

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(Н И У « Б е л Г У »)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ И МОДЕЛИРОВАНИЯ
ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССОВ

**РАЗРАБОТКА ИННОВАЦИОННОГО ПРОЕКТА С ЦЕЛЮ
ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЯ**

Выпускная квалификационная работа
обучающегося по специальности 38.05.01 Экономическая безопасность
очной формы обучения, группы 06001312
Николаевской Светланы Александровны

Научный руководитель
к.э.н., доцент
Герасимова Н.А.

Рецензент
Зам. генерального директора по
безопасности ООО «Тардан Голд»
Шмидт Н.А.

БЕЛГОРОД 2018

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И ХАРАКТЕРИСТИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	7
1.1. Основные понятия экономической безопасности предприятия как важной составляющей современного бизнеса.....	7
1.2. Особенности системы экономической безопасности предприятий золотодобывающей промышленности.....	20
1.3. Особенности внедрения инноваций с целью повышения уровня экономической безопасности предприятия.....	29
2. ГЛАВА 2. ОЦЕНКА ПАРАМЕТРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «ТАРДАН ГОЛД».....	36
2.1. Организационно-экономическая характеристика предприятия.....	36
2.2. Оценка критериев комплексной экономической безопасности предприятия.....	42
2.3. Анализ факторов, влияющих на формирование стратегических действий ООО «Тардан Голд» в области внедрения инноваций.....	69
ГЛАВА 3. РАЗРАБОТКА ИННОВАЦИОННОГО ПРОЕКТА С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «ТАРДАН ГОЛД».....	80
3.1. Общая интерпретация инновационного проекта.....	80
3.2. Экономическое обоснование проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия.....	89
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	109
СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....	114
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	119

ВВЕДЕНИЕ

Экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности жизненно важных интересов предприятия от внутренних и внешних угроз (источников опасности), формируемое администрацией и коллективом предприятия путем реализации системы мер правового, экономического, организационного, инженерно-технического и социально-психологического характера.

Главная цель экономической безопасности предприятия состоит в том, чтобы гарантировать его стабильное и максимально эффективное функционирование в данном периоде и высокий потенциал развития в будущем.

В современных условиях проблема экономической безопасности является актуальной, поскольку предприятия работают в условиях разных внешних и внутренних рисков, а конкурентная экономическая среда скрывает многочисленные угрозы. Это обстоятельство требует от субъектов управления предприятием построения комплексной системы, направленной на повышение уровня экономической безопасности. Проблема оценки экономической безопасности государства, региона, предприятия в последнее время приобрела особую значимость. Однако, несмотря на большой интерес к ней отечественных и зарубежных ученых и практиков, следует отметить, что существующие разработки в основном посвящены различным аспектам национальной и региональной безопасности, и в значительно меньшей степени – вопросам экономической безопасности предприятий.

Обобщая мнение многих авторов, среди проблем экономической безопасности предприятия, требующих безотлагательного решения, необходимо выделить:

- отсутствие определенности в выборе составляющих экономической безопасности предприятия;

- наличие значительных затруднений формализованного описания динамических свойств предприятия с точки зрения обеспечения его экономической безопасности во взаимосвязи с действиями дестабилизирующих факторов;

- затруднения с определением состава оценочных критериев составляющих экономической безопасности;

- отсутствие общепризнанных отечественных методик оценки уровня составляющих экономической безопасности предприятия, поскольку подходы, получившие признание в зарубежной практике, не всегда можно применить в условиях экономики Российской Федерации. Таким образом, проблема экономической безопасности предприятия требует комплексного подхода, осуществление которого достаточно сложно.

В обеспечении экономической безопасности существенное значение имеет инновационная активность как целенаправленная деятельность по созданию, освоению в производстве и продвижению на рынок продуктовых, технологических и организационно-управленческих новшеств. Инновационная активность находится в центре инновационной политики государства и предприятия, поскольку выступает предпосылкой экономического роста, повышения уровня и качества жизни населения. От инновационной активности зависят темпы развития национальной экономики в целом и конкурентоспособность отдельных отраслей и предприятий.

Экономическая безопасность в значительной мере зависит от инновационной политики, нацеленной на реализацию государственных интересов, национального капитала и научного сообщества в области создания, освоения в производстве и продвижении на рынок научных, технологических и организационно-управленческих нововведений

Сущность современных инноваций в области экономической безопасности организаций раскрывается в многообразии факторов, в зависимости от которых она находится. Данные факторы могут быть определены системой критериев и показателей.

Цель исследования состоит в разработке инновационного проекта с целью повышения экономической безопасности предприятия.

Цель исследования обусловила постановку следующих задач:

- проанализировать теоретические основы и характеристики экономической безопасности предприятия;
- выявить особенности внедрения инноваций с целью повышения уровня экономической безопасности предприятия;
- дать организационно-экономическую характеристику предприятия;
- проанализировать критерии экономической безопасности предприятия;
- оценить факторы, влияющие на формирование стратегических действий ООО «Тардан Голд» в области внедрения инноваций;
- предложить и экономически обосновать инновационный проект с целью повышения уровня экономической безопасности предприятия.

Объект исследования – ООО «Тардан Голд».

Предмет исследования – система экономической безопасности предприятия: основные характеристики, критерии, факторы.

Теоретическую и методологическую основу работы составили основные положения экономики, а также концепции, представленные в трудах отечественных и зарубежных ученых по вопросам контроля, законодательные и нормативные акты, стандарты, рекомендации по вопросам экономической безопасности предприятия.

Информационную базу исследования составили государственные и отраслевые стандарты, материалы периодической печати, электронные базы данных и периодические электронные издания в сети Интернет, статистические сборники.

При обработке аналитического материала и оформлении работы использовались пакеты прикладных программ Microsoft Excel, Microsoft Word и др.

Структура работы определена поставленной целью и последовательностью решения сформулированных задач. Работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованной литературы и приложения.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И ХАРАКТЕРИСТИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

2.1. Основные понятия экономической безопасности предприятия как важной составляющей современного бизнеса

Предприятия это не только здания, средства производства, рабочая сила и так далее, но и работающий организм, который осуществляет свою деятельность на свой страх и риск. Предприятия представляют собой часть системы связей и отношений в определенной окружающей среде. Процесс развития хозяйствующего субъекта не имеет линейного характера, траектория его жизненного цикла проходит определенные стадии и только способность предприятия противостоять угрозам позволит вывести траекторию развития на новый воспроизводственный цикл. Следовательно, уровень экономической безопасности предприятия базируется на способности эффективно предотвращать угрозы и устранять ущербы от негативных воздействий на различные аспекты экономической безопасности. На основе анализа феномена экономической безопасности, может быть построена следующая причинно-следственная связь: экономические интересы - экономические опасности (угрозы) – экономическая безопасность (4,28).

При этом, экономическая безопасность это состояние и тенденции развития процесса защиты основных интересов общества и его структур. На состояние экономической безопасности оказывает влияние множество факторов. Фактор это причина, движущая сила какого-либо процесса, определяющая его характер или отдельные его черты. В случае несвоевременного или неверного регулирования фактора, он может перерасти в угрозу.

Под «угрозой» понимается «совокупность факторов и условий, создающих опасность для нормального функционирования объектов экономики в соответствии с их целями и задачами» (23, 40). Угроза это

источник опасности, который может причинить вред активам. Угрозы экономической безопасности могут привести к негативным последствиям в виде нарушения финансовой устойчивости и платежеспособности, снижение объемов производства, рентабельности и другие ухудшения в деятельности предприятия, которые могут повлечь за собой потери рабочих мест, сокращение поступления налогов в бюджет и т.д., что обуславливает необходимость учета факторов и угроз экономической безопасности предприятия. Факторы могут быть сгруппированы по различным классификационным признакам, к примеру, по охвату действием (общие и специфические), по характеру действия (объективные и субъективные) и др. Наибольшее распространение в науке получило выделение факторов в зависимости от сферы их возникновения: внутренние и внешние факторы. Экономическая безопасность предприятия определяется современным характером, ориентацией и направленностью воздействующих на него внешних и внутренних факторов. При этом, исследование причин банкротства компаний в развитых странах показывает, что «банкротство связано на 1/3 с внешними и на 2/3 с внутренними факторами». Проведенные исследования позволили выделить основные факторы внешнего и внутреннего характера (рисунок 1.1) (23,56).

Для поддержания своей деятельности, для «выживания» в условиях жесткой конкуренции, предприятиям необходимо реагировать на изменения в окружающей среде. Внешние факторы представляют собой изменения в окружающей среде, которые могут тем или иным образом отрицательно повлиять на деятельность предприятия, на его экономическую безопасность. К основным внешним факторам относятся: экономические, политико-правовые, социальные, рыночные, технологические, природные и другие.

Авторы определяют предпринимательство с трех позиций, как: способность выявлять новые возможности; способность использовать выявленные возможности с помощью имеющихся ресурсов; а так же вовлечение в международную конкуренцию. Предприятия выступают

важным звеном всей экономической системы и должны отвечать требованиям действительности и обладать определенным внутренним потенциалом. Они должны меняться в соответствии с изменениями, происходящими в окружающей среде для поддержания своей конкурентоспособности (23,69).

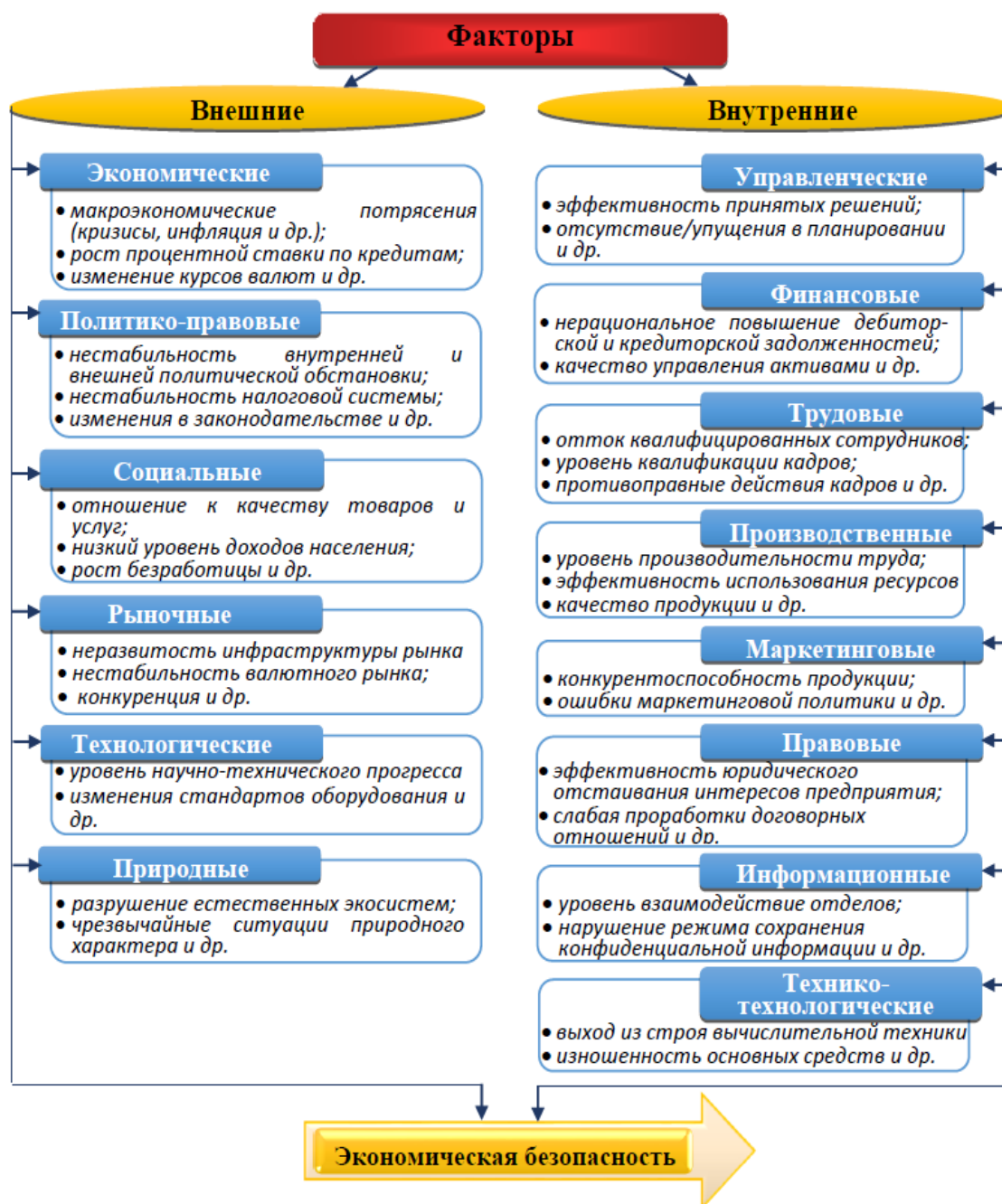


Рис. 1.1. Внешние и внутренние факторы экономической безопасности предприятия (23,56)

Каждое предприятие действует не изолированно, а в тесном взаимодействии с внешней средой, где осуществляют свою деятельность и другие предприятия. В подобных условиях, важно проанализировать конкурентное положение предприятия, степень соответствия внутренних возможностей развития предприятия внешним условиям и оценить конкурентные преимущества. Доля рынка, уровень прибыли предприятия определяются тем, насколько оно эффективно противодействует следующим конкурентным силам, предложенных М. Портером: проникающим в отрасль новым конкурентам; угрозе со стороны товаров-заменителей (субституттов); предприятиям конкурентам, уже закрепившимся на рынке; воздействию поставщиков; воздействию покупателей. Изучение покупателей позволяет предприятию определить, какой продукт в наибольшей мере будет приниматься покупателями, насколько можно расширить круг потенциальных покупателей и многое другое. Поставщики сырья, материалов, полуфабрикатов, природных ресурсов могут непосредственно воздействовать на организацию, создавая ресурсную зависимость, что позволяет им оказывать влияние на себестоимость, качество продукции, сроки ее изготовления и в целом на эффективность деятельности организации. При изучении конкурентной среды руководство предприятия должно оценить, насколько сильна конкуренция, как она влияет на деятельность организации, определить главных конкурентов, реальные и потенциальные угрозы с их стороны. «Спектр воздействия конкурентов на компанию может быть очень широкий: от незначительных высказываний без серьезных последствий до серьезных ударов, которые могут нарушить устойчивость компании или стать причиной кризисной ситуации» (21,73). Поэтому, для поддержания своей конкурентоспособности предприятия заинтересованы в «росте производительности труда, увеличении выпуска продукции, снижении себестоимости за счет экономии затрат труда, энергии, сырья, материалов», они должны объективно оценивать позиции организации и ее конкурентные преимущества, чтобы в дальнейшем выработать

эффективную конкурентную стратегию. Внутренние факторы связаны непосредственно с хозяйственной деятельностью предприятия, с деятельностью его персонала. Основными внутренними факторами являются: управленческие, финансовые, трудовые, производственные, маркетинговые, правовые, информационные, технологические и другие факторы (4,68). Следует отметить, что не стоит ограничиваться перечисленными внешними и внутренними факторами, поскольку для каждого предприятия они индивидуальны и зависят от его масштаба, отраслевых особенностей, сферы деятельности. Выявление и идентификация факторов, влияющих на экономическую безопасность предприятия - одна из наиболее важных задач ее обеспечения. Для получения наиболее высокого уровня экономической безопасности, предприятию необходимо обеспечивать максимальный уровень безопасности основных функциональных составляющих. Ученый-экономист П. Колпаков предлагает классификацию экономической безопасности по видам объектов на: ресурсы и потоки ресурсов, перемещающиеся внутри системы и видам субъектов на: внешнюю и внутреннюю (рисунок 1.2.).

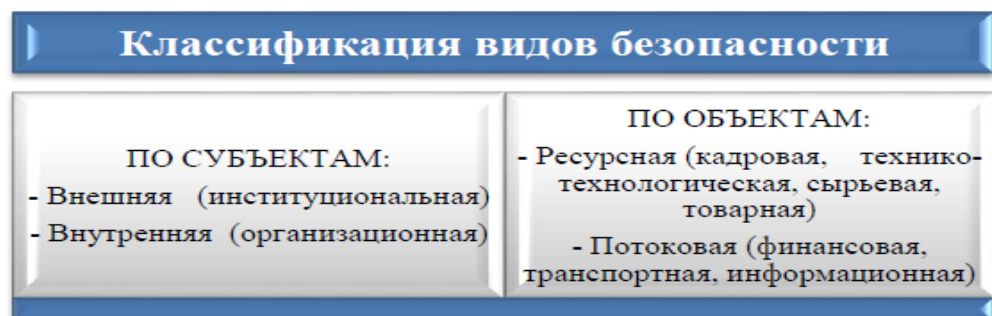


Рис. 1.2. Виды экономической безопасности (21,56)

В экономической литературе выделяются функциональные составляющие экономической безопасности предприятия, представляющие собой совокупность основных направлений его экономической безопасности, существенно отличающихся друг от друга по своему содержанию. Ряд

ученых в качестве основных направлений экономической безопасности предприятия выделяют семь функциональных составляющих (31, 52):

- финансовую;
- кадровую;
- технико-технологическую;
- политико-правовую;
- экологическую;
- информационную;
- силовую.

Однако, при таком подходе экономическая безопасность рассматривается очень широко и выходит за рамки непосредственной хозяйственной деятельности. По сути, она отождествляется с безопасностью предприятия в целом. Поскольку в данном исследовании рассматривается безопасность предприятия с экономической точки зрения, для объективной оценки экономической безопасности предлагается выделение четырех функциональных составляющих: финансовая, производственно-сбытовая, технико-технологическая и кадровая являющихся основой экономической деятельности любого хозяйствующего субъекта.

Необходимость обеспечения экономической безопасности предприятия обусловлена задачей стоящей перед каждым субъектом хозяйствования, состоящей в стабильном функционировании и развитии для достижения целей деятельности.

В современной литературе преобладает точка зрения, согласно которой важнейшей целью создания и функционирования предприятия выступает не максимизация прибыли, а обеспечение жизнеспособности предприятия. Прибыль выступает как средство достижения цели. Создание комплексной системы обеспечения экономической безопасности на предприятии является необходимым условием поддержания стабильности и развития бизнеса.

Авторы так же определяют систему безопасности как «организованную совокупность специальных органов, служб, средств, методов, и мероприятий,

обеспечивающих защиту жизненно важных интересов личности, предприятия, государства от внутренних и внешних угроз».

Вряд ли возможно, да и экономически целесообразно создать абсолютно надежную и безопасную систему защиты предприятия от всех угроз: из-за чрезмерной стоимости защитных мер несоизмеримой с вероятным экономическим ущербом. Эффективная система управления безопасностью должна способствовать достижению приемлемого уровня безопасности посредством балансирования распределения средств между производством и защитой. Во многих производственных предприятиях производство и риски безопасности тесно взаимосвязаны: при увеличении производства риски безопасности так же растут.

Процесс обеспечения экономической безопасности предприятия можно рассматривать как процесс реализации ее функциональных составляющих с целью предотвращения возможных ущербов и достижения максимального уровня экономической безопасности в настоящее время и в будущем. Должно обеспечиваться устойчивое развитие посредством создания благоприятных условий, а так же нейтрализации и ликвидации угроз (37,18).

Комплексная система обеспечения экономической безопасности представляет собой совокупность средств, методов и мероприятий, направленных на осуществление качественной защиты интересов хозяйствующего субъекта от внешних и внутренних факторов, которые могут привести к экономическим потерям.

Рассматривая систему экономической безопасности предприятия, определим ряд важных методологических положений.

Во первых, под системой понимается множество элементов, находящихся в отношениях и связях друг с другом, образуя определенную целостность. Все элементы системы обеспечения экономической безопасности рассматриваются в совокупности, целостности и единстве.

Во вторых, система экономической безопасности предприятия должна носить комплексный характер и обеспечивать безопасность ее основных

функциональных составляющих, используя при этом весь комплекс необходимых средств, методов, органов. Все реализуемые мероприятия должны быть взаимосвязаны между собой.

В третьих, система экономической безопасности должна формироваться на стадии создания предприятия. Она является не дополнением, а частью предприятия, играющее важную роль в обеспечении его финансово-хозяйственной деятельности.

Во четвертых, система экономической безопасности предприятия не может быть шаблонной. Она должна быть индивидуальна на каждом предприятии, поскольку зависит от производственного потенциала, рискованности деятельности, состояния кадров, окружающей среды и прочих факторов.

Таким образом, обеспечение экономической безопасности возможно только при системном и комплексном подходе к ее организации. Именно поэтому многие авторы рассматривают систему экономической безопасности предприятия комплексно.

Целью комплексной системы экономической безопасности предприятия является улучшение экономического состояния предприятия и достижение целей бизнеса, на основе разработанного и реализуемого комплекса мероприятий. Основопологающим при достижении данной цели является выявление внешних и внутренних факторов деятельности предприятия, идентификация способов их предотвращения, а так же работа по их нейтрализации и минимизации.

К основным задачам комплексной системы экономической безопасности предприятия можно отнести (37,71):

- сбор, анализ, оценка данных и прогнозирование развития обстановки;
- изучение партнеров, клиентов, конкурентов, кандидатов на работу в компании;
- организация деятельности по предупреждению возможных угроз;
- принятие решений по реагированию на возникшие угрозы;

- достижение высокой эффективности менеджмента предприятия;
- контроль над эффективностью функционирования системы безопасности, совершенствование ее элементов.

К объектам защиты относятся финансовые, материальные, информационные и кадровые ресурсы.

Комплексная система обеспечения экономической безопасности субъекта предпринимательской деятельности должна основываться на определенных принципах (37,82):

- законность подразумевает разработку системы безопасности в соответствии с государственным законодательством;
- непрерывность, т.е. обеспечение экономической безопасности на постоянной основе;
- приоритет мер предупреждения (своевременность) позволит избежать или минимизировать негативные последствия потенциальных угроз.
- экономическая целесообразность предполагает сопоставление затрат на обеспечение безопасности с возможным ущербом.
- взаимодействие и координация всех подразделений предприятия.

Все субъекты должны взаимодействовать друг с другом, четко знать, кто за что отвечает и кто что делает.

В качестве основных методов организации и совершенствования деятельности предприятия выступают экономическое планирование, анализ, регулирование и контроль. Проведенные исследования позволяют нам систематизировать накопленную информацию и представить модель комплексной системы обеспечения экономической безопасности предприятия (рисунок 1.3). Первый этап системы обеспечения экономической безопасности предприятия это планирование. Планирование это способ достижения целей на основе сбалансированного и последовательного осуществления всех производственных процессов. Планирование это процесс создания плана, включая прогноз, обоснование, конкретизацию и описание деятельности экономического агента в

краткосрочной и долгосрочной перспективе. Планирование подразумевает не только умение предусмотреть все необходимые действия, но и предвидеть любые неожиданности, которые могут возникнуть, и уметь с ними справиться. Именно стратегическое планирование и прогнозирование экономической безопасности предприятие является особо важным (37,88).

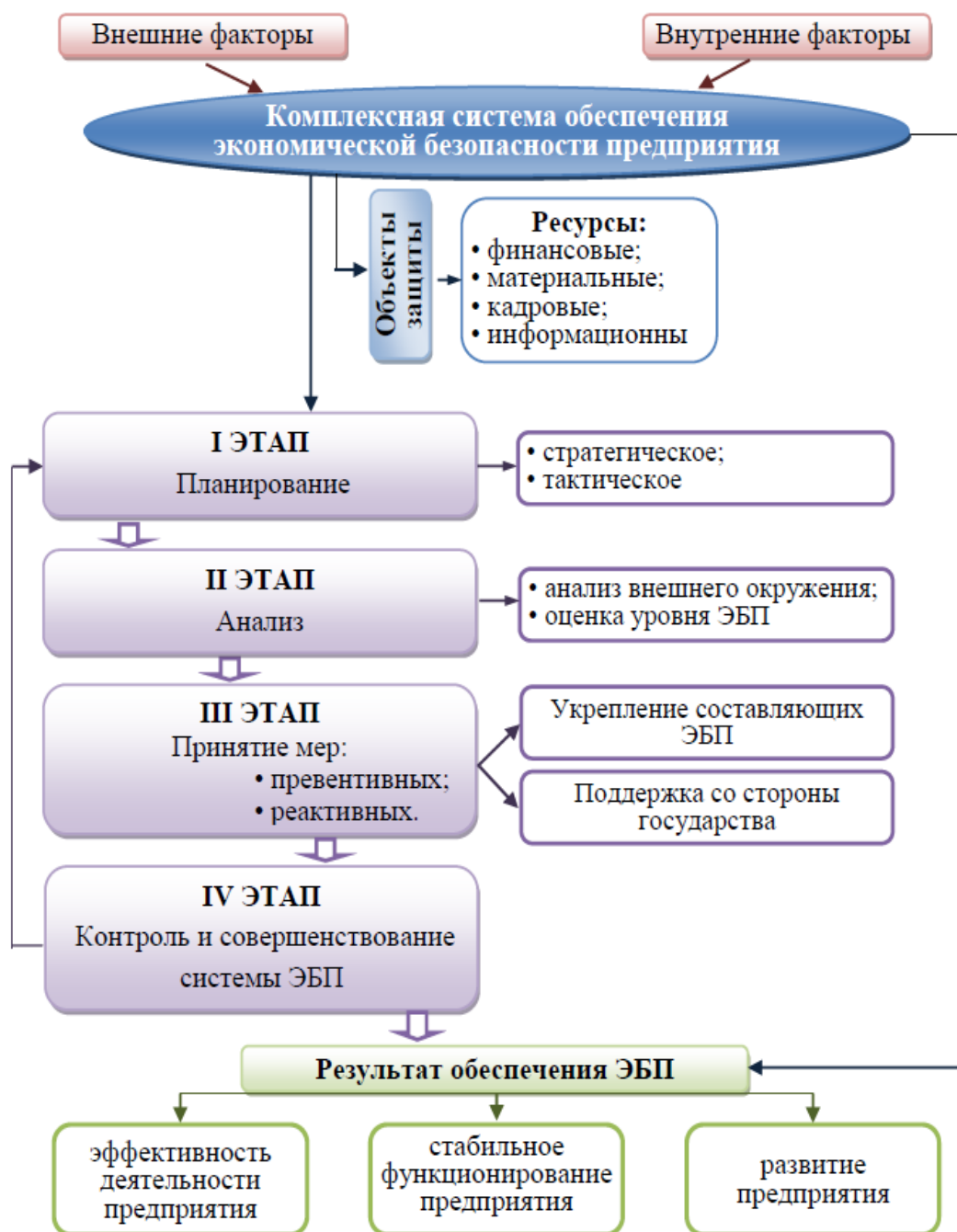


Рис. 1.3. Комплексная система обеспечения экономической безопасности предприятия (37,94)

М. Портер определял стратегию как создание уникальной и ценной позиции, предполагающей отличный набор действий. Согласно А. Чандлеру, стратегия это - определение основных долгосрочных целей и задач предприятия и утверждение курса действий, распределение ресурсов, необходимых для достижения этих целей. В целом, под стратегией понимается долгосрочное качественно определенное направление развития организации, касающееся сферы, средств и формы ее деятельности, системы взаимоотношений внутри организации, а также позиции в окружающей среде, приводящее организацию к ее целям.

Экономическая безопасность предприятия, его независимость и недопущение скатывания в зону критического риска могут быть обеспечены, если будут определены важнейшие стратегические направления обеспечения безопасности бизнеса, построена четкая логическая схема своевременного обнаружения и ликвидации возможных опасностей и угроз, уменьшения последствий хозяйственного риска (40,28).

При принятии хозяйственных решений менеджер должен понимать к каким индикаторам деятельности предприятия он стремится и какой эффект будут иметь данные решения на возможность достижения целей бизнеса. Тактическое планирование это совокупность действий, процедур, хозяйственной политики, направленных на достижение поставленных текущих целей и задач. Его можно рассматривать как средство реализации стратегии предприятия, то есть долгосрочный подход к достижению целей деятельности.

Процесс эффективного управления должен основываться не на интуиции, как поступает значительная часть руководителей, а на знании существующего экономико-финансового положения, на научном анализе слабых сторон и возможностей развития хозяйствующего субъекта в зависимости от внешней среды.

Вторым этапом является анализ внешнего окружения и внутреннего состояния предприятия. Мониторинг факторов экономической безопасности

предприятия является результатом взаимодействия всех заинтересованных служб предприятия. При осуществлении мониторинга действует принцип непрерывности наблюдения за состоянием деятельности предприятия с учетом фактического состояния и тенденций развития его потенциала, а также общего развития экономики, политической обстановки и действия других факторов. Для анализа окружающей среды, следует учитывать следующие аспекты: состояние рыночной экономики; наличие сырьевых и трудовых ресурсов, наличие конкурентов и другие .

Для обеспечения экономической безопасности предпринимательской деятельности и противодействия внутренним и внешним факторам важное значение принадлежит контролю финансово-хозяйственных операций, бухгалтерской и иной документации фирмы. Основными видами внутреннего контроля выступают управленческий, операционный и финансовый контроль. Могут быть использованы аудиторские проверки как специалистами самой фирмы, так и внешними аудиторами. В практике аудиторских проверок могут использоваться различные методы и приемы их проведения: инвентаризация; экспертная оценка; очный опрос; счетная проверка; сопоставление документов; экономический анализ и другие.

Только своевременная идентификация факторов, влияющих на уровень экономической безопасности и правильный выбор показателей оценки ее уровня будут способствовать выявлению зон риска и представлению полной картины о том, находится ли предприятие в экономической безопасности или нет.

Третий этап включает в себя определение и реализацию мер по улучшению экономического состояния предприятия. Экономическая безопасность хозяйствующих субъектов обеспечивается путем реализации двух подходов: подход, упреждающий и подход, реагирующий на влияние факторов (рисунок 1.4) (37,110).



Рис. 1.4. Меры превентивного и реактивного характера (37,110)

Как показывает практика «соотношение затрат, произведенных до момента наступления негативного события и различного рода потерь предприятия, и затрат на ликвидацию последствий опасности и восстановление имущества и ресурсов равно 1/15». Угрозы легче предупредить, чем устранять их последствия. Тем не менее, прежде чем реализовывать мероприятия по предотвращению ущерба и минимизации потерь, необходимо произвести расчет их стоимости. Для этого учитывается необходимое количество материально-технических, трудовых и иных ресурсов. Далее необходимо сопоставить необходимые затраты с возможным ущербом от воздействия внутренних и внешних факторов и определить эффективность от внедрения данных мероприятий. Поскольку может сложиться ситуация, когда стоимостное выражение экономического эффекта может быть настолько минимально, что осуществление мер по предотвращению угроз окажется нецелесообразным, или даже может стать источником дополнительных потерь корпоративных ресурсов.

В целом, обеспечение экономической безопасности предприятия осуществляется по его основным функциональным составляющим: финансовой, производственно-сбытовой, кадровой и технико-технологической. Важное значение имеет и поддержка со стороны государства.

Четвертый этап состоит в осуществлении контроля принятых мер и совершенствование системы экономической безопасности предприятия.

Система экономической безопасности это не статическое явление, а живой организм, который требует постоянного контроля, совершенствования и управления в связи с (40,74):

- изменениями в действующем законодательстве государства;
- развитием предприятия и выбором новых направлений хозяйственной деятельности;
- увеличением количества персонала, изменениями в штатном расписании фирмы;
- появлением на рынке недобросовестных конкурентов и др.

Результатом обеспечения экономической безопасности предприятия должны выступать эффективность финансово-экономической деятельности предприятия, стабильность его функционирования и развитие.

При построении системы обеспечения экономической безопасности необходимо учитывать все возможные факторы, так как на каждом отдельном предприятии, данная система индивидуальна. В целях противодействия отрицательного влияния факторов экономической безопасности предприятия и обеспечения стабильного функционирования предприятия, необходимо не только создать систему комплексной защиты, но и обеспечить ее рациональное функционирование.

2.2. Особенности системы экономической безопасности предприятий золотодобывающей промышленности

Золотодобывающая промышленность РФ в настоящее время развивается на достаточно высоком уровне, еще начиная с 90-х гг. XX в., на территории Российской Федерации разрабатывали либо продолжают осваивать месторождения золота иностранные компании, например, такие мировые транснациональные лидеры, входящие (либо входившие до объединения) в десятку ведущих мировых золотодобывающих компаний, как

«AngloGold Ashanti» (ЮАР), «Rio Tinto» (Великобритания), «Kinross Gold» (Канада), «Gold Fields» (ЮАР), «Barrick Gold» (Канада), «Highland Gold Mining» (Великобритания), «High River Gold Mining» (Канада). Кроме данных компаний месторождения золота на территории нашей страны разрабатывают «Peter Hambro Mining» (Великобритания), «Trans-Siberian Gold» (Великобритания), «Celtic» и другие (1,57).

Для сохранения устойчивого развития золотодобывающей промышленности необходимо совершенствовать систему обеспечения экономической безопасности в сфере недропользования от негативного внешнего воздействия конкурентов и агентов влияния. Можно выделить три основных параметра разрушения любой системы (1,58):

- лишить систему ресурса;
- оказать на систему внешнее воздействие;
- ввести в систему избыточный или неуместный ресурс.

В целом золотодобывающая промышленность – открытая система. Основной задачей государства является формирование условий эффективного функционирования предприятий, входящих в систему добывающей промышленности.

Минерально-сырьевая база Российской Федерации является уникальной, поэтому лишить золотодобывающую промышленность Российской Федерации ресурсов (в виде отсутствия месторождений полезных ископаемых) представляется довольно проблематичным. Следовательно, актуальные направления формирования угроз разрушения добывающей промышленности в России – внешнее воздействие и ввод избыточного (неуместного) ресурса, в том числе в систему управления золотодобывающей промышленностью, в частности, и минерально-сырьевым комплексом – в целом.

Доминирующими способами защиты системы являются (12,34):

- механизм избыточных звеньев;
- механизм обратной связи.

Направления профилактики разрушения системы (12,45):

- работа системы по достижению результатов и показателей развития системы в соответствии с целевой установкой;
- постоянный мониторинг параметров системы, аудит показателей;
- корректировка параметров, целей, задач системы при изменении условий среды;
- наличие, разработка перспективного плана развития системы.

Данные утверждения полностью согласуются с индикативной системой национальной и экономической безопасности, а также с необходимостью разработки и принятия комплексной производственной программы по развитию отечественных отраслей экономики.

Показателем безопасности, по нашему мнению, может считаться функционал, параметрами которого должны выступать ресурсная база предприятий золотодобывающей промышленности, ресурсы для обеспечения безопасности.

При этом объем ресурсов не должен быть меньше некоторого значения по промышленности, ниже которого возникает дефицит ресурсов для поддержания необходимого уровня безопасности.

Функционирование экономических систем в динамично изменяющемся мире происходит в условиях неопределенности. С целью недопущения прихода системы к критическому уровню развития возрастает влияние в системе управленческих мер таких процедур, как (12,71):

- выявление основных параметров, формирующих критическую ситуацию;
- мониторинг условий, вызывающих критическую ситуацию или характерных для развития негативных факторов;
- принятие решений по нейтрализации факторов, создающих критическую ситуацию с последующей полной их ликвидацией;
- осуществление оперативной и адекватной системы управления.

Основной управленческий алгоритм действий в рамках обеспечения экономической безопасности экономики, отрасли в условиях неопределенности, по нашему мнению, будет охарактеризован следующей логической последовательностью:

- недопущение критической ситуации, нейтрализация факторов, приводящих параметры функционирования экономической системы к критическим значениям ее развития и существования, т.е. предотвращение перерастания стратегических вывозов в систему не контролируемых угроз;

- отсрочка времени проявления критической ситуации в экономике и в отрасли – основная задача управления в том случае, если экономическая система достигла и прошла пороговые значения своей безопасности;

- мобилизация резервов и ресурсов системы для ликвидации критической ситуации, либо ее локализации;

- ликвидация критической ситуации за минимальное количество времени и при максимальной концентрации имеющихся ресурсов у системы.

Основа национальной безопасности страны – экономическая безопасность. Если в международном праве воздействие военной силы ограничено и однозначно, определены случаи ее применения, то использование экономической и особенно финансовой мощи позволяет обеспечить не менее эффективное насильственное воздействие на суверенные интересы другого государства и присвоение его ресурсов, как это можно сделать с помощью вооруженных сил. По нашему мнению, экономическая безопасность – это такое состояние экономики и институтов власти, при которых обеспечивается гарантированная защита национальных интересов, социально-экономическое направленное развитие страны в целом, достаточный оборонный потенциал. Экономическая безопасность страны должна обеспечиваться, прежде всего, эффективностью самой экономики, она должна защищать сама себя на основе эффективного и поступательного развития всех составных элементов, повышая потенциал безопасности.

Каждая решенная проблема ведет к возникновению новых вызовов, причем часто более существенных и сложных, чем предыдущие.

Имеющиеся в наличии одни из лучших в мире геологические кадры, средства и способы геологоразведки, научно-технические разработки, уникальная минерально-сырьевая база России, инструменты государственной политики и другие составляющие потенциала национальной безопасности золотодобывающей промышленности не способны выполнить функцию экономической защиты промышленности без правильного ими управления.

Только развитие экономики в целом, государства как системы может обеспечить развитие и безопасность всех его составных частей. Государству не удалось пока создать единый орган, обеспечивающий координацию действий по вопросам национальной безопасности, осуществляющий постоянный мониторинг ситуаций в значимых сферах национальной безопасности, в том числе в добывающей промышленности, решения которого в вопросах национальной безопасности были бы обязательны для исполнения. Единый порядок подготовки документов стратегического планирования отсутствует, отсутствует вертикаль стратегического планирования, несмотря на то, что в нашей стране созданы и действуют Совет Безопасности Российской Федерации и межведомственные комиссии Совета Безопасности Российской Федерации (12,83).

Экономическая политика будущего развития Российской Федерации, как показал исторический опыт и последние два года, требует усиления регулирующей роли государства в рациональном использовании внутренних ресурсов российской экономики и при совершенствовании ее институциональных основ, в повышении социальной ответственности бизнес-структур страны, контроле за эффективным использованием бюджетных ресурсов государства. Российская Федерация должна занять активную позицию в сохранении и использовании природных ресурсов страны, в проведении политики роста внутреннего потребления продукции отечественных товаропроизводителей. Экономическая безопасность

государства в системе недропользования позволяет осуществлять самостоятельную экономическую политику в соответствии со своими национальными интересами.

Угрозы безопасности России в сфере недропользования можно подразделить на внутренние и внешние. Внутренние угрозы порождаются в основном неадекватной государственной политикой, некомпетентностью управленческих кадров, низкой квалификацией персонала и аппарата управления, непреднамеренными действиями и непродуманными поступками сотрудников, бездействием, несоответствием действий различных исполнителей в системе управления, преднамеренные ошибочные действия (агенты влияния), внутренняя неорганизованность исполнителей и другими «человеческими факторами» в управлении природными ресурсами государства (1,59).

В современных условиях, в условиях геоэкономики особую роль играют внешние угрозы. Среди основных причин возникновения внешних угроз безопасности России в сфере недропользования, по нашему мнению, следует выделить следующие: стремительное развитие процесса транснационализации экономических связей, интернационализации мирового хозяйства - глобализация; неравномерное распределение месторождений полезных ископаемых по основным странам-потребителям минеральных ресурсов; растущая независимость интернациональных коммерческих субъектов (транснациональных), располагающих значительной политической и финансовой властью, обладающих весомым влиянием на минерально-сырьевые комплексы отдельных стран; высокая степень мобильности и взаимосвязи сырьевых рынков на базе новейших информационных технологий (возможность спланированной акции по обвалу какого-либо рынка металлов); многообразие экономических и политических инструментов по защите национальных интересов стран-производителей и стран-потребителей минерального сырья и высокая степень изменчивости политики основных ресурсодобывающих и потребляющих государств;

взаимопроникновение и взаимосвязь сырьевой политики государства и его внешней и внутренней политики; усиление конкуренции и трений между государствами в сферах добычи, поставки минерального сырья, производстве продуктов его переработки и иных сферах по причине защиты ресурсов отечественных транснациональных сырьевых компаний, в том числе при разработке и реализации стратегий завоевания мировых сырьевых рынков и уникальных месторождений полезных ископаемых; наращивание доли в отечественной добывающей отрасли иностранного капитала; физическое ограничение невозобновляемых полезных ископаемых в природе и отсутствие перечня градации по степени стратегической важности полезных ископаемых для основных потребителей продукции минерально-сырьевого комплекса в Российской Федерации (1,60).

В таких условиях проблему безопасности России в недропользовании трудно переоценить. Поэтому в современных условиях особую актуальность имеет задача разработки государственной стратегии безопасности минерально-сырьевого комплекса. Действующая, разработанная Министерством природных ресурсов и экологии Российской Федерации «Долгосрочная государственная программа изучения недр и воспроизводства минерально-сырьевой базы России на основе баланса потребления и воспроизводства минерального сырья до 2020 года» не включает разработку и внедрение комплексной промышленной программы развития добывающих отраслей Российской Федерации, направленной на стимулирование роста внутреннего потребления отечественной высоко-технологичной продукции, произведенной из товарной продукции недродобывающих отраслей (1,60).

В целом отсутствует комплексная программа развития добывающей отрасли страны, но при этом действуют и реализуются в некоторых регионах разрозненные отраслевые программы развития конкретной добывающей промышленности. Сложившаяся диспропорция в величине экспортной продукции является веским аргументом для создания и реализации стратегии экономической безопасности в сфере недропользования.

Основные цели комплексной отраслевой стратегии по экономической защите отечественных недропользователей и государственных интересов в системе недропользования должны, по нашему мнению, включать как минимум: определение приоритетных стратегических зон влияния России на мировых рынках минерального сырья (исходя из собственной обеспеченности конкретным полезным ископаемым и из национальных интересов России); определение критериев и параметров (количественных и качественных пороговых значений) минерально-сырьевой политики России, отвечающих требованиям экономической безопасности; разработку механизмов и мер идентификации угроз и их носителей для безопасности России в минерально-сырьевом секторе.

При этом для совершенствования системы экономической безопасности в минерально-сырьевом комплексе Российской Федерации, в целом и золотодобывающей промышленности, в частности, для предотвращения развития возможных потенциальных угроз следует жестко контролировать в быстроменяющихся условиях следующие параметры: пределы иностранного участия в капитале отечественных организаций-недропользователей; отраслевые ограничения для иностранного капитала при разработке месторождений стратегических полезных ископаемых; систему мер и ее результативность в отношении иностранных организаций, проводимых конкурентами кампаний по ограничению и снижению конкурентных возможностей отечественных организаций; соблюдение экологических требований при разработке месторождений полезных ископаемых; эффективность привлечения и использования средств в минерально-сырьевом комплексе (5,17).

Все вышеперечисленные факторы входят в зону геоэкономических интересов России в сфере мирового недропользования и должны регулироваться на государственном уровне либо при непосредственной поддержке государственных ведомств и служб.

Экономическая безопасность страны в системе недропользования должна обеспечивать и быть направлена на эффективное поступательное развитие отечественного бизнеса, как на внутреннем, так и на мировом рынках. Исходя из вышеизложенного, необходимо совершенствовать работу по формированию набора инструментов, стимулирующих устойчивое развитие системы недропользования в целом, и золотодобывающей промышленности, в частности, в рамках следующих направлений (5,29):

- корректировка соответствующей нормативно-правовой базы (одновременное ужесточение институциональных основ недропользования при повышении гибкости использования норм недропользования; пересмотр налоговой политики в направлении изменения налогооблагаемой базы рентных налогов и платежей и дифференциации ставок рентных налогов и платежей по горногеологическим и географо-экономическим характеристикам месторождений);

- более детальное расширение перечня показателей, предоставляемых недропользователями в бухгалтерской (финансовой) отчетности, по направлению средств на ГГР, по привлечению заемных средств, в том числе от иностранных инвесторов, о величине задолженности иностранным компаниям либо компаниям с иностранным участием и других показателей, определяемых параметрами национальной безопасности;

- создание единого информационного поля между контролирующими региональными, федеральными государственными структурами;

- издание регулярного ежегодного справочника перечня основных действующих и потенциальных угроз национальной безопасности, либо в рамках экономической безопасности, с обязательной детализацией угроз в минерально-сырьевом секторе экономики;

- включение в систему подготовки кадров для государственной службы изучения дисциплины «Экономическая безопасность», либо изучение ее базовых дидактических единиц в виде факультатива;

- создание межведомственной комиссии по выявлению и нейтрализации угроз экономической безопасности предприятий минерально-сырьевого комплекса, в обязанности которой входило бы и стратегическое планирование в данной сфере экономики;
- стимулирование создания вертикально интегрированных промышленных групп в различных недобывающих отраслях;
- стимулирование внутреннего спроса на продукцию минерально-сырьевого комплекса в различных стадиях его передела.

1.3. Особенности внедрения инноваций с целью повышения уровня экономической безопасности предприятия

Современная экономическая безопасность, как экономическая категория соотносится с экономической возможностью реализации целей и задач организаций через стратегию поведения во внешней конкурентной среде, обеспечивая для них такие значения внешних параметров, при которых сохраняется возможность адаптации к меняющимся условиям.

Кризисное состояние отечественной промышленности и низкий уровень конкурентоспособности российских товаров определяют необходимость формирования инновационной политики предприятий. Проводимые правительством реформы в области построения национальной инновационной системы и активизации инновационной деятельности предприятий должны способствовать эффективному вступлению России в мировое экономическое сообщество. Однако в российской практике сложилась фрагментарность и разрывы в управлении инновационной политикой, что существенно снижает конечные результаты. В исследовании проблем инновационного развития государства следует, в первую очередь, рассматривать вопросы инновационного развития российских предприятий.

Задача повышения экономической безопасности отечественных предприятий приобрела особую актуальность с вступлением России в ВТО в 2012 г. Устойчивость конкурентных позиций отечественных предприятий

наряду с перспективами их стратегического развития, как основа управления экономической безопасностью субъектов бизнеса, существенно осложняется увеличивающимся притоком импортных товаров.

Устойчивость конкурентных позиций может быть достигнута посредством постоянного инновационного развития в направлении обеспечения конкурентных преимуществ отечественных предприятий.

Наличие перспектив стратегического развития — необходимое условие для обеспечения возможности долгосрочного существования предприятия. Жить краткосрочными планами в бизнесе без проектирования будущего — означает обреченность предприятия на краткосрочное существование, что делает его уязвимым в современном предпринимательском мире (40,102).

Таким образом, активизация инновационных процессов в отечественном бизнесе, посредством чего можно защитить российских промышленников и связанных с ними предприятий других отраслей, обеспечив конкурентные преимущества их продукции и товаров на открытом отечественном и европейском рынках, приобретает сегодня особо значимую роль.

Возможности модернизации технологического оборудования, экономии материальных затрат, применения менее дорогих материалов, улучшения качества продукции, увеличения производительности труда, увеличения объемов продаж и т. д. если не полностью, то во многом обусловлены потенциалом трудовых ресурсов. В возможностях инженерно-технического персонала — разработка и внедрение более совершенной технологии производства, рабочие с участием ИТР могут способствовать экономии материальных затрат, работники снабженческих подразделений могут обеспечить производство более дешевыми и качественными материалами, работники сбытовых подразделений, привлекая и стимулируя покупателей, способствуют увеличению объемов продаж.

Повышение эффективности управления человеческим капиталом способствует увеличению инновационного потенциала предприятия,

технологического уровня производства, конкурентоспособности продукции. Это предопределяет повышение экономической эффективности предприятия и уровня доходности инвестиций, что обуславливает инвестиционную привлекательность предприятия, обеспечивает приток капитала и тем самым создает условия для развития производства.

Проблемами развития промышленного производства по-прежнему остаются (42,67):

- недостаточная конкурентоспособность и низкая инновационная восприимчивость продукции;
- существенный износ основных фондов;
- сохраняющийся дефицит собственных финансовых средств;
- сохраняющийся дефицит инвестиций;
- недостаточный спрос внутреннего рынка.

Надо отметить, что все эти проблемы взаимосвязаны. Недостаточная конкурентоспособность отечественной продукции сужает рынки сбыта, предопределяет недостаточную экономическую эффективность предприятий, из чего следует недостаток собственных средств, низкая инвестиционная привлекательность.

Очевидно, что оболочкой циклического процесса экономического роста, который может быть обеспечен инновациями, являются инвестиции, которые, с одной стороны подпитывают инновационное развитие, а с другой – делают предприятие более инвестиционно-привлекательным и обеспечивают новые инвестиционные притоки.

Таким образом, основными проблемами, препятствующими реализации инновационного потенциала предприятий, являются слабые механизмы защиты интеллектуальной собственности и нехватка инвестиций. Как известно, инвестирование в инновационные проекты отличается повышенной рискованностью. Поэтому основная надежда здесь должна возлагаться на

венчурных инвесторов, условия для деятельности которых также неблагоприятны в России.

Проведенные исследования и анализ позволяют констатировать, что сегодня основным рычагом повышения экономической безопасности российских предприятий является создание условий для развития инновационного потенциала.

Актуальность обозначенных взаимосвязанных проблем в системе управления экономической безопасностью отечественных предприятий предопределила необходимость постановки следующих задач.

Во-первых, необходима разработка мер налогового стимулирования венчурных инвесторов к инвестированию капитала на начальных (посевных) и ранних стадиях инновационных проектов. Кроме того, важно стимулировать венчурных инвесторов к удержанию капитала в инновационных компаниях как минимум до стадии расширения. Данные меры должны выражаться во введении понижающих ставок налога на прибыль для венчурных фондов, вводящих свой капитал на начальных (ранних) стадиях и удерживающих его до поздних стадий.

Во-вторых, необходимо разработать регламент оценки стоимости венчурного финансирования для исключения разногласий между менеджментом и венчурными инвесторами, что упростит процедуру и повысит эффективность заключения сделок.

В-третьих, важно разработать и принять на международном уровне методику распределения налоговой базы зарубежных венчурных фондов, участвующих в финансировании российских инновационных компаний, между бюджетами государств с учетом стоимости капитала и с учетом величины дохода, зарабатываемого на российской территории.

Создание инфраструктуры инновационного развития отечественных предприятий возможно (5,112):

- при реализации мер налогового стимулирования венчурных инвесторов к инвестированию капитала на начальных (посевных) и ранних

стадиях инновационных проектов и обеспечении стимулирования венчурных инвесторов к удержанию капитала в инновационных компаниях, как минимум, до стадии расширения посредством введения понижающих ставок налога на прибыль для венчурных фондов, вводящих свой капитал на начальных (ранних) стадиях и удерживающих его до поздних стадий;

- при введении единого регламента оценки стоимости венчурного финансирования;

- с применением методики распределения налоговой базы зарубежных венчурных фондов, участвующих в финансировании российских инновационных компаний, между бюджетами государств с учетом стоимости капитала и величины дохода, зарабатываемого на российской территории.

Все это обусловит эффективность решения и других задач в системе управления экономической безопасностью, таких как достижение устойчивого финансового положения предприятия, достижение оптимальной степени диверсификации бизнеса, создание потенциала для реализации стратегических планов предприятия, укрепление связей с постоянными и надежными контрагентами предприятия, обеспечение гармонизации корпоративных интересов собственников предприятия, повышение уровня деловой репутации предприятия, создание надежных внутрикорпоративных связей предприятия, обеспечение запаса финансовой прочности предприятия.

Укрепление устойчивости финансового положения предприятия может быть достигнуто за счет появления возможности формировать оптимальную кредитно-финансовую политику, позволяющую сбалансировать расчеты с контрагентами. Инновационность в решении этой задачи очевидна. Повышение конкурентоспособности продукции расширяет рыночные возможности для предприятия, именно это предопределяет расширение деловых связей с контрагентами и позволяет реализовать более гибкую торгово-промышленную политику, что, безусловно, окажет положительное

влияние на финансовую состоятельность предприятий и тем самым повысит уровень их экономической безопасности.

Достижение оптимальной степени диверсификации бизнеса предопределяет повышение финансовой устойчивости предприятия в условиях изменяющейся внешней среды. Сужение рыночных возможностей на одном сегменте бизнеса может быть компенсировано расширением таковых по другим бизнес-направлениям. Таким образом, можно минимизировать риски потери финансовой устойчивости предприятия. Необходимость пристального внимания к решению этой задачи подчеркнута мировым финансовым кризисом 2008 г., когда многие узкоспециализированные предприятия потерпели банкротство. Инновационность в решении этой задачи играет также главенствующую роль и в практике отечественных предприятий и будет одним из главных инструментов обеспечения их выживаемости в условиях изменяющейся рыночной среды.

Инновационная ориентация предприятий позволит расширить и укрепить деловые связи в бизнес-среде. Появление постоянных надежных контрагентов будет способствовать приобретению предприятием устойчивых рыночных позиций, что станет гарантом стабильности его работы.

Инновационный путь развития сыграет свою роль и в повышении уровня деловой репутации предприятий, что обеспечит им такие привилегии, как большая доступность кредитных ресурсов и инвестиционного налогового кредита, а также большая вероятность заключения выгодных долгосрочных контрактов. Это, несомненно, повысит и уровень экономической безопасности предприятия (5,136).

Появление инновационной продукции, работ, услуг безусловно положительно скажется на повышении финансовой прочности предприятий за счет расширения рынков сбыта и укрепления деловых связей, что станет страховым заделом, наличие которого — обязательное условие экономической безопасности.

Таким образом, инновационная ориентация отечественных предприятий сегодня выступает необходимым инструментом повышения их экономической безопасности за счет потенциального появления многих взаимосвязанных положительных эффектов. При этом толчок инновационным процессам, в первую очередь, в промышленности, в российских условиях может дать создание мотивирующих условий для генераторов идей, способных привлечь инвесторов. Иными словами, поддержка талантов и создание благополучного инвестиционного климата — это первоочередные меры, направленные на активизацию инновационных процессов и, как следствие, на повышение экономической безопасности российских предприятий.

ГЛАВА 2. ОЦЕНКА ПАРАМЕТРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «ТАРДАН ГОЛД»

2.1. Организационно-экономическая характеристика предприятия

ООО «ТарданГолд» является одной из дочерних компаний Шведской компании Auriant Mining AB («AUR AB»).

ООО «ТарданГолд», как юридическое лицо, зарегистрировано в Республике Тыва 4 февраля 2004 года.

Основной деятельностью предприятия, в соответствии с имеющейся лицензией КЗЛ 00322 БР, является: геологоразведочные работы, разработка месторождений полезных ископаемых, переработка минерального сырья с получением товарной продукции.

Юридический адрес: 667000, г. Кызыл, ул. Пушкина 68.

Добыча руды на месторождении «Тардан» осуществляется открытым.

Переработка добытой руды производилась на построенной золотоизвлекательной фабрике. Обогащение руды осуществлялось гравитационным способом.

В декабре 2008 года на заседании Территориальной комиссии по запасам полезных ископаемых разведанные запасы золота были поставлены на государственный учет. По категории С1+С2 руды - 1 972 920 тонн, золота – 8454,06 кг.

Уставной фонд предприятия составляет 2 781 000 рублей, 100% доля Auriant Mining AB. ООО «ТарданГолд» входит в группу компаний Auriant Mining.

В основные активы Auriant входит ряд лицензий, принадлежащих различным дочерним компаниям. На конец декабря 2014 года, золоторудные запасы Группы насчитывают 828 500, 000 тройских унций (1 oz=31,1 г) в категориях С1 и С2 по ГКЗ, а также 500 000 унций по канадскому стандарту NI 43-101.

Штаб-квартира компании Auriant Mining находится в Стокгольме, Швеция. Компания котируется на Шведской фондовой бирже NASDAQ OMX First North Premier. По состоянию на 31 декабря 2014 года, количество акционеров компании составляло примерно 2 700, в обращении находилось 17 802 429 обыкновенных акций и рыночная капитализация составляла 48,78 миллионов шведских крон (около 6,3 миллионов долларов США)

Долгосрочная цель компании – стать лидирующим, устойчивым и эффективным производителем золота среднего размера.

Организационная структура управления предприятием линейно-функциональная.

Генеральный директор осуществляет основную управленческую и координирующую деятельность в соответствии с целями и задачами развития предприятия. В его непосредственном подчинении находятся следующие отделы: администрация, отдел технологий и разработок, производственные участки, транспортная служба.

Администрация условно подразделяется на бухгалтерию, которой руководит главный бухгалтер, экономический отдел, отдел кадров, юридический отдел. Этот отдел осуществляет управленческую деятельность.

Технологический отдел осуществляет разработку производственных проектов, технологических карт, геологическую и маркшейдерскую деятельность, обеспечивает технику безопасности служащих.

Производственные участки осуществляют непосредственно производственную деятельность по добыче золота на участках. Лабораторная деятельность по промывке и апробированию золота осуществляется по договору подряда.

Транспортировку золота с участков и сотрудников на участки, а также работу, связанную с транспортом, осуществляет транспортная служба предприятия.

Производственная деятельность складывается из следующих периодов:

- круглогодичная деятельность управленческого аппарата;

- круглогодичные вспомогательные работы (комплектация материальной базы, ремонтно-вспомогательные работы);
- производственный (основной) - вскрыша торфов, промывка песков, добыча металла.

Вспомогательные или подготовительные работы длятся с января по февраль и с середины ноября по конец декабря. Подготовительные работы включают в себя ремонт технологического оборудования и вскрышные работы (вскрышные работы - это снятие верхнего слоя грунта до золотоносных песков).

Основные контрагенты предприятия приведены в таблице.

Таблица 2.1

Основные контрагенты предприятия

Номенклатура	Контрагент	Координаты контрагента	Условия оплаты	Период закупки, год		
				2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6	7
Натрий цианистый	ЗАО «Корунд-Циан»	606000, Нижегородская обл., г. Дзержинск, ул. 1 мая, д1	100% предоплата	1208 тн	847 тн	631 тн
				212,3 млн. р.	170,4 млн. р.	114,9 млн. р.
Портландцемент	ООО «Континент»	655004, респ. Хакасия, г. Абакан, ул. Советская. 182э	100% предоплата	5755 тн	5008 тн	2174 тн
				32,6 млн. р.	30,6 млн. р.	13,5 млн. р.
Дизтопливо	ООО «НафтаИмпекс»	121351, г. Москва, ул. Г. Боженко, д. 9	Отсрочка платежа до 6 месяцев	8,25 млн. литр	-	-
				351,9 млн. р.	-	-
Дизтопливо	ООО «УК Ариэнт»	119019, г. Москва, Гоголевский б-р., д. 11	Отсрочка платежа	-	9,2 млн. литр	7,3 млн. литр
				-	341 млн. р.	274,7 млн. р.

Продолжение таблицы 2.1

1	2	3	4	5	6	7
Каменный уголь	ООО «Тувинская Горнорудная Компания»	667901, респ. Тыва, пгт. Каа-Хем, ул. Угольная	100% предоплата	2150 тн	2412 тн	1567 тн
				5 млн. р.	5,7 млн. р.	4 млн. р.
Электроэнергия	АО «Тываэнергосбыт»	667000, респ. Тыва, г. Кызыл, ул. Заводская, д. 2а	70% предоплата	9,9 млн кВт	11,5 млн кВт	8,8 млн кВт
				44 млн. р.	57 млн. р.	51 млн. р.
Азотная кислота	ООО «ПК Химпром»	660067, Красноярский край, г. Красноярск, ул. С. Давыдова,, д. 64, офис 4,16,17,18,18/2,21	100% предоплата	302 тн	344 тн	267 тн
				10 млн. р.	12,4 млн. р.	9,3 млн. р.
Буровзрывные работы	ЗАО «Бурпром маш»	117036, г. Млсква, ул. ГримауГ, , д. 10, кв. офис 11	Отсрочка платежа	69,2 млн. руб.	56,8 млн. руб.	58,3 млн. руб.
Буровзрывные работы	ООО «Сибиряк»	655009, респ. Хакасия, г. Абакан, ул. Котовского, д. 136	Отсрочка платежа	74,3 млн. р.	92,9 млн. р.	63,9 млн. р.
Транспортировка и Экскавация горной массы	ООО «ГлобалГрансГрупп»	660077,, Красноярский край, г. Красноярск, ул. Авиаторов, д. 23	Оплата в течении месяца (30 дней)	-	149 млн. р.	121 млн. р.

Производственным считается период с февраля по ноябрь. Основной производственный период условно означает «промывочным сезоном».

Основные показатели деятельности ООО «Тардан Голд» за 2015 - 2017 г. даны в бухгалтерском балансе предприятия, а также приложениях к нему, представлены в таблице 2.2.

Оценивая динамику выручки предприятия, можно сделать вывод, что выручка от реализации компании по сравнению с базовым периодом незначительно уменьшилась (с 1 838 893 тыс. руб. на 31.12.2015 г. до 1 443 594 тыс. руб. на 31.12.2017 г.). За анализируемый период изменение объема продаж составило -395 299 тыс. руб. Темп прироста составил -21,5%.

Таблица 2.2

Основные экономические показатели деятельности предприятия

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016/ 2015	2017/ 2015	2016/ 2015	2017/ 2015
Выручка, тыс. руб.	1 838 893	2 241 444	1 443 594	402 551	-395 299	21,89	-21,50
Себестоимость продаж, тыс. руб.	-996 043	-1 073 837	-1 372 863	-77 794	-376 820	7,81	37,83
Валовая прибыль, тыс. руб.	842 850	1 167 607	70 731	324 757	-772 119	38,53	-91,61
Управленческие расходы, тыс. руб.	-160 715	-83 337	-69 540	77 378	91 175	-48,15	-56,73
Прибыль от продаж, тыс. руб.	682 135	1 084 270	1 191	402 135	-680 944	58,95	-99,83
Проценты к получению, тыс. руб.	16 384	18 182	25 131	1 798	8 747	10,97	53,39
Проценты к уплате, тыс. руб.	-271 611	-191 298	-142 752	80 313	128 859	-29,57	-47,44
Прочие доходы, тыс. руб.	1 394 035	516 592	359 795	-877 443	-1 034 240	-62,94	-74,19
Прочие расходы, тыс. руб.	-2 351 115	-69 329	-305 835	2 281 786	2 045 280	-97,05	-86,99
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	-530 172	1 358 417	-62 470	1 888 589	467 702	-356,22	-88,22
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода, тыс. руб.	-498 503	1 086 371	-52 983	1 584 874	445 520	-317,93	-89,37
Чистые активы, тыс. руб.	-1 233 362	66 749	-1 233 362	1 300 111	13 766	105,41	1 247 128
Оборачиваемость в чистых активах, %	-149,10	3 358,02	-149,10	3 507,11	10 486,66	2 352,25	10 635,76
Рентабельность чистых активов, %	-55,31	1 624,40	-55,31	1 679,71	8,65	3 037,06	63,96
Собственный капитал, тыс. руб.	-1 210 837	95 278	-1 210 837	1 306 115	18 759	107,87	1 229 596
Рентабельность собственного капитала, %	41,17	-194,77	41,17	-235,94	8,89	-573,08	-32,28

Валовая прибыль на 31.12.2015 г. составляла 842 850 тыс. руб. За анализируемый период она снизилась на 772 119 тыс. руб., что следует рассматривать как отрицательный момент и на 31.12.2017 г. составила 70 731 тыс. руб.

Динамика валовой прибыли приведена на рисунке 2.1.



Рис. 2.1. Динамика валовой прибыли

Прибыль от продаж на 31.12.2015 г. составляла 682 135 тыс. руб. За анализируемый период она, также как и валовая прибыль, снизилась на 680 944 тыс. руб., что следует рассматривать как отрицательный момент. На 31.12.2017 г. составила 1 191 тыс. руб.

Следует отметить высокий уровень коммерческих и управленческих расходов в структуре отчета о прибылях и убытках организации. На начало анализируемого периода их доля составляла 16,14 % от себестоимости реализованной продукции, однако на 31.12.2017 г. сократились и составили уже 5,07 % от себестоимости проданных товаров, продукции, работ, услуг.

Показателем снижения эффективности деятельности предприятия можно назвать более высокий темп снижения себестоимости по отношению к снижению выручки. Темп снижения себестоимости, в то время как выручка изменилась на (-21,5 % составил 37,83 %).

Отрицательным моментом является наличие убытков по прочим доходам и расходам. На 31.12.2017 г. сальдо по ним установилось на уровне - 63 661 тыс. руб., однако наблюдается положительная тенденция – за период с конца 31.12.2015 г. по конец 31.12.2017 г. сальдо по прочим доходам и расходам увеличилось на 890 928 тыс. руб.

Чистая прибыль за анализируемый период выросла на 445 520 тыс. руб., и на конец 31.12.2017 г. установилась на уровне -52 983 тыс. руб. (темп прироста составил -89,37%).

Рассматривая динамику показателей финансово - хозяйственной деятельности ООО «Тардан Голд» особое внимание следует обратить на рентабельность чистых активов и средневзвешенную стоимость капитала.

Для успешного развития деятельности необходимо, чтобы рентабельность чистых активов была выше средневзвешенной стоимости капитала, тогда предприятие способно выплатить не только проценты по кредитам и объявленные дивиденды, но и реинвестировать часть чистой прибыли в производство.

На конец анализируемого периода рентабельность собственного капитала составила 8,89%., что выше показателя средневзвешенной стоимости капитала. Сложившаяся ситуация говорит о том, что предприятие способно выплатить не только проценты по кредитам и объявленные дивиденды, но и реинвестировать часть чистой прибыли в производство.

Рассматривая динамику доходов и расходов ООО «Тардан Голд» можно сказать, что в целом за анализируемый период ее можно назвать негативной.

2.2. Оценка критериев комплексной экономической безопасности предприятия

Оценка комплексной экономической безопасности предприятия сводится к оценке индикаторов, характеризующих финансовое положение

предприятия, производственных индикаторов, социальных индикаторов и определению уровня банкротства ООО «Тардан Голд».

Рассчитаем основные финансовые критерии, которые характеризуют экономическую безопасность анализируемого предприятия, выявляют его финансовое положение.

Данные, полученные в ходе анализа сведем в таблицу 2.3 агрегированного баланса.

Таблица 2.3

Агрегированный баланс предприятия

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016/ 2015	2017 /2015	2016/ 2015	2017/ 2015
Внеоборотные активы	1987766	1733002	1707292	-254764	-280474	-12,82	-14,11
Оборотные активы	1788579	2232913	1636093	444334	-152486	24,84	-8,53
Запасы и затраты	445457	759193	654110	313736	208653	70,43	46,84
Краткосрочная дебиторская задолженность	1130628	1189340	873393	58712	-257235	5,19	-22,75
Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	211133	284380	108590	73247	-102543	34,69	-48,57
Прочие оборотные активы.	1361	-	-	-1361	-1361	-100	-100
Собственный капитал	-1210837	95278	18759	1306115	1229596	107,87	101,55
Долгосрочные пассивы	3007010	2545878	3079108	-461132	72098	-15,34	2,4
Займы и кредиты	2934155	2469985	2915228	-464170	-18927	-15,82	-0,65
Прочие долгосрочные пассивы	72855	75893	163880	3038	91025	4,17	124,94
Краткосрочные пассивы	1980172	1324759	245518	-655413	-1734654	-33,1	-87,6
Займы и кредиты	1417643	909854	116034	-507789	-1301609	-35,82	-91,82
Кредиторская задолженность	562529	414905	129484	-147624	-433045	-26,24	-76,98
Баланс	3776345	3965915	3343385	189570	-432960	5,02	-11,47

Анализируя актив баланса видно, что общая величина активов предприятия в отчетном периоде, по сравнению с базовым уменьшилась. По сравнению с концом (31.12.2015 г.) активы и валюта баланса снизились на -

432 960 тыс. руб. Таким образом, в отчетном периоде актив баланса и валюта баланса находятся на уровне 3 343 385 тыс. руб. В большей степени это произошло за счет снижения статьи прочие внеоборотные активы. За прошедший период она снизилась на 281 663 тыс. руб. (в процентном соотношении -82,54%) и уже на конец анализируемого периода значение статьи установилось на уровне 59 583 тыс. руб. Увеличение долгосрочных финансовых вложений ведет за собой отвлечение средств из основной хозяйственной деятельности предприятия.

В общей структуре активов внеоборотные активы, величина которых на 31.12.2015 г. составляла 1 987 766 тыс. руб., снизились на 280 474 тыс. руб. (темп уменьшения внеоборотных активов составил -14,11%), на 31.12.2017 г. величина внеоборотных активов составляла уже 1 707 292 тыс. руб. (51% от общей структуры имущества). Величина оборотных активов, составлявшая на 31.12.2015 г. 1 788 579 тыс. руб. также снизилась на 152 486 тыс. руб. (темп уменьшения оборотных активов составил -8,53%), и на 31.12.2017 г. их величина составила 1 636 093 тыс. руб. (49% от общей структуры имущества).

На конец отчетного периода наибольший удельный вес в структуре совокупных активов приходится на внеоборотные активы (51,06%), что говорит о низко-мобильной структуре активов и способствует снижению оборачиваемости средств предприятия. Кроме того, в анализируемом периоде наблюдается тенденция в сторону ухудшения. В отчетном периоде удельный вес внеоборотных активов в общей структуре баланса увеличился на -1,57 %.

В структуре оборотных активов наибольшее изменение было вызвано уменьшением на 257 235 тыс. руб., по сравнению с базовым периодом, статьи дебиторская задолженность.

Размер дебиторской задолженности за анализируемый период в сумме снизился на 257 235 тыс. руб. что говорит о положительной тенденции и может свидетельствовать об улучшении ситуации с оплатой продукции

предприятия и о выборе подходящей политики продаж. Рассматривая дебиторскую задолженность ООО «Тардан Голд» следует отметить, у предприятия на 31.12.2017 г. дебиторская задолженность больше кредиторской.

Динамику изменения актива баланса за рассматриваемый период нельзя назвать положительной, в первую очередь за счет уменьшения валюты баланса за рассматриваемый период.

В части пассивов, снижение валюты баланса произошло, в основном, за счет уменьшения статьи заемные средства. За прошедший период снижение значения этой статьи составило 1 301 609 тыс. руб., что в процентном соотношении соответствует -91.82%.

Рассматривая изменение собственного капитала ООО «Тардан Голд» отметим, что его значение за анализируемый период значительно увеличилось. На 31.12.2017 г. величина собственного капитала предприятия составила 18 759 тыс. руб. (0,56% от общей величины пассивов).

Доля заемных средств в совокупных источниках формирования активов за анализируемый период значительно снизилась. На 31.12.2017 г. совокупная величина заемных средств предприятия составила 3 324 626 тыс. руб. (99,44% от общей величины пассивов). Снижение заемных средств предприятия ведет к снижению степени его финансовых рисков и положительно влияет на его финансовую устойчивость, повышая степень независимости от заемных средств.

Анализируя изменение резервов предприятия и нераспределенной прибыли можно отметить, что за анализируемый период их общая величина возросла на 1 247 128 тыс. руб. и составила -963 130 тыс. руб. Изменение резервов составило 0 тыс. руб. а нераспределенной прибыли 1 247 128 тыс. руб. Это в целом можно назвать положительной тенденцией так как увеличение резервов, фондов и нераспределенной прибыли может говорить о эффективной работе предприятия.

В общей структуре пассивов величина собственного капитала, составлявшая на 31.12.2015 г. -1 233 362 тыс. руб., выросла на 1 247 128 тыс. руб. (темп прироста составил -101,12%), и на 31.12.2017 г. его величина составила 13 766 тыс. руб. (0.41 % от общей структуры имущества). В наибольшей степени это изменение произошло за счет роста статьи нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) - на 1 247 128 тыс. руб.

В общей структуре задолженности на 31.12.2017 г. долгосрочные пассивы превышают краткосрочные на 2 833 590 тыс. руб. что говорит о неплохой финансовой устойчивости предприятия и, возможно, о будущем увеличении оборотов предприятия, в случае если долгосрочные пассивы направлены на расширение парка оборудования и объемов производства. Следует сопоставить вышеописанные факторы и провести более углубленный анализ. Долгосрочная кредиторская задолженность, величина которой на 31.12.2015 г. составляла 3 007 010 тыс. руб., возросла на 72 098 тыс. руб. (темп прироста составил 2,4%), и на 31.12.2017 г. ее величина составила 3 079 108 тыс. руб. (92,1% от общей структуры имущества). Наибольшее влияние на увеличение долгосрочных пассивов оказал рост статьи отложенные налоговые обязательства. За прошедший период рост этой статьи составил 91 025 тыс. руб. (в процентном соотношении – 124,94%) и уже на конец анализируемого периода значение статьи отложенные налоговые обязательства достигло 163 880 тыс. руб. Величина краткосрочной кредиторской задолженности, которая на 31.12.2015 г. составляла 2 002 697 тыс. руб. напротив снизилась на 1 752 186 тыс. руб. (темп снижения краткосрочных обязательств составил -87,49%), и на 31.12.2017 г. ее величина установилась на уровне 250 511 тыс. руб. (7,49% от общей структуры имущества). Наибольший удельный вес в структуре краткосрочной кредиторской задолженности на 31.12.2017 г. составляет статья кредиторская задолженность. На конец анализируемого периода величина задолженности по данной статье составляет 129 484 тыс. руб. (доля в общей величине краткосрочной дебиторской задолженности 51%). За

анализируемый период снижение по этой статье задолженности составило 76,98%, что в абсолютном выражении составило -433 045 тыс. руб. Таким образом, изменение за анализируемый период структуры пассивов следует признать в подавляющей части позитивным.

В таблице 2.4 приведена динамика абсолютных показателей финансовой устойчивости предприятия.

Таблица 2.4

**Динамика абсолютных показателей финансовой устойчивости
предприятия**

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.
1. Источники собственных средств	-1 210 837	95 278	18 759
2. Внеоборотные активы	1 987 766	1 733 002	1 707 292
3. Источники собственных оборотных средств для формирования запасов и затрат	-3 198 603	-1 637 724	-1 688 533
4. Долгосрочные кредиты и займы	3 007 010	2 545 878	3 079 108
5. Источники собственных средств, скорректированные на величину долгосрочных заемных средств	-191 593	908 154	1 390 575
6. Краткосрочные кредитные и заемные средства	1 417 643	909 854	116 034
7. Общая величина источников средств с учетом долгосрочных и краткосрочных заемных средств	1 226 050	1 818 008	1 506 609
8. Величина запасов и затрат	445 457	759 193	654 110
9. Излишек источников собственных оборотных средств	-3 644 060	-2 396 917	-2 342 643
10. Излишек источников собственных средств и долгосрочных заемных источников	-637 050	148 961	736 465
11. Излишек общей величины всех источников для формирования запасов и затрат	780 593	1 058 815	852 499
12.1. 3-х комплексный показатель (S) финансовой ситуации	0	0	0
12.2. 3-х комплексный показатель (S) финансовой ситуации	0	1	1
12.3. 3-х комплексный показатель (S) финансовой ситуации	1	1	1
Финансовая устойчивость предприятия	Допустимо неустойчивое состояние предприятия	Нормальная финансовая устойчивость	Нормальная финансовая устойчивость

В таблице 2.5 приведена динамика относительных показателей финансовой устойчивости предприятия.

Таблица 2.5

Динамика относительных показателей финансовой устойчивости
предприятия

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016/ 2015	2017 /2015	2016/ 2015	2017/ 2015
Коэффициент автономии	-0,32	0,02	0,01	0,34	0,33	107,49	101,75
Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг)	-4,12	40,62	177,23	44,74	181,35	885,9	4201
Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств.	0,90	1,29	0,96	0,39	0,06	43,20	6,50
Коэффициент отношения собственных и заемных средств	-0,24	0,02	0,01	0,27	0,25	110,14	102,32
Коэффициент маневренности	-1,78	-0,62	-0,55	1,16	1,24	65,18	69,39
Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами	-0,43	1,20	2,13	1,63	2,56	378,12	594,28
Коэффициент имущества производственного назначения	0,64	0,63	0,71	-0,02	0,06	-2,47	9,62
Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств	1,67	0,96	0,99	-0,71	-0,68	-42,42	-40,63
Коэффициент краткосрочной задолженности	28,43	23,51	3,49	-4,92	-24,94	-17,31	-87,72

Проводя анализ типа финансовой устойчивости предприятия по абсолютным показателям, основываясь на трехкомплексном показателе финансовой устойчивости, в динамике заметно улучшение финансовой устойчивости предприятия. Как видно из таблицы 2.4 для формирования запасов и затрат у предприятия хватает нормальных источников финансирования - предприятие использует для их финансирования собственные и долгосрочные заемные средства. На начало анализируемого периода для финансирования запасов и затрат предприятие использует собственные, а также долгосрочные и краткосрочные заемные средства., а на конец периода для формирования запасов и затрат у предприятия хватает нормальных источников финансирования - предприятие использует для их финансирования собственные и долгосрочные заемные средства. Анализ финансовой устойчивости по относительным показателям, представленный в таблице 2.5, говорит о том, что, по представленным в таблице показателям, по сравнению с базовым периодом (31.12.2015 г.) ситуация на ООО «Тардан Голд» в целом улучшилась.

Коэффициент автономии, за анализируемый период увеличился на 0,33 и на 31.12.2017 г. составил 0,01. Это ниже нормативного значения (0,5) при котором заемный капитал может быть компенсирован собственностью предприятия.

Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг), за анализируемый период увеличился на 181,35 и на 31.12.2017 г. составил 177,23 Чем больше этот коэффициент превышает 1, тем больше зависимость предприятия от заемных средств.

Коэффициент соотношения мобильных и иммобилизованных средств, за анализируемый период увеличился на 0,06 и на 31.12.2017 г. составил 0,96 Коэффициент определяется как отношение мобильных средств (итог по второму разделу) и долгосрочной дебиторской задолженности к иммобилизованным средствам (внеоборотные активам, скорректированным на дебиторскую задолженность долгосрочного характера). Нормативное

значение специфично для каждой отдельной отрасли, но при прочих равных условиях увеличение коэффициента является положительной тенденцией.

Коэффициент маневренности, за анализируемый период увеличился на 1,24 и на 31.12.2017 г. составил -0,55. Это ниже нормативного значения (0,5). Коэффициент маневренности характеризует, какая доля источников собственных средств находится в мобильной форме. Нормативное значение показателя зависит от характера деятельности предприятия: в фондоемких производствах его нормальный уровень должен быть ниже, чем в материалоемких. На конец анализируемого периода ООО «Гардан Голд» обладает легкой структурой активов. Доля основных средств в валюте баланса менее 40 %. Таким образом, предприятие нельзя причислить к фондоемким производствам.

Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами, за анализируемый период увеличился на 2,56 и на 31.12.2017 г. составил 2,13. Это выше нормативного значения (0,6-0,8). Коэффициент равен отношению разности между суммой источников собственных оборотных средств, долгосрочных кредитов и займов и внеоборотных активов к величине запасов и затрат.

В таблице 2.6 приведена динамика коэффициентов ликвидности предприятия.

Таблица 2.6

Динамика коэффициентов ликвидности предприятия

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение,	
				2016/ 2015	2017 /2015	2016/ 2015	2017/ 2015
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,11	0,21	0,44	0,1	0,33	90,9	300
Коэффициент промежуточной (быстрой) ликвидности	0,68	1,11	4	0,43	3,32	64,17	490,27
Коэффициент текущей ликвидности	0,90	1,69	6,66	0,79	7,4	87,7	640

На начало анализируемого периода - на 31.12.2015 г. значение показателя абсолютной ликвидности составило 0,11. На 31.12.2017 г. значение показателя возросло, что можно рассматривать как положительную тенденцию, что так же говорит о том, что предприятие в полной мере обеспечено средствами для своевременного погашения наиболее срочных обязательств за счет наиболее ликвидных активов.

Коэффициент промежуточной (быстрой) ликвидности показывает, какая часть краткосрочной задолженности может быть погашена за счет наиболее ликвидных и быстро реализуемых активов. Нормативное значение показателя - 0,6-0,8, означающее, что текущие обязательства должны покрываться на 60-80% за счет быстрореализуемых активов. На начало анализируемого периода (на 31.12.2015 г.), значение показателя быстрой (промежуточной) ликвидности составило 0,68. На 31.12.2017 г. значение показателя возросло, что можно рассматривать как положительную тенденцию.

На начало анализируемого периода - на 31.12.2015 г. значение показателя текущей ликвидности составило 0,9. На 31.12.2017 г. значение показателя возросло, что можно рассматривать как положительную тенденцию и составило (6,66) На конец периода показатель находится выше нормативного значения (2), что говорит о том, что предприятие в полной мере обеспечено собственными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств.

В таблице 2.7 приведена динамика показателей деловой активности предприятия в оборотах.

Как видно из таблицы большинство показателей оборачиваемости, за анализируемый период уменьшилось. Уменьшение периода оборачиваемости говорит о положительной тенденции.

Таблица 2.7

Динамика показателей деловой активности предприятия, об.

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016/ 2015	2017/ 2015	2016/ 2015	2017/ 2015
Отдача активов, об.	0,49	0,58	0,40	0,09	-0,08	18,91	-16,72
Отдача основных средств (фондоотдача), об.	1,73	2,15	1,50	0,42	-0,27	24,41	-15,41
Оборачиваемость оборотных активов, об.	1,03	1,11	0,75	0,09	-0,19	8,42	-18
Коэффициент оборачиваемости запасов и затрат, об.	2,24	1,41	2,10	-0,83	-0,14	-37	-6,25
Коэффициент оборачиваемости текущих активов, об.	1,03	1,11	0,75	0,08	-0,28	7,76	-27,18
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, об.	1,63	1,93	1,40	0,3	-0,23	18,4	-14,11
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности, об.	3,27	4,59	5,30	1,32	2,03	40,3	62
Отдача собственного капитала, об.	-1,52	-4,02	25,32	-2,50	-0,90	-164,60	-59,48

Показатели деловой активности характеризуют, во-первых, эффективность использования средств, а во-вторых, имеют высокое значение для определения финансового состояния, поскольку отображают скорость превращения производственных средств и дебиторской задолженности в денежные средства, а также срок погашения кредиторской задолженности.

В таблице 2.8 приведена динамика показателей деловой активности предприятия в днях.

Таблица 2.8

Динамика показателей деловой активности предприятия, дни

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016/ 2015	2017/ 2015	2016/ 2015	2017/ 2015
Период оборота материальных запасов, дней	80,61	92,53	132,42	11,92	51,81	14,78	64,27
Период оборота дебиторской задолженности, дней	224,42	189,41	253,35	-35,01	28,93	-15,60	12,89
Период оборота прочих оборотных активов, дней	0,27	0,11	0,17	-0,16	-0,10	-58,87	-36,31
Затратный цикл, дней	305,30	282,05	385,94	-23,25	80,64	-7,62	26,41
Период оборота кредиторской задолженности, дней	111,66	79,80	87,48	-31,85	-24,17	-28,53	-21,65
Кредитный цикл, дней	111,66	79,80	87,48	-31,85	-24,17	-28,53	-21,65
Чистый цикл, дней	193,64	202,25	298,46	8,60	104,81	4,44	54,13

Как видно из таблицы, за анализируемый период, продолжительность затратного цикла увеличилась на 77,68 дн. (25,45%), что при прочих равных условиях может указывать не негативную тенденцию, отвлекающую средства в производственную деятельность.

Продолжительность производственного цикла за анализируемый период снизилась на 78,92 дн. (-70,68%), что при существующем увеличении чистого цикла может говорить об отрицательной тенденции, которая приводит к финансированию текущей деятельности за счет внешних по отношению к производственному процессу источников.

На начало анализируемого периода чистый цикл оборачиваемости занимал 193,64 дн. За анализируемый период продолжительность чистого цикла увеличилась на 156,6 дн. что говорит об отрицательной тенденции, так

как увеличилось количество текущих активов профинансированных за счет непосредственных участников производственного процесса и финансирование производственной деятельности в большей степени осуществляется за счет внешних по отношению к производственному процессу источников финансирования - прироста собственного капитала, кредитов.

Проведем анализ показателей рентабельности предприятия (таблица 2.9).

Таблица 2.9

Динамика показателей рентабельности предприятия

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016/ 2015	2017/ 2015	2016/ 2015	2017/ 2015
Общая рентабельность, %	-28,83	60,60	-4,33	89,43	24,5	110,1	-84,9
Рентабельность продаж, %	37,09	48,37	0,08	11,28	-37,01	30,41	-99,78
Рентабельность собственного капитала, %	41,17	-194,77	-92,92	-235,94	-32,28	-573,08	-78,41
Рентабельность оборотных активов, %	-27,87	48,65	-3,24	76,52	24,63	274,56	88,38

Рассматривая показатели рентабельности, прежде всего следует отметить, что и на начало, и на конец анализируемого периода частное от деления прибыли до налогообложения и выручки от реализации (показатель общей рентабельности) находится у ООО «Гардан Голд» ниже среднеотраслевого значения, установившегося на уровне 10%. На начало периода показатель общей рентабельности на предприятии составлял - 28,83%, а на конец периода -4,33 % (изменение в абсолютном выражении за период - (24,5%). Это следует рассматривать как отрицательный момент и искать пути повышения эффективности деятельности организации.

Отметим, что за анализируемый период значения большинства показателей рентабельности уменьшились, что следует скорее рассматривать как отрицательную тенденцию.

Оценим, имеет ли предприятие в настоящее время прямую угрозу экономической безопасности, для этого проанализируем вероятность банкротства предприятия, а именно рассчитаем вероятность банкротства используя методику Альтмана, Таффлера и Лиса.

Данные расчетов сведем в таблицу 2.10.

Таблица 2.10

Оценка вероятности банкротства по трем методикам

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.
5 - и факторная модель Альтмана (Z-счет)			
Значение коэффициента	0,20	1,42	0,53
Вероятность банкротства	вероятность банкротства велика	вероятность банкротства велика	вероятность банкротства велика
Z-счет Таффлера			
Значение коэффициента	0,03	0,86	-0,10
Вероятность банкротства	вероятность банкротства велика	вероятность банкротства мала	вероятность банкротства велика
Z-счет Лиса			
Значение коэффициента	0,04	0,08	0,03
	положение предприятия устойчиво	положение предприятия устойчиво	положение предприятия неустойчиво

Проанализировав вероятность банкротства отметим, что в настоящее время у предприятия имеются все признаки вероятности банкротства.

Признаком фиктивного банкротства является наличие у должника возможности удовлетворить требования кредиторов в полном объеме, на дату обращения должника в арбитражный суд с заявлением о признании его несостоятельным (банкротом). Для установления наличия или отсутствия

признаков фиктивного банкротства определяется обеспеченность краткосрочных обязательств должника его оборотными активами.

Обеспеченность краткосрочных обязательств должника его оборотными активами определяется как отношение величины оборотных активов, за исключением налога на добавленную стоимость по приобретенным ценностям, к величине краткосрочных пассивов, за исключением доходов будущих периодов, фондов потребления и резервов предстоящих расходов и платежей.

С целью выявления признаков преднамеренного банкротства проводится анализ финансово-хозяйственной деятельности должника, который делится на два этапа:

1. На первом этапе рассчитываются показатели, характеризующие изменения в обеспеченности обязательств должника перед его кредиторами, имевшие место за период проверки.

2. На втором этапе анализируются условия совершения сделок должника за этот же период, повлекших существенные изменения в показателях обеспеченности обязательств должника перед его кредиторами.

К показателям, характеризующим степень обеспеченности обязательств должника перед его кредиторами, относятся:

- обеспеченность обязательств должника всеми его активами;
- обеспеченность обязательств должника его оборотными активами;
- величина чистых активов

В случае установления на первом этапе существенного ухудшения в показателях обеспеченности обязательств, проводится экспертиза сделок должника за тот же период, реализация которых могла быть причиной соответствующей динамики показателей. В результате проведенной экспертизы делаются следующие выводы: если обеспеченность требований кредиторов за период проверки существенно не ухудшилась, то признаки преднамеренного банкротства отсутствуют;

если обеспеченность требований кредиторов существенно ухудшилась, но сделки, совершенные должником, соответствуют существовавшим рыночным условиям, нормам и обычаям делового оборота, то признаки преднамеренного банкротства отсутствуют;

если обеспеченность требований кредиторов ухудшилась и сделки, совершенные должником, не соответствуют существовавшим рыночным условиям, нормам и обычаям делового оборота, то признаки преднамеренного банкротства усматриваются.

Таблица 2.11

Оценка признаков фиктивного банкротства

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Показатели обеспеченности кр/ср обязательств должника его оборотными активами	0,88	1,66	6,61
Показатели обеспеченности обязательств должника всеми его активами	0,35	0,57	0,49
Показатели обеспеченности обязательств должника оборотными активами	0,35	0,57	0,49
Чистые активы	-1 233 362	66 749	13 766

Как показывают расчеты, представленные в таблице 2.13, показатель обеспеченности обязательств должника его активами менялся. На 31.12.2015 значение этого показателя составляло 0,35, а на 31.12.2017 возросло на 0,14 и составило 0,49.

На основании произведенных расчетов, показатель обеспеченности обязательств должника его оборотными активами менялся. На 31.12.2015 г. значение этого показателя составляло 0,35, а на 31.12.2017 г. возросло на 0,14 и составило 0,49.

Как мы видим из таблицы, величина чистых активов увеличилась. За анализируемый период величина чистых активов, составлявшая на 31.12.2015 г. -1 233 362 тыс. руб. возросла на 1 247 128 тыс. руб. (темп

прироста составил 101,12%), и к 31.12.2017 г. их величина составила 13 766 тыс. руб.

Произведенный анализ сделок должника показал, что признаками преднамеренного банкротства могут быть следующие: как видно из таблицы, показатель обеспеченности краткосрочных обязательств должника его оборотными активами ухудшился и находится вне пределов нормы (менее 1), что свидетельствует о наличии на конец анализируемого периода признаков фиктивного банкротства у ООО «Гардан Голд».

Далее оценим социальные параметры экономической безопасности предприятия.

Количество работников, задействованных в деятельности компании в 2017 году, в среднем составляло 802 человек, не включая подрядчиков. Организация и оснащение рабочих мест осуществляется с учетом их назначения. Все вакансии предприятия полностью укомплектованы. Для удобства обслуживания всего технологического оборудования рабочими основного производства предусмотрена автоматизация технологической схемы.

Рассмотрим обеспеченность трудовыми ресурсами предприятия за период с 2015 по 2017 года (таблица 2.12).

Таблица 2.12

Анализ обеспеченности трудовыми ресурсами предприятия за период с 2015 по 2017 гг.

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016 г. к 2015г.	2017 г. к 2015г.	2016 г. к 2015г.	2017 г. к 2015г.
Среднесписочная численность персонал, чел.	794	800	802	6	8	0,75	1
Средняя заработная плата, руб.	41127	42001	42171	874	1044	2,1	2,53

Таким образом численность персонала возросла на 1 %, средняя заработная плата возросла на 2,53 %.

Рассмотрим так же анализ состава и структуры трудовых ресурсов предприятия за 2015- 2017 гг., приведенный в таблице 2.13.

Таблица 2.13

Анализ состава и структуры трудовых ресурсов предприятия за период с 2015 по 2017 гг.

Показатель	2015 г., %	2016г., %	2017 г., %	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016 г. к 2015 г.	2017 г. к 2015 г.	2016 г. к 2015 г.	2017 г. к 2015 г.
Всего по штатному расписанию, чел., в том числе	100	100	100	-	-	-	-
Руководители	10,21	9,05	12,5	-1,16	2,29	88,64	122,43
ИТР и служащие	32,24	31,46	34,16	-0,88	1,82	97,28	105,63
Рабочие	57,45	59,48	53,33	2,03	-4,12	103,53	92,83
В возрасте 18-30 лет	55,74	56,9	56,66	1,16	0,92	102,08	101,65
В возрасте 31-45 лет	33,19	34,05	32,92	0,86	-0,27	102,59	99,19
В возрасте старше 46 лет	11,06	9,05	10,42	-2,01	-0,64	81,83	94,21
С высшим образованием	43,4	44,4	45	1	1,6	102,3	103,69
Со средне специальным образованием	35,32	36,64	35,83	1,32	0,51	103,74	101,44
Без специального образования	21,28	18,96	19,16	-2,32	-2,12	89,08	90,04
Основной персонал	42,55	43,1	41,66	0,55	-0,89	101,29	97,91
Вспомогательный персонал	14,89	16,38	11,66	1,49	-3,23	110,01	78,31

Рассматривая динамику анализа и структуры трудовых ресурсов предприятия видно, что значительную долю от штатного расписания составляют рабочие. Доля руководителей значительно меньше доли рабочих. Доля молодых кадров в возрасте 18-30 лет больше, чем доля работников других возрастов, это говорит о том, что все большее число молодых специалистов с каждым годом приходит на предприятие. Так же на предприятии большое число служащих с высшим образованием, без

специального образования сотрудников очень мало.

Проведем анализ оборота кадров и производительности труда персонала предприятия за 2015- 2017 гг., приведенный в таблице 2.14.

Таблица 2.14

Анализ оборота кадров и производительности труда персонала предприятия за период с 2015 по 2017 гг.

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016 г. к 2015г.	2017г. к 2015г.	2016 г. к 2015г.	2017 г. к 2015г.
Коэффициент выбытия кадров	0,04	0,04	0,05	-	0,01	100	125
Коэффициент приема кадров	0,03	0,03	0,04	-	0,01	100	133,33
Коэффициент оборота кадров	0,07	0,08	0,09	0,01	0,02	114,28	128,57
Коэффициент текучести кадров	0,03	0,03	0,04	-	0,01	100	133,33
Коэффициент списочного состава	0,87	0,86	0,91	-0,01	0,04	98,85	104,6
Производительность, тыс. руб./чел.	2315,98	2801,8	1799,99	485,82	-515,99	20,9	-22,27

Производительность одного рабочего уменьшается, что говорит о менее эффективной работе персонала. Что касается коэффициентов оборота и текучести кадров, то они изменяются незначительно, а следовательно персонал на предприятии не меняется.

Оценим производственные параметры экономической безопасности предприятия.

Основными направлениями деятельности предприятия являются горные работы и переработка руд.

Для добычи руды на карьере производятся работы по снятию вскрыши (горной породы) путем буровзрывных работ и экскавации. Вскрыша транспортируется в хранилище (отвалы). Продуктом (полуфабрикатом) карьера является золотосодержащая руда. Транспортировка добытой руды осуществляется автосамосвалами на склад исходной руды и непосредственно

на дробильно-сортировочный комплекс. Площадка ДКО (дробильный комплекс окомкования) состоит из весовой, склада исходной руды, дробильного комплекса с узлом окомкования открытого типа. Промплощадка КВ, состоит из основных зданий и сооружений: ЦГМ, секций кучного выщелачивания, складов реагентов, аварийной емкости, ДЭС, котельной.

Процесс переработки руды заключается в следующем – дробленая руда укладывается в секции кучного выщелачивания и орошается цианосодержащими растворами до насыщения их по золоту, растворы после прохождения через секции самотеком подаются в цех гидрометаллургии для сорбции золота на активированный уголь; с последнего золото десорбируется и из богатых растворов электролизом переводится в катодный осадок, последний сушится и плавится на сплав Доре - товарную продукцию предприятия.

ООО «Тардан Голд» является горно-добывающим предприятием по добыче рудного золота. Конечным продуктом после снятия катодного осадка является сплав Доре в виде лигатурного золота. Содержание химически чистого золота в данном сырье варьируется от 80% - 95%. После плавки лигатурное золото отправляется на аффинаж в Красноярский завод цветных металлов имени В.Н. Гулидова (ОАО «Красцветмет»), для дальнейшей отчистки и плавки в слитки химически чистого золота с пробностью 999,9. Сопутствующим металлом при добычи золота является также серебро.

У предприятия заключен договор купли-продажи золота с ПАО Банк ВТБ, в рамках которого происходит реализация золота.

В таблице 2.15 приведен объем производства продукции.

Производство золота на Тардане, включая производство на золотоизвлекательной фабрике в соответствии с планом на 2016 год составило 1 054,2 кг (34 669 тр. унций) золота, что на 32,8% больше производственных показателей 2015 года (793,7 кг (26 468 тр. унций)).

Таблица 2.15

Объем производства продукции

Наименование показателя	Ед. изм.	Значение показателя за последние три года поквартально (2015-2017 гг.)											
		2015 г.				2016 г.				2017 г.			
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Объем произведенной продукции в натуральном выражении: - Золото	кг.	244,1	80,6	150,6	318,4	267,7	143,2	242,2	401,1	291,9	110,9	192,1	276,3
		793,7				1054,2				871,2			

На рисунке приведена динамика производства золота предприятием.



Рис. Динамика производства золота предприятием

В 2017 году объем производства упал по сравнению с 2015 годом на 17,35%.

На золотоизвлекательной гравитационной фабрике за 2016 год было произведено 145 кг (4 657 тр. унций) золота, что на 60% больше производства на фабрике в 2015 году (55 кг (1 754 тр. унций)).

Среднее содержание золота в руде в 2016 году составляло 4,04 г/т, что на 33% выше, чем в 2015 году.

В 2016 году были завершены разведочные работы на участке Правобережный (Большой Тардан). По предварительным оценкам, запасы, выявленные в ходе геологоразведочных работ, могут составить 4,2 тонны золота со средним содержанием 3.31 г/т. В 2016 году также была завершена оценка ресурсной базы месторождения Кара-Бельдир по классификации JORC. Согласно отчету, ресурсы месторождения (Indicated&Inferred) составляют 25,6 тонн золота. Прогнозируемый объем производства в 2018 году составляет 1 тонну. Для того чтобы проанализировать состояние основных средств на предприятии рассмотрим таблицу 2.16.

Таблица 2.16

Анализ показателей движения и состояния основных средств
предприятия за период с 2015 по 2017 гг.

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Абсолютное отклонение		Относительное отклонение, %	
				2016 г. к 2015г.	2017 г. к 2015г.	2016 г. к 2015г.	2017 г. к 2015г.
1. Коэффициент поступления и ввода основных средств	0,1125	0,1638	0,0692	0,0513	0,0433	145,6	61,51
2. Коэффициент обновления основных средств	0,1125	0,1638	0,0692	0,0513	0,0433	145,6	61,51
3. Коэффициент выбытия основных средств	0,031	-0,0438	0,0205	-0,0748	0,0105	-141,29	66,13
4. Коэффициент прироста основных средств	0,0918	0,1435	0,0523	0,0517	-0,0395	156,32	56,97
5. Коэффициент реальной стоимости основных средств в имуществе организации	0,6207	0,6132	0,6008	-0,0075	-0,0199	98,79	96,79
6. Коэффициент износа основных средств	0,2655	0,2494	0,2534	-0,0161	-0,0121	93,93	95,44
7. Коэффициент технической годности основных средств	0,8263	0,8941	0,7989	0,0678	-0,0274	108,2	96,68
8. Срок обновления	8,143	5,3392	13,7265	-2,8038	5,5835	65,57	168,57

Рассматривая таблицу видно, что коэффициент поступления и ввода основных средств с каждым годом уменьшается, это свидетельствует о том что предприятие с каждым годом вводит в эксплуатацию все меньшее количество основных средств и использует уже имеющиеся основные средства предприятия. Обновление основных средств уменьшается. Все больше основных средств выходит из строя, т.к. они уже устарели - это видно из коэффициента выбытия основных средств. Коэффициент прироста основных средств так же уменьшается. Коэффициент реальной стоимости основных средств так же имеет тенденцию снижения.

Увеличивается износ основных средств так как предприятие меньше закупает нового оборудования и вся нагрузка идет на уже имеющиеся основные средства и, следовательно, они быстрее изнашиваются. Техническая годность так же снижается из-за увеличения нагрузок. Однако, срок обновления основных средств в 2017 году значительно увеличился (13,7265) по сравнению с 2015 годом (8,143) это нам говорит о том, что предприятие постепенно обновляет основные средства, выводя из эксплуатации свои старые основные средства или ремонтируя их.

Для определения экономической эффективности использования основных фондов рассчитаем фондоотдачу, фондоемкость (таблица 2.17).

Таблица 2.17

Коэффициенты, характеризующие экономическую эффективность использования основных фондов

Наименование показателя	2015 год	2016 год	2017 год	Абсолютное отклонение, (+,-)		Относительное отклонение, %	
				2012/2011	2013/2011	2012/2011	2013/2011
Фондоотдача	1,73	2,15	1,50	0,42	-0,23	24,2	-13,2
Фондоемкость	0,57	0,46	0,66	-0,11	0,09	-19,2	15,7

Следует отрицательно оценить снижение фондоотдачи основных фондов предприятия, уровень которой в 2013 году по сравнению с 2011 годом уменьшился на 13,2%.

Фондоемкость имеет так же отрицательную тенденцию и показывает увеличение стоимости основных средств на 1 рубль выручки.

Таким образом, можно сделать вывод, что в настоящее время выявлена потребность предприятия в универсальной технике, более прогрессивного и экономичного оборудования.

В настоящее время основной стратегией развития предприятия является рост и устойчивое развитие компании. Оно основано на:

- в краткосрочной перспективе, на снижении затрат и увеличении объемов производства до выхода на полную проектную мощность на существующих активах компании;

- в среднесрочной перспективе, на продолжении геолого-разведочных работ на наших площадях для увеличения запасов, увеличения срока жизни месторождений, а также для создания новых производящих активов;

- в средне- и долгосрочной перспективах, на позиционировании Auriant как компании-консолидатора для российских золотодобывающих компаний.

Таким образом можно сделать следующие выводы.

Оценивая финансовые параметры экономической безопасности предприятия отметим, что:

1. Оценивая динамику выручки предприятия, можно сделать вывод, что выручка от реализации компании по сравнению с базовым периодом незначительно уменьшилась (с 1 838 893 тыс. руб. на 31.12.2015 г. до 1 443 594 тыс. руб. на 31.12.2017 г.). За анализируемый период изменение объема продаж составило -395 299 тыс. руб.

2. Валовая прибыль на 31.12.2015 г. составляла 842 850 тыс. руб. За анализируемый период она снизилась на 772 119 тыс. руб., что следует рассматривать как отрицательный момент.

3. Коэффициент автономии, за анализируемый период увеличился на 0,33 и на 31.12.2017 г. составил 0,01. Это ниже нормативного значения (0,5) при котором заемный капитал может быть компенсирован собственностью предприятия.

4. Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг), за анализируемый период увеличился на 181,35 и на 31.12.2017 г. составил 177,23. Чем больше этот коэффициент превышает 1, тем больше зависимость предприятия от заемных средств.

5. За анализируемый период, продолжительность затратного цикла увеличилась на 77,68 дн. (25,45%), что при прочих равных условиях может указывать не на негативную тенденцию, отвлекающую средства в производственную деятельность.

6. Продолжительность производственного цикла за анализируемый период снизилась на 78,92 дн. (-70,68%), что при существующем увеличении чистого цикла может говорить об отрицательной тенденции, которая приводит к финансированию текущей деятельности за счет внешних по отношению к производственному процессу источников.

7. За анализируемый период значения большинства показателей рентабельности уменьшились, что следует скорее рассматривать как отрицательную тенденцию.

8. Проанализировав вероятность банкротства отметим, что в настоящее время у предприятия имеются все признаки вероятности банкротства.

Оценивая социальные параметры экономической безопасности предприятия отметим, что численность персонала возросла на 1 %, средняя заработная плата возросла на 2,53 %.

Рассматривая динамику анализа и структуры трудовых ресурсов предприятия видно, что значительную долю от штатного расписания составляют рабочие. Доля руководителей значительно меньше доли рабочих. Доля молодых кадров в возрасте 18-30 лет больше, чем доля работников других возрастов, это говорит о том, что все большее число молодых

специалистов с каждым годом приходит на предприятие. Так же на предприятии большое число служащих с высшим образованием, без специального образования сотрудников очень мало.

Производительность одного рабочего уменьшается, что говорит о менее эффективной работе персонала. Что касается коэффициентов оборота и текучести кадров, то они изменяются незначительно, а следовательно персонал на предприятии не меняется.

Оценивая производственные параметры экономической безопасности предприятия отметим, что производство золота на Тардане, включая производство на золотоизвлекательной фабрике в соответствии с планом на 2016 год составило 1 054,2 кг (34 669 тр. унций) золота, что на 32,8% больше производственных показателей 2015 года (793,7 кг (26 468 тр. унций)).

В 2017 году объем производства упал по сравнению с 2015 годом на 17,35%.

Коэффициент поступления и ввода основных средств с каждым годом уменьшается, это свидетельствует о том что предприятие с каждым годом вводит в эксплуатацию все меньшее количество основных средств и использует уже имеющиеся основные средства предприятия. Обновление основных средств уменьшается. Все больше основных средств выходит из строя, т.к. они уже устарели - это видно из коэффициента выбытия основных средств. Коэффициент прироста основных средств так же уменьшается. Коэффициент реальной стоимости основных средств так же имеет тенденцию снижения.

Увеличивается износ основных средств так как предприятие меньше закупает нового оборудования и вся нагрузка идет на уже имеющиеся основные средства и, следовательно, они быстрее изнашиваются. Техническая годность так же снижается из-за увеличения нагрузок. Однако, срок обновления основных средств в 2017 году значительно увеличился (13,7265) по сравнению с 2015 годом (8,143) это нам говорит о том, что

предприятие постепенно обновляет основные средства, выводя из эксплуатации свои старые основные средства или ремонтируя их.

Фондоемкость имеет так же отрицательную тенденцию и показывает увеличение стоимости основных средств на 1 рубль выручки.

Таким образом, можно сделать вывод, что в настоящее время выявлена потребность предприятия в универсальной технике, более прогрессивного и экономичного оборудования.

Рассчитаем интегральный показатель экономической безопасности предприятия по основным группам и показателям.

Таблица 2.18

Расчет сводного интегрального показателя экономической безопасности в 2017 году

Составляющие потенциала компании	Наименование показателя	Рассчитанное значение показателя	Зона значения показателя
Финансовый потенциал	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,44	0,2-0,3
	Коэффициент промежуточного покрытия	4	1
	Коэффициент текущей ликвидности	6,66	1,5-2,5
	Коэффициент автономии	0,01	0,4-0,6
	Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами	2,13	0,85
	Коэффициент отношения заемных и собственных средств	0,01	0,3
	Коэффициент маневренности собственных средств	-0,55	0,5
	Рентабельность продаж	0,08	0,05-0,2
Производственный потенциал	Фондоотдача	1,46	0,27-0,3
	Коэффициент обновления основных средств	0,062	2,3
	Коэффициент выбытия основных средств	0,0205	1
Социальный потенциал	Коэффициент текучести	0,04	0,1
	Коэффициент оборота по приему	0,04	0,2
	Коэффициент оборота по увольнению	0,05	0,5

Исходя из рассчитанных значений показателей и весовых коэффициентов, произведем расчет значений для каждой составляющей потенциала предприятия:

Финансовый потенциал:

$$0,3*0,44+1*4+2,5*6,66+0,6*0,01+0,85*2,13+0,3*0,01+0,5*(-0,55)+0,2*0,08=0,132+4+16,65+0,006+1,8105+0,003-0,275+0,016=22,6$$

Производственный потенциал:

$$0,3*1,46+2,3*0,062+1*0,0205=0,438+0,1426+0,0205=0,6011$$

Социальный потенциал:

$$0,1*0,04+0,2*0,04+0,5*0,05 =0,004+0,008+0,025=0,037$$

Общая оценка уровня экономической безопасности предприятия является допустимой. Учитывая, что практически все основные индикаторы экономической безопасности предприятия находятся в пределах пороговых значений. Однако, стоит отметить на недостаточно высокий уровень производственного потенциала, что связано с недостаточным уровнем обновления основных средств и социального потенциала.

В настоящее время основной стратегией развития предприятия является рост и устойчивое развитие компании. Оно основано на снижении затрат, на увеличении объемов производства до выхода на полную проектную мощность на существующих активах компании.

2.3. Анализ факторов, влияющих на формирование стратегических действий ООО «Тардан Голд» в области внедрения инноваций

Предприятие ООО «ТарданГолд» функционирует в золотодобывающей отрасли.

В 2016 году на рынке золота сложились относительно благоприятные условия. По сравнению с 2015 годом мировая добыча золота выросла на 0,4 % — до 3222 т. Последние 3 года особенно проявилось замедление темпов

роста. Прирост добычи отмечен в США на 8 %, Австралии на 4 %, России на 2 % и др. Самые большие потери произошли в Мексике (15,3 т), Перу (11,4 т), Монголии (10,8 т), Индонезии (8 т) и др. (таблица 2.19).

Таблица 2.19

Средние показатели цены на золото и курса валют в 2010-2016 гг.

Показатель	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	±, %
Средняя цена золота (USD peroz)	1224	1572	1669	1410	1266	1160	1251	+8
Средняя цена золота (RUB/г)	1201	1494	1666	1435	1566	2280	2683	+18

По оценке Союза золотопромышленников производство золота в Российской Федерации в 2016 году по сравнению с 2015 годом увеличилось на 1,2 % — до 297,393 т, в том числе: производство золота в слитках (288,6 т) осталось примерно на уровне предшествующего года; золото в продуктах переработки (золотосодержащие концентраты), реализуемые за пределами таможенной территории РФ, выросло на 39 % — до 8,843 т. В целом производство золота из минерального сырья («minerproduction») увеличилось на 3 % — до 262,404 т, а производство золота из скрапа снизилось на 9 % — до 35,014 т (табл.2.20).

Прирост производства золота обеспечили: Красноярский край — на 5 % (5064 кг), Магаданская область — на 17 % (3716 кг), Камчатский край — на 75 % (3063 кг), Хабаровский край — на 9 % (1622 кг) и др. .

По оценке Союза производство золота из минерального сырья в России в 2017 году по сравнению с 2016 годом возрастет на 2-3 % до — 270 т за счет ввода новых мощностей на Наталке (ПАО «Полюс», Магаданская обл.), Дrajном (ПАО «Высочайший», Тарынский проект, Республика Саха (Якутия), Угахане (ПАО «Высочайший, Иркутская обл.), Рябиновое (ПАО «Селигдар», Республика Саха (Якутия) и др. Вероятно, что производство золота из вторичного сырья может сохраниться на уровне 35 т.

Табл. 2.20

Производство золота в Российской Федерации

Показатель	2014	2015	2016	Изменение 2016/15		2017, тонн
				±, кг	±, %	
Производство золота в слитках						
Добычное	230664	232341	238825	+6484	+3	-
Попутное	16240	16604	14754	-1850	-11	-
Добычное+попутное	246904	248945	253579	+4634	+2	262
Вторичное	35812	38474	35014	-3460	-9	-
Итого:	282716	288991	288593	—398	-0,14	-

Таким образом, прогноз Союза по производству золота в России в 2017 году 304-305 т, т.е. примерно на 2-2,5 % больше по сравнению с 2016 годом.

Союз ожидает, что волатильность цены на золото в 2017 году сохранится на высоком уровне, в диапазоне от 1100 до 1350 долл./унц., но в целом прогноз средней цены на золото в 2017 году может составить 1270 долл./унц. При вероятном кросскурсе в диапазоне от 58 до 65 руб./ долл. полагаем, что рублевая цена золота будет по-прежнему находиться на комфортном уровне для отечественных компаний

Важной характеристикой ООО «Тардан Голд», как открытой системы, является его взаимосвязь с внешней средой, как в отношении своих ресурсов, так и в отношении потребителей, которые являются пользователями результатов их деятельности. Однако, несмотря на высокую степень зависимости организации от внешней среды, влияние системы управления организации на саму среду невозможно. Множество факторов, влияющих на эффективность золотодобывающего предприятия, следует группировать по признакам прямого и косвенного воздействия.

К первой группе относятся: поставщики, потребители, конкуренты, посредники, государственные органы, которые непосредственно оказывают влияние на эффективность и темпы развития предприятия, используя

систему различных ограничений. При этом роль государства, как важнейшего фактора прямого воздействия, заключается в установлении налоговой системы, регулировании налоговых ставок, организации юридического контроля. Особое влияние на деятельность золотодобывающих предприятий оказывает фактор, связанный с необходимостью своевременной поставки материалов, топлива, запасных частей и комплектующих, оборудования и других ресурсов. В связи со специфическим характером производства работы осуществляется в основном в отдаленных и труднодоступных местах, поэтому компаниям требуется заранее приобретать горючее, продовольствие, спецодежду и все необходимое для производства. Воздействие данного фактора на деятельность предприятия выражается в уровне цен на предоставляемые ресурсы. Рассматривая фактор, связанный с потребителями, необходимо отметить, что спрос на золото на мировом и национальном рынках возрастает в периоды обострений международной и социально-политической обстановки в отдельных странах и регионах, поскольку золото является средством страхования от инфляции. Следует отметить, что отдельные внешние факторы имеют различную степень значимости для предприятий. Самостоятельные золотодобывающие компании практически не взаимодействуют друг с другом. Между ними отсутствует конкуренция за покупателей, потому что любой объем добытого золота будет реализован. Следовательно, маркетинговые аспекты не будут иметь решающего значения в данном случае. Для такого предприятия более важную роль будет играть надежность горного оборудования и квалификация работников. Однако между предприятиями существует ресурсная конкуренция, которая проявляется на аукционах при приобретении новых минерально-сырьевых объектов, либо при проведении поисково-оценочных работ на перспективных территориях. Данное соперничество имеет смысл, когда между предприятиями существует относительное равенство финансового, технического, технологического и инвестиционного потенциалов.

Влияние внешней среды выражается в воздействии следующих косвенных факторов: природно-климатических условий, экономических, научно-технических, социальных, демографических, политических.

Природно-климатические факторы являются одними из наиболее влияющих на деятельность золотодобывающих компаний, поскольку существует высокая зависимость процессов добычи от природных и горно-геологических показателей и от качества проведения геологоразведочных и изыскательских работ. К этим факторам макросреды относятся: обеспеченность минерально-сырьевыми и водными ресурсами, наличие транспортных коммуникаций, обеспеченность энергоресурсами, также важную роль играют климатические условия. Комплекс этих показателей оказывает прямое воздействие на издержки золотодобывающего предприятия, связанные с транспортировкой, потреблением материально-сырьевых и топливноэнергетических ресурсов, включая цену рабочей силы. Являясь главным ресурсом, минерально-сырьевая база обладает специфическим свойством неравномерности размещения месторождений, зачастую в местах неблагоприятных для строительства и организации производства. Каждое месторождение имеет свои индивидуальные особенности, которые определяют технологию ведения горных работ и экономику создаваемых на этой базе добывающих предприятий. Качественные и количественные характеристики месторождений определяются на основании геологических исследований. Степень точности геологической оценки влияет на сходимость проектной и реально достигаемой величины прибыли, на которую может рассчитывать проектируемое горнодобывающее предприятие. Ресурсы полезных ископаемых невозполнимы, и постепенно истощаясь в процессе добычи, месторождения перестают существовать. Внутренняя среда характеризует процессы, происходящие на предприятии, и представляет собой стратегический ресурс его развития. По сути это хозяйственный организм предприятия, его структура.

Оценим сильные и слабые стороны ООО «Гардан Голд».

Таблица 2.21

Сильные и слабые стороны предприятия

Параметры оценки	Сильные стороны	Слабые стороны
Организация	Развитие профессиональных контактов с передовыми предприятиями. Обучение персонала с учетом опыта успешных горных компаний. Высокая заработная плата, способствует более производительной работе.	Недостаточно эффективный стратегический менеджмент. Дефицит высококвалифицированных кадров.
Ресурсная база	Освоение россыпных месторождений с учетом комплексного характера полезных компонентов. Заинтересованность золотодобывающих предприятий в расширении сырьевой базы.	Низкая обеспеченность золотодобывающих предприятий сырьевыми ресурсами. Снижение качества разведанных запасов россыпного золота. Слабая геологическая изученность территории
Производство	Внедрение в производство новых технологий добычи и обогащения золота. Применение высокопроизводительного горного оборудования. Возможность наращивать производственные мощности.	Значительный износ основных средств. Не достаточно эффективный процесс обогащения золотосодержащих песков мелких фракций. Высокий уровень риска ведения горных работ. Высокая капиталоемкость горного производства.
Финансы	Сравнительно быстрая окупаемость капитальных вложений в разработку месторождений.	Недостаточная для развития рентабельность предприятия. Недостаточное привлечение инвестиционного капитала, вследствие высокого риска ведения горных и добычных работ.
Инновации	Возможность внедрения инновационных технологий.	Недостаточное внедрение в золотодобывающее производство инновационных технологий.
Маркетинг	Возможность увеличения объемов предложения на рынке золота.	Зависимость от рынка топливных и энергетических ресурсов.

Несомненно, сильные стороны имеют наибольшее значение при определении стратегических перспектив предприятия, поскольку именно на них ориентируются менеджеры при формировании конкурентных преимуществ.

Однако вмешательство в слабые стороны является целесообразным, поскольку стратегия предприятия должна считаться со всеми влияющими факторами.

Отметим, что основными факторами, оцениваемыми с позиции возможностей и угроз, оказывающих воздействие на функционирование предприятия являются:

1. Факторы спроса (темпы роста или сокращения рынка, спрос).
2. Факторы конкуренции (количество ведущих конкурентов, высота барьеров входа и выхода на рынок).
3. Экономические факторы (уровень инфляции, доступность кредитов, курс обмена валют, налоговые ставки).
4. Политические и правовые факторы (политическая стабильность, степень законопослушности и коррумпированности власти).
5. Научно-технические факторы (уровень внедрения инноваций технологий в производство).
6. Социально-демографические факторы (численность, занятость населения).
7. Природные факторы (климатическая зона, в которой работает предприятие, состояние окружающей среды).

На основании ряда предложенных параметров оценки, составлена таблица 2.22, в которой обобщены основные возможности и угрозы внешней среды, оказывающие влияние на деятельность ООО «Тардан Голд».

Таблица 2.22

Возможности и угрозы внешней среды, влияющие на деятельность

ООО «Тардан Голд»

Факторы спроса	Наличие комплексных золотороссыпных месторождений. Растущий спрос на сырье (золото). Удовлетворение потребительского спроса	Недостаточное комплексное изучение ресурсного потенциала территории. Зависимость цены золота от его предложения на рынке.
Факторы конкуренции	Возможность повышения собственной конкурентоспособности	-
Экономические факторы	Повышение уровня цен на рынке золота. Содействие формированию экономического роста региона.	Высокий уровень налоговой нагрузки. Выплаты на защиту окружающей среды повышают уровень обязательных платежей предприятий. Высокая доля горной техники зарубежного производства. Зависимость от валютного курса. Кредитные займы с высокой процентной ставкой. Рост инфляции.
Политические и правовые факторы	-	Недостаточные полномочия территориальных органов управления Госфондом недр. Продолжительная и сложная процедура лицензирования.
Научно-технические факторы	Возможность региона стать мировой экспериментальной площадкой по отработке новых технологий.	Низкий уровень внедрения инновационных научных изобретений для нужд отрасли
Социально-демографические факторы	Социальная значимость золотодобывающих предприятий, как градообразующих объектов	Неблагоприятная демографическая ситуация в регионе.
Природные факторы	Наличие коренных и рудных месторождений золота.	Расположение месторождений в труднодоступных территориях

Согласно полученным данным наиболее благоприятными возможностями являются, которыми могут воспользоваться предприятие для своего развития, следующие:

1. Внедрение в производство новых технологий добычи и обогащения золота.
2. Растущий спрос на сырье (золото).
3. Наличие месторождений с высоким содержанием золота.
4. Социальная значимость золотодобывающих предприятий, как градообразующих объектов.
5. Геолого-технологическая доступность ресурсов россыпного золота.

Наряду с этим, наибольшую угрозу представляют:

1. Рост инфляции.
2. Зависимость от валютного курса.
3. Расположение месторождений в труднодоступных районах.
4. Недостаточные полномочия территориальных органов управления государственным фондом недр.
5. Низкий уровень внедрения инновационных научных изобретений для нужд отрасли.

Сопоставление данных о сильных и слабых сторонах предприятия с возможностями и угрозами внешней среды позволяет сформулировать основные проблемы и направления стратегических действий в их деятельности.

Квадрант «Сильные стороны-возможности»:

1. Согласно полученным результатам, одной из сильных сторон предприятия является возможность использования в процессе производства новых высокопроизводительных технологий добычи. Следовательно, стратегические действия должны быть направлены на усиление данного фактора, используя такую возможность, как постоянный спрос на золото.

2. Освоение месторождений с учетом их комплексного характера позволяет предприятию воспользоваться такой возможностью, как наличие

комплексных месторождений, тем самым повысить эффективность горноэксплуатационных работ, поскольку добыча попутных компонентов, а также вовлечение в отработку мелкого и тонкого золота, с учетом снижения его потерь, позволит значительно повысить рентабельность производства.

Квадрант «Сильные стороны – угрозы»:

1. Заинтересованность ООО «Тардан Голд» в расширении собственной сырьевой базы позволяет преодолеть такие угрозы внешней среды, как дефицит минерально-сырьевой базы россыпного золота путем переоценки разведанных запасов, организации поисково-разведочных работ, вовлечения в освоение нетрадиционных геолого-промышленных типов россыпей.

2. Возможность сравнительно быстрого ввода в эксплуатацию золотороссыпных месторождений позволяет снизить значение таких негативных факторов, как низкая инвестиционная привлекательность отдаленных территорий и продолжительная процедура лицензирования.

Квадрант «Слабые стороны – возможности»:

1. Повышение эффективности хозяйственной деятельности ООО «Тардан Голд» сдерживают факторы снижения качества и количества разведанных запасов, когда они вынуждены отрабатывать низкорентабельные участки, при этом уровень затрат сохраняется достаточно высокий. Следовательно, стратегические действия должны быть направлены на использование таких возможностей как геолого-технологическая доступность ресурсов россыпного золота, применение новых технологий. В данном случае оптимальны стратегии, направленные на объединение усилий на создание собственных геолого-изыскательских подразделений, что возможно при осуществлении горизонтальной интеграции, а так же внедрение новых инновационных технологий.

2. Ограниченная возможность привлечения инвестиционного капитала, связанная с высокой степенью риска деятельности золотодобывающих предприятий, снижает возможность формирования экономического роста региона. В данном случае, также за счет объединения по горизонтальному

принципу и усиления позиций интегрированному предприятию гораздо легче будет привлечь необходимые инвестиции.

Квадрант «Слабые стороны – угрозы»:

1. Слабые стороны ООО «Тардан Голд» проявляются в их высокой капиталоемкости, что значительно усложняет повышение собственной конкурентоспособности.

2. Корректировки требуют такие позиции, как низкая инвестиционная привлекательность отдаленных территорий, неудовлетворительный уровень научных, инновационных решений, разработанных для нужд золотодобывающей отрасли. Вследствие высокого риска ведения горных работ ограничена возможность привлечения инвестиционного капитала. Следует отметить, что предприятиям мешает развиваться невысокий уровень рентабельности. В целом, стабилизировать слабые стороны и противостоять угрозам внешней среды можно за счет финансовых синергетических эффектов, возникающих в результате горизонтальной интеграции, таких как возможности привлечения заемных средств, взаимодополнения недостающих ресурсов, получения налоговых льгот и др.

Таким образом, пересмотрев стратегию хозяйственной деятельности, ООО «Тардан Голд» на основе реструктуризации в форме горизонтальной интеграции сможет повысить свою конкурентоспособность и противостоять угрозам внешней среды.

ГЛАВА 3. РАЗРАБОТКА ИННОВАЦИОННОГО ПРОЕКТА С ЦЕЛЬЮ
ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «ТАРДАН ГОЛД»

3.1. Общая интерпретация инновационного проекта

В современных рыночных условиях экономическая безопасность выходит на первый план, независимо от субъекта предпринимательской деятельности и вида его деятельности. Экономическая надёжность субъекта предпринимательской деятельности – это положение корпоративных ресурсов (ресурсов капитала, персонала, информации и технологии, техники и оборудования, прав) и предпринимательских возможностей, при котором гарантируется в наибольшей степени эффективное их применение для стабильного функционирования и динамического научно-технического и социального развития, предотвращение внутренних и внешних отрицательных влияний (угроз).

Подчеркнем, что экономическая безопасность предполагает поддержание национальной экономики на том уровне развития, который бы обеспечил дальнейший экономический рост и способен противодействовать влиянию угроз как внутренних, так и внешних. Мы считаем, что экономическую безопасность следует рассматривать как систему взаимосвязанных уровней: международного, национального, регионального, отраслевого, отдельных предприятий, личности. Основные составляющие системы экономической безопасности предприятия представлены на рис. 3.1.



Рис. 3.1. Составляющие экономической безопасности предприятия

Отметим, что финансовая составляющая ООО «Тардан Голд» предполагает наиболее эффективное использование имеющихся корпоративных ресурсов. Кадровая составляющая в рамках экономической безопасности предприятия характеризуется сохранением интеллектуального потенциала. Техничко-технологическая составляющая ООО «Тардан Голд» – степень соответствия мировым стандартам используемых технологий. Информационная – аналитическое обеспечение деятельности предприятия. Экологическая составляющая ООО «Тардан Голд» предполагает поддержание экологических норм, минимизацию потерь от загрязнения окружающей среды.

В данной работе более подробно остановимся на инновационной составляющей. Отметим, что развитие инноваций на сегодняшний день является основой обеспечения конкурентоспособности предприятия ООО «ТарданГолд», которая в свою очередь обеспечивает его экономическую безопасность и устойчивое развития.

Для справки: в 30-е годы XX века австрийский экономист Й. Шумпетер, - основатель теории инноваций, определил инновации как любые возможные изменения, происходящие в результате использования новых или усовершенствованных решений технологического, технического, организационного характера в производственных процессах, процессах снабжения, реализации продукции, послепродажного обслуживания и других сферах деятельности предприятия.

Хотелось бы подчеркнуть, что хозяйствующие субъекты, которые первыми осваивают эффективные инновации, обретают конкурентные преимущества перед другими участниками рынка. В итоге их действия ведут к увеличению сумм прибыли, укреплению конкурентных позиций и росту уровня экономической безопасности. Однако любое конкурентное преимущество, которое обеспечивается инновацией, имеет свой «жизненный цикл». С течением времени инновации теряют свою привлекательность и у предприятия возникает потребность в разработке иных инноваций, которые

будут способны вновь обеспечить его превосходство над предприятиями конкурентами. Кроме того, потребность в других инновациях возникает еще до того, как предыдущие окажутся «отработанными». В связи с этим для организации очень важным является прогнозирование периода действия конкурентных преимуществ и экономическое обоснование уровня затрат на его поддержание [7, 51]. Срок действия конкурентных преимуществ определяется степенью их устойчивости по отношению к действиям конкурентов. Конкурентные преимущества с малой степенью устойчивости доступны конкурентам. Конкурентные преимущества со средней степенью устойчивости позволяют в течении длительного периода времени удерживать лидирующие позиции на рынке. Это происходит за счет сложившейся репутации предприятия, применения запатентованных инновационных технологий, производства уникальной продукции. Конкурентные преимущества с высокой степенью устойчивости обеспечиваются крупными капиталовложениями в инновационные проекты, сопровождающиеся высоким качеством их реализации. Продолжительный срок освоения инноваций может привести к снижению их ценности в результате появления новых инноваций.

Отметим, что в результате проведенной оценки параметров экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд» мы выяснили, что существуют следующие угрозы, оказывающие негативное воздействие на экономическую безопасность рассматриваемого предприятия:

- чистая прибыль находится в отрицательном положении;
- за анализируемый период значения большинства показателей рентабельности уменьшились, что следует скорее рассматривать как отрицательную тенденцию;
- проанализировав вероятность банкротства отметим, что в настоящее время у предприятия имеются все признаки вероятности банкротства;
- выявлена потребность предприятия в универсальной технике, более прогрессивного и экономичного оборудования.

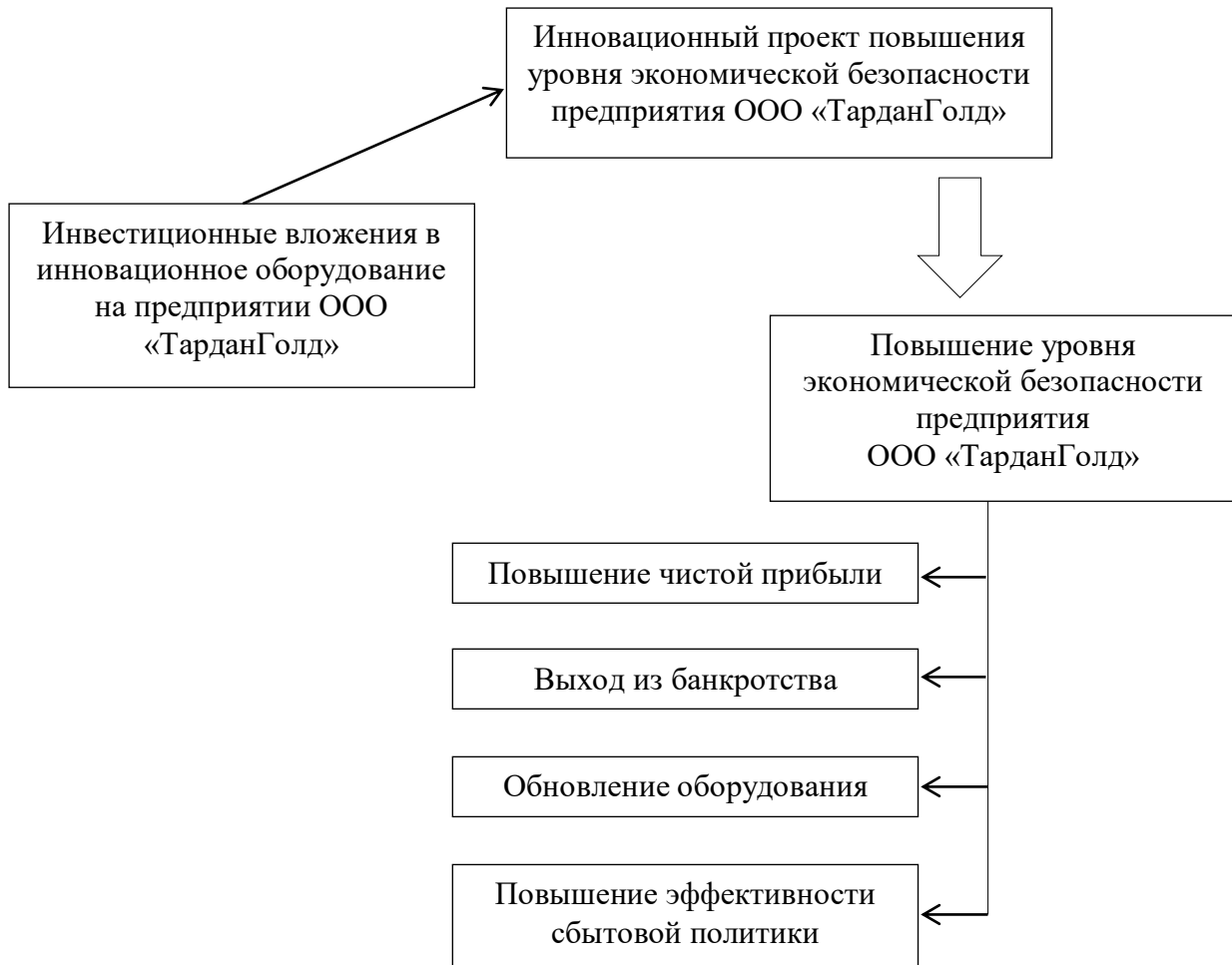


Рис. 3.2. Механизм повышения уровня экономической безопасности предприятия

Отметим, что в настоящий момент на складах предприятия хранится более четырех тонн лигатурного золота. За последние два года потребитель ВТБ-24 уменьшил закупки лигатурного золота, производимого на предприятии ООО «Тардан Голд» на 50 % в связи с увеличением предложения иных предприятий на сплав Доре с процентным содержанием золота 80-95 %.

В целях повышения уровня экономической безопасности предприятия, конкурентоспособности на рынке, увеличения прибыли, повышения уровня рентабельности, создания условий для сбыта складской продукции (лигатурного золота) при минимальных затратах, мы предлагаем закупить инновационную аффинажную установку. Данное инновационное

оборудование позволит осуществить переработку имеющегося лигатурного золота на складах, повысив процентное содержание золота до 99,8 – 99,9% (банковское золото или червонное).

Золото 999 пробы (банковское золото или червонное) считается эталоном чистоты и основой всех ювелирных изделий и золотых запасов стран мира. Большую популярность чистый металл получил в инвестиционной сфере. Слитки весом от 1 килограмма – отличный депозит, стоимость которого постоянно растет. Большая часть золотовалютных сбережений стран представлена слитками 999 пробы. Вклады состоятельных людей тоже очень часто представлены золотыми слитками. К примеру, чтобы детали космических и авиационных двигателей не поддавались коррозии, сплавы золота применяют для спаивания контактов. Золото надёжно защищает от инфракрасного излучения, поэтому его добавляют в светофильтры шлемов скафандров.

Золото 999 пробы используют в микросхемах, которые отвечают за антиблокировку системы тормозов, в сенсорах, активирующих подушки безопасности при столкновениях и авариях. Нанопокрытие с содержанием золота стали использовать в выхлопных системах для снижения выбросов в окружающую среду вредной химии. Золото нашло применение в современных системах, которые аккумулируют солнечную энергию. Драгметалл используют при остеклении зданий: тончайшая плёнка коллоидного золота на стеклопакете предотвращает нагревание воздуха. Уже сегодня многие здания в США и Японии сдаются в эксплуатацию со стеклопакетами с золотым покрытием. К примеру, в Торонто при строительстве небоскрёба на 14 тысяч окон было использовано 70 килограммов золота. Применение золота в лекарствах показано при ревматоидном артрите, системной волчанке и некоторых других заболеваниях. При лечении некоторых онкологических заболеваний коллоидное золото применялось еще 70 лет назад. Также следует отметить, что Россия занимает седьмое место в мире по количеству

запасов золота: в хранилищах находится 1614,3 тонны золота, т.е. наше государство закупает золото 999 пробы, чем обеспечивает постоянный прирост золотовалютных резервов страны. Кроме того, такое золото можно продать на бирже иным государствам и компаниям, обеспечив тем самым их финансовую стабильность в условиях постоянно растущей стоимости золота 999 пробы.

Нанотехнологии увеличили спектр применения золота в медицине. Разрабатываются препараты, в которых наночастицы золота помогают точно транспортировать доставку лекарства к больному органу.

Отметим, что инновационная установка полностью сделана из полипропилена и представляет собой моноблочную структуру.

Установка состоит из:

- реактора из боросиликатного стекла со спусковым вентилем и электрическим нагревателем;
- стеклянной емкости объемом в 10 литров со спусковым вентилем, используемый для выпуска кислот;
- стеклянного конденсатора для производимого во время реакции дыма с вентилем из поливинилхлорида;
- мембранного насоса для перекачки кислот на начало цикла, полную работу и на конечный пункт;
- осадителя из полипропилена емкостью 100 литров с вентилем BALZANI;
- двух фильтров: один – для хлорида серебра, другой – для чистого золота;
- холодильника для охлаждения воды до температуры 5 С;
- емкости объемом в 300 литров для сбора кислот при выбросе;
- очистного сооружения для дыма в комплекте с вытяжной системой в комплекте с рециркуляционным насосом.

Отметим, что установка укомплектована всеми необходимыми сертификатами ЕЭС. Представим технические характеристики оборудования подробнее в табл. 3.1.

Таблица 3.1

Технические характеристики аффинажной установки

Наименование характеристики	Значение
Объем реактора	20 литров
Объем кислоты	10 литров
Электропотребление	380В, 8,0 кВт
Габариты:	1300 x 1200 x 2400 мм
Вода холодная	70 литров
Вода горячая	20 литров
Кипящая деминерализованная вода	10 литров
Давление мах	4 бара,
потребление сжатого воздуха	200л/мин (среднее время 45-50 минут в день)
Кислота азотная	3 литра
Кислота соляная	13 литров
Каустическая сода	4-5 кг в день
Метабисульфит натрия	10 кг
Полиэлектролит	50 грамм на один процесс нейтрализации кислот
Цинк для восстановления серебра	1кг в месяц
Сульфат алюминия	5 кг в месяц.

Данная установка будет приобретена в г. Челябинск в компании ООО «Сапфир Технопарк». Инвестиционные затраты включают в себя следующие статьи:

- приобретение оборудования (аффинажной установки);
- доставка оборудования (осуществляется компанией ООО «Сапфир Ювелирный концерн», г. Челябинск);
- монтаж оборудования (пусконаладочные работы) будет проводить организация ООО «Сапфир Ювелирный концерн», г. Челябинск);
- обучение двух сотрудников в г. Челябинск в Центре повышения квалификации;
- приобретение вспомогательного оборудования (стационарная компрессорная установка Remeza КС3-8-270, производительностью 250 л/мин) 2 шт.;

- ремонт существующего помещения, устройство отопления, приточно-вытяжной вентиляции, системы принудительной вентиляции в случае аварии или инцидента, а также устройство противопожарной сигнализации и щелочной защиты от несанкционированного выброса кислот, устройство слива кислот т.д. (будет проводиться фирмой ООО «ЭнергоСтрой» (г. Кызыл, ул. Колхозная, 2а, заключен контракт, является партнером фирмы));

- приобретение средств индивидуальной защиты при работе с кислотами (противогазы, респираторы, спецодежда и т.д.).

Также хотелось бы отметить следующую информацию: законодательная основа обеспечения экономической безопасности организаций базируется на нормативно-правовых актах Российской Федерации, а также ее субъектов, таких как:

- Конституция Российской Федерации;
- Трудовой кодекс Российской Федерации;
- Закон Российской Федерации «О безопасности»;
- иные законы и нормативные акты, регулирующие отношения в этой области.

По нашему мнению, построение современной эффективной инновационной модели обеспечения экономической безопасности ООО «Тардан Голд» должно учитывать специфику учреждения и вероятность возникновения тех или иных внешних экономических угроз. Представленные в табл. 3.2 этапы создания такой модели характеризуют систему обеспечения экономической безопасности как сложную, многоуровневую систему, элементы которой проникают во все сферы, уровни и направления обеспечения текущей деятельности и устойчивого развития организаций:

- управленческая деятельность;
- финансово-экономическая сфера;
- деятельность по обеспечению высокого уровня профессионализма;
- деятельность по созданию и развитию технической базы;
- система психологического и интеллектуального отбора сотрудников;

- комплексная система внутренней экономической безопасности;
- организация внутреннего и внешнего взаимодействия при обеспечении экономической безопасности ООО «Тардан Голд» (табл. 3.2).

Таблица 3.2

Этапы создания современной инновационной модели обеспечения
экономической безопасности ООО «Тардан Голд»

№ п/п	Этап	Содержание этапа
1	Определение цели системы экономической безопасности.	Выделение приоритетных видов экономической безопасности
2	Выделение основных внутренних и внешних угроз.	Построение схемы внутренних и внешних угроз
3	Разработка организационно-правовых основ построения комплексной системы экономической безопасности	Актуализация законодательных основ обеспечения экономической безопасности организации, разработка локальных актов фирмы, ориентированных на решение основных задач обеспечения экономической безопасности.
4	Обеспечение кадрами системы экономической безопасности.	Подбор кадров, которые обладают достаточными компетенциями в области обеспечения экономической безопасности фирмы
5	Разработка технологий, инструментов, методов, методик предупреждения и противодействия экономическим угрозам.	Анализ существующих технологий, инструментов, методов и методик предупреждения, снижения уровня и противодействия экономическим угрозам: отбор и адаптация
6	Создание материально-технического и финансового обеспечения построения и деятельности системы экономической безопасности.	Планирование и выделение материально-технических и финансовых ресурсов для обеспечения системы экономической безопасности.
7	Разработка механизмов экономического управления системой экономической безопасности.	Создание организационной модели управления системой экономической безопасности как части общей организационной структуры фирмы
8	Организация внутреннего и внешнего взаимодействия при осуществлении мероприятий по обеспечению экономической безопасности.	Разработка регламентов при проведении мероприятий по обеспечению экономической безопасности
9	Организация мониторинга, анализа и контроля за системой экономической безопасности.	Разработка регламентов по мониторингу и контролю за системой обеспечения экономической безопасности

На основании рассмотренного выше, перейдем к экономическому обоснованию проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия, суть которого представлена в следующем параграфе.

3.2. Экономическое обоснование проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия

На сегодняшний день предприятие ООО «Тардан Голд» осуществляет свою деятельность в условиях нестабильности внешней среды, где на руководителя организации возлагается важная роль управления хозяйствующим субъектом и преодоления потока проблем, с которыми ежедневно сталкивается предприятие. В данных условиях особую значимость приобретает экономическая безопасность предприятия как фактор улучшения его экономического состояния и достижения целей бизнеса. В настоящее время основной стратегией развития предприятия ООО «Тардан Голд» является рост и устойчивое развитие компании. Оно основано на снижении затрат, на реализацию товара. Чтобы осуществить реализацию товаров, повысить уровень экономической безопасности рассматриваемого предприятия, а также осуществить потребность фирмы в универсальной технике, более прогрессивного и экономичного оборудования, предлагаем закупить аффинажную установку ВТТ. Определим следующие показатели или выполним основные этапы для последующей оценки эффективности капитальных вложений в проект повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд» (рис. 3.3).

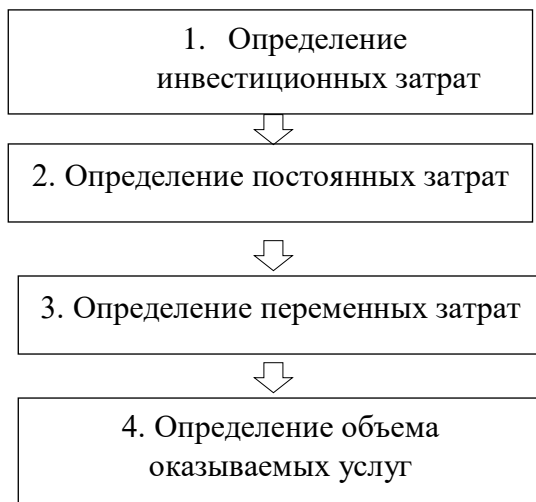


Рис. 3.3. Основные этапы для последующей оценки эффективности капитальных вложений

Отметим, что наибольшую сумму затрат – 79,73 % составляет статья «приобретение оборудования»; 10,15 % - ремонт существующего помещения, устройство отопления, приточно-вытяжной вентиляции, системы принудительной вентиляции в случае аварии или инцидента, а также устройство противопожарной сигнализации и щелочной защиты от несанкционированного выброса кислот, устройство слива кислот т.д. Более подробно инвестиционные расходы фирмы представлены в табл. 3.3

Таблица 3.3

Инвестиционные расходы фирмы ООО «Тардан Голд»

Название расходов	Сумма расходов, руб.	В % к сумме инвестиционных затрат
Приобретение оборудования (аффинажная установка ВТТ 5+5 кг)	6 125 767	79,73
Доставка оборудования (аффинажная установка ВТТ 5+5 кг)	25 000	0,33
Монтаж оборудования (аффинажная установка ВТТ 5+5 кг), пусконаладочные работы	50 000	0,65
Обучение 2 сотрудников в г. Челябинск	75 000	0,98
Приобретение вспомогательного оборудования (стационарная компрессорная установка Remeza КС3-8-270, производительностью 250 л/мин) 2 шт.	517 190	6,73
Ремонт существующего помещения, устройство отопления, приточно-вытяжной вентиляции, системы принудительной вентиляции в случае аварии или инцидента, а также устройство противопожарной сигнализации и щелочной защиты от несанкционированного выброса кислот, устройство слива кислот т.д.	780 000	10,15
Приобретение средств индивидуальной защиты при работе с кислотами (противогазы, респираторы, спецодежда и т.д.)	110 000	1,43
Итого	7 682 957	100

На основании рассмотренного выше представим долю затрат в общей сумме инвестиционных вложений в проект повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд» на рис. 3.4.

Доля затрат в общей сумме инвестиционных вложений

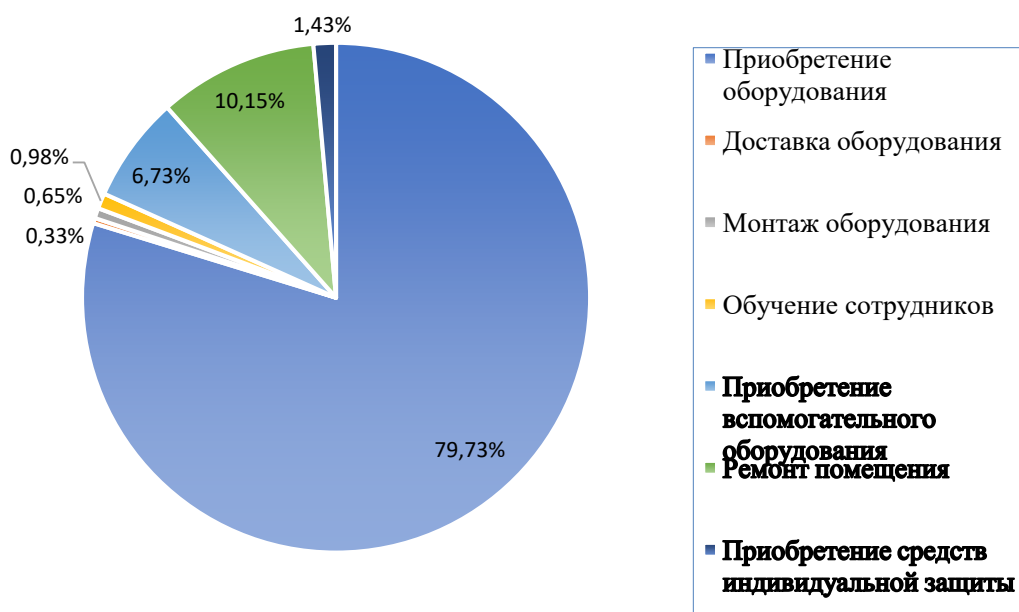


Рис. 3.4. Доля затрат в общей сумме инвестиционных вложений в проект повышения уровня экономической безопасности предприятия

Рассмотрев единовременные затраты, представим начисление амортизации по объектам. Отметим, что амортизация – это процесс переноса по частям стоимости основных средств и нематериальных активов по мере их физического или морального износа на себестоимость производимой продукции. Начислением амортизации произведем линейным способом – самый широко используемый на практике. Линейный метод амортизации подразумевает списание стоимости основного средства одинаковыми пропорциональными частями на протяжении всего времени его использования. В нашем случае следует произвести расчет амортизационных отчислений на такие объекты, как:

- аффинажная установка;
- компрессорная установка (2 ед.);
- система принудительной вентиляции;
- система противопожарной сигнализации и щелочной защиты от кислот (табл. 3.4.).

Таблица 3.4

Начисление амортизации по представленным объектам

Объект	Стоимость, руб.	Норма амортизации	Амортизация за год, руб.	Амортизация в месяц, руб.
Аффинажная установка ВТТ 5+5 кг	6 125 767	10	612 576,70	51 048,06
Компрессорная установка Remeza КС3-8-270, производительностью 250 л/мин	258 595	10	25 859,50	2 154,96
Компрессорная установка Remeza КС3-8-270, производительностью 250 л/мин	258 595	10	25 859,50	2 154,96
Система принудительной вентиляции	250 000	10	25 000	2 083,30
Система противопожарной сигнализации и щелочной защиты от кислот	420 000	10	42 000	3 500
Итого:	7 312 957		731 295,7	60 941,28

Таким образом, годовая сумма амортизационных отчислений составляет 731 295,7 руб. В процессе реализации инвестиционного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд» следует учитывать постоянные и переменные издержки (рис. 3.5.).

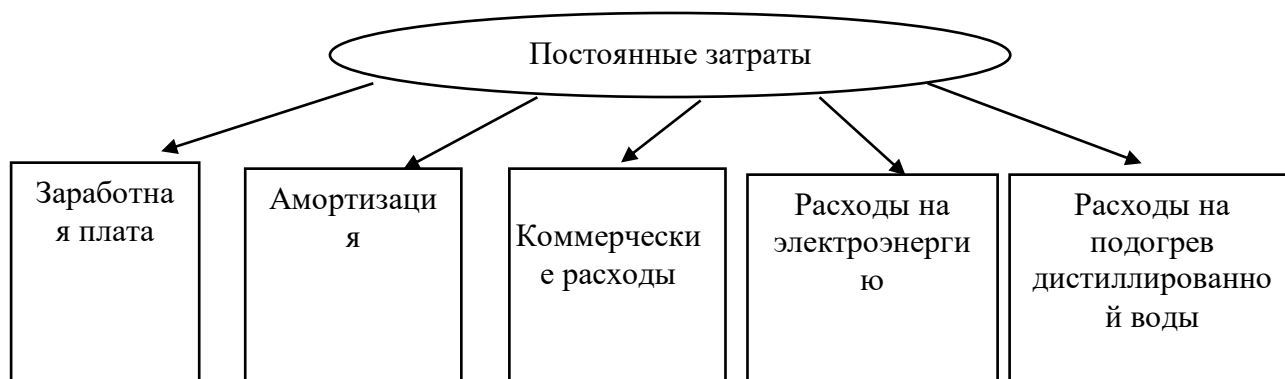


Рис. 3.5. Составляющие постоянных затрат

Более подробное определение постоянных затрат представлено в следующей таблице.

Таблица 3.5

Определение статей постоянных затрат (мес.)

Наименование статьи	Цена, руб.
Заработная плата 2 дополнительным сотрудникам (по 70 000 руб. каждому)	140 000
Амортизация	60 941,28
Коммерческие расходы	25 000
Расходы на электрическую энергию	6 336
Расходы на подогрев дистиллированной воды	2 000
Расходы компрессора	396
Итого постоянных расходов в месяц	234 277,28
Итого постоянных расходов в год	2 811 327,36

Для работы нового оборудования необходимы дополнительно два сотрудника. Заработная плата в месяц с учетом отчислений на социальные нужды составит 70 000 руб. на одного. Соответственно на двоих – 140 000 рублей в месяц. Амортизационные отчисления в месяц составят 60 941,28 рублей на основании расчетов, представленных в табл. Коммерческие расходы составляют 25 000 рублей в месяц и включают себя статью «услуги посредников при продаже». Что касается расходов на электрическую энергию, то в месяц они составляют 6 336 руб. (время работы оборудования 8 часов, в час расходуется 8 кВт, соответственно в день получается 64 кВт, в месяц)

Таблица 3.6

Определение затрат на электроэнергию (мес.)

Наименование статьи	Значение
Количество часов работы оборудования в день	8 часов
Расход электроэнергии в час	8 кВт
Расход электроэнергии в день	64 кВт
Расход электроэнергии в месяц	1920 кВт
Стоимость 1 кВт	3,3 руб.
Расходы на электроэнергию в месяц	6 336 руб.

Что касается расходов на подогрев дистиллированной воды: в соответствии с технологией в день расходуется 20 Квт на подогрев, стоимость одного кВт 3,3 руб., соответственно в месяц данный вид расходов составляет около 2 000 рублей. Рассмотрев постоянные затраты определили их значение за год в сумме 2 811 327,36 руб. Далее рассмотрим статьи переменных затрат, которые зависят от объема производства.

Таблица 3.7

Определение переменных затрат

Название расходов	Сумма расходов, руб.
Обслуживание оборудования (покупка расходных материалов для работы оборудования: масло, колбы)	2 700
Вода холодная дистиллированная (2700 л.)	75 000
Кислота азотная (90 л.)	27 000
Кислота соляная (390 л.)	195 000
Каустическая сода (150 кг)	6 750
Метабисульфит натрия (10 кг)	103 500
Цинк (1 кг)	3 580
Полиэлектролит (1,5 кг)	400
Сульфат алюминия (5 кг)	200
Итого переменных затрат в месяц	414 130
Итого переменных затрат в год	4 980 600

Отметим следующие характеристики по статьям:

- стоимость 1 литра дистиллированной воды составляет 27,70 руб.;
- кислота азотная в среднем стоит 300 руб./литр;
- кислота соляная 500 руб./литр;
- каустическая сода в среднем стоит 45 руб. за 1 кг.;
- метабисульфит натрия в среднем стоит 10 350 руб. за 1 кг.;
- средняя стоимость цинка составляет 3 580 руб. за 1 кг;
- полиэлектролит 266,60 руб. за 1 кг.;
- сульфат алюминия – 40 руб/кг.

Отметим, что стоимость золота 999 пробы на бирже по состоянию на 08.01.2018 года составляет 2 311,60 рублей за 1 грамм. Предлагаем следующий алгоритм по сбыту (рис. 3.6.)

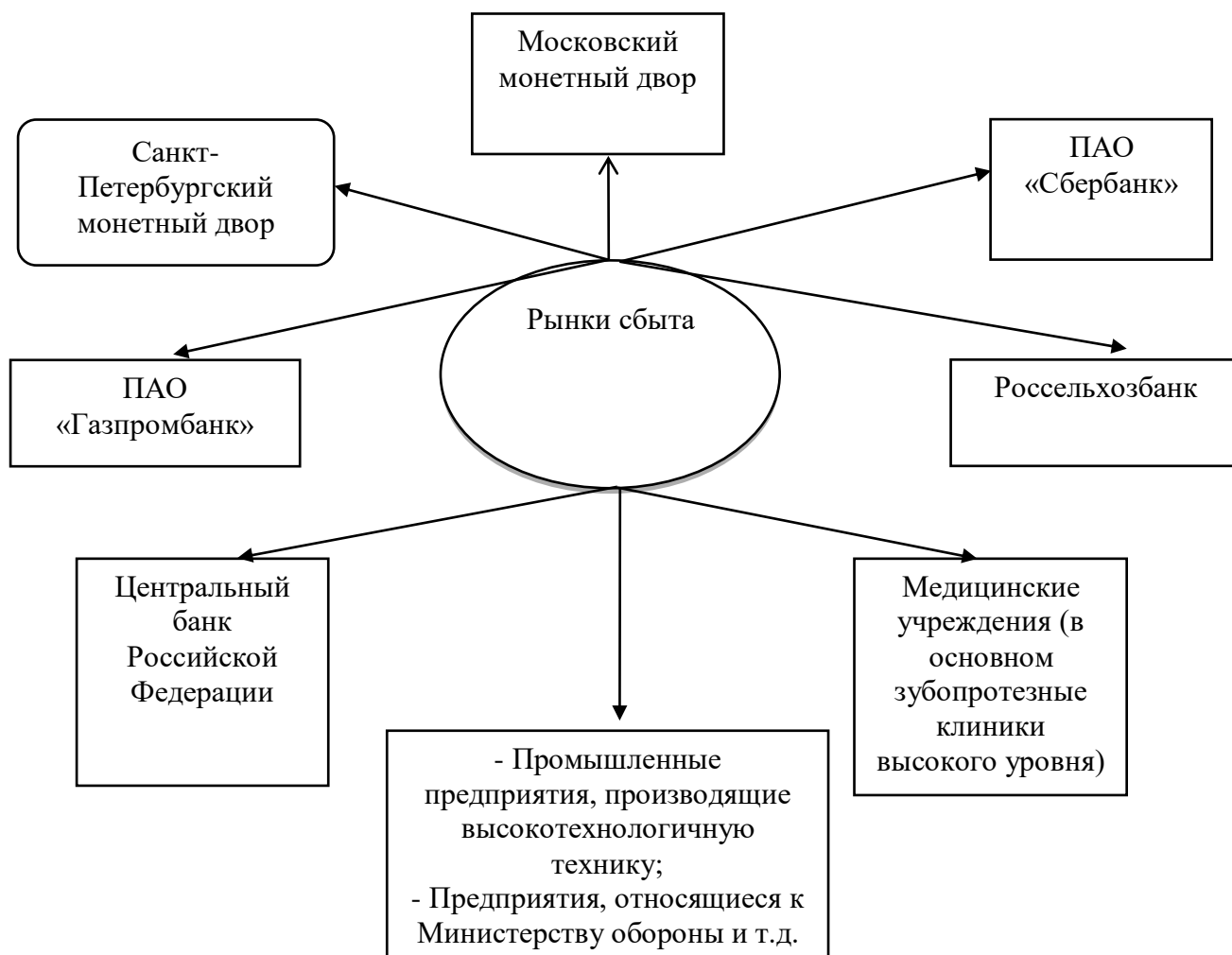


Рис. 3.6. Рынок сбыта нового вида продукции

Подчеркнем, что сбыт ранее производимой продукции (лигатурное золото 80-95%) производился по цене 1395,82 рубля за 1 гр. (с учетом доставки продукции заказчику, охраны и иных мер безопасности).

Сбыт планируемой произведенной продукции (золото 99,8-99,9%) планируется поставлять заказчикам по цене 1411,60 рублей за 1 гр. (с учетом доставки продукции заказчикам, охраны и иных мер безопасности).

Производство золота 999 пробы с помощью аффинажной установки ВТТ 5+5 кг из имеющегося сырья (лигатурного золота 80-95%):

Загрузка - 5 кг, на выходе получаем 4 – 4,75 кг. золота 999 пробы.

Время одного цикла – 8 часов, после чего полученный продукт отправляется в печь для изготовления необходимого размера и веса слитков.

При каждодневной работе оборудования, дополнительная прибыль от продажи готовой продукции 999 пробы (от возможной продажи имеющейся продукции лигатурного золота 80-95%) может составить $(1411,60 - 1395,82) * 4000 = 63120$ рублей в день.

Чтобы оценить эффективность капитальных вложений в инновационный проект повышения уровня экономической безопасности предприятия, рассмотрим такие показатели, как объем реализованной продукции, прибыль до налогообложения, чистую прибыль, чистый денежный поток (рис. 3.7.).



Рис. 3.7. Схема оценки эффективности инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд»

Проведем подробнее оценку показателей для определения эффективности капитальных вложений (табл. 3.8.)

Таблица 3.8.

Оценка показателей для определения эффективности капитальных вложений

Показатели	Значение показателей по годам			
	1 год	2 год	3 год	4 год
Выручка от продаж в месяц, руб.	210 576 000	214800000	218412000	229332600
Себестоимость в мес, руб.	554 197	4 743 197	6 541 460	16 771 900
Амортизация в год, руб.	731 295,7	731 295,7	731 295,7	731 295,7
Проектная дисконтная ставка, %	20	20	20	20
Себестоимость продукции, руб.	210021803	210056803	211870540	212560700
Прибыль до налогообложения, руб.	554196,72	4743196,72	6541460	16771900
Чистая прибыль в месяц, руб.	443357,40	3794557,4	5233168	13417520
Чистая прибыль в год, руб.	5320288,8	45534688,51	62798016	161010240
Чистый денежный поток в год, руб.	6 051 584,2	46 265 984,5	63 529 311,7	161 741 535,7

На основании представленной таблицы отметим, что наблюдается положительная динамика чистого денежного потока за рассматриваемый период (рис. 3.8.).

Динамика чистого денежного потока, руб.

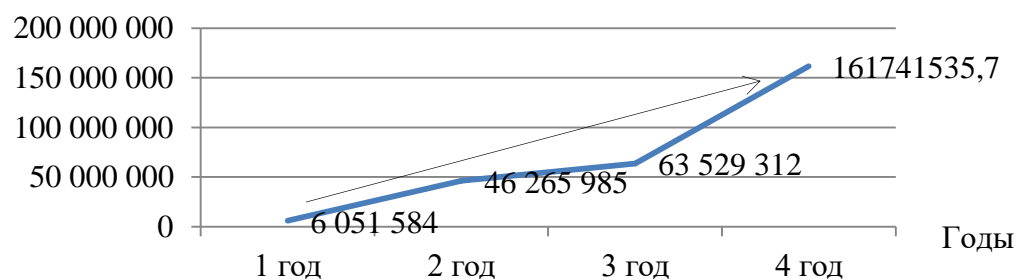


Рис. 3.8. Изменение чистого денежного потока ООО «Тардан Голд»

Отметим, что зная значения чистых денежных потоков за исследуемый период, можно найти чистую современную стоимость, которая играет одну из главных ролей при оценке эффективности капитальных вложений в

инвестиционный проект. Чистая современная стоимость обычно представлена суммой текущих стоимостей всех прогнозируемых, при этом учитывается ставка дисконта. Данный показатель имеет аббревиатуру как и характеризуется рядом определенных условий (табл. 3.9).

Таблица 3.9

Условия показателя чистой современной стоимости (NPV)

Условие	Значение
NPV > 0	инвестиционные вложения увеличат капитал предприятия ООО «Тардан Голд»; инвестиционные вложения следует осуществлять.
NPV < 0	доходы от инвестиционных вложений недостаточно высоки, инвестиционное предложение следует отклонить.

Для того чтобы рассчитать общее значение чистой современной стоимости (NPV), необходимо определить чистый денежный поток нарастающим итогом, дисконтированный денежный поток, дисконтированный денежный поток нарастающим итогом (табл. 3.10).

Таблица 3.10

Расчет чистого денежного потока и аккумулированного денежного потока нарастающим итогом

Год реализации проекта	Чистый денежный поток, руб.	Аккумулированный денежный поток, руб.
0	- 7 682 957	- 7 682 957
1	6 051 584,2	- 1 631 372,8
2	46 265 984,5	44 634 611,7
3	63 529 311,7	108 163 923,4
4	161 741 535,7	269 905 459,1

После того, как были определены показатели (чистый денежный поток и аккумулированный денежный поток), следует определить срок окупаемости проекта ($C_{ок}$).

$$C_{ок} = ((d - 1) + \left(\frac{|ЧД_{k-1}|}{(ЧД_k - ЧД_{k-1})} \right)) * L, \quad (1)$$

где: $C_{ок}$ – срок окупаемости проекта, дни;

d – приближённый дисконтированный срок окупаемости проекта (2 года);

L – продолжительность в днях расчётного интервала времени (года), в котором выражен показатель d (равен 365 дней).

Сведем представленные показатели в следующую таблицу 3.11.

Таблица 3.11

Расчет срока окупаемости проекта (PP)

Показатель	0 год	1 год	2 год	3 год	4 год
Чистый денежный поток, руб.	- 7 682 957	6 051 584,2	46 265 984,5	63 529 311,7	161 741 535,7
Аккумуляированный денежный поток	- 7 682 957	- 1 631 372,8	44 634 611,7	108 163 923,4	269 905 459,1

$$C_{ок} = ((2-1) + (\frac{1631372,8}{1631372,8 + 44634611,7}))365 = 366(\text{дней})$$

В целом, можно отметить, что срок окупаемости инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд» составляет 1 год и один день.

Следующим шагом в оценке эффективности инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности является определение дисконтного множителя. Дисконтный множитель определяется при определенной ставке (20%) по следующей формуле:

$$D_m = 1/(1+r)^n, \quad (2)$$

где D_m – дисконтный множитель при ставке;

r – ставка дисконта (20%);

n – число периодов, год

Определим в следующей таблице дисконтный множитель при ставке 20% (выбор ставки 20% заключается в том, что она складывается из ставки рефинансирования банка, уровня инфляции, риска).

Таблица 3.12

Определение дисконтного множителя при ставке 20%

Дисконтный множитель при ставке 20 %	Значение показателя
$D_m = 1/(1+0,2)^0$	1
$D_m = 1/(1+0,2)^1$	0,8333
$D_m = 1/(1+0,2)^2$	0,6944
$D_m = 1/(1+0,2)^3$	0,5787
$D_m = 1/(1+0,2)^4$	0,4831

Зная значение дисконтного множителя за исследуемый период, мы можем продисконтировать показатель чистый денежный поток с целью определения чистой современной стоимости инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд» (табл. 3.13).

Таблица 3.13

Расчет дисконтированного денежного потока и дисконтированного денежного потока нарастающим итогом

Год реализации проекта	Чистый денежный поток, руб.	Значение дисконтного множителя при ставке 20 %	Дисконтированный денежный поток, руб.	Дисконтированный денежный поток нарастающим итогом, руб.
0	- 7 682 957	1	- 7 682 957	- 7 682 957
1	7 051 584,2	0,8333	5 022 815	- 2 660 142
2	46 265 984,5	0,6944	29 147 570,2	26 487 428,2
3	63 529 311,7	0,5787	61 653 436	88 140 864, 2
4	161 741 535,7	0,4831	71 166 275,7	159 307 139,9

На основании представленных значений можно рассчитать значение показателя NPV (чистую современную стоимость):

$$NPV = - 7 682 957 + 5 022 815 + 29 147 570,2 + 61 653 436 + 71 166 275,7 = 159 307 139,9 \text{ руб.}$$

В данном случае $NPV > 0$, это говорит о том, что мы получили накопленный дисконтированный эффект в размере 159 307 139,9 руб., т.е. инвестиционные вложения увеличат капитал рассматриваемого предприятия ООО «ТарданГолд»; инвестиционные вложения следует осуществлять.

Также на основании представленных расчетов следует определить дисконтированный срок окупаемости проекта – является одним из наиболее распространенных и понятных показателей оценки эффективности инвестиционного проекта.

Динамика дисконтированного денежного потока, руб.

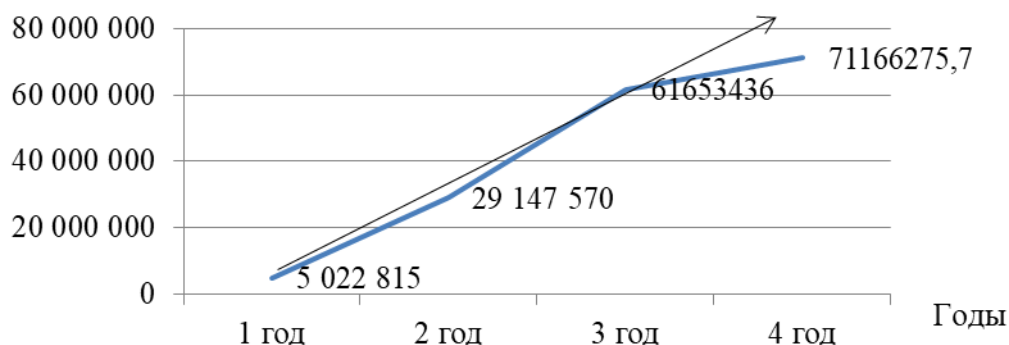


Рис. 3.9. Дисконтированный денежный поток ООО «Тардан Голд»

Дисконтирование, по сути, характеризует изменение покупательной способности денег, то есть их стоимости, с течением времени. На его основе производят сопоставление текущих цен и цен будущих лет. Если рассматривать механизм формирования показателя периода окупаемости инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд», следует обратить внимание на ряд его особенностей, которые снижают потенциал его использования в системе оценки эффективности инвестиционного проекта. Дисконтированный период окупаемости определяется по формуле:

$$DPP = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t} \geq I_0, \quad (3)$$

где, n – число периодов;

CF_t – приток денежных средств в период t ;

r – барьерная ставка (коэффициент дисконтирования);

I_0 – величина исходных инвестиций в нулевой период.

Таблица 3.14

Определение дисконтированного срока окупаемости проекта (DPP)

Показатель	0 год	1 год	2 год	3 год	4 год
Чистый денежный поток, руб.	- 7 682 957	5 022 815	29 147 570,2	61 653 436	71 166 275,7
Аккумуляированный денежный поток	- 7 682 957	- 2 660 142	26 487 428,2	88 140 864, 2	159 307 139,9

$$C_{\text{Док}} = ((2-1) + (\frac{2660142}{2660142 + 26487428,2}))365 = 398(\text{дней})$$

В процессе оценки эффективности инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия, следует учитывать один из важнейших инвестиционных показателей – индекс рентабельности. Индекс рентабельности (англ. Profitability Index, PI) представляет собой параметр инвестиционного проекта, использующийся для оценки его эффективности. Следует отметить, что данный показатель не имеет размерности и является коэффициентом. Отметим, что он может выражаться и в процентах. Подчеркнем, что с экономической точки зрения индекс рентабельности отражает приведенную стоимость, которая будет получена в результате реализации инновационного проекта, в расчете на 1 рубль первоначальных инвестиционных вложений. Представленный показатель характеризуется рядом определенных условий (табл. 3.15).

Таблица 3.15

Условия индекса рентабельности (PI) при оценке эффективности инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности

Условие показателя	Значение показателя
PI > 1	проект следует принять
PI < 1	проект следует отклонить
PI = 1	так называемая точка безразличия, нет разницы между принятием инновационного проекта или отказом от него

Индекс рентабельности находится по следующей формуле:

$$PI = \sum (ЧДП / (1+i)) / ИЗ, \quad (4)$$

$$PI = 5\,022\,815 + 29\,147\,570,2 + 61\,653\,436 + 71\,166\,275,7 / 7682\,957 = 20,74 \text{ руб.}$$

Мы видим, что индекс рентабельности больше 1, значит, инновационный проект повышения уровня экономической эффективности следует принять к реализации.

Также следует отметить, что при разработке инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд» особое внимание следует уделить оценке рисков, которые связаны с реализацией проекта. Это будет дополнительным плюсом при общении, к примеру, с кредиторами. К тому же, поможет предприятию быть более подготовленным в определенной кризисной ситуации.

Продуманная методика борьбы с последствиями рискованных ситуаций – поможет значительно облегчить реализацию инновационного проекта. Рассмотрим основные этапы:

1. Определить критические факторы, то есть факторы, которые способны теоретически оказать негативное влияние на инновационный проект. Они могут быть внешними и внутренними.

К внешним факторам относятся:

- простой по вине поставщиков сырья и материалов,
- климатические катаклизмы,
- изменение структуры спроса в связи с какими-либо причинами, действия конкурентов и т.д.

К внутренним факторам относятся:

- нарушение договорных обязательств со стороны субподрядчиков;
- болезнь ключевых участников;
- скрытый дефект технологии и т.д.

Оценка риска инновационного проекта возможна статистическим путем – проводя анализ прошлых показателей других участников рынка в

данной отрасли, имеющих аналогичные параметры. Подобный подход довольно прост, однако, абсолютно идентичных фирм не бывает.

Подчеркнем, что более точный метод – метод экспертной оценки. Желательна оценка не менее трех экспертов. В качестве таковых могут быть привлечены специалисты в данной сфере производства, юристы, специалисты по кредитным вопросам, аналитики. Выбор экспертов необходимо обосновать таким образом, чтобы он был понятен потенциальному инвестору.

Эксперты определяют вероятность наступления каждого выбранного критического фактора, используя пять степеней вероятности: 0, 25, 50, 75, 100. Соответственно, «0» - рисковое событие в реализации инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия не наступит, «100» - рисковое событие обязательно случится.

Далее, по результатам оценки всеми экспертами определяется средняя вероятность риска. У каждой группы факторов есть определенная доля веса в итоговом риске проекта. Весовая доля факторов указана в специальной литературе, приводить ее здесь – слишком долго, поскольку факторов великое множество. Перемножая среднюю вероятность на весовой показатель фактора – получаем балл риска.

Таблица 3.16

Оценка риска экспертным методом

Риск	Эксперты			Средняя	Вес риска	Оценка риска	
	1	2	3				
Непредвиденные затраты	75	25	50	50	1/5	10	
Неустойчивость спроса	75	75	75	75	1/7	10,5	
Появление альтернативной услуги	25	25	25	25	1/7	3,6	
Снижение цен конкурентами	25	25	0	16,67	1/3	5,5	
Нестабильность качества предоставления услуги	25	50	0	25	1/3	8,25	
Суммарный риск проекта							35, 32

По представленной методике: если итоговый риск проекта менее 50, как в этом случае, его можно считать приемлемым. Однако в процессе

реализации проекта данная ситуация безопасна, так как на данный вид услуги имеется спрос, который закрепляется долгосрочной договорной основой. Анализируя данную таблицу можно определить наиболее существенные риски и разработать меры по их предотвращению. Использование оценки рисков улучшит, к примеру, отношения с инвестором и будет способствовать предприятию чувствовать себя увереннее при практической реализации инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия. Также следует отметить, что при реализации проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия следует придерживаться алгоритму проведения риск-ориентированной оценки инновационного проекта (рис. 3.9)

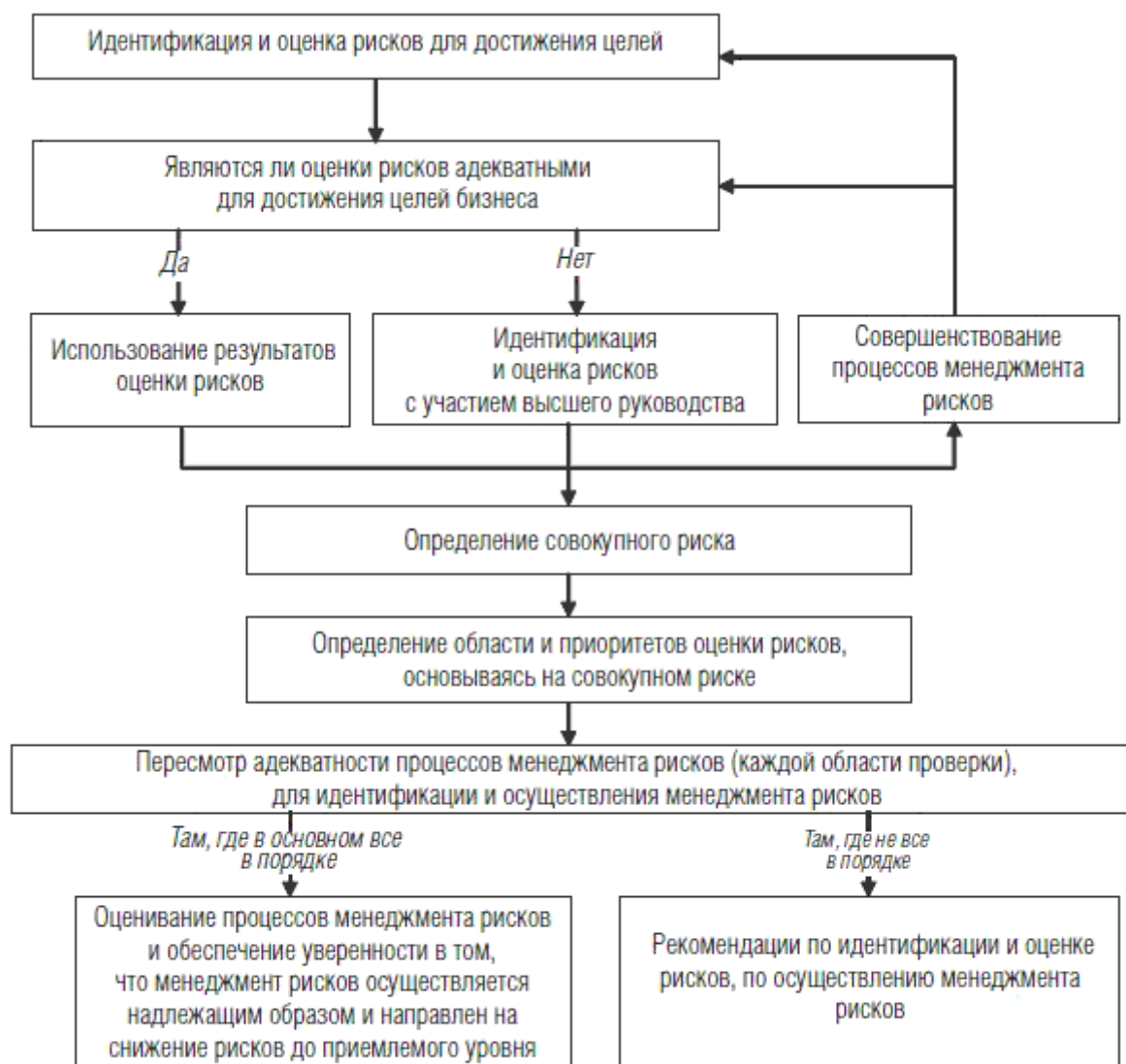


Рис. 3.9. Алгоритм проведения риск-ориентированной оценки инновационного проекта

Таблица 3.17

Оценка возможностей и угроз после внедрения проекта

Параметры оценки	Сильные стороны	Слабые стороны
Организация	Развитие профессиональных контактов с передовыми предприятиями. Обучение персонала с учетом опыта успешных горных компаний. . Высокая заработная плата, способствует более производительной работе. Высококвалифицированные кадры	Недостаточно эффективный стратегический менеджмент.
Ресурсная база	Освоение россыпных месторождений с учетом комплексного характера полезных компонентов. Заинтересованность золотодобывающих предприятий в расширении сырьевой базы.	Низкая обеспеченность золотодобывающих предприятий сырьевыми ресурсами. Снижение качества разведанных запасов россыпного золота. Слабая геологическая изученность территории
Производство	Внедрение в производство новых технологий добычи и обогащения золота. Применение высокопроизводительного горного оборудования. Возможность наращивать производственные мощности.	Высокий уровень риска ведения горных работ. Высокая капиталоемкость горного производства.
Финансы	Сравнительно быстрая окупаемость капитальных вложений в разработку месторождений. Достаточная для развития рентабельность предприятия. Возможность привлечения инвестиционного капитала.	Недостаточное привлечение инвестиционного капитала, вследствие высокого риска ведения горных и добычных работ.
Инновации	Возможность внедрения инновационных технологий.	Недостаточное внедрение в золотодобывающее производство инновационных технологий.
Маркетинг	Возможность увеличения объемов предложения на рынке золота.	Зависимость от рынка топливных и энергетических ресурсов.

В табл. 3.18 проведем оценку сводного интегрального показателя экономической безопасности предприятия на перспективное развитие.

Таблица 3.18

Оценка сводного интегрального показателя экономической безопасности предприятия до и после внедрения проекта

Составляющие потенциала компании	Наименование показателя	Оценка показателя в 2017 г.	Прогнозируемая оценка после внедрения проекта
Финансовый потенциал	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,5	1
	Коэффициент промежуточного покрытия	1	1
	Коэффициент текущей ликвидности	0,5	1
	Коэффициент автономии	0	0,5
	Коэффициент обеспеченности запасов и затрат собственными средствами	1	1
	Коэффициент отношения заемных и собственных средств	0	1
	Рентабельность продаж	0	1
Итоговая финансовая составляющая		0,43	0,92
Производственный потенциал	Фондоотдача	0	0,5
	Коэффициент обновления основных средств	0,5	1
	Коэффициент годности основных средств	0,5	1
Итоговая производственная составляющая		0,33	0,83
Социальный потенциал	Коэффициент уровня заработной платы	0,5	1
	Коэффициент стабильности кадров	0,5	1
	Коэффициент выработки продукции на одного работника	0,5	0,5
Итоговая социальная составляющая		0,5	0,83
Итоговый сводный коэффициент ЭБП		0,42	0,86

На основании представленной таблицы мы наблюдаем рост интегрального показателя экономической безопасности предприятия.

Таким образом, в данной главе была представлена разработка инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «ТарданГолд»: представлена общая интерпретация

инновационного проекта: рассмотрены составляющие экономической безопасности предприятия, представлен механизм повышения уровня экономической безопасности предприятия, охарактеризованы этапы создания современной модели обеспечения экономической безопасности предприятия. Также представлено экономическое обоснование проекта: рассмотрены основные этапы для последующей оценки эффективности капитальных вложений, представлены инвестиционные затраты, начислена амортизация по объектам, расписан рынок сбыта новой продукции, представлена схема оценки эффективности проекта, дана оценка показателям для оценки эффективности капитальных вложений, рассмотрены условия чистой современной стоимости, рассчитан чистый денежный поток и аккумулированный денежный поток нарастающим итогом, срок окупаемости и дисконтированный срок окупаемости проекта; отмечены условия индекса рентабельности, дана оценка рискам экспертным путем. В результате проведенных расчетов инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности ООО «Тардан Голд» были получены следующие результаты:

- IC (инвестиционные затраты) – 7 682 957 руб.;
- NPV (чистая современная стоимость) – 159 30 139,9 руб.;
- PI (индекс доходности, рентабельности) – 20,74 руб.;
- $C_{ок}$ (срок окупаемости проекта) – 366 дней (1год и 1 день);
- $C_{Док}$ (дисконтированный срок окупаемости) – 1 год и 33 дня;
- суммарный риск проекта экспертным методом 35,32%

Представленный расчет и экономическое обоснование инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд» показали его эффективность и необходимость к внедрению в деятельность предприятия.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Целью исследования данной работы являлась разработка инновационного проекта с целью повышения экономической безопасности предприятия. Цель исследования обусловила постановку следующих задач, которые были решены в ходе исследования, а именно: проанализированы теоретические основы и характеристики экономической безопасности предприятия; выявлены особенности внедрения инноваций с целью повышения уровня экономической безопасности предприятия; дана организационно-экономическая характеристика предприятия; проанализированы критерии экономической безопасности предприятия; оценены факторы, влияющие на формирование стратегических действий ООО «Тардан Голд» в области внедрения инноваций; предложен и экономически обоснован инновационный проект с целью повышения уровня экономической безопасности предприятия.

Объект исследования – ООО «Тардан Голд». ООО «Тардан Голд» является одной из дочерних компаний Шведской компании Auriant Mining AB («AUR AB»).

ООО «Тардан Голд», как юридическое лицо, зарегистрировано в Республике Тыва 4 февраля 2004 года.

Оценивая финансовые параметры экономической безопасности предприятия отметим, что:

1. Оценивая динамику выручки предприятия, можно сделать вывод, что выручка от реализации компании по сравнению с базовым периодом незначительно уменьшилась (с 1 838 893 тыс. руб. на 31.12.2015 г. до 1 443 594 тыс. руб. на 31.12.2017 г.). За анализируемый период изменение объема продаж составило -395 299 тыс. руб.

2. Валовая прибыль на 31.12.2015 г. составляла 842 850 тыс. руб. За анализируемый период она снизилась на 772 119 тыс. руб., что следует рассматривать как отрицательный момент.

3. Коэффициент автономии, за анализируемый период увеличился на 0,33 и на 31.12.2017 г. составил 0,01. Это ниже нормативного значения (0,5) при котором заемный капитал может быть компенсирован собственностью предприятия.

4. Коэффициент отношения заемных и собственных средств (финансовый рычаг), за анализируемый период увеличился на 181,35 и на 31.12.2017 г. составил 177,23. Чем больше этот коэффициент превышает 1, тем больше зависимость предприятия от заемных средств.

5. За анализируемый период, продолжительность затратного цикла увеличилась на 77,68 дн. (25,45%), что при прочих равных условиях может указывать не на негативную тенденцию, отвлекающую средства в производственную деятельность.

6. Продолжительность производственного цикла за анализируемый период снизилась на 78,92 дн. (-70,68%), что при существующем увеличении чистого цикла может говорить об отрицательной тенденции, которая приводит к финансированию текущей деятельности за счет внешних по отношению к производственному процессу источников.

7. За анализируемый период значения большинства показателей рентабельности уменьшились, что следует скорее рассматривать как отрицательную тенденцию.

8. Проанализировав вероятность банкротства отметим, что в настоящее время у предприятия имеются все признаки вероятности банкротства.

Оценивая социальные параметры экономической безопасности предприятия отметим, что численность персонала возросла на 1 %, средняя заработная плата возросла на 2,53 %.

Рассматривая динамику анализа и структуры трудовых ресурсов предприятия видно, что значительную долю от штатного расписания составляют рабочие. Доля руководителей значительно меньше доли рабочих. Доля молодых кадров в возрасте 18-30 лет больше, чем доля работников других возрастов, это говорит о том, что все большее число молодых

специалистов с каждым годом приходит на предприятие. Так же на предприятии большое число служащих с высшим образованием, без специального образования сотрудников очень мало.

Производительность одного рабочего уменьшается, что говорит о менее эффективной работе персонала. Что касается коэффициентов оборота и текучести кадров, то они изменяются незначительно, а следовательно персонал на предприятии не меняется.

Оценивая производственные параметры экономической безопасности предприятия отметим, что производство золота на Тардане, включая производство на золотоизвлекательной фабрике в соответствии с планом на 2016 год составило 1 054,2 кг (34 669 тр. унций) золота, что на 32,8% больше производственных показателей 2015 года (793,7 кг (26 468 тр. унций)).

В 2017 году объем производства упал по сравнению с 2015 годом на 17,35%.

Коэффициент поступления и ввода основных средств с каждым годом уменьшается, это свидетельствует о том что предприятие с каждым годом вводит в эксплуатацию все меньшее количество основных средств и использует уже имеющиеся основные средства предприятия. Обновление основных средств уменьшается. Все больше основных средств выходит из строя, т.к. они уже устарели - это видно из коэффициента выбытия основных средств. Коэффициент прироста основных средств так же уменьшается. Коэффициент реальной стоимости основных средств так же имеет тенденцию снижения.

Увеличивается износ основных средств так как предприятие меньше закупает нового оборудования и вся нагрузка идет на уже имеющиеся основные средства и, следовательно, они быстрее изнашиваются. Техническая годность так же снижается из-за увеличения нагрузок. Однако, срок обновления основных средств в 2017 году значительно увеличился (13,7265) по сравнению с 2015 годом (8,143) это нам говорит о том, что

предприятие постепенно обновляет основные средства, выводя из эксплуатации свои старые основные средства или ремонтируя их.

Фондоемкость имеет так же отрицательную тенденцию и показывает увеличение стоимости основных средств на 1 рубль выручки.

Таким образом, можно сделать вывод, что в настоящее время выявлена потребность предприятия в универсальной технике, более прогрессивного и экономичного оборудования.

Наиболее благоприятными возможностями являются, которыми может воспользоваться предприятие для своего развития, следующие:

1. Внедрение в производство новых технологий добычи и обогащения золота.
2. Растущий спрос на сырье (золото).
3. Наличие месторождений с высоким содержанием золота.
4. Социальная значимость золотодобывающих предприятий, как градообразующих объектов.
5. Геолого-технологическая доступность ресурсов россыпного золота.

Наряду с этим, наибольшую угрозу представляют:

1. Рост инфляции.
2. Зависимость от валютного курса.
3. Расположение месторождений в труднодоступных районах.
4. Недостаточные полномочия территориальных органов управления государственным фондом недр.
5. Низкий уровень внедрения инновационных научных изобретений для нужд отрасли.

В настоящее время основной стратегией развития предприятия является рост и устойчивое развитие компании. Оно основано на снижении затрат, на увеличении объемов производства до выхода на полную проектную мощность на существующих активах компании.

Отметим, что в результате проведенной оценки параметров экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд» мы

выяснили, что существуют следующие угрозы, оказывающие негативное воздействие на экономическую безопасность рассматриваемого предприятия: чистая прибыль находится в отрицательном положении; за анализируемый период значения большинства показателей рентабельности уменьшились, что следует скорее рассматривать как отрицательную тенденцию; проанализировав вероятность банкротства отметим, что в настоящее время у предприятия имеются все признаки вероятности банкротства; выявлена потребность предприятия в универсальной технике, более прогрессивного и экономичного оборудования.

В целях повышения уровня экономической безопасности предприятия, конкурентоспособности на рынке, увеличения прибыли, повышения уровня рентабельности, создания условий для сбыта складской продукции (лигатурного золота) при минимальных затратах, мы предлагаем закупить инновационную аффинажную установку. Данное инновационное оборудование позволит осуществить переработку имеющегося лигатурного золота на складах, повысив процентное содержание золота до 99,8 – 99,9% (банковское золото или червонное). В результате проведенных расчетов инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности ООО «ТарданГолд» были получены следующие результаты:

- IC (инвестиционные затраты) – 7 682 957 руб.;
- NPV (чистая современная стоимость) – 159 30 139,9 руб.;
- PI (индекс доходности, рентабельности) – 20,74 руб.;
- $C_{ок}$ (срок окупаемости проекта) – 366 дней (1год и 1 день);
- $C_{д_{ок}}$ (дисконтированный срок окупаемости) – 1 год и 33 дня;
- суммарный риск проекта экспертным методом 35,32%

Представленный расчет и экономическое обоснование инновационного проекта повышения уровня экономической безопасности предприятия ООО «Тардан Голд», а так же прогноз интегрального показателя экономической безопасности предприятия, показали его эффективность и необходимость к внедрению в деятельность предприятия.

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Блинов, А. Промышленные предприятия и их экономическая безопасность: предприятия недропользования / А., Блинов В: Экономист. Москва, №1, 2014,– с. 56–60.
2. Богатин, Ю.В. Экономическая оценка качества и эффективности работы предприятия / Ю.В. Богатин. Москва: Издательство стандартов, 1991. – 216 с.
3. Балясный, М.Я. Экономическая безопасность бизнеса в современной России: Учебное пособие / М.Я. Балясный. – Оренбург: Академия проблем безопасности, обороны и правопорядка, 2013. – 260с.
4. Буляткина, М.Г. Экономическая безопасность и устойчивое развитие корпораций: Монография / М.Г. Буляткина. – Иркутск: Изд-во «Репроцентр А1», 2012. – 263 с.
5. Бункина, М.К. Особенности экономической безопасности промышленных предприятий: учеб. пособие / М.К. Бункина. – М.: Дело, 2015. – 272 с.
6. Виноградов, В.В. Экономика России: учебное пособие для вузов / В.В. Виноградов. – М.: Юристъ, 2012. – 320 с.
7. Воронов, А.А. Правовой анализ обеспечения экономической безопасности / А.А. Воронов // Фундаментальные исследования . –№ 8. – 2013 г. – С. 42–42
8. Дронов, Р. Подходы к обеспечению экономической безопасности / Р. Дронов // Экономист. – – № 2. – 2013 г. – С. 43–54.
9. Дюженкова Н.В. Система критериев и показателей для оценки состояния экономической безопасности // Информационный бизнес в России: Сб. науч. тр. по материалам науч.–практ. семинара. – Тамбов, 2012. – С. 42.
10. Глазьев С.Ю. Экономическая теория технического развития/ С.Ю. Глазьев; отв. ред. Д.С. Львов. – М.: Новое издательство, 2013. – 235 с.

11. Глобализация экономики и внешнеэкономические связи России / под ред. И.П. Фаминского. – М.: Республика, 2014. – 444 с.
12. Градов А.П. Национальная экономика: учеб. пособие/ А.П. Градов. – 2-е изд. – М.: Питер, 2013. – 233 с.
13. Заславская Т.И. Социальная трансформация российского общества: деятельно–структурная концепция / Т.И. Заславская; Моск. шк. соц. и эконом. наук. – М.: Дело, 2013. – 568 с.
14. Каранина, Е.В. Финансово–экономическая безопасность: региональный аспект / Е. Каранина // Fundamental and applied sciences: the main results of 2015: Proceedings of the I Annual International Scientific Conference 16–17 December 2015, St. Petersburg, Russia – North Charleston, SC, USA – North Charleston: CreateSpace, 2015. Научно–издательский центр «Открытие», Scientific Publishing Center «Discovery», North Charleston, SC, USA, 2015. – Pp. – 116–121.
15. Макконнелл, К.Р. Принципы, проблемы и политика / К.Р. Макконнелл, С.Л. Брю. – М.: Экономикс, 2012. – 399 с.
16. Мамонов, В.В. Конституционные основы национальной безопасности Российской Федерации / В. В. Мамонов. Под ред. В. Т. Кабышева. – Саратов: Саратовский университет, 2013. – 210 с.
17. Основы экономической безопасности. Государство, регион, предприятие, личность / Под ред. Е. А. Олейникова. – М.: ЗАО Бизнес–школа «Интел–синтез», 2015. – 288 с.
18. Особенности инвестиционной модели развития России / В.Б. Кондратьев, Ю.В. Куренков, В.Г. Варнавский, Н.В. Матвеев и др. – М.: Наука, 2014. – 400 с.
19. Паньков, В. Экономическая безопасность / В. Паньков // Интерлик. – № 3. – 2014 г. – С. 42–56.
20. Партыка, Т.Л. Информационная безопасность: Учебное пособие / Т.Л. Партыка, И.И. Попов. – М.: Форум, 2012. – 432 с.

21. Радюкова, Я. Ю. Экономическая безопасность: «за и против» поддержки естественных монополий / Я. Ю. Радюкова // Проблемы социально–экономического развития России на современном этапе: мат–лы IV Ежегод. Всерос. на–уч.–практ. конф. (заочной). Тамбов: Изд–во ТРОО «Бизнес–Наука–Общество», 2012. – 620 с.
22. Рахимов, О. Р. Содержание понятия экономическая безопасность / О. Р. Рахимов // Научный вестник МГИИТ. М., Вып. 5(13). – 2012. – С.42–50.
23. Сенчагов, В. К. Экономическая безопасность России: учебник/ В.К. Сенчагов. – М.: Дело, 2015. – 360 с.
24. Сенчагов, В. К. О сущности и основах стратегии экономической безопасности России / В. К. Сенчагов // Вопросы экономики. – № 1. – 2015. – С. 98.
25. Сенчагов, В. К. Экономическая безопасность / В.К. Сенчагов Производство. Финансы. Банки. М.: ЗАО «Финстатин–форм», 2012. –322 с.
26. Фахрутдинова, Е.В. Роль социальной сферы и социальной политики в обеспечении устойчивого социально–экономического развития страны / Е. В. Фахрутдинова // Экономические науки. – № 8. – 2012 г. – С. 7–11.
27. Фирсов, В.А. Меры по устранению угроз экономической безопасности Российской Федерации / В. А. Фирсов // Вестник РАГС при Президенте РФ.– № 2.– 2014. – С.23–29.
28. Фомин, А. Экономическая безопасность государства, региона, предприятия [Электронный ресурс] / А. Фомин / Режим доступа: <http://www.intertrends.ru/twenty-four/012.htm>
29. Хадисов, М–Р. Б. Индекс качества жизни населения – индикатор экономической безопасности региона / М–Р. Б. Хадисов // Экономическая безопасность.– № 5. – 2015. – С. 47–52.
30. Хлутков, Ю. А. Основные направления формирования системы обеспечения национальной экономической безопасности России / Ю. А.

Хлутков // Известия Санкт–Петербургского университета экономики и финансов. – 2010. – N 3 (63). – С. 166–169.

31. Чалдаева Л.А. Основы экономики организации [Электронный ресурс]: Учебник и практикум / Чалдаева Л.А. – Отв. ред., Шаркова А.В. – Отв. ред. – М. : Издательство Юрайт, 2016. – 339с.

32. Черенков, В.Е. Современные направления и механизмы обеспечения экономической безопасности / В.Е. Черенков. – Брянск: БФ ОРАГС, 2016. – 274с.

33. Чиненов, М.В. Основы международного бизнеса: учебное пособие. – Москва : Кнорус, 2012. – 302 с.

34. Чумаченко, Н.Г. Проблемы комплексного планирования экономического и социального развития региона / Н.Г. Чкмаченко. – М: Предпринт, 2016. – 355 с.

35. Шаститко, А. Структурные альтернативы социально–экономического развития России / А. Шаститко// Вопросы экономики. – № 1.– 2014 г. – С.54–61.

36. Шевченко, М.А. Механизм обеспечения экономической безопасности России в условиях глобализации / М. А. Шевченко // Переходная экономика.– № 2.– 2013. – С.34–37.

37. Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. – 2–е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА–М, 2010. – 208 с.

38. Шершенев, Л. И. Безопасность: государственные и общественные устои / Л. И. Шершенев// Безопасность. – № 4. (20). – 2014 г. – С. 12–13.

39. Шимко П.Д. Микроэкономика [Электронный ресурс] : Учебник и практикум / Шимко П.Д. – М. : Издательство Юрайт, 2016. – 240с.

40. Шинкаренко, П. Технологическая и экономическая безопасность России : проблемы и решения / П. Шинкаренко // Проблемы теории и практики управления. – №12. – 2014 г. – С. 116–122.

Экономика предприятия: учеб. пособие / А. И. Ильин, В. И. Станкевич, Л. А. Лобан и др.; Под общ. ред. А. И. Ильина. – М.: Новое знание, 2013. – 698 с.

41. Экономическая безопасность России: Общий курс. Учебник. Изд. 4-е. / Под ред. В.К. Сенчагова – М.: Дело, 2012. – 304 с.

42. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / под ред. В. К. Сенчагова. – 2-е изд. – М., 2014. – 400 с.

Экономическая безопасность. Системное представление: монография В.В. Водянова; Государственный университет управления. – М.: ГУУ, 2014. – 177с.

43. Экономическая безопасность: Производство – Финансы – Банки. / Под ред. В.К. Сенчагова – М.: ЗАО «Финстатинформ», 2012. – 400 с.

44. Экономическая и национальная безопасность: учеб. / Под ред. Е.А. Олейникова. – М.: Экзамен, 2014. – 287 с.

45. Экономическая безопасность: теория, методология, практика / под науч. ред. Никитенко П.Г., Булавко В. Г.; Институт экономики НАН Беларуси. – Минск: Право и экономика, 2013. – 394 с.

46. Экономическое развитие России и мировые тенденции на рубеже веков/ под. ред. Никонова А.К. – М.: Институт США РАН, 2012. – 510 с.

47. Юткина, О. В. Системный взгляд на обеспечение глобальных направлений экономической безопасности страны / О. В. Юткина // Экономика и предпринимательство. – 2014. – N 6 (47). – С. 189–192.

50. Яскевич, В.И. Организационные основы безопасности фирмы / В.И. Яскевич. – М.: Ось-89, 2014. – 368 с.

ПРИЛОЖЕНИЯ