - 884 с.
35. Чеботарев, Н.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для бакалавров / Н.Ф. Чеботарев. – М.: Дашков и К, 2013. – 352 с.
36. Шкварц, Р.В. Мировая экономика в вопросах и ответах. учеб. пособие / Р.В. Шкварц – М.: ЭКСМО, 2013 – 160 с.
37. Шимко, П.Д. Международная экономика: учебное пособие / П.Д. Шимко; под ред. П.Д. Шимко. – М.: Издательство Юрит, 2014. – 752 с.
38. ЦБ РФ не исключает, что отток капитала из РФ в 2014 году может превысить \$ 90 млрд // Информационное агентство России ТАСС [Электронный ресурс] – Электрон. дан. – Режим доступа: //itar-tass.com/



МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования
«Дальневосточный федеральный университет»

ШКОЛА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА

Кафедра мировой экономики

ОТЗЫВ РУКОВОДИТЕЛЯ

на выпускную квалификационную работу студента Лаубер Михаила Максимовича
специальность (направление) 38.03.01 "Экономика" профиль "Мировая экономика"
группа Б1401ама

Руководитель ВКР _____ к. э. н., доцент, С. А. Новикова

(ученая степень, ученое звание, и.о.фамилия)

на тему: «Тенденции развития внешнеэкономических связей России в период санкций»

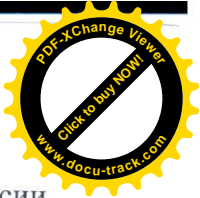
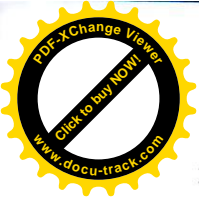
Дата защиты ВКР « 26 » июня 2018 г.

Развитие и укрепление внешнеэкономических связей РФ со странами мира – важнейшая часть стратегии развития страны. Однако, в осуществлении внешней политики государству могут мешать негативное международное влияние и экономическое давление со стороны других участников международного сотрудничества. Один из самых распространенных способов – это объявление санкций «неудобному» государству. Такому давлению подверглась Россия в 2014 г. и, к сожалению, распространение санкций продолжается. В связи с этим, актуальность темы выпускной работы бесспорна.

Цель определена в соответствии с темой работы; корректно сформулированы и определены задачи для достижения поставленной цели, а именно: рассмотрены сущность и формы международного экономического сотрудничества; прослежена мировая практика применения санкций; обозначены направления внешнеэкономической политики России в период санкций.

Анализ внешнеэкономических связей России позволил студенту оценить влияние санкций на экономическое развитие страны, обозначить направления выхода из кризиса, показать формирование стратегий – «дорожных карт» для изменения вектора внешнеэкономического сотрудничества.

По результатам проведенных исследований выпускник предпринял попытку определить перспективы развития внешнеэкономических связей России. Однако,



проведенная в работе оценка влияния санкций и определение задач правительства России, носит теоретический, «дискуссионный характер». Представленный анализ внешнеторгового оборота РФ, инвестиционного сотрудничества не имеют экономического обоснования.

В процессе работы над ВКР студент показал хорошие знания теоретических аспектов, зарекомендовал себя инициативным, самостоятельным. Умеет оценивать экономическую ситуацию страны, применять программные компьютерные технологии, что характеризует его как грамотного, владеющего теоретическими и практическими компетенциями, способного к аналитическому мышлению.

Уровень оригинальности текста выпускной квалификационной работы – 71%.

Заключение: заслуживает оценки удовлетворительно и присвоения квалификации бакалавр.

Руководитель ВКР К. Э. Н., доцент
(уч. степень, уч. звание)

(подпись)

С. А. Новикова
(и.о. фамилия)

« 16 » июня 2018 г.