

**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Факультет экономический  
Кафедра Экономика и менеджмент  
Направление подготовки 5.38.03.01 Экономика  
Профиль подготовки Экономика предприятий и организаций  
Квалификация выпускника бакалавр

Форма обучения очная

**Гайнетдинова Ильзира Ильмировна**

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ  
ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ И ПУТИ ЕЕ ПОВЫШЕНИЯ В  
ООО СХП «УРАЛ-ТАУ» ДУВАНСКОГО РАЙОНА**

Выпускная квалификационная работа

Руководитель: к.э.н., доцент Лукьянова М.Т.  
(ученая степень, звание, Ф.И.О.)

\_\_\_\_\_  
(подпись)

Нормоконтроль: к.э.н., доцент Лукьянова М.Т.  
(ученая степень, звание, Ф.И.О.)

\_\_\_\_\_  
(подпись)

«К защите допускаю»  
Зав. кафедрой:  
к.э.н., доцент Ковшов В.А.  
(ученая степень, звание, Ф.И.О.)

\_\_\_\_\_  
(подпись)

Рецензент: к.э.н., доцент Арасланбаев И.В.  
(ученая степень, звание, Ф.И.О.)

\_\_\_\_\_  
(подпись)

« \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2018 г.

Уфа 2018

**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Факультет экономический  
Кафедра Экономика и менеджмент  
Направление подготовки 5.38.03.01 Экономика  
Профиль подготовки Экономика предприятий и организаций  
Квалификация выпускника бакалавр

Форма обучения очная

«Утверждаю»  
Зав. кафедрой  
экономики и менеджмента  
к.э.н., доцент Ковшов В.А.  
(ученая степень, звание, Ф.И.О.)

\_\_\_\_\_

(подпись)

«\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2017 г.

**ЗАДАНИЕ**

на выпускную квалификационную работу  
Гайнетдиновой Ильзиры Ильмировны  
(Ф.И.О. обучающегося)

1. Тема работы: Экономическая эффективность использования оборотных средств и пути ее повышения в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района утверждена приказом по университету от «\_\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г. № \_\_\_\_\_.

2. Исходные данные к работе: данные бухгалтерских годовых отчетов за 2015 – 2017 гг. ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района, локальные нормативно-правовые акты предприятия, научно-методическая литература.

3. Содержание расчетно-пояснительной записки (перечень подлежащих разработке вопросов: 1) Теоретические основы анализа эффективности использования оборотных средств на предприятии; 2) Анализ эффективности использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района; 3) Мероприятия по повышению эффективности использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района.

4. Перечень графического материала (с точным указанием обязательных чертежей): общее количество таблиц – 19, 3 рисунка.

## 5. Консультанты по работе:

Раздел	Консультант	Подпись, дата	
		задание выдал	задание принял

## 6. Календарный план:

Наименование этапов выполнения выпускной квалификационной работы	Сроки выполнения	Примечания
Утверждение темы выпускной квалификационной работы	15.09.2017 г.	выполнено
Разработка теоретических основ выбранного предмета исследования (Теоретические основы анализа эффективности использования оборотных средств на предприятии)	16.09.2017 г. – 14.12.2017 г.	выполнено
Разработка аналитической части исследования (Анализ эффективности использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района)	15.12.2017 г. – 25.03.2018 г.	выполнено
Разработка проектной части выпускной квалификационной работы (Мероприятия по повышению эффективности использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района)	26.03.2018 г. – 8.06.2018 г.	выполнено
Представление работы заведующему кафедрой	9.06.2018 г.	выполнено
Представление выпускной квалификационной работы рецензенту	13.06.2018 г.	выполнено
Прохождение предзащиты на кафедре	14.06.2018 г.	выполнено

7. Сроки сдачи студентом законченной работы: 14 июня 2018 г.

8. Дата выдачи задания: 15 сентября 2017 г.

Руководитель: к.э.н., доцент Лукьянова М.Т.

*(ученая степень, звание, Ф.И.О.)*

\_\_\_\_\_ *(подпись)*

Задание принял к исполнению: \_\_\_\_\_

*(подпись обучающегося)*

## РЕФЕРАТ

Экономическая эффективность использования оборотных средств и пути ее повышения в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района

Гайнетдинова И.И.

Пояснительная записка: 71 с., 19 таблиц, 3 рисунка, библиографический список включает 39 источников.

### **Оборотные средства, коэффициент оборачиваемости, нормирование, экономическая эффективность, продолжительность оборота**

В выпускной квалификационной работе предлагаются мероприятия по повышению эффективности использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района.

Общая сумма дебиторской задолженности составила 4601 руб. По данным анализа экономических показателей в 2017 г. 1 руб. выручки приносит предприятию прибыль в размере 0,083 руб. Внедрение мероприятий по установлению системы скидок и штрафов за нарушение сроков оплаты позволит сократить размер дебиторской задолженности. В результате оборачиваемость оборотных средств увеличится, что в свою очередь приведет к увеличению прибыли предприятия до 8168,2 тыс. руб. и сокращению продолжительности оборота на 83 дня.

Запасы сырья и материалов занимают значительный удельный вес в общей сумме, который на протяжении всего анализируемого периода изменялся – в 2017 г. увеличился на 1391 тыс. руб. При нормировании материально-производственных запасов, разница между фактическими затратами в 2017 г. и плановым по использованию оборотных средств по производственным запасам будет составлять 29079,6 тыс. руб., что в итоге приводит к сокращению длительности одного оборота на 189 дней.

## ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	6
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ	10
1.1 Экономическая сущность и состав оборотных средств	10
1.2 Анализ научно-методической литературы по исследуемой проблеме	14
1.3 Показатели эффективности использования оборотных средств в агропромышленном комплексе	19
2 АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ В ООО СХП «УРАЛ-ТАУ» ДУВАНСКОГО РАЙОНА	26
2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района	26
2.2 Анализ состава и структуры оборотных активов	41
2.3 Анализ динамики и эффективности использования оборотных средств	45
3 МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ В ООО СХП «УРАЛ-ТАУ» ДУВАНСКОГО РАЙОНА	47
3.1 Мероприятия по снижению дебиторской задолженности на предприятии	47
3.2 Определение нормативных значений в материально- производственных запасах и анализ движения денежных средств	53
3.3 Экономическая эффективность предложенных мероприятий	59
3.4 Личный вклад автора в решение поставленной проблемы	61
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	63
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	67

## ВВЕДЕНИЕ

Осуществляя свою хозяйственную деятельность, организация должна обладать оборотными средствами (оборотным капиталом).

Оборотные средства воздействуют на следующие основные показатели деятельности организации: на увеличение объема производства, уменьшение себестоимости продукта, увеличение рентабельности организации. Поэтому при анализе финансового состояния организации рассматривается вопрос об эффективном использовании оборотных средств. Исследование этого вопроса позволит выявить дополнительные резервы и улучшить основные экономические показатели организации.

Производственный цикл зависит от состояния оборотного капитала. На производственную деятельность негативное влияние оказывает недостаток оборотных средств, прерывает производственный цикл и в конечном результате приводит его к отсутствию возможностей выплачивать по своим обязательствам. По этой причине, в настоящее время, огромную роль для организаций приобретает вопрос максимально эффективного и оптимального применения оборотных средств. В связи с этим выбранная тема выпускной квалификационной работы весьма актуальна.

Обобщив в выпускной квалификационной работе теоретическую и методическую литературу, отечественную практику использования оборотных средств в сельскохозяйственных организациях изучив мероприятия по повышению их использования можно выделить следующие основные моменты определяющие научную новизну работы:

- уточнена сущность и состав оборотных средств, выделены основные показатели их использования;
- сделан анализ научно-методических источников по обоснованию их нормативных значений;
- выявлены тенденции изменения объемов и структуры оборотных

средств в анализируемом хозяйстве;

- произведено нормирование оборотных средств, позволяющая повысить эффективность их использования.

Практическая значимость результатов исследования состоит в том, что предложения в выпускной квалификационной работе, могут служить хорошими перспективами организации эффективного использования оборотных средств и использованы в дальнейшей деятельности предприятия.

Исследованиями состояния, размещения и оборачиваемости оборотных средств занимаются многие экономисты: Акбашева Д.М., Вечканова В.С., Данилина Е.В., Захарова Ю.Н., Корнева Р.К., Лебедева А.С., Остапенко В.С., Савина М.С., Тимеркаева Р.Р., Четверова К.С. и др. Они в необходимой мере отразили концепцию оборотных средств, обозначили их суть, функции и проблемы. Огромное количество научно-практических рекомендаций предложено по повышению эффективности применения оборотных средств. Но экономические процессы в области материального производства усугубляются; экономические взаимоотношения все наиболее нуждаются в последующем изучении значимости оборотных средств в обеспечении постоянного движения производства и реализации продукции, по этой причине мы и выбрали проблему эффективности использования оборотных средств для изучения.

Цель исследования – определить пути повышения экономической эффективности использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района.

Для достижения поставленной цели в выпускной квалификационной работе были решены следующие задачи:

- изучены теоретические основы определения экономической эффективности использования оборотных средств;
- приведена организационно-экономическая характеристика объекта исследования;
- проанализирована система показателей экономической эффективности использования оборотных средств;

- предложены мероприятия по повышению экономической эффективности использования оборотных средств в исследуемом хозяйстве.

Объект исследования выпускной квалификационной работы: ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района.

Предметом исследования является определение направлений повышения экономической эффективности использования оборотных средств.

Источники информации для написания выпускной квалификационной работы: годовая бухгалтерская отчетность за 2015 – 2017 гг. ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района.

В исследованиях применен метод сравнительного анализа, нормативный метод, расчетно-аналитический метод, экономико-статистический методы.

Структура и содержание работы состоят из трех глав, введения, заключения и библиографического списка.

В введении обоснована актуальность темы, цель работы, задачи, объект и предмет исследования, методы, теоретическая основа исследования, практическая значимость.

В первой главе приведена экономическая сущность и состав оборотных средств, сделан анализ научно-методической литературы по исследуемой проблеме, представлены показатели эффективности использования оборотных средств в агропромышленном комплексе.

Во второй главе сделан анализ организационно-экономической характеристики ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района, состава и структуры оборотных активов, динамики и эффективности использования оборотных средств.

В третьей главе предложены мероприятия по снижению дебиторской задолженности на предприятии, приведено определение нормативных значений в материально-производственных запасах и анализ движения денежных средств, определена экономическая эффективность от предложенных мероприятий и представлен личный вклад автора в решение поставленной проблемы.



Подготовлены и опубликованы статьи за 2016 – 2017 учебный год:

- в сборнике научных статей студентов по итогам работы кафедры экономики и менеджмента за 2016-2017 учебный год «Проблемы экономики и менеджмента: молодежный взгляд», статья по теме «Экономическая эффективность использования оборотных средств в сельскохозяйственных предприятиях РБ». – Уфа: Мир печати, 2017. – С. 111-114;

- в сборнике статей XI Всероссийской студенческой научно-практической конференции «Студент и аграрная наука» (28-29 марта 2017 г.), статья по теме «Экономическая эффективность использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района». – Уфа: Башкирский ГАУ;

- в сборнике Международной научно-практической конференции «Состояние и перспективы увеличения производства высококачественной продукции сельского хозяйства» (I совместная с институтом животноводства Таджикской академии сельскохозяйственных наук) (23 – 25 ноября 2017 г.), статья по теме «Эффективность использования оборотных средств в сельскохозяйственных предприятиях Республики Башкортостан». – Уфа: Башкирский ГАУ. – С. 398-401.

# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

## 1.1 Экономическая сущность и состав оборотных средств

Для осуществления производственного процесса сельскохозяйственным предприятиям необходимы средства обращения и оборотные производственные фонды. Ресурсы в обороте (оборотные средства) составляют комплекс денежных средств, вложенные в используемые производственные средства и средства обращения. Целью данных инвестиций считается обеспечение непрерывности движения изготовления и реализации продукта. В общем варианте состав оборотных средств и их источников представлен в бухгалтерском балансе [13].

Около 80% доли оборотных производственных фондов действуют в области изготовления и в структуре оборотных средств. Фонды обращения при этом составляют приблизительно 20%. Однако, все же, соотношение данных двух компонентов в разных отраслях неодинаково и может изменяться в зависимости от продолжительности производственного цикла, величины производственных резервов, степени специализации и ряда иных условий. Состав и структура оборотных средств представлены на рисунке 1.1.

Оборотный основной капитал (оборотные средства) компании находится в непрерывном движении. Они постигают 3 стадии и приобретают 3 разновидности, составляя целый кругооборот.

Функция оборотных средств (постоянный оборот средств) достигается вследствие того, что они, пребывая в то же время в абсолютно всех 3-х фазах, поочередно переключаются с одной фазы в другую [22].

а) Д – Т (обеспечение).

Первый этап – приобретается сырьевые материалы, горючее, использованные материалы и прочие ресурсы изготовления.

Оборотные средства – оборотный капитал			
В производстве		При реализации продукции	
В процессе производственно – хозяйственной деятельности (при эксплуатации ОПФ)			
Необходимо для изготовления продукции	Необходимо для закупки сырья и материалов	Необходимо для заработной пла- ты работников	Необходимо для реализации
Оборотные средства – это денежные средства, авансированные			
В оборотные производственные фонды		В фонды обращения	
Обеспечивают непрерывность произ- водственного процесса		Обеспечивают реализацию производ- ственной продукции на рынке и по- лучение денежных средств	

Рисунок 1.1 – Совокупность оборотных средств

б)  $T - П - T'$  (изготовление).

Второй этап – формируется новейший , что несет в себе перенесенную и снова основанную стоимость

с)  $T' - Д'$  (осуществление).

Третий этап - выполняется реализация готового продукта.

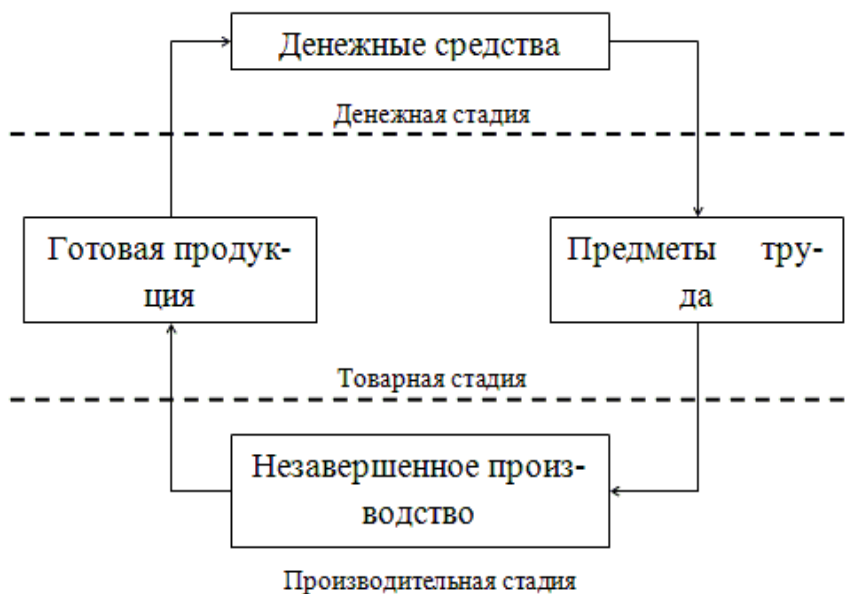


Рисунок 1.2 – Кругооборот средств

Оборотные фонды расходуются в процессе производства продукта и её

реализации, так же они целиком потребляются и перемещают собственную цену в продукцию в процессе 1 года [3].

Операционный круг:

- приобретение материала и сырья за наличную и безналичную плату поставщикам;
- далее идет производственное обрабатывание приобретенного материала и сырья, оплата заработной платы;
- трансформация с «незавершенное изготовление» в «готовый продукт»;
- реализация готового продукта и вынесение счетов клиентам;
- поступление средств от клиентов.

Содержание оборотных фондов:

- 1) производственные резервы – сырьевые материалы; горючее, топливо; дополнительные использованные материалы; закупаемые полуфабрикаты; запасные части, необходимые для ремонтных работ; упаковка и упаковочные материалы; спецовка; вещи, которые весьма стремительно изнашиваются; кроме того ресурсы труда ценой меньше 10 тыс. руб. за штуку либо сроком работы никак не больше 1 года;
- 2) незаконченный выпуск и полуфабрикаты собственного изготовления;
- 3) затраты, сопряженные с ближайшей и перспективной подготовкой изготовления новейших типов продукта и их развитие (затраты предстоящих этапов);
- 4) готовый продукт на складах;
- 5) ещё не оплаченная, однако ранее отгруженная продукция;
- 6) финансовые ресурсы в кассе компании и на счетах в банке;
- 7) дебиторский долг, все разновидности;
- 8) другие используемые активы в виде неполного производства подсобных хозяйств компании.

Кредиторский долг может появиться в случае срыва платежной дисциплины поставщиками по приобретенным товарам, подрядчиками по выполненным работам, налоговой инспекцией по части налогов и платежей по

платежам во внебюджетные фонды [29].

Значимой проблемой считается увеличение производства при точном следовании общепризнанных норм ресурсосбережения. Результативность и бережливость оборотных фондов проявляется в следующем:

- крупные финансовые выгоды выработке гарантирует: уменьшение расходов на материал, горючее, использованное сырье и др.

- сбережение материальных ресурсов, введение ранее не известных, схожих, но наиболее экономичных материалов в промышленный процесс содействует установлению современных соотношений в ходе изготовления отдельными секторами экономики, достижению наилучшей отраслевой структуры индустриального производства [4, 10].

Желание к экономии ресурсов содействует к введению новейшей техники и совершенствованию научно-технических процессов:

- сбережение вещественных ресурсов может помочь усовершенствовать применение производственных мощностей и увеличить эффективность работы. Таким образом, сбережение материальных ресурсов приводит к экономии расходов в активную деятельность (живой труд);

- сбережение материальных ресурсов содействует сокращению себестоимости продукта;

- значительно воздействуя на уменьшение себестоимости продукта, сокращение материальных ресурсов проявляет позитивное воздействие на экономическое положение предприятия.

Характеристики, определяющие оборот оборотных средств:

- Длительность оборота в днях. Чем короче продолжительность одного оборота, тем выгоднее для сельскохозяйственного предприятия.

- Количество оборотов за конкретный промежуток (год, полугодие, квартал либо показатель оборачиваемости). Хорошим признаком считается высокий показатель оборачиваемости оборотных средств.

- Показатель загрузки денег в обороте. Объем оборотных средств,

задействованных в компании на единицу продукции.

– Показатель укрепления оборотных средств. Данный показатель демонстрирует размер оборотных средств в 1 руб. реализованного продукта. Этот показатель противоположен коэффициенту оборачиваемости.

## 1.2 Анализ научно-методической литературы по исследуемой проблеме

Каждое хозяйствующее предприятие, исполняющее предпринимательскую либо другую торговую деятельность, обязана обладать недвижимостью (функциональное владение, активный капитал в виде главного либо используемого капитала).

Оборотный капитал считается важным ресурсом в целях протекающей работы компании. Оборотным капиталом являются средства либо прочие активы, что смогут быть конвертированы в наличные денежные средства в протяжении 1-го производственного цикла (как правило 1 год). Паевые вложенные фонды считаются обязательной составляющей активов фирмы. Сотрудничество и результативность их применения – одно из основных обстоятельств, преуспевания предприятия [21].

В своей статье Вечканова В.С. предлагает следующее определение оборотным средствам, оборотным активам и оборотному капиталу: «Оборотные средства – это фонд денежных средств предприятия, предназначенный для формирования его оборотного капитала и оборотных активов с целью обеспечения планомерного, непрерывного и расширенного производства и обращения, а также размещения, с одной стороны, в сфере производства и сфере обращения, а с другой – в материальных и нематериальных оборотных активах. Таким образом, понятие «оборотные средства» включает два понятия: «оборотный капитал» и «оборотные активы». Оборотный капитал предприятия – это его фонд денежных средств и источники этих средств, используемые для финансирования текущей деятельности, т.е.

оборотных активов в сфере производства (оборотные производственные активы) и сфере обращения (оборотные активы обращения) за счет собственных, заемных и прочих источников. Оборотные активы – это имущество предприятия, предназначенное для его текущей деятельности, функционирующее в сфере производства (оборотные производственные активы) и в сфере обращения (оборотные активы обращения). Состоят из следующих видов: запасы, налог на добавленную стоимость (НДС) по приобретенным ценностям, дебиторская задолженность, краткосрочные финансовые вложения, денежные средства на счетах в банках и в кассе предприятия, прочие оборотные активы [5].

Именно поэтому по своей сути и оборотные средства, и оборотный капитал – это денежные фонды, а оборотные активы – это материальные и нематериальные активы. При этом величина оборотного капитала равна величине оборотных активов, а величина оборотных средств равна как величине оборотного капитала, так и величине оборотных активов. Только под оборотным капиталом понимаются денежные источники оборотных средств, а под оборотными активами имеются в виду их виды».

Оборотные активы можно с легкостью обратить в наличные денежные средства, что сложнее сделать с основным капиталом, т.е оборотные активы можно считать более мобильной долей денежных средств компании. Они целиком употребляются на протяжении 1-го производственно-торгового цикла. Под содержание оборотных активов включаем: деньги в наличном виде, свободно торгуемые ценные документы, товарно-вещественные запасы, непроданную готовую продукцию, кратковременные обязательства (долги) иных компаний пред данным предприятием [21, 30].

Длительность производственно-торгового цикла – такой промежуток периода, в протяжении которого исполняется обращение активов компании. В длительность данного этапа смогут воздействовать: промежуток кредитования компании поставщиками, промежуток кредитования клиентов, промежуток пребывания материала и сырья в резервах, промежуток изготовления и

сбережения готового продукта на складе. Несмотря на то, что кредиторский долг компании никак не относится предприятию, она на время располагаетя в его обороте. Это способ разделяется на естественную, что появляется в связи с отличительными чертами расчетов, и неестественную, что образовывается вследствие срыва потребителями сроков оплаты расчетных бумаг. Действующий оборот можно определить в днях либо месяцах.

Оборотные средства пребывают в непрерывном перемещении. В течении 1-го производственного цикла они делают оборот, складывающийся в 3-х этапа, изменяя собственную форму [15].

Остапенко В.С. в своей статье описывает три этапа обращения оборотных средств: на первом этапе предприятия тратят деньги на оплату счетов за поставляемый труд. Оборотный капитал из денежной формы переходит в товарную форму. На второй стадии, приобретенные оборотные фонды переходят непосредственно в процесс производства и преобразуются сначала в производственные запасы и полуфабрикаты, а после завершения процесса в уже готовую продукцию. На третьей стадии готовая продукция реализуется, в результате чего оборотные средства из сферы производства приходят в сферу обращения и снова принимают форму денежных средств. Эти средства направляются на приобретение новых предметов труда и начинается новый цикл. Это не означает, что оборотный капитал последовательно перемещается с одной ступени контура на другую. Напротив, он находится одновременно во всех трех стадиях цепи. Что-то покупается, производится, продается и покупается снова в каждый момент. Это обеспечивает непрерывность и бесперебойность производства и продаж продукции [25].

Савина М.С. в своих исследованиях показывает источники формирования оборотных средств. Под составом оборотных средств мы понимаем совокупность элементов, которые образуют оборотные производственные фонды и фонды обращения. Автор рассматривает два вида источника: «Собственные оборотные средства покрывают лишь минимальные потребности в производственных запасах, незавершенном производстве, расходов будущих



периодов. Заемные оборотные средства – кредиты, с помощью которых удовлетворяется временная дополнительная потребность в оборотных средствах». При недостатке кредита следует взять краткосрочный кредит.

Позитивной тенденцией считается увеличение чистого оборотного капитала. Руководство этим капиталом подразумевает оптимизацию его величины, структуры и значимостей его частей [16].

Величина чистого оборотного капитала отображает часть долговременных пассивов компании в её используемых активах и считается одной из черт экономической стабильности всевозможные перемены в составе его частей непосредственно либо косвенно оказывают большое влияние в его объем и свойство

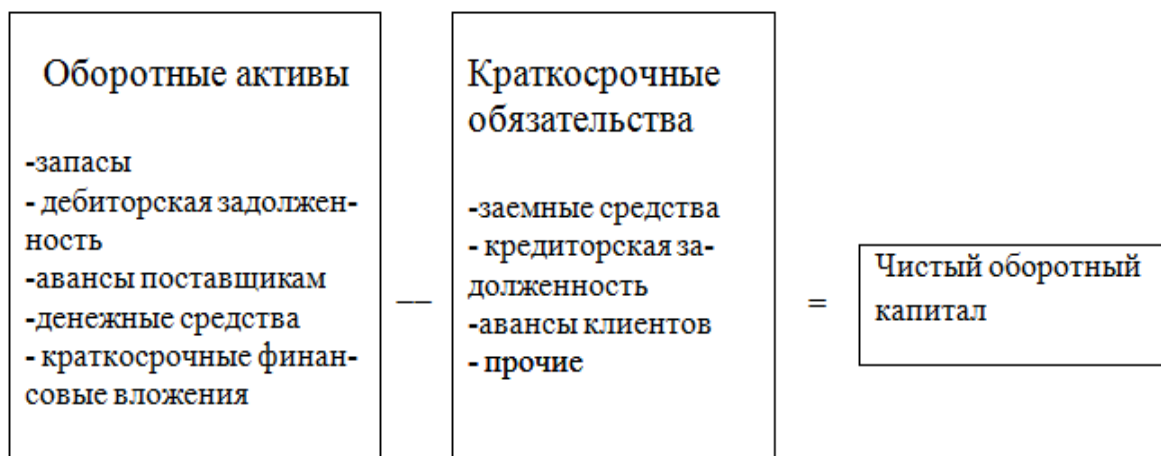


Рисунок 1.3 – Чистый оборотный капитал

$$\text{Чоб К} = \text{ОА} - \text{КП}$$

Если чистый оборотный капитал  $> 0$

Подходящее состояние. Организация производит больше долговременных ресурсов, нежели это нужно ради финансирования стабильных активов. Данный избыток способен быть целью возмещения иных потребностей компании [13].

Если чистый оборотный капитал  $< 0$

Плохая обстановка в длительном этапе. Предприятию не достаточно

ресурсов в целях финансирования внеоборотных активов.

Важным компонентом оборотных средств считается дебиторский долг. Существенную долю дебиторской задолженности содержат неуплаченные счета за предоставленную продукцию (бывают случаи, когда продукция реализуется одной фирмой другой фирме, но не оплачивается мгновенно). По этой причине предварительно необходимо проконтролировать контрагента на уровень риска неплатежеспособности за предоставленную продукцию (проанализировать кредитный показатель контрагента), то, что считается обязанностью финансового менеджера [28].

По мнению Акбашевой Д.М. существуют критерии, по которым можно определить надежного клиента: наименьший риск представляют клиенты, которые:

- были на рынке в течение длительного времени;
- имеется стабильное экономическое и финансовое положение;
- обладают хорошей репутацией;
- имеют положительную кредитную историю.

В отличие от этого, наибольший риск при работе на условиях отсрочки платежа представляют клиенты, которые:

- только появились на рынке;
- имеют низкие экономические и финансовые показатели;
- имеют плохую деловую репутацию;
- имеются «пятна» в кредитной истории;
- имеют конфликты между своими учредителями (участниками, акционерами) и / или руководством;
- имеют тесные связи с лицами, причастными к власти или криминальные структуры и т.д.

Исходя из этого, на основании информации, полученной в ходе проверки контрагента, необходимо выставить ему определенный кредитный рейтинг, который будет использован для дальнейшей работы [1].

Но, должник способен найти решение собственного вопроса кратковременным экономическим задатком собственных оборотных средств либо путем частичной реализации.

Процесс взимания обязанности возможно продемонстрировать соответствующими этапами:

- анализ всех имеющихся документов и попытка досудебного возврата долга
- судебный процесс;
- исполнительное производство;
- использование альтернативных методов погашения задолженности.

### **1.3 Показатели эффективности использования оборотных средств в агропромышленном комплексе**

Непосредственно разумное применение оборотных средств считается верным направлением в целях увеличения результативной работы аграрных объединений и улучшение их экономического состояния. Результативность применения характеризуется многочисленными финансовыми признаками [14].

Затем проанализируем характеристики эффективности применения используемых средств.

Оборачиваемость оборотных средств (коэффициент оборота):

$$\text{Коб (раз)} = \text{ОП} / \text{ОАср}, \quad (1.1)$$

где Коб (раз) – оборачиваемость оборотных средств, в размах;

ОП – объем продаж – выручка от реализации продукции за определенный период (месяц, квартал, год);

ОАср. – средняя величина оборотных активов за тот же период (т.е. значение на начало года плюс на конец года делят на 2).

Оборот активов демонстрирует, сколько раз за рассматриваемый промежуток предприятие воспользовалось средним существующим избытком

оборотных средств. Коэффициент определяет часть оборотных средств в единых активах компании и оперативность управления ими [6].

Значение коэффициента непосредственно связано:

- с продолжительностью производственного цикла,
- квалификации персонала,
- типа работы компании,
- темпов производства.

Данный показатель определяет ответную реакцию продукта на 1 рубль оборотных средств либо число оборотов.

Обратным признаком коэффициенту оборачиваемости оборотных средств считается показатель, используемый в днях. Этот коэффициент один из основополагающих характеристик оборота. Он демонстрирует, за какой период вернется в фирму её оборотный капитал в форме денежных средств, и определяется по формуле:

$$\text{Обб (дн)} = (\text{ОАср.} / \text{ОП}) * \text{T}, \quad (1.2)$$

где Обб (дн) – оборачиваемость оборотных средств, в днях;

T – продолжительность периода, за который проводят анализ оборачиваемости, в днях.

ОП – объем продаж – выручка от реализации продукции за определенный период (месяц, квартал, год);

ОАср. – средняя величина оборотных активов за тот же период (т.е. значение на начало года плюс на конец года делят на 2).

Снижение продолжительности 1-го оборота обозначает совершенствовании применения оборотных средств. Обращение в днях дает возможность оценивать о том, за какое количество времени оборотные средства протекают все стадии вращения в компании. В случае если обращение в днях больше, в таком случае компании необходимо меньше средств. Присутствие весьма значительной оборачиваемости увеличивает возможность угрозы неплатежей и перебоев в поставках сырья, использованных материалов и т.д.

Коэффициенты оборачиваемости оборотных средств в резервах, в

дебиторской задолженности и валютных средствах рассчитывается равно как показатель оборачиваемости абсолютно всех оборотных средств:

$$\text{Озап (раз)} = \text{ОП} / \text{ТЗср.}, \quad (1.3)$$

где  $\text{Озап (раз)}$  – оборачиваемость оборотных средств в запасах;  
 $\text{ТЗср}$  – средняя величина оборотных средств в запасах за период.

Показывает скорость оборота дебиторской задолженности за период

$$\text{Одеб (раз)} = \text{ОП} / \text{ДЗср.}, \quad (1.4)$$

где  $\text{Одеб (раз)}$  – оборачиваемость оборотных средств в дебиторской задолженности;

$\text{ДЗср}$  – средняя величина оборотных средств в дебиторской задолженности.

$$\text{Одс (раз)} = \text{ОП} / \text{ДСср.}, \quad (1.5)$$

где  $\text{Одс (раз)}$  – оборачиваемость оборотных средств в денежных средствах;  
 $\text{ДСср.}$  – средняя величина оборотных средств в денежных средствах за период.

Продолжительность оборота в днях товарных запасов, дебиторской задолженности и денежных средств рассчитываются:

$$\text{Озап (дн)} = (\text{ТЗср.} / \text{ОП}) \times \text{Т}, \quad (1.6)$$

$$\text{Одеб (дн)} = (\text{ДЗср.} / \text{ОП}) \times \text{Т}, \quad (1.7)$$

$$\text{Одс (дн)} = (\text{ДМср.} / \text{ОП}) \times \text{Т}, \quad (1.8)$$

где  $\text{Озап (дн)}$  – оборачиваемость оборотных средств в запасах, в днях;

$\text{Одеб (дн)}$  – оборачиваемость оборотных средств в дебиторской задолженности, в днях;

$\text{Одс (дн)}$  – оборачиваемость оборотных средств в денежных средствах, в днях;

$\text{Т}$  – продолжительность периода, за который проводят анализ оборачиваемости, в днях.

Данные характеристики значимы для каждой компании так как:

– размер выручки от продажи продукта находится в зависимости с быстроты оборачиваемости задействованных денег в актив;

– условная цена управленческих и торговых расходов находится в зависимости от размера выручки с торговли, а следовательно и с оборачиваемости активов: чем быстрее оборот, тем меньше расходов требуется на данное обращение;

– форсирование оборота на одной стадии персонального кругооборота фондов компании приводит к ускорению оборота и в иных стадиях (в стадиях обеспечения, изготовления, реализации и расчетов за готовую продукцию).

Пути увеличения производительности использования оборотных средств в АПК.

Усовершенствование применения оборотных средств приводит к увеличению развития аграрного хозяйства, содействует уменьшению себестоимости изготавливаемой продукции и увеличению производительности изготовления. Разумное применение оборотных средств и сокращение на данной базе материалоемкости изготовления приводит к удешевлению продукта и в окончательном счете к увеличению доходности [17].

Так же значимой задачей успешного применения оборотных средств считается разработка хороших условий в целях сбережения семян, кормов, горюче-смазочных материалов, удобрений и химических средств предохранения, резервных составляющих и материалов используемых в строительстве. Уменьшение издержек данных видов оборотных средств в ходе сохранения и использования содействует уменьшению расхода оборотных средств на единицу продукции и удешевлению основного производства.

Впоследствии проанализируем события, что дадут возможность усовершенствовать результативность применения оборотных средств [2].

Экономное использование минеральных удобрений. Вопрос об экономии на минеральных удобрениях очень актуальный, так как цены на него растут. Удобрения дают очень быстрый эффект, что очень важно для сельскохозяйственных предприятий, и благодаря этому их полное исключение невозможно. Минеральные удобрения повышают урожайность и качество сельскохозяйственных культур, удобны в использовании, дают растению

необходимые элементы питания. Можно перейти на биологизированную систему земледелия, частично заменить минеральные удобрения на органические и т.д.

Важным фактором является рост продуктивности животных и увеличение урожайности культур, исключительно повышение урожайности способно гарантировать увеличение продукции растениеводства, а это приводит к сокращению расходов на единицу продукта. Урожай считается главным признаком применения посевных площадей, оказывают большое влияние на увеличение благополучия страны и жителей, и считаются базой формирования равно как растениеводства, так и животноводства.

Качество семян влияет на урожайность. Правильный расчет количества необходимых семян – вот что является основным пунктом в экономии на семенах. Можно делать запасы на несколько лет вперед [11].

Улучшения качества продукции показывает способность предприятия конкурировать на рынке. На качество продукции влияет качество используемого сырья при изготовлении и используемое оборудование для производства.

Снижение затрат на ГСМ. Раньше расход контроля топлива практически был невозможен. Но благодаря усовершенствованным устройствам появилась возможность контролировать расход топлива. Широко известный высокоточный емкостный датчик, который записывает информацию о транспорте. Благодаря этому датчику можно определить: средний расход топлива в литрах, объем топлива в баке, пробег транспортного средства, время работы двигателя, общее количество слитого топлива.

Экономить на кормах можно и безопасным способом. Не обязательно уменьшать стоимость рациона, можно сопоставить экономию на составе и продуктивности сельскохозяйственных животных, составить рациональное кормление. Низкое качество кормов основного рациона (сено, сенаж, силос) на данный момент является основной проблемой кормления. Для этого необходимо балансировать рацион различными добавками. Стоит уделить

внимание, на рацион питания КРС зеленой массой и в летнее время. Применять различные технологические приемы [5, 29].

Современные технологии и инновационные подходы помогают ускорить и улучшить процесс. Специальная техника обеспечивает снижение времени на ремонт, порой требует лишь частичного вмешательства человека [8].

Значимыми тенденциями увеличения производительности применения оборотных средств считается рост качества и сокращение расходов материальных ресурсов аграрного производства, усовершенствование технологических процессов изготовления, усиление квалификации и формирование концентрации изготовления, укоренение достижений научно-технического прогресса в аграрном хозяйстве, усовершенствование компании и материального стимулирования труда.

Значительное качество и невысокая цена оборотных средств дает возможность реализовывать промышленный процесс при наименьшем их доле, это означает, что расходуется сравнительно меньше материальных и трудовых ресурсов. Необходимо принять во внимание, то, что существенная доля оборотных средств формируется напрямую в аграрном хозяйстве и почти все находится в зависимости от правильной работы сотрудников и профессионала конкретного сельскохозяйственного предприятия [12].

Незаменимым обстоятельством оптимального применения оборотных средств считается усовершенствование регулировки работы. Любая аграрная организация обязана быть снабжена в достаточном количестве семенами и посадочным материалом, кормами, бензином, резервными элементами для ремонтных работ аграрной техники и иного оснащения. Недостаток данных оборотных средств может привести к сдерживанию темпов изготовления, безвременному и неполноценному осуществлению аграрных работ, значимому нехватке продукта. В то же время переизбыток рабочей силы отрицательно влияет на её результативное применение и, в окончательном счете, на удорожание изготовления.

В данной взаимосвязи основной проблемой улучшения регулировки



оборотных средств считается уместное формирование и перемена общепризнанных мерок расхода их на изготовлении единицы продукции. В целях этого, необходимо обладать достаточным масштабом работы и регулярно восстанавливать производственные резервы.

Ускорение оборачиваемости денег дает возможность освободить долю финансовых ресурсов с целью добавочных инвестиций, компании новейших производств, расширения изготовления. Этого можно достичь благодаря уменьшению скоротечных расходов оборотных средств на изготовление. Из этого следует, что необходимо применение новых видов и гибридов аграрных культур с непродолжительным этапом вегетации, разведение и откормка ранних пород скота и птицы, введение современных способов взращивания и уборки урожая [8].

Один из методов рационального применения производственных мощностей считается соответствие основного и оборотного капитала. Недостаток оборотных средств, как демонстрирует практическая деятельность, влияет на применение основных средств и в окончательном результате – на итог целой работы сельскохозяйственного предприятия. Таким образом, недостаток горюче-смазочных материалов приводит к неполноценному применению тракторов, комбайнов, грузовых машин. Это в свою очередь приводит к не соблюдению исполнения сельскохозяйственных работ и к потере существенной доли продукции. Подобное положение отмечается в животноводстве, нехватка и невысокое свойство кормов ограничивают возможности в получении основных видов продукции животноводства, и приводит к безрезультатному использованию продуктивного скота и производственных помещений [12].

## **2 АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ В ООО СХП «УРАЛ-ТАУ» ДУВАНСКОГО РАЙОНА**

### **2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района**

ООО СХП «Урал-Тау» расположен на территории Республики Башкортостан, в Дуванском районе, с. Месягутово, ул. Коммунистическая, д. 71.

По принятому районированию для Республики Башкортостан, территория предприятия относится к северо-восточной зоне. По обеспеченности теплом и влагой зона относится к теплой и влажной.

ООО СХП «Урал-Тау» начал свою деятельность в сентябре 2004 года на базе обанкротившегося СПК «Урал» выкупив остатки имущества. ООО «СХП «Урал-тау» – хозяйство высокой культуры земледелия, один из крупнейших и наиболее эффективных производителей сельскохозяйственной продукции в Республике Башкортостан. Предприятие располагает собственной развитой инфраструктурой и современным парком автотранспорта и сельхозтехники. Продукция предприятия пользуется неизменно высоким спросом на сельскохозяйственном рынке.

Компания выращивает весь спектр сельскохозяйственных культур, характерных для климатической зоны района. Стабильно развивается животноводческий сегмент предприятия, а производство готовой продукции из собственного сырья увеличивается с каждым годом.

ООО «СХП «Урал-тау» – предприятие с высокой дисциплиной труда в районе. С самого начала и по сей день каждый сотрудник знает, какие цели преследует компания, и как необходимо работать, чтобы их реализовывать. Эффективная организация труда позволяет специалистам выполнять поставленные задачи вовремя и с максимальным качеством. В свою очередь, руководство предприятия стремится сохранить моральное и физическое здоровье кадрового состава.

ООО СХП «Урал-Тау» это:

- коневодческая ферма;
- мини-пекарня хлебопродуктов;
- производство по переработке мяса
- собственная торговая сеть магазинов «Колосок» и реализация через торговые точки в Малоязе, Большеустыкинске, Новобелокатае, Кигах;
- хлебоприемный пункт с вместимостью 24 тысяч тонн зерна.

В настоящее время основным путем увеличения производства сельскохозяйственной продукции является повышение продуктивности каждого гектара земли, при минимальных затратах труда и средств.

ООО СХП «Урал-Тау» является юридическим лицом, действует на основании устава и законодательства Российской Федерации, имеет печать с фирменным наименованием, бланки, штампы, эмблему и другие реквизиты. Общество создано без ограничения срока его деятельности.

Стратегическая цель – выпуск продукции с высокими потребительскими свойствами, позволяющими удержать статус престижного, конкурентоспособного предприятия, надежного поставщика и партнера.

Целью общества является извлечение прибыли.

Общество осуществляет следующие основные виды деятельности:

- выращивание зерновых культур
- разведение крупного рогатого скота.

В настоящее время основным путем увеличения производства сельскохозяйственной продукции является повышение продуктивности

каждого гектара земли, при минимальных затратах труда и средств.

К основным ресурсам, наиболее необходимым в деятельности организации относят: человеческие ресурсы, капитал, сырье, технологию, информацию.

На рисунке 2.1 представлена двухступенчатая организационная структура хозяйственного объекта.

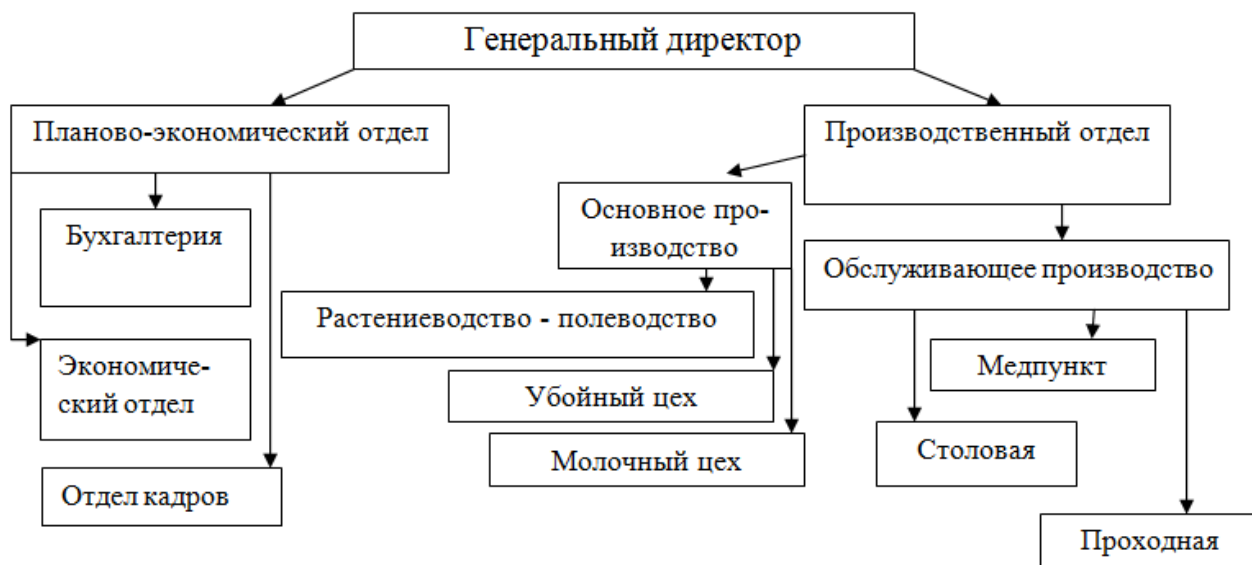


Рисунок 2.1 – Двухступенчатая организационная структура хозяйственного объекта

Текущей деятельностью общества управляет лицо, действующее в качестве единоличного исполнительного органа – Генеральный директор, избираемый общим составом общества на 3 (три) года с правом досрочного переизбрания. Генеральный директор решает все вопросы деятельности Общества, за исключением тех, которые относятся к компетенции Общего собрания участников общества.

Ведение счетов организации возглавляет главный бухгалтер, который назначается и освобождается от должности руководителем организации.

Основная задача главного бухгалтера – организация руководства процессом функционирования и развития системы бухгалтерского учета в структуре управления организации.

Бухгалтер подотчетен непосредственно руководителю организации. Обязанности главного бухгалтера обширны: отвечает за формирование учетной политики, ведение бухгалтерского учета, своевременное представление полной и достоверной финансовой отчетности

Компания зарегистрирована 8 сентября 2004 г. Генеральный директор организации – Зарипов Тагир Гафарович, главный бухгалтер организации – Усачева Зульфия Уснияровна.

Земля – это основное средство производства в аграрном секторе, так же является территориальной основой аграрного хозяйства и материальной основой производства.

Плодородность земли, при правильном его возделывании способна постепенно улучшаться. Немаловажно регулировать плодородием и сохранять способность к достижению высоких и стабильных урожаев всех возделываемых сельскохозяйственных культур, и способствовать увеличению продуктивности земель. Почва является базой аграрного хозяйства, в которой совершается сплетение экономического воспроизводства с естественными.

Сельскохозяйственные территории – это те территории, которые регулярно применяются в целях конкретных аграрных целей.

Таблица 2.1 – Состав и структура земельных угодий  
ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района

Виды угодий	2015 г.		2016 г.		2017 г.		2017 г. к 2015 г. в %
	площадь, га	в % к итогу	площадь, га	в % к итогу	площадь, га	в % к итогу	
Общая земельная площадь	13148	100	13148	100	14559	100	110,7
в том числе: сельскохозяйственные угодья	13148	100	13148	100	14559	100	110,7
из них: пашня	10842	82,5	10842	82,5	12253	84,2	113,0
сенокосы	1040	7,9	1040	7,9	1040	7,1	100,0
пастбища	1266	9,6	1266	9,6	1266	8,7	100,0
Арендованные земли	13148	100	13148	100	11079	76,1	84,3

В 2017 г. по сравнению с 2015 г. в ООО «Урал-Тау» Дуванского района,

общий земельный фонд увеличился на 10,7% и равен 14559 га. При этом, общая земельная площадь равна площади сельскохозяйственных угодий и она используется довольно рационально, так как пашни в общем объеме земельной площади составляют 84,2%, или 12253 га. К 2017 г. появляются земли, находящиеся в собственности и составляют почти 24% или 3480 га. В общем объеме земельной площади.

Мера эффективного использования земли отражается в относительных величинах интенсивности. Учитывая эффективность землепользования, необходимо исходить из следующих положений: - конкретные показатели эффективности различны, если земля используется в различных отраслях и секторах производства. Так в земледелии, оно может быть определено выходом продуктов в единственную поверхность; - эффективность землепользования определяется на основе комплексной оценки воздействия социально-экономической деятельности с учетом, как непосредственных результатов производства, так и сопутствующих экологических факторов; - при определении экономической эффективности необходимо учитывать потребляемые компанией ресурсы и понесенные ею затраты.

Эффективность использования земли в анализируемом совхозе рассмотрим в следующей таблице 2.2.

Таблица 2.2 – Интенсивность использования земельных угодий в  
ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района

Показатели	Годы			2017 г. в % к 2015 г.
	2015	2016	2017	
Площадь с.-х. угодий, га	13148	13148	14559	110,7
Площадь пашни, га	10842	10842	12253	113,0
Площадь пашни к площади с.-х. угодий, %	82,5	82,5	84,2	102,1
Производство на 100 га пашни зерна, ц	1078,3	1274,9	879,0	81,5
Производство на 100 га с.-х. угодий молока, ц	123,1	144,6	165,9	134,8
Получено выручки, тыс. руб.:				
- на 1 га с.-х. угодий	14,0	16,1	5,7	40,3
- на 1 га пашни	17,0	19,5	6,7	39,5
Получено прибыли, тыс. руб.:				
- на 1 га с.-х. угодий	0,36	0,96	0,47	128,6
- на 1 га пашни	0,44	1,17	0,56	126,0

Данные таблицы 2.2 свидетельствуют о том, что в течение трех лет производство зерна на 100 га пашни сокращается на 18,5%. Что касается животноводческой продукции, то здесь наблюдается обратная тенденция. Производство молока на 100 га сельскохозяйственных угодий увеличивается на 34,8%. В целом по хозяйству происходит увеличение прибыли на 1 га с.-х. угодий на 28,6%, на 100 га пашни – на 26,0%.

Основные фонды – это средства труда, которые многократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму, постепенно изнашиваясь, переносят свою стоимость по частям на вновь создаваемую продукцию. К ним относят фонды со сроком службы более одного года и стоимостью более 100 минимальных месячных заработных плат.

Основные средства – это те средства, которые неоднократно принимают участие в производственном процессе, удерживая изначально естественную форму, со временем изнашиваясь, перемещают собственную стоимость частично в производимую продукцию. К ним относятся фонды с сроком работы более одного года. Производственные основные фонды воздействуют в ходе изготовления продукции, регулярно принимают участие в нем, со временем теряют внешний вид, перекладывая собственную стоимость в законченный продукт, пополняются они благодаря инвестициям.

Непроизводственные основные фонды напрямую не принимают участие, и не перемещают собственную стоимость в продукцию, воспроизводятся они в результате государственного дохода.

Выделяют следующие виды производственных фондов: сооружения; постройки (тоннели, эстакады, авто пути, дымовые трубы); передаточные приборы (приборы предназначенные для передачи электричества, водянистых и газообразных элементов: электросети, теплосети, газовые пути, коробки и т.д.); автомобили и оснащения; автотранспортные ресурсы; приборы; промышленный специальный инвентарь и приспособления (объекты с целью облегчения исполнения производственных действий: трудовые столы, верстаки, огораживания, вентиляторы, упаковка, полки и т.п.); хозяйственный

специальный инвентарь (объекты канцелярского и домашнего предоставления) и т.д.

Состав основных фондов находится в зависимости от условий: характерные черты предлагаемого продукта; степень формирования технологического процесса; степень автоматизации изготовления и управления; безупречность используемых мощностей производства; природно-климатические условия.

Таблица 2.3 – Состав и структура основных фондов  
ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района

Виды основных средств	2015 г.		2016 г.		2017 г.		2017 г. в % к 2015 г.
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
Здания, сооружения и передаточные устройства	30192	16,7	42182	19,7	42182	19,1	139,7
Машины и оборудования	101575	56,1	124384	57,8	125880	57,1	123,9
Транспортные средства	25054	13,8	22403	10,4	25199	11,4	100,6
Продуктивный скот	23790	13,1	25441	11,8	26474	12,1	111,3
Земельные участки и объекты природопользования	601	0,3	601	0,3	601	0,3	100,0
Итого	181212	100	215011	100	220336	100	121,6

Из таблицы 2.3 следует, что стоимость основных средств предприятия за последние три года увеличилось на 21,6%. Происходит незначительное увеличение стоимости зданий, сооружений и передаточных устройств (на 39,7%) и продуктивного скота (на 11,3%). Наибольший удельный вес в структуре основных производственных фондов за анализируемый период занимают машины и оборудования, стоимость которых с каждым годом увеличиваются (в 2017 г. составляют 125,9 млн. руб.). Увеличение доли машин и оборудования в общем объеме основных средств составляет почти 24%.

Результативность применения основных фондов определяет норматив фондоотдачи, вычисляемый как деление объема выпуска продукта за один год на среднегодовую стоимость основных фондов. Фондоотдача это тот самый объем проданной продукции разделенный на среднюю сумму производственных основных фондов в соответствии с начальной ценой.



Если показатель фондоотдачи высокий, значит основные средства успешнее применяются в хозяйстве. В соответствии с этим, повышение данного показателя в динамике расценивается благоприятно.

Фондоемкость считается противоположным показателем фондоотдачи. Она определяет какое количество основных производственных фондов доводится в 1 рубль реализованного продукта.

Фондоемкость это средняя сумма производственных основных фондов согласно первоначальной цене деленная на количество выпущенного продукта.

Фондовооруженность проявляет колоссальное воздействие на величину фондоотдачи и фондоемкости. Используется с целью характеристики уровня оснащённости работы трудящихся.

Если темпы увеличения производительности работы отстают с темпов увеличения фондовооруженности, это говорит о неразумном применении ресурсов предприятия.

Фондооснащённость показывает величину основных фондов, приходящуюся на одного среднесписочного работника. Характеризует уровень интенсивности хозяйства и его техническую оснащённость на определенную дату. Этот показатель определяют как отношение стоимости основных средств сельскохозяйственного назначения к земельной площади хозяйства (в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий).

Таблица 2.4 – Эффективность использования основных средств

Показатели	Годы			2017 г. к 2015 г., в +/-
	2015	2016	2017	
Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	181212	215011	220336	39124
Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	184647	211421	82465	-102182
Площадь с.-х. угодий, га	13148	13148	14559	1411
Среднегодовая численность работников, чел.	306	168	160	-146
Фондовооруженность, тыс. руб.	592,2	1279,8	1377,1	784,9
Фондоемкость, тыс. руб.	0,98	1,02	2,67	1,69
Фондоотдача, тыс. руб.	1,02	0,98	0,37	-0,64
Фондооснащённость, тыс. руб.	13,8	16,4	15,1	1,4

В 2015 г. по сравнению с 2017 г. происходит уменьшение фондоотдачи на 0,64 рубля на рубль основных средств. Уменьшение фондоотдачи ведет к повышению суммы амортизационных отчислений, приходящихся на один рубль готовой продукции. Уменьшение фондоотдачи является одним из факторов экстенсивного роста объема выпуска продукции. Происходит увеличение фондовооруженности и увеличение фондооснащенности. Естественно, что чем меньше фондоемкость, тем эффективнее используется оборудование предприятия. Уменьшение показателя во времени является положительной тенденцией в развитии предприятия. Но в данном случае фондоемкость увеличивается. Происходит увеличение фондовооруженности и фондооснащенности.

Если на предприятии имеется такая ситуация, что фондоемкость увеличивается, а фондоотдача уменьшается – то это означает, то, что производственные силы применяются нецелесообразно, их использование не эффективное. В соответствии с этим, необходимо как можно быстрее перейти к поиску дополнительных резервов.

Деятельность людей – главный ресурс социального блага. Главной задачей любой компании считается осуществление продукции с минимальными расходами труда и средств. Если в единицу времени больше производится продукта или меньше тратится рабочего периода на изготовление единицы продукции, то можно предполагать о высокой эффективности работы. Основное правило оплаты труда рабочих заключается в том, что увеличение оплаты труда обязано сопровождаться опережающим увеличением производительности работы. Выполнение данного принципа гарантирует расширенное воспроизводство изготавливаемого продукта.

Аграрное производство считается более сложной сферой общенародного хозяйства. Для результативной работы хозяйства немаловажную значимость представляют трудовые ресурсы. Организация самостоятельно образует трудовой состав, который способен в ситуации полного хозяйственного расчета, самофинансирования, на началах самоуправления добиваться больших

окончательных результатов, гарантирует соотношение сотрудников условиям современного изготовления, формирует у сотрудников предприимчивость и ответственность за решение производственных вопросов.

Одним из ключевых факторов неполного применения трудовых ресурсов считается сезонность аграрного производства. Расхождение трудового периода и этапа изготовления обуславливает неравномерное использование труда на протяжении года.

Ускорение темпов производительности работы в аграрном хозяйстве в современных обстоятельствах считается объективной потребностью и обладает существенной экономической значимостью в решении многочисленных экономических и общественных вопросов.

Сделаем анализ состава и структуры трудовых ресурсов за 2015 – 2017 гг. в таблице 2.5.

Таблица 2.5 – Состав и структура трудовых ресурсов

Категории работников	2015 г.		2016 г.		2017 г.	
	количество	в % к итогу	количество	в % к итогу	количество	в % к итогу
По организации всего	306	100	168	100	160	100
в том числе рабочие постоянные	185	60,5	112	66,7	104	65,0
Из них:						
- трактористы-машинисты	41	13,4	29	17,3	29	18,1
- операторы машинного доения, дояры	20	6,5	10	6,0	11	6,9
- скотники крупного рогатого скота	58	19,0	36	21,4	36	22,5
- работники свиноводства	52	17,0	35	20,8	26	16,3
- работники коневодства	14	4,6	2	1,2	2	1,3
Служащие	41	13,4	23	13,7	21	13,1
Работники, занятые в подсобных промышленных предприятиях и промыслах	70	22,9	31	18,5	32	20,0
Рабочие сезонные и временные	6	2,0	-	-	-	-
Работники общественного питания и торговли	4	1,3	2	1,2	3	1,9

Данные таблицы 2.5 показывают, что в хозяйстве среднегодовая численность работников уменьшается на 47,7%. Причиной может стать неспособность привлечь в отрасль высококвалифицированных специалистов или проблемы в создании условия, обеспечивающие мотивацию работников на выполнение творческой работы. Также влияющим фактором может являться низкий уровень оплаты труда.

Мерой эффективности труда является производительность труда, которая определяет способность произвести определенное количество продукции за единицу времени. Приведем анализ эффективности использования трудовых ресурсов в таблице 2.6.

Таблица 2.6 – Анализ показателей производительности труда

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2015 г., %
Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	184647	211421	82465	44,7
Среднегодовая численность работников, чел.	306	168	160	52,3
Отработано работниками, занятыми во всех отраслях хозяйства – всего, тыс. чел.-час.	540	391	311	57,6
Выручка от реализации продукции, тыс. руб.:				
– на 1 среднегодового работника	603,4	1258,5	515,4	85,4
– на 1 чел.-час.	0,34	0,54	0,27	77,5

Из данных таблицы 2.6 видно, что выручка на одного среднегодового работника, занятого в сельском хозяйстве в 2017 г. по сравнению с 2015 г., уменьшилась на 14,6%. Это произошло в связи с сокращением численности работников сельского хозяйства на 47,7%.

Учет расходов основного производства организуется на счете 20 «Основное производство» согласно статьям расходов и типам производимого продукта (труда и услуг). По дебету данного счета отражаются прямые затраты, которые связаны напрямую с выпуском продукта, а кроме того утраты от брака, косвенные затраты, связанные с управлением и обслуживанием изготовления.

Деятельность предприятия связана с установленными издержками (расходами). Расходы отображают, какое количество и каких ресурсов было

применено. К примеру, элементами расходов на изготовление продукта (труда и услуг) считаются сырье и материалы, выплата за труд и прочие использованные материалы, связанные с созданием и реализацией продукта (труда и услуг). Данные текущие расходы компании называются себестоимостью.

Себестоимость продукта считается важным признаком финансовой производительности аграрного производства, отражающим результативность применения ресурсов; итогов введения новейшей техники и современной технологии; усовершенствование организации труда, производства и управления.

Таблица 2.7 – Состав и структура затрат на основное производство

Показатель	На производство продукции							
	растениеводства				животноводства			
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2015 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2015 г.
Материальные затраты	62299	66912	50993	81,9	48751	58545	46773	95,9
Семена и посадочный материал	5588	1609	7251	129,8	-	-	-	-
Корма	-	-	-	-	34820	39940	33057	94,9
Прочая продукция с.-х.	-	856	-	-	-	-	-	-
Минеральные удобрения	17658	6669	-	-	-	-	-	-
Химические средства защиты растений	1852	4283	4457	240,7	-	-	-	-
Топливо-всего	967	450	-	-	774	812	560	72,4
Электроэнергия	2286	1908	3596	157,3	3107	4136	4365	140,5
Нефтепродукты-всего	17658	23029	18873	106,9	2992	4509	3361	112,3
в том числе:								
дизельное топливо	15658	21219	16857	107,7	2347	3799	2682	114,3
бензин	2000	1810	2016	100,8	645	710	679	105,3
Запасные части, ремонтные и строительные материалы для ремонта	8490	13621	16816	198,1	1712	7221	4443	259,5
Оплата услуг и работ выполненные сторонними организациями, и прочие материальные затраты	7800	5632	4080	52,3	5346	1468	2540	47,5
Затраты на оплату труда	9708	11624	10182	104,9	16384	18515	15558	95,0
Отчисления на социальные нужды	3029	3659	3247	107,2	5161	5851	4963	96,2
Амортизация	11895	16141	6562	55,2	6259	4467	4969	79,4
Прочие затраты	5154	4498	627	12,2	141	339	3408	2417,0

Всего затрат	172042	183920	145557	84,6	128439	150312	127358	99,2
--------------	--------	--------	--------	------	--------	--------	--------	------

Из данных таблиц 2.7 видно, что затраты на основное производство растениеводческой и животноводческой продукции в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района за последние три года сократились соответственно на 15,4% и на 0,8%. Это происходит в основном за счет сокращения материальных затрат, амортизации и прочих затрат. В отчетном году по сравнению с 2015 г. происходит снижение материальных затрат на 18,1% – в растениеводстве и на 4,1% – в животноводстве.

Если соблюдать точную агротехнику: организовывать почвозащитные мероприятия и вносить удобрения на полях, то можно обеспечить высокую урожайность аграрных культур. По этой причине можно сменить минеральные удобрения на органические удобрения. Минеральные удобрения необходимо применять ежегодно и их использование ведет к ухудшению качества продукции и препятствует улучшению структуры земли. Так же, у минеральных удобрений стоимость значительно больше, чем у органических удобрений.

В органические удобрения в крупных долях включены: фосфор, азот, кальций и калий и прочие компоненты, которые требуются для хорошего формирования растений. Это остатки растительного и зоологического происхождения. В первую очередь это перегной, навоз, настои коровяка и крапивы, птичий помет, компост и торф. По этой причине создание базисных удобрений почти не требует материальных расходов.

Выручкой является комплекс валютных поступлений за конкретный промежуток от итогов деятельности предприятия и считается главной основой развития его личных финансовых ресурсов. Прибыль – это показатель, который более подробно отражает результативность производства, объем выпущенного продукта и его качество. Совместно с этим прибыль оказывает побудительное влияние на улучшение коммерческого расчета, интенсификацию изготовления при любой форме собственности.

Выручкой является разница между общей суммой доходов и затратами на изготовление и реализацию продукта, с учетом потерь от разных хозяйственных действий. Прибыль создается вследствие взаимодействия многочисленных компонентов.

Рассмотрим специализацию ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района на основании состава и структуры денежной выручки в таблице 2.8.

Таблица 2.8 – Структура денежной выручки

Продукция	Выручка от реализации, тыс. руб.			В среднем за 3 года	Удельный вес, %	Место в ранжированном ряду
	2015 г.	2016 г.	2017 г.			
Зерновые и зернобобовые – всего	45187	64039	43085	50770,3	31,8	2
Подсолнечник	-	-	10677	3559,0	2,2	8
Рапс	3150	17549	-	6899,7	4,3	7
Прочая продукция растениеводства	3010	26	3317	2117,7	1,3	9
Продукция растениеводства собственного производства, реализованная в переработанном виде	12105	11009	-	7704,7	4,8	6
Итого продукция растениеводства	63452	92623	57079	71051,3	44,5	-
Скотоводство, всего	6181	1018	24023	10407,3	6,5	3
Молоко цельное	26677	517	1363	9519,0	6,0	5
Прочие продукция животноводства	18915	11512	-	10142,3	6,4	4
Продукция животноводства собственного производства, реализованная в переработанном виде	69422	105751	-	58391,0	36,6	1
Итого продукция животноводства	121195	118798	25386	88459,7	55,5	-
ВСЕГО	184647	211421	82465	159511,0	100	-

Рассчитаем коэффициент специализации, который характеризует преимущественное развитие той или иной отрасли по сравнению с другими.

$$K_c = \frac{100}{\sum U_d * (2i-1)}, \quad 2.1$$

где  $\sum U_d$  – сумма удельных весов товарной продукции отдельных отраслей;

$i$  – порядковый номер товарной продукции по удельному весу.

Уровень специализации ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района составляет:

$$K = \frac{100}{36,6 * (2 * 1 - 1) + 31,8 * (2 * 2 - 1) + 6,5 * (2 * 3 - 1) + 6,4 * (2 * 4 - 1) + 6,0 * (2 * 5 - 1) + 4,8 * (2 * 6 - 1) + 4,3 * (2 * 7 - 1) + 2,2 * (2 * 8 - 1) + 1,3 * (2 * 9 - 1)} = \frac{100}{427,1} = 0,230$$



Полученное значение (0,230) свидетельствует о низком уровне специализации производства.

Продукция отрасли животноводства занимает ведущее место в доле реализации сельскохозяйственной продукции, а именно собственного производства, реализованная в переработанном виде. Наибольший показатель в растениеводстве занимает производство зерновых культур.

Для успешного управления хозяйственной деятельностью предприятия увеличивается значимость информационной базы, существующей у управляющего, немаловажную часть которой охватывают данные о финансовых итогах. Их исследование может помочь в принятии управленческих решений.

Финансовые результаты являются заслугой предприятия. Прибыль характеризует хорошую работу при внешних объективных и субъективных условиях.

Финансовое положение обуславливается существующей в распоряжении компании собственностью и источниками его финансирования, а кроме того финансовыми результатами работы самого предприятия. Равно как финансовая категория он отображает комплекс взаимоотношений субъекта хозяйствования, участвующих в создании и распределении дохода.

Расценивать прибыль только лишь с позиций определения финансовой категории и её функций является не правильным. С целью наиболее полной характеристики дохода необходимо показать его с качественной и количественной характеристики: качественный – отображает результативность существующих ресурсов, итоги работы предприятия; количественный – это отличие между ценой и стоимостью продукта, между объемом проданной продукции и себестоимостью.

Прибыль – это разница между выручкой от реализации и текущими затратами. Рентабельность – это отношение прибыли к текущим затратам. Рассмотрим основные экономические показатели деятельности, которые позволяют охарактеризовать финансовое состояние хозяйства в таблице 2.9.

Таблица 2.9 – Финансовые результаты предприятия

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2015 г.
Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	184647	211421	82465	44,7
Себестоимость реализации продукции, тыс. руб.	179850	198787	75634	42,1
Прибыль от реализации продукции, тыс. руб.	4797	12634	6831	142,4
Уровень рентабельности, %	2,7	6,4	9,0	6,4

По данным таблицы 2.9, можно выявить положительную тенденцию увеличения уровня рентабельности. В 2017 г. по сравнению с 2016 г. уровень рентабельности увеличился на 6,4 процентных пункта. Предприятие является прибыльным. В динамике происходит увеличение прибыли предприятия до на 42,4%.

## 2.2 Анализ состава и структуры оборотных активов

Для анализа оборотных активов необходимо рассмотреть бухгалтерский баланс (форма № 1) и Отчет о прибылях и убытках (форма № 2), регистры учета оборотных средств и прочие.

Бухгалтерский баланс определяет структуру, расположение и предназначение средств предприятия на конкретную дату. Баланс представлен в виде таблицы, складывается из двух элементов – актива и пассива. В активе демонстрируется структура, расположение и применение средств, которые сгруппированы по их функциональной значимости в хозяйстве. В отчете о прибылях и убытках даны сведения о экономических итогах предприятия (прибыль), как результат от применения оборотного капитала.

Исходным сведения должны соответствовать некоторым требованиям:

– Уместность. Данный вид учетной информации подразумевает ценность, своевременность и полезность для оценки результатов

прогнозирования.

– Достоверность. Характеризуется достоверностью, соответствием нормативным актам и внутрихозяйственным положениям, нейтральностью, возможностью проверки и прозрачностью, осмотрительностью – отражением расходов и убытков прежде, чем доходов и прибылей.

– Сопоставимость.

– Рациональность. Характерно отсутствие излишних данных, предполагает достаточность и рациональность экономических сведений.

– Содержательность.

Сведения, составленные с целью управления оборотными активами, обязаны быть проверенными на качественность. Контроль ведется с двух сторон:

1. Специалист проводит проверку, в какой степени сведения считаются совершенными, что включают сведения, таблицы и другие бумаги, грамотно ли они оформлены. Непременно проверяется точность арифметических расчетов, слаженность характеристик приведенных в различных отчетах и таблицах.

2. Ведется контроль абсолютно всех привлеченных к управлению данных, в процессе которой устанавливают, в какой степени тот либо иной коэффициент подходит действительности. Средствами данного контроля считаются как логичное осмысление данных, так и контроль состояния учета, согласованности и обоснованности характеристик различных источников.

Исследование оборотных активов станет существенно легче, в случае если гарантирована сопоставимость показателей. Для этого все числовые сведения уже после контроля ее доброкачественности приводят в сопоставимый вид, применяя методы нейтрализации воздействия стоимостного, объемного, высококачественного и структурного условий путем приведения их общему базису, а кроме того применение средних и относительных величин, поправочных коэффициентов, способов пересчета и прочие.

Далее детальнее проанализируем источники данных с целью рассмотрения оборачиваемости оборотных активов. Форма № 1 –

бухгалтерский баланс – определяет экономическое состояние предприятия согласно состоянию на отчетную дату. Сведения для управления оборотными средствами: материально-производственных резервов, расчетов с дебиторами, кратковременных экономических вложений и денежных средств отражаются во II разделе баланса. В подразделе «Запасы» показан ключевой элемент используемых активов предприятия, а конкретнее активов, обладающих материально-вещественной природой, напрямую вводимых в производственно-технологический процесс.

В составе материально-производственных резервов в отчетности отражаются: готовый продукт, незавершенный выпуск, сырье и материалы, недорогие и быстроизнашивающиеся вещи и отгруженный товар. Эта статья способна составлять существенный удельный вес не только в составе оборотных средств, но и активов компании, и это может указывать о сложностях компании со сбытом собственного продукта, нарушением технологии изготовления и подбором малоэффективных способов реализации, спецификой определенного изготовления.

Дебиторская задолженность – следующий компонент оборотных средств, который представляет собой условия предприятия по отношению к иным компаниям, учреждениям, покупателям в получении денежных средств за поставку продуктов либо предоставление услуг. В балансе дебиторский долг отображается 2-мя группами статей в зависимости сроков прогнозируемых платежей: первая группа это те платежи, которые предполагаются на протяжении 12 месяцев уже после отчетной даты, и вторая группа, платежи согласно которой предполагаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты.

Акцентируют два типа дебиторской задолженности – обычную и просроченную. Обычная появляется в следствии используемых форм расчетов за установленную продукцию, предоставленные услуги, произведенные работы и не является нарушением в работе предприятия. Просроченная – появляется из-за неудовлетворительной деятельности предприятия, к примеру, при

несоблюдении получателями продукта условий расчетов, выявление недостатка, растрат и хищений товарно-вещественных ценностей и денег. Присутствие большой дебиторской задолженности необходимо расценивать как условие, негативно воздействующее на экономическое состояние предприятия, а её увеличение в динамике – о смещении в худшую сторону экономического положения.

Краткосрочные финансовые вложения – быстро реализуемые ценные документы, дающие прибыль предприятию в виде процентов либо дивидендов. Они имеют все шансы быть свободно реализованы на рынке ценных бумаг и обращены в деньги. В группе статей отображается остаток денежных средств в кассе, на расчетных счетах и денежных счетах в банках и денежные бумаги. Денежные средства представляют собой особый тип активов предприятия, которые считаются многоцелевым платежным средством с целью привлечения в организацию различных ресурсов. Статья «денежные средства» предполагает сумму средств, оставшихся на расчетном счету в банке (депозите до самого востребования) в государственной и зарубежной валюте, а кроме того некая сумма наличных средств, хранящихся в кассе предприятия на дату формирования баланса.

В статье прочие оборотные активы представлены средства, не обнаружившие отражения согласно предыдущим видам II раздела баланса. Форма № 2 – Отчет о прибылях и убытках – включает сопоставление сумм абсолютно всех доходов предприятия с реализации продукции, оказания услуг, а кроме того прибыли и поступления по иным типам работ с суммой всех затрат, полученных организацией с целью укрепления его работы с начала года. В элементе управления оборачиваемости оборотных средств применяется сведения отчета о прибылях и убытках, о выручке при реализации товара, продукции, трудов, услуг. Помимо этих форм внешней отчетности для управления оборачиваемости дебиторской задолженности применяют сведения аналитического учета.

В таблице 2.10 приведем состав и структуру оборотных средств в ООО

СХП «Урал-Тау» Дуванского района на 2015 – 2017 гг.

Как видно по данным таблицы 2.10 за 2015 – 2017 гг. в структуре оборотных средств наибольший удельный вес занимали запасы и краткосрочная дебиторская задолженность. В 2017 г. по сравнению с 2015 г. происходит уменьшение стоимости запасов на 28574 тыс. руб., денежных средств и денежных эквивалентов – более чем на 3247 тыс. руб.

Таблица 2.10 – Состав и структура оборотных средств предприятия

Виды оборотных средств	Среднегодовая стоимость оборотных средств					
	2015 г.		2016 г.		2017 г.	
	тыс. руб.	в % к итогу	тыс. руб.	в % к итогу	тыс. руб.	в % к итогу
Запасы	109625	71,2	127741	84,2	81051	69,1
Налог на добавленную стоимость	96	0,1	66	0,04	55	0,04
Денежные средства и денежные эквиваленты	7291	4,7	6418	4,3	4044	3,4
Дебиторская задолженность	36989	24,0	17441	11,5	32222	27,4
Прочие оборотные активы	-	-	92	0,1	41	0,03
Итого оборотных активов	154001	100	151758	100	117413	100

Также наблюдается сокращение дебиторской задолженности. В целом по предприятию происходит уменьшение стоимости оборотных средств.

### 2.3 Анализ динамики и эффективности использования оборотных средств

Оборачиваемость оборотных активов показывает эффективное управление активами. С целью сокращения времени оборота и в соответствии с этим повышения коэффициента оборачиваемости следует осуществить комплекс организационно-технических (смена дорогих типов материалов на менее дорогие, при этом не должно снижаться качество производимой продукции, регулярный контроль состояния складских резервов) и экономических мер (наличие денег для своевременной покупки необходимых материалов).

Предложим некоторые рекомендации:

– рационально рассчитывать и точно корректировать поставки материальных ресурсов, остерегаться преждевременных либо поздних поставок;

– следует координировать сроки поставок с поставщиками;

– немаловажно иметь несколько поставщиков, для того чтобы в необходимый период пользоваться подходящим соотношением спроса и предложения на оказываемые услуги;

– обслуживание покупателей обязано оставаться высококачественным;

– чтобы не столкнуться с проблемой нарушения поставок следует наблюдать за экономическим положением контрагентов, а кроме того их состоятельностью.

В таблице 2.11 представим эффективность использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района на 2015 – 2017 гг.

Таблица 2.11 – Эффективность использования оборотных средств

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2015 г., % (+/-)
Денежная выручка от реализации продукции, тыс. руб.	184647	211421	82465	-102182
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	154001	151758	117413	-36588
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	1,20	1,39	0,70	-0,50
Продолжительность оборота, дни	304	262	520	215

Коэффициент оборачиваемости в 2017 г. по сравнению с 2015 г. сократился на 0,50, следовательно, длительность оборачиваемости оборотных средств увеличивается на 215 дней, следовательно, менее эффективно стали использовать оборотные средства на предприятии.

Для ООО СХП «Урал-Тау» актуальной является проблема минимизации данных циклов, которую можно решить за счет: сокращение длительности производственного процесса, ускорение оборачиваемости дебиторской задолженности; замедление скорости погашения кредиторской задолженности (в рамках деловой этики во взаимоотношениях с поставщиками материальных

ресурсов).

Необходимо повысить рентабельность оборотных активов. Для этого надо повысить уровень производительности труда, более полно использовать производственные мощности предприятия, трудовые и материальные ресурсы. Одновременно необходимо сохранять тенденцию увеличения коэффициента оборачиваемости оборотных активов. Это можно сделать за счет: увеличения суммы выручки; уменьшения дебиторской задолженности. Таким образом, комплекс разработанных мероприятий позволят улучшить оборачиваемость оборотных активов, как в целом, так и отдельных составляющих.

### **3 МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ В ООО СХП «УРАЛ-ТАУ» ДУВАНСКОГО РАЙОНА**

#### **3.1 Мероприятия по снижению дебиторской задолженности на предприятии**

Повышение, либо снижение дебиторской задолженности проявляет огромное воздействие на оборот капитала, вложенного в нынешние активы, таким образом, на экономическое состояние предприятия. Качество управления дебиторской задолженностью состоит в оптимизации её общего объема и предоставлении своевременной оплаты.

Внезапное повышение дебиторской задолженности в активах может указывать о взвешенной кредитной политике компании по взаимоотношению к потребителям или о повышении объемов торговли, или неплатежеспособности и разорения определенных потребителей. Дебиторская задолженность может быть снижена, с одной стороны, из-за ускорения расчетов, а с другой из-за сокращения отгрузки продукта потребителям.

Таким образом, увеличение дебиторской задолженности не каждый раз расценивается негативно. Следует различать обычную и просроченную



задолженность. Последняя формирует экономические затруднения, так как организация станет испытывать нехватку финансовых ресурсов для покупки запасов, выплаты заработной платы и т.д. Помимо этого, замораживание дебиторской задолженности ведет к замедлению оборачиваемости капитала. Просроченная дебиторская задолженность обозначает еще увеличение риска дефолта и сокращение прибыли. По этой причине любая фирма заинтересована в уменьшении сроков погашения собственных платежей.

Исследование дебиторской задолженности имеет особенную важность в период инфляции. Исследование следует начать с рассмотрения абсолютной и относительной величин дебиторской задолженности.

Рационально осуществить исследование дебиторской задолженности по срокам образования, так как долгосрочные неплатежи на долгое время исключают ресурсы из хозяйственного оборота. В балансе этот тип задолженности разделяется на задолженность, платежи согласно которой ожидаются более чем спустя 12 месяцев уже после отчетной даты, и задолженности, платежи по которой ожидаются на протяжении 12 месяцев уже после отчетной даты.

Помимо этого, дебиторская задолженность обязана рассматриваться по обстоятельствам происхождения. По обстоятельствам образования, она разделяется на срочную и просроченную задолженность.

Просроченная дебиторская задолженность возникает из-за недостатков в работе организации и включает: не оплаченные в срок покупателями счета по отгруженным товарам. Рассмотрим и проанализируем дебиторскую задолженность по срокам возникновения на основе таблицы 3.1.

Таблица 3.1 – Состав краткосрочной дебиторской задолженности

ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района, тыс. руб.

Наименование показателя		На начало года	Поступления	Выбыло	На конец года
Краткосрочная дебиторская	2015 г.	41213	-	4224	36989
	2016 г.	36989	-	19548	17441

задолженность, в т.ч.:	2017 г.	17441	14781	-	32222
в том числе: расчеты с покупателями и заказчиками	2015 г.	39306	-	2924	36382
	2016 г.	36382	-	18941	17441
	2017 г.	17441	14781	-	32222
прочие	2015 г.	1907	-	1300	607
	2016 г.	607	-	607	-
	2017 г.	-	-	-	-

Из таблицы 3.1 видно, что задолженность покупателей перед предприятием не погашается вовремя, но в динамике происходит сокращение на 12,9%. К 2017 г. по сравнению с 2015 г., в результате не погашения своих обязательств перед предприятием, краткосрочная задолженность составляет 32222 тыс. руб. в основном за счет расчетов с покупателями и заказчиками. Существующая доля задолженности указывает на то, что предприятию нужно ужесточить требования в отношении погашения дебиторской задолженности в срок и тщательнее отбирать покупателей при продаже им товаров в кредит.

В таблице 3.2 представим структуру краткосрочной дебиторской задолженности за 2015 – 2017 гг.

Таблица 3.2 – Структура краткосрочной дебиторской задолженности, %

Показатели	Годы			2017 г. к 2015 г., +/-
	2015	2016	2017	
Краткосрочная дебиторская задолженность, в т.ч.:	36989	17441	32222	4767
в том числе: расчеты с покупателями и заказчиками	36382	17441	32222	4160
прочие	607	-	-	-

Из анализа таблицы 3.2 видно, что в структуре краткосрочной дебиторской задолженности в 2017 г. наибольший удельный вес занимают расчеты с покупателями и заказчиками – 100%. В сравнении с 2015 г. его стоимость увеличилась на 4160 тыс. руб. Что касается прочих задолженностей, то их доля в общей структуре краткосрочной дебиторской задолженности в 2015 г. составляла 607 тыс. руб.

Для управления дебиторской задолженностью на предприятии необходимо провести следующие мероприятия:

- следует вести постоянное наблюдение за состоянием расчетов с покупателями;
- с целью снижения риска неуплаты одним или несколькими крупными покупателями, следует по возможности иметь широкий круг потребителей;
- следует использовать опыт успешных предприятий по предоставлению скидок в случае досрочной оплаты товаров, начислению кредитных процентов в случае задержки оплаты.

Дебиторская задолженность – это затраты на производство неоплаченного вовремя товара или услуг, которые фирма оплачивает либо за счет собственных, либо за счет заемных средств. Если величина неплатежа превысит финансовые и кредитные возможности предприятия, то оно будет не в состоянии оплачивать счета поставщиков и станет банкротом. Поэтому управлению дебиторской задолженности и контролю за своевременностью расчетов придается большое значение.

Проанализируем состояние дебиторской задолженности в таблице 3.3.

Таблица 3.3 – Показатели дебиторской задолженности

Показатели	Год			Изменение, +/-	
	2015	2016	2017	2016 г. от 2015 г.	2017 г. от 2016 г.
Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	184647	211421	82465	26774	-128956
Величина дебиторской задолженности, тыс. руб.	36989	17441	32222	-19548	14781
Величина оборотных активов, тыс. руб.	154001	151758	117413	-2243	-34345
Доля дебиторской задолженности в оборотных активах, %	24,0	11,5	27,4	-12,5	16,0
Отношение средней величины дебиторской задолженности к объему выручки	0,20	0,08	0,39	-0,12	0,31
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	4,99	12,12	2,56	7,13	-9,56
Период погашения дебиторской задолженности, дн.	73	30	143	-43	113

В 2016 г. средняя величина дебиторской задолженности на 19548 тыс. руб. меньше дебиторской задолженности 2015 г. В 2017 г. – на 14781 тыс. руб.

больше дебиторской задолженности 2016 г. Такое увеличение стоимости дебиторской задолженности обусловлено тем, что предприятие предоставляет продукцию некоторым из своих постоянных покупателей в рассрочку, которые рассчитываются за продукцию после ее реализации. Период погашения дебиторской задолженности с 2015 г. по 2017 г. увеличивается на 70 дней.

Имеются определенные общие рекомендации, по управлению дебиторской задолженностью:

- следует осуществлять контроль за состоянием расчетов с клиентами, согласно отсроченным (просроченным) задолженностям;
- если возможно, то сосредоточиться на большем количестве клиентов;
- наблюдать за соответствием дебиторской и кредиторской задолженности (существенное преобладание дебиторской задолженности создает опасность экономической стабильности предприятия);
- применять метод предоставления бонусов при преждевременной оплате.

Система бонусов и штрафов признана более действенным инструментом, который позволяет максимизировать поток денег и уменьшить угрозу появления просроченной дебиторской задолженности. Система начисления пеней и штрафов за несоблюдение сроков оплаты, принятых графиком погашения задолженности, обязана быть учтена в соглашении.

При рассмотрении текущих активов, особенно дебиторской задолженности необходимо иметь в виду, что в ситуации инфляции любая просрочка платежа приводит к тому, что организация-изготовитель действительно приобретает только долю стоимости реализованного продукта.

Управленческий и административный персонал, проявляя воздействие на процесс управления дебиторской задолженностью предприятия, обязаны располагать полной информацией о ходе всех рабочих действий. Урегулирование дебиторской задолженностью исполняется посредством мониторинга. Как правило, мониторинг определяется как постоянное наблюдение за каким-либо ходом для определения его соотношения нужному

итогу либо начальному положению. Мониторинг имеет значение, так как он дает возможность обнаружить, в какой степени происходят нарушения в той либо иной сфере.

Руководство дебиторской задолженностью по товарным операциям подразумевает решение подобных вопросов, как создание методик по оценке рисков, формирование портфеля заказов, расчет сроков предоставления кредита, оценка надежности дебиторов, формирование стандартов по работе с дебиторами, создание подробных графиков закрытия дебиторской задолженности, концепция поощрения и санкций для дебиторов и т.д. Для уменьшения дебиторской задолженности предприятию следует в самые короткие сроки улучшить условия проводимых сделок. При заключении соглашений на реализацию продукта предпочтительной должна быть предварительная оплата, а согласно соглашениям покупок – задержка платежа.

Из данных годовой бухгалтерской отчетности за 2017 г. следует, что сумма краткосрочной дебиторской задолженности составляет 32222 тыс. руб. – расчеты с покупателями и заказчиками.

Как видно из расчетов общая сумма дебиторской задолженности составила 4601 руб. По данным анализа экономических показателей в 2017 г. 1 руб. выручки приносит предприятию прибыль в размере 0,083 руб. В связи с «замораживанием» оборотных средств у предприятия возникает риск неполучения ожидаемой прибыли.

Чтобы стимулировать покупателей своевременно оплачивать приобретаемую продукцию у анализируемого предприятия для снижения риска возникновения просроченной дебиторской задолженности в выпускной квалификационной работе предлагается установление системы скидок и определенного штрафа за нарушение сроков оплаты. Все эти инструменты воздействия на покупателей должны быть расписаны и предусмотрены в договоре между сторонами. Размер предоставляемой скидки будет зависеть от срока погашения оплаты. Допустим, при полной предоплате поставляемой продукции ООО СХП «Урал-Тау» может предоставить скидку в размере 7%,

при частичной предоплате (более 50%) – 5%, оплата в момент отгрузки продукции – 3%. Также в договоре может быть предусмотрено рассрочка платежа до 1 месяца.

Все эти меры принимаются для своевременного возврата денежных средств в хозяйство, так как в условиях инфляции из-за возникновения дебиторской задолженности лишь определенная часть стоимости проданной продукции возвращается предприятию.

Внедрение данного мероприятия позволит сократить размер дебиторской задолженности. В результате оборачиваемость оборотных средств увеличится, что в свою очередь приведет к увеличению прибыли предприятия.

Экономический эффект от данного мероприятия определяется по формуле:

$$\text{Эф} = 16111 \text{ тыс. руб.} * 0,083 \text{ руб.} = 1337,2 \text{ тыс. руб.}$$

В ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района появится возможность использовать свободные денежные средства для своих целей. В результате появления свободных денежных средств предприятие сможет увеличить объемы производимой продукции или расширить их ассортимент.

За счет мероприятия по снижению дебиторской задолженности за счет применения системы скидок происходит увеличение прибыли до 8168,2 тыс. руб. (6831,0 тыс. руб. + 1337,2 тыс. руб.).

### **3.2 Определение нормативных значений в материально-производственных запасах и анализ движения денежных средств**

Огромное воздействие на экономическое состояние предприятия и его производственные результаты оказывает положение производственных запасов. В целях стандартного хода изготовления и реализации продукта запасы обязаны быть оптимальными.

Повышение стоимости запасов способно указывать на:

- расширение масштабов работы предприятия;
- желание защитить денежные ресурсы от обесценения под воздействием инфляции;
- безрезультатное управление запасами, из-за чего существенная доля денежных средств замораживается на продолжительный период в резервах, замедляется его оборот. Помимо этого, появляются трудности с ликвидностью, возрастает повреждение сырья и материалов, увеличиваются складские затраты, что негативно влияет на окончательные итоги работы. Все это говорит о спаде деловой активности предприятия.

Так же нехватка материала, сырья и горючего негативно влияет на производственные и экономические итоги деятельности предприятия. По этой причине любая организация обязана стремиться к тому, чтобы изготовление осуществлялось своевременно и в абсолютном размере всеми нужными ресурсами и в тот же период, чтобы они не залеживались на складах.

В таблице 3.4 приведем данные о наличии и движении запасов за анализируемый период.

Таблица 3.4 – Наличие и движение запасов, тыс. руб.

Наименование показателя		Себестоимость на начало года	Поступления и затраты	Выбыло	Себестоимость на конец года
Запасы - всего	2015 г.	83281	751461	725117	109625
	2016 г.	109625	90164	72048	127741
	2017 г.	127741	83644	130334	81051
в т.ч.: сырье, материалы и другие аналогичные ценности	2015 г.	8873	148968	135752	22089
	2016 г.	22089	-	3970	18119
	2017 г.	18119	2579	-	20698
животные на выращивании и откорме	2015 г.	43438	73460	67483	49415
	2016 г.	49415	81863	67350	63928
	2017 г.	63928	79494	110727	32695
затраты в незавершенном производстве	2015 г.	4027	165290	161799	7518
	2016 г.	7518	1452	-	8970
	2017 г.	8970	1571	-	10541
готовая продукция и товары для перепродажи	2015 г.	26943	358288	355356	29875
	2016 г.	29875	6849	-	36724
	2017 г.	36724	-	19607	17117

товары отгруженные	2015 г.	-	5455	4727	728
	2016 г.	728	-	728	-
	2017 г.	-	-	-	-

Из таблицы 3.4 наблюдается уменьшение общей суммы запасов на 28574 тыс. руб. в 2017 г. в сравнении с 2015 г. На такое значительное изменение в 2017 г. повлияло уменьшение стоимости готовой продукции и товаров для перепродажи на 12758 тыс. руб. , что свидетельствует о правильно выбранной политике сбыта производимой продукции. Также предприятие не производит значительных расходов на их хранение. Однако на конец 2017 г. еще остаются значительные запасы готовой продукции и товаров для перепродажи в размере 17117 тыс. руб.

Запасы сырья и материалов занимают значительный удельный вес в общей сумме, который также на протяжении всего анализируемого периода изменялся – в 2017 г. увеличился на 1391 тыс. руб.

Стратегия управления резервами представляет собой часть единой политики управления оборотными активами предприятия, которая заключается в оптимизации общего объема и структуры резервов товарно-материальных ценностей, минимизации расходов согласно их обслуживанию и обеспечению успешного контролирования за их движением. Операции в ходе управления материально-производственными запасами предприятия:

1) исследование запасов в предыдущем этапе – динамика единого резерва компании, динамика удельного веса запасов в общем размере активов общества, динамика состава запасов общества в разрезе: запасов материала и полуфабрикатов, готового продукта. Рассмотрен оборот запасов предприятия, установлена эффективность запасов и изучены факторы, характеризующие его. Структура основных источников финансирования, динамика их суммы и удельного веса в общей сумме денег, капиталовложения в данные активы и степень экономического риска;

2) установление основных подходов к созданию запасов фирмы: консервативный подход, сдержанный, агрессивный;



3) оптимизация запасов фирмы: установлена система мероприятий по уменьшению операционного, производственного и экономического циклов компании, оптимизированы объем и степень запасов, установлен общий размер запасов фирмы на будущий период;

4) оптимизация соответствия постоянной и переменной элементов запасов;

5) оснащение нужной ликвидности запасов;

6) повышение прибыльности акций;

7) уменьшить потери запасов в ходе их применения;

8) развитие основ финансирования отдельных типов запасов;

9) развитие оптимальной структуры источников финансирования запасов.

Для оценки эффективности применения материальных ресурсов применяется система единых и определенных показателей. В ходе рассмотрения фактический уровень показателей эффективности применения материалов сопоставляют с плановым показателем, исследуют их динамику и причины изменения.

Таблица 3.5 – Оценки эффективности использования материальных ресурсов

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение, +/-
Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	184647	211421	82465	-102182
Себестоимость реализации продукции, тыс. руб.	179850	198787	75634	-104216
Материально-производственные запасы, тыс. руб.	109625	127741	81051	-28574
Материалоемкость	0,59	0,60	0,98	0,39
Материалоотдача	1,68	1,66	1,02	-0,67

Из представленной таблицы можно сделать вывод, что в 2017 г. увеличивается удельный вес продукции с высоким уровнем материалоемкости. Наблюдается менее экономное использование сырья и материалов, вследствие чего материалоемкость увеличилась на 0,39. Следовательно, происходит снижение материалоотдачи. Полученные данные позволяют сделать вывод о необходимости дальнейшего поиска путей улучшения обеспеченности

материальными ресурсами, их нормирования и расходования в процессе производства.

Далее приведем расчеты по нормированию в хозяйстве материально-производственных запасов с помощью формул 3.1, 3.2.

С помощью норматива текущего, подготовительного и страхового запаса рассчитывается норматив производственных запасов в днях запаса (Нпз) по формуле:

$$N_{пз} = M_{сут} * (N_{тз} + N_{пз} + N_{стр}), \quad 3.1$$

где  $M_{сут}$  – среднесуточное потребление материалов;

$N_{тз}$  – норма текущего запаса, дн.;

$N_{пз}$  – норма подготовительного запаса, дн.;

$N_{стр}$  – норма страхового запаса, дн.

Норматив производственных запасов (ФПЗ) рассчитывается по формуле:

$$F_{пз} = N_{пз} * D_{пз}, \quad 3.2$$

где:  $N_{пз}$  – норматив производственных запасов в днях запаса;

$D_{пз}$  – однодневный расход производственных запасов (материальные затраты / количество дней в году).

На основании данных бухгалтерской отчетности материальные затраты за 2017 г. представлены в таблице 3.6.

Таблица 3.6 – Материальные затраты по периодам времени, тыс. руб.

Показатель	2017 г.
Среднегодовое значение материально-производственных запасов	81051
Среднемесячное значение материально-производственных запасов	6754,3
Среднедневное значение материально-производственных запасов	222,1

Текущий запас ( $N_{тз}$ ) необходим для обеспечения бесперебойного хода производства на предприятии в период между очередными поставками. Норма текущего запаса принимается равной половине среднего интервала между двумя очередными поставками. Средний интервал между поставками по данным складского учета составляют  $360 \text{ дн.} / 2 = 180 \text{ дн.}$ , что является нормой текущего запаса.

Страховой запас ( $N_{\text{стр}}$ ) предусмотрен для предупреждения последствий связанных со сбоями в снабжении. Норма страхового запаса устанавливается в 30% от нормы текущего запаса.

$$N_{\text{стр}} = N_{\text{тз}} * 30\% = 180 \text{ дн.} * 30\% = 54 \text{ дн.}$$

Подготовительный (технологический) запас ( $N_{\text{пз}}$ ) создается на сырье и материалы, требующие соответствующей дополнительной подготовки: сушка, сортировка и т.п. Норма подготовительного запаса определяется с учетом конкретных условий производства и включает в себя время на прием, разгрузку, оформление документов и подготовку к дальнейшему использованию сырья, материалов и комплектующих.  $N_{\text{пз}} = 1$  день.

Норматив производственных запасов в днях запаса:

$$N_{\text{пз}} = N_{\text{тз}} + N_{\text{пз}} + N_{\text{стр}} = 180 + 54 + 1 = 234 \text{ дн.}$$

Норматив производственных запасов  $N_{\text{пз}} = M_{\text{сут}} * (N_{\text{тз}} + N_{\text{пз}} + N_{\text{стр}}) = 222,1 \text{ тыс. руб.} * 234 \text{ дн.} = 51971,4 \text{ тыс. руб.}$

Таким образом разница между фактическими затратами в 2017 г. и плановым по использованию оборотных средств по производственным запасам будет составлять:  $81051,0 - 51971,4 = 29079,6 \text{ тыс. руб.}$

Для внутреннего и внешнего анализа платежеспособности следует понимать, каким способом и из каких источников предприятие приобретает финансовые ресурсы и какие главные направления их расходования. Главной целью этого анализа считается анализ возможности предприятия получать доход в размере и сроки, требуемые для реализации запланированных расходов.

Ресурсы в кассе и на счетах в банке, которыми предприятие может легко управлять, сведения о средствах, замороженных на счетах компании, либо других средствах, которыми предприятие никак не способно распоряжаться без помощи других, раскрывается в приложениях к отчету в целях предоставления взаимной координации балансового отчета, отражающего сумму денежных средств предприятия.

Наличие и движение денежных средств и денежных эквивалентов

приведены за анализируемый период в таблице 3.7.

Таблица 3.7 – Наличие и движение денежных средств  
и денежных эквивалентов, тыс. руб.

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Денежные средства на начало года	2485	7291	6418
Поступление денежных средств от текущих операций	249058	335147	221895
Поступление денежных средств от инвестиционных операций	-	-	-
Поступление денежных средств от финансовых операций	26000	58342	46000
Выбытие денежных средств по текущим операциям	225735	315839	219020
Выбытие денежных средств по инвестиционным операциям	-	-	-
Выбытие денежных средств по финансовым операциям	44517	78523	51249
Денежные средства на конец года	7291	6418	4044

Из таблицы 3.7 видно, что стоимость денежных средств с 2015 г. по 2017 г. уменьшились на 44,5%. Анализ движения денежных средств за 2017 г. показал, что сумма поступивших в организацию денежных средств за анализируемый период составила 267895 тыс. руб., в том числе, по текущей деятельности 221895 тыс. руб., по финансовой деятельности 46000 тыс. руб. от общей суммы поступлений. Сумма выбывших в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района денежных средств за 2015 – 2017 гг. составила 270269 тыс. руб., в том числе, по текущей деятельности 219020 тыс. руб., по финансовой деятельности 51249 тыс. руб. от общей суммы поступлений. По инвестиционной деятельности в течение трех последних лет поступления и расходовании не было.

### 3.3 Экономическая эффективность предложенных мероприятий

Многие перемены, совершающиеся в настоящий период в российской экономике, в существенной степени затрагивают ее реальный сектор. В обстоятельствах переходной экономики предприятия разных форм собственности выставляют на передний план решение проблем оптимального

использования оборотных средств. Для устойчивого развития и функционирования, сельскохозяйственные предприятия уделяют особое внимание исследованию характеристик эффективности применения оборотных средств, основными среди которых считаются показатели оборачиваемости. Их можно определять как по всему авансированному капиталу, так и по отдельным его составляющим.

Особо значимо для предприятий проведение анализа оборачиваемости запасов и дебиторской задолженности. Данные виды оборотных средств в 2017 г. обладают наибольшим удельным весом в общем объёме оборотных активов – 69,1% и 27,4% соответственно, а значит, оказывают сильное влияние на их изменение.

В связи с тем, что оборачиваемость средств устанавливает длительность последовательного прохождения ими отдельных стадий изготовления и обращения, каждое предприятие заинтересовано в ускорении этого движения с целью увеличения производительности собственной деятельности. Не считается исключением ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района. Являясь одним из хозяйствующих субъектов, хозяйство осуществляет свою деятельность в качестве крупного игрока на рынке. За период существования в хозяйстве многократно велась модернизация производства. Помимо этого, особенный интерес уделяется контролю качества продукта и развитию положительной репутации сельскохозяйственной продукции у возможных клиентов.

В целях оценки производительности применения предприятием оборотных средств были рассчитаны два показателя оборачиваемости: коэффициент оборачиваемости и длительность одного оборота в днях.

Экономическая эффективность от предложенных мероприятий приведены в таблице 3.8.

Таблица 3.8 – Экономическая эффективность от предложенных мероприятий

Показатель	2017 г.	План	Абсолютное отклонение, +/-
Дебиторская задолженность			

Среднегодовая величина дебиторской задолженности, тыс. руб.	32222,0	16111,0	-16111,0
Выручка от продаж, тыс. руб.	82465,0	98576,0	16111,0
Коэффициент оборачиваемости	2,56	6,12	3,56
Продолжительность одного оборота, дни	143	60	-83
Материально-производственные запасы			
Среднегодовая величина материально-производственных запасов, тыс. руб.	81051,0	51971,4	-29079,6
Выручка от продаж, тыс. руб.	82465,0	111544,6	29079,6
Коэффициент оборачиваемости	1,02	2,15	1,13
Продолжительность одного оборота, дни	359	170	-189

Анализ таблицы выявил рост коэффициентов оборачиваемости запасов и оборотных средств хозяйства. Эффект ускорения оборачиваемости материально-производственных запасов отражается в показателях их высвобождения. Абсолютное высвобождение средств вложенных в запасы, происходит в том случае, когда выполнение или перевыполнение производственной программы обеспечивается при использовании меньшей суммы средств, чем предусмотрено планом. Иными словами, абсолютное высвобождение отражает прямое уменьшение потребности в запасах на 29079,6 тыс. руб., что в итоге приводит к сокращению длительности одного оборота на 189 дней.

С целью последующего увеличения продолжительности оборота дебиторской задолженности хозяйству, наравне с наращиванием объёмов реализации продукции, необходимо сосредоточить внимание на характер политики коммерческого кредитования. В целях достижения ускорения оборачиваемости дебиторской задолженности, организация обязана осуществлять политику кредитования, обеспечивая минимальную угрозу возникновения просроченной задолженности, устанавливая жёсткие требования рассрочки платежа и предоставляя ее только лишь надёжным потребителям, уменьшая сроки коммерческого кредита. В качестве стимулирования покупателей к незамедлительной оплате отгруженного продукта вероятно построение системы бонусов при оплате в первые дни отгрузки и внедрение штрафных наказаний при просрочке платежа.

При сокращении в результате применения предложенных мер объёма дебиторской задолженности на 16111 тыс. руб., положительный экономический эффект проявится в форме роста коэффициента оборачиваемости данного элемента и сокращения продолжительности оборота на 83 дня.

Таким образом, повысив выручку реализованной продукции, высвободив средства, вложенные в запасы и размер дебиторской задолженности ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района сможет добиться заметного ускорения оборачиваемости оборотных средств, что положительно отразится на его дальнейшей деятельности.

### **3.4 Личный вклад автора в решение поставленной проблемы**

В процессе сельскохозяйственного производства важную роль играют оборотные средства, которые обеспечивают осуществление бесперебойного процесса производства и реализации продукции.

Поэтому важно изучить теоретико-методологические основы формирования и использования оборотных средств, закономерности изменения их стоимости и структуры, обоснование их потребностей, практические пути ускорения их оборачиваемости.

Исследование было начато с теоретического анализа научной и методической литературы по теме исследования, а также основных предлагаемых отечественными и зарубежными учеными мероприятий повышения экономической эффективности оборотных средств.

Следующим этапом было проведение организационного и финансово-экономического анализа исследуемого объекта и рассмотрение эффективности использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района.

В период прохождения преддипломной практики были уточнены отдельные вопросы по исследуемой теме, собран информационный материал по данным годовой бухгалтерской отчетности, необходимый для комплексного

изучения рассматриваемой проблемы.

Подготовлены и опубликованы статьи за 2016 – 2017 учебный год:

- в сборнике научных статей студентов по итогам работы кафедры экономики и менеджмента за 2016-2017 учебный год «Проблемы экономики и менеджмента: молодежный взгляд», статья по теме «Экономическая эффективность использования оборотных средств в сельскохозяйственных предприятиях РБ». – Уфа: Мир печати, 2017. – С. 111-114;

- в сборнике статей XI Всероссийской студенческой научно-практической конференции «Студент и аграрная наука» (28-29 марта 2017 г.), статья по теме «Экономическая эффективность использования оборотных средств в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района». – Уфа: Башкирский ГАУ;

- в сборнике Международной научно-практической конференции «Состояние и перспективы увеличения производства высококачественной продукции сельского хозяйства» (I совместная с институтом животноводства Таджикской академии сельскохозяйственных наук) (23 – 25 ноября 2017 г.), статья по теме «Эффективность использования оборотных средств в сельскохозяйственных предприятиях Республики Башкортостан». – Уфа: Башкирский ГАУ. – С. 398-401.



## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В работе была дана характеристика хозяйства и проанализированы основные пути повышения экономической эффективности оборотных средств ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района.

В течение трех последних лет в хозяйстве можно выявить положительную тенденцию увеличения уровня рентабельности. В 2017 г. по сравнению с 2016 г. уровень рентабельности увеличился на 6,4 процентных пункта. Предприятие является прибыльным. В динамике происходит увеличение прибыли предприятия до на 42,4%.

За 2015 – 2017 гг. в структуре оборотных средств наибольший удельный вес занимали запасы и краткосрочная дебиторская задолженность. В 2017 г. по сравнению с 2015 г. происходит уменьшение стоимости запасов на 28574 тыс. руб., денежных средств и денежных эквивалентов – более чем на 3247 тыс. руб. Также наблюдается сокращение дебиторской задолженности. В целом по предприятию происходит уменьшение стоимости оборотных средств.

Коэффициент оборачиваемости в 2017 г. по сравнению с 2015 г. сократился на 0,50, следовательно, длительность оборачиваемости оборотных средств увеличивается на 215 дней, следовательно, менее эффективно стали использовать оборотные средства на предприятии.

Стоимость денежных средств с 2015 г. по 2017 г. уменьшились на 44,5%. Анализ движения денежных средств за 2017 г. показал, что сумма поступивших в организацию денежных средств за анализируемый период составила 267895 тыс. руб., в том числе, по текущей деятельности 221895 тыс. руб., по финансовой деятельности 46000 тыс. руб. от общей суммы поступлений. Сумма выбывших в ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района денежных средств за 2015 – 2017 гг. составила 270269 тыс. руб., в том числе, по текущей деятельности 219020 тыс. руб., по финансовой деятельности 51249 тыс. руб. от общей суммы поступлений. По инвестиционной деятельности в течение трех

последних лет поступлении и расходовании не было.

Задолженность покупателей перед предприятием не погашается вовремя, но в динамике происходит сокращение на 12,9%. К 2017 г. по сравнению с 2015 г., в результате не погашения своих обязательств перед предприятием, краткосрочная задолженность составляет 32222 тыс. руб. в основном за счет расчетов с покупателями и заказчиками. Существующая доля задолженности указывает на то, что предприятию нужно ужесточить требования в отношении погашения дебиторской задолженности в срок и тщательнее отбирать покупателей при продаже им товаров в кредит.

В структуре краткосрочной дебиторской задолженности в 2017 г. наибольший удельный вес занимают расчеты с покупателями и заказчиками – 100%. В сравнении с 2015 г. его стоимость увеличилась на 4160 тыс. руб. Что касается прочих задолженностей, то их доля в общей структуре краткосрочной дебиторской задолженности в 2015 г. составляла 607 тыс. руб.

Из данных годовой бухгалтерской отчетности за 2017 г. следует, что сумма краткосрочной дебиторской задолженности составляет 32222 тыс. руб. – расчеты с покупателями и заказчиками.

Общая сумма дебиторской задолженности составила 4601 руб. По данным анализа экономических показателей в 2017 г. 1 руб. выручки приносит предприятию прибыль в размере 0,083 руб. Чтобы стимулировать покупателей своевременно оплачивать приобретаемую продукцию у анализируемого предприятия, для снижения риска возникновения просроченной дебиторской задолженности, в выпускной квалификационной работе предлагается установление системы скидок и определенного штрафа за нарушение сроков оплаты. Все эти инструменты воздействия на покупателей должны быть расписаны и предусмотрены в договоре между сторонами. Размер предоставляемой скидки будет зависеть от срока погашения оплаты. Допустим, при полной предоплате поставляемой продукции ООО СХП «Урал-Тау» может предоставить скидку в размере 7%, при частичной предоплате (более 50%) – 5%, оплата в момент отгрузки продукции – 3%. Также в договоре может быть

предусмотрено рассрочка платежа до 1 месяца.

Все эти меры принимаются для своевременного возврата денежных средств в хозяйство, так как в условиях инфляции из-за возникновения дебиторской задолженности лишь определенная часть стоимости проданной продукции возвращается предприятию.

Внедрение данного мероприятия позволит сократить размер дебиторской задолженности. В результате оборачиваемость оборотных средств увеличится, что в свою очередь приведет к увеличению прибыли предприятия до 8168,2 тыс. руб.

В ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района появится возможность использовать свободные денежные средства для своих целей. В результате появления свободных денежных средств предприятие сможет увеличить объемы производимой продукции или расширить их ассортимент.

Наблюдается уменьшение общей суммы запасов на 28574 тыс. руб. в 2017 г. в сравнении с 2015 г. На такое значительное изменение в 2017 г. повлияло уменьшение стоимости готовой продукции и товаров для перепродажи на 12758 тыс. руб., что свидетельствует о правильно выбранной политике сбыта производимой продукции. Также предприятие не производит значительных расходов на их хранение. Однако на конец 2017 г. еще остаются значительные запасы готовой продукции и товаров для перепродажи в размере 17117 тыс. руб.

Запасы сырья и материалов занимают значительный удельный вес в общей сумме, который также на протяжении всего анализируемого периода изменялся – в 2017 г. увеличился на 1391 тыс. руб.

При нормировании материально-производственных запасов, разница между фактическими затратами в 2017 г. и плановым по использованию оборотных средств по производственным запасам будет составлять 29079,6 тыс. руб., что в итоге приводит к сокращению длительности одного оборота на 189 дней.

Особо значимо для предприятий проведение анализа оборачиваемости

запасов и дебиторской задолженности. Данные виды оборотных средств в 2017 г. обладают наибольшим удельным весом в общем объеме оборотных активов – 69,1% и 27,4% соответственно, а значит, оказывают сильное влияние на их изменение.

При сокращении в результате применения предложенных мер объема дебиторской задолженности на 16111 тыс. руб., положительный экономический эффект проявится в форме роста коэффициента оборачиваемости данного элемента оборотных средств и сокращения продолжительности оборота на 83 дня.

Таким образом, повысив выручку реализованной продукции, высвободив средства вложенные в запасы и размер дебиторской задолженности ООО СХП «Урал-Тау» Дуванского района сможет добиться заметного ускорения оборачиваемости оборотных средств, что положительно отразится на его дальнейшей деятельности.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Акбашева, Д.М. Особенности сельскохозяйственного производства / Д.М. Акбашева, Л.М. Кушхова // Тенденции развития науки и образования. – 2016. – № 21-3. – С. 8-9.
2. Андросов, Д.С. Методические основы управления оборотными средствами предприятия / Д.С. Андросов // Форум молодых ученых. – 2018. – № 1 (17). – С. 93-95.
3. Барфиев, К.Х. Анализ финансового состояния сельхозпредприятий: задачи и некоторые решения / К.Х. Барфиев // Аудит. – 2016. – № 12. – С. 41-43.
4. Богатова, Т.А. Экономическая сущность и методика оценки финансовой устойчивости организации / Т.А. Богатова // В сборнике: Модернизация регионов: управленческие механизмы и инновационные подходы. Материалы IX Всероссийской научно-практической конференции. – 2018. – С. 160-169.
5. Вечканова, В.С. Применение корреляционно-регрессионного анализа для прогнозирования потребности предприятия в оборотных средствах / В.С. Вечканова // Science Time. – 2017. – № 2 (38). – С. 77-83.
6. Голуб, Л.А. Анализ распределения инвестиций между основными фондами и оборотными средствами по отраслям экономики России / Л.А. Голуб, М.Е. Леванчук, З.А. Шатохина // В сборнике: Современные проблемы и перспективы развития финансовой и кредитной сфер экономики России XXI века сборник научных статей. Хабаровск, – 2018. – С. 40-47.
7. Данилина, Е.В. Управление оборотными средствами предприятия / Е.В. Данилина, К.С. Скворцова, Е.В. Бенько // В сборнике: Актуальные проблемы финансов глазами молодежи Материалы III Всероссийской студенческой научно-практической конференции. – 2017. – С. 362-365.
8. Дедов, А.А. Индикаторы повышения инвестиционной привлекательности сельского хозяйства / А.А. Дедов // Экономика, труд, управление в сельском хозяйстве. – 2016. – № 4 (29). – С. 84-86.

9. Елфимова, А.Р. Значение управления оборотными средствами в деятельности предприятия / А.Р. Елфимова // Инновации в науке. – 2018. – № 2 (78). – С. 36-37.

10. Захарова, Ю.Н. Экономическая эффективность использования оборотных средств в сельском хозяйстве / Ю.Н. Захарова // Современные научные исследования и разработки. – 2017. – № 4 (12). – С. 121-123.

11. Карпычева, Е.Ю. Совершенствование процесса управления оборотными средствами при помощи системного подхода / Е.Ю. Карпычева // Научные записки ОрелГИЭТ. – 2014. – № 1 (9). – С. 250-261.

12. Коновалова, О.С. Методика инструментарий современного механизма управления оборотными средствами / О.С. Коновалова // В сборнике: Цифровые технологии в экономике и управлении: научный взгляд молодых. Сборник статей и тезисов докладов XIV международной научно-практической конференции студентов, магистрантов и аспирантов. – 2018. – С. 161-164.

13. Корнева, Р.К. Совершенствование методов управления оборотными средствами / Р.К. Корнева // В сборнике: Современный менеджмент: теория и практика. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. – 2017. – С. 84-88.

14. Коротнева, М.В. Пути повышения финансовой устойчивости организации / М.В. Коротнева // В сборнике: Современная экономика: Актуальные вопросы, достижения и инновации сборник статей XV Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 301-304.

15. Курбанова, У.А. Определение путей оптимизации управления оборотными средствами и повышения экономической безопасности предприятия / У.А. Курбанова // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2017. – № 11 (58). – С. 467-469.

16. Кулакова, Ю.Н. Стратегии управления оборотными средствами предприятия: инновационный подход / Ю.Н. Кулакова, А.Б. Кулаков // Известия Московского государственного технического университета МАМИ. – 2015. – Т. 5. – № 4 (26). – С. 258-262.

17. Крючева, Е.В. Пути повышения эффективности использования оборотных средств в сельском хозяйстве / Е.В. Крючева // В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам X Всероссийской конференции молодых ученых, посвященной 120-летию И. С. Косенко. – 2017. – С. 1541-1542.

18. Кылчик, П.С. Проблемы определения потребности в оборотных средствах предприятия / П.С. Кылчик, Ю.В. Черенко // Символ науки. – 2017. – Т. 1. – № 2. – С. 80-82.

19. Лебедева, А.С. Анализ и управление оборотным капиталом предприятия / А.С. Лебедева // В сборнике: Проблемы и перспективы развития АПК региона Материалы. ФГБОУ ВО «Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова». – 2018. – С. 79-82.

20. Милихина, Е.О. Управление оборотными средствами предприятия / Е.О. Милихина, Л.А. Попова // В сборнике: Студенческий научный форум - 2018. – 2018.

21. Мингазова, И.В. Управление оборотными средствами в современных условиях / И.В. Мингазова // В сборнике: Актуальные вопросы развития территорий: теоретические и прикладные аспекты Сборник материалов Международной научно-практической конференции. Редактор А.А. Коротких. – 2017. – С. 189-195.

22. Монгуш, О.Н. Оборотный капитал: сущность, порядок формирования, направления использования / О.Н. Монгуш, С.Н. Монгуш // В сборнике: World science : problems and innovations. Сборник статей XX Международной научно-практической конференции : в 2 ч. Пенза, 2018. – С. 82-86.

23. Морозова, И.Г. Сущностные подходы к определению оборотных активов предприятия / И.Г. Морозова, Е.Ю. Тернер // В сборнике: Новые модели социально-экономического развития государства сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 204-207.

24. Омельченко, О.А. Формирование источников пополнения оборотных и основных средств на предприятиях АПК / О.А. Омельченко // В сборнике: Современная экономика: проблемы, пути решения, перспективы Сборник научных трудов V Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 107-110.

25. Остапенко, В.С. Управление оборотным капиталом предприятия / В.С. Остапенко // В сборнике: Современная экономика: Актуальные вопросы, достижения и инновации сборник статей XIV Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 215-217.

26. Петрова, М.З. Теоретические аспекты обеспеченности предприятия оборотными средствами / М.З. Петрова // Студенческий форум. – 2017. – № 4-2. – С. 44-48.

27. Родионова, Ю.А. Пути совершенствования управления оборотными активами / Ю.А. Родионова // В сборнике: Экономика, бизнес, инновации сборник статей II Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 128-130.

28. Савина, М.С. Совершенствование эффективного использования оборотных средств / М.С. Савина, В.Н. Гонин // В сборнике: Advances in Science and Technology Сборник статей XIII международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 252-255.

29. Саттарова, С. Сущность управления оборотными средствами организации / С. Саттарова, М.В. Ковшова // Синергия Наук. – 2018. – № 20. – С. 105-109.

30. Севек, Р.М. Управление оборотными активами предприятия / Р.М. Севек, З.Н. Сат, Д.У. Иргит // В сборнике: Современные социально-экономические процессы: проблемы, закономерности, перспективы сборник статей IV Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 156-158.

31. Семенова, Н.В. Теоретико-методические основы управления оборотными средствами предприятия / Н.В. Семенова // Центральный научный



вестник. – 2017. – Т. 2. – № 21s (38s). – С. 45-47.

32. Солдатова, Л.И. Прогнозирование потребности в собственных оборотных средствах / Л.И. Солдатова // В сборнике: Синтез науки и общества в решении глобальных проблем современности. Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 203-206.

33. Тимеркаева, Р.Р. Теоретические аспекты анализа сущности оборотных средств / Р.Р. Тимеркаева // В сборнике: Новейшие достижения и успехи развития экономики и управления сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 139-141.

34. Тимеркаева, Р.Р. Оборотный капитал предприятия как системный объект управления / Р.Р. Тимеркаева // В сборнике: Государство и рынок в условиях глобализации мирового экономического пространства сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 107-109.

35. Толкачева, О.П. Контроль за движением дебиторской задолженности – основа финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта / О.П. Толкачева // В сборнике: Open innovation сборник статей III Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 83-85.

36. Тлеубергенов, Р.Ш. Оборотные средства сельского хозяйства / Р.Ш. Тлеубергенов // В сборнике: Современные экономические системы: состояние и перспективы развития материалы международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. – 2016. – С. 92-96.

37. Углов, А.С. Оборотные средства в системе управления финансовыми ресурсами коммерческой организации / А.С. Углов // В сборнике: Экономика, бизнес, инновации. Сборник статей II Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 110-112.

38. Четверова, К.С. Прогнозирование оптимальной потребности в оборотных средствах в интегрированном агропромышленном формировании / К.С. Четверова // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 10-1 (87-1). – С. 890-893.