

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
«УДМУРТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Филиал ФГБОУ ВО «УдГУ» в г. Воткинске
Кафедра экономики, управления и права
Направление подготовки 38.03.01 – «Экономика»
Квалификация (степень) – «бакалавр»

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА
на тему: Анализ платежеспособности и финансовой
устойчивости предприятия на примере МУП
«Нефтекамскстройзаказчик»

Работу выполнил
Студент: В.Ю. Потапов
гр.

_____ (подпись)

З-Вт-380301-53(к)

Научный руководитель
к.э.н., доцент
Г. Н. Ливенская
_____ (подпись)

Воткинск – 2021
СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
Глава 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	6
1.1. Понятие и оценка платежеспособности	6
1.2. Понятие и оценка финансовой устойчивости	1
1.3. Пути роста платежеспособности и финансовой устойчивости	3 1 7
Глава 2. ХАРАКТЕРИСТИКА МУП «НЕФТЕКАМСКСТРОЙЗАКАЗЧИК» КАК ОБЪЕКТА ИССЛЕДОВАНИЯ	2
2.1. Общая характеристика МУП «Нефтекамскстройзаказчик» и виды его деятельности	1 2
2.2. Анализ основных технико-экономических показателей МУП «Нефтекамскстройзаказчик»	5
2.3. Оценка финансовых результатов и финансового состояния МУП «Нефтекамскстройзаказчик»	2 9
Глава 3. ОЦЕНКА И МЕРОПРИЯТИЯ ПО РОСТУ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ МУП «НЕФТЕКАМСКСТРОЙЗАКАЗЧИК»	3
3.1. Оценка платежеспособности и финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик»	9 3 9
3.2. Экономическое обоснование мероприятий по росту платежеспособности и финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик»	4 8
3.3. Оценка влияния предложенных мероприятий на платежеспособность и финансовую устойчивость МУП «Нефтекамскстройзаказчик»	5 3
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	5
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ	9 6
ПРИЛОЖЕНИЯ	3 6

ВВЕДЕНИЕ

В современных экономических условиях деятельность каждого хозяйствующего субъекта является предметом внимания обширного круга участников рыночных отношений (организаций и лиц), заинтересованных в результате его функционирования. Выполнение предприятием своих обязательств, а также реализация ожиданий заинтересованных групп зависят от того, насколько предприятие способно выявлять эти потребности, эффективно их удовлетворять, выдерживая оптимальный баланс привлекаемых ресурсов и создаваемого добавочного продукта

На основании доступной отчетно-учетной информации указанные лица стремятся оценить финансовое положение предприятия. Основным инструментом для этого служит финансовый анализ, при помощи которого можно объективно оценить внутренние и внешние отношения анализируемого объекта: охарактеризовать его платежеспособность, эффективность и доходность деятельности, перспективы развития, а затем по его результатам принять обоснованные решения.

Поэтому при управлении деятельностью любого предприятия в современных условиях хозяйствования одной из главных целей его функционирования является достижение сбалансированности финансовых ресурсов с точки зрения их источников и направлений использования.

Если предприятие финансово устойчиво, платежеспособно, то оно имеет ряд преимуществ перед другими предприятиями того же профиля для получения

кредитов, привлечения инвестиций, в выборе поставщиков и в подборе квалифицированных кадров.

Благодаря анализу, для оценки платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия, существует возможность исследовать плановые, фактические данные, выявлять резервы повышения эффективности производства, продаж продукции или выполнения работ (услуг), оценивать результаты деятельности, принимать управленческие решения, вырабатывать стратегию развития предприятия.

Объектом исследования является МУП «Нефтекамскстройзаказчик» (Республика Башкортостан, город Нефтекамск).

Предмет исследования – платежеспособность и финансовая устойчивость предприятия.

Целью выпускной квалификационной работы является оценка платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия, и разработка мероприятий по их росту.

Для достижения цели работы необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть и обобщить теоретический материал в соответствии с темой выпускной квалификационной работы;
- рассмотреть общую экономическую характеристику МУП «Нефтекамскстройзаказчик»;
- выполнить анализ платежеспособности и финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик»;
- разработать мероприятия по росту платежеспособности и финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик»;
- провести оценку экономической целесообразности предложенных мероприятий.

Поставленные цели и задачи предопределили содержание

курсовой работы, которое включает введение, три главы, заключение, список использованных источников и приложения.

В первой главе «Теоретические основы платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия» представлены сущность финансовой устойчивости и платежеспособности в трактовке разных авторов, методики оценки платежеспособности и финансовой устойчивости, пути ее роста.

Во второй главе раскрыта организационно-экономическая характеристика МУП «Нефтекамскстройзаказчик», проведена оценка финансовых результатов и формирования имущества предприятия.

В третьей главе проведен анализ платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия, на основе которого, представлены мероприятия по их росту и дана оценка их эффективности.

В заключении приводятся агрегированные выводы по результатам проделанной работы.

Методы исследования - абсолютные разницы, относительные величины, сравнение, группировка показателей, аналитические таблицы, балансовый метод и др.

Теоретической основой работы явились труды отечественных исследователей, таких как Бочаров В.В.; Баканов М.И.; Донцова Л.В.; Канке А.А., которые в своих работах рассматривают вопросы финансовой устойчивости и платежеспособности организаций.

Информационной базой исследования является годовая отчетность организации МУП «Нефтекамскстройзаказчик»»

(бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах) за 2018-2020 гг.

Глава 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1. Понятие и оценка платежеспособности

Предприятие, с точки зрения системного подхода, является сложной системой, которая состоит из множества взаимодействующих и взаимосвязанных элементов. Для его постоянной и бесперебойной работы без нарушения взаимосвязей необходимо управление всеми хозяйственными и финансовыми процессами. В системе этого управления особое место отводится ликвидности и платежеспособности.

Между тем, однозначных и общепринятых определений данных категорий не существует. Исследователи по-разному трактуют их сущность, что отражено в таблице 1.

Таблица 1

Сущность понятий «платежеспособность» и «ликвидность» в трактовке разных авторов

Автор	Определение
1	2
Платежеспособность	
Шеремет А.Д.	Платежеспособность это способность организации вовремя удовлетворять платежные требования поставщиков в соответствии с хозяйственными договорами, возвращать кредиты, производить оплату труда персонала, вносить платежи в бюджеты и во внебюджетные фонды ¹ .
Казакова Н.А	Платежеспособность – это способность предприятия рассчитываться по своим долгосрочным обязательствам. Поэтому предприятие будет платежеспособным, если его активы больше, чем внешние обязательства ² .
Ковалев В.В.	Платежеспособность является готовностью предприятия возместить кредиторскую задолженность при наступлении сроков платежа текущими поступлениями денежных средств ³ .

Продолжение таблицы 1

1	2
Бердникова Т.В.	Платежеспособность – это способность предприятия своевременно и в полном объеме произвести расчеты по краткосрочным обязательствам перед контрагентами ⁴ .
Ликвидность	
Казакова Н.А	Предприятие, которое может выполнить свои краткосрочные обязательства, реализуя текущие активы, считается ликвидным ⁵ .

¹ Шеремет, А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия : учебник / А. Д. Шеремет. — 2-е изд., доп. - Москва : ИНФРА-М, 2019.- С.114

² Казакова, Н.А. Финансовый анализ: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н.А. Казакова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - С.47

³ Ковалев, В.В. Введение в финансовый менеджмент/ В.В. Ковалев - М.: Финансы и статистика, 2019. - с.150

⁴ Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / Т.Б. Бердникова. - М.: ИНФРА-М, 2018. - С.178

⁵ Казакова, Н.А. Финансовый анализ: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н.А. Казакова. - Люберцы: Юрайт, 2018. -

Бочаров В.В.	Ликвидность - это способность организации быстро выполнять свои финансовые обязательства, а при необходимости и быстро реализовать свои средства ¹ .
Ефимова О. В.	Ликвидностью является способность кредитора обеспечить выполнение долговых обязательств ² .
Ковалев В.В.	Ликвидность является свойством активов хозяйствующего субъекта, а именно мобильность, подвижность, которая заключается в быстрой способности превращаться в деньги ³ .
Остроумова А.Н	Ликвидность - это экономический термин, обозначающий способность активов быть быстро проданными по цене, близкой к рыночной ⁴ .

Следует отметить, что определения, сформулированные разными исследователями, не противоречат друг другу, а скорее отражают приоритетные с точки зрения авторов аспекты в оценке платежеспособности и ликвидности предприятия

Платежеспособность предприятия отражает также структуру его капитала по составу и источникам образования. Соотношение заемных и собственных средств характеризует финансовое положение организации, а платежеспособность показывает способность предприятия выполнить свои обязательства за счет имеющихся активов. Очевидно, что платежеспособность и ликвидность предприятия - это близкие понятия. Однако ликвидность характеризует как текущее состояние на предприятие, так и его перспективы.

В обычном понимании платежеспособность - это наличие у

С.86

¹ Бочаров, В.В. Финансовый анализ: учебное пособие / В.В. Бочаров. - 4-е изд. - СПб.: Питер, 2019. -С.98

² Ефимова, О. В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О. В. Ефимова. - 4-е изд., испр. и доп. -М.: Издательство «Омега-Л», 2016. - С.178

³ Ковалев, В.В. Введение в финансовый менеджмент/ В.В. Ковалев - М.: Финансы и статистика, 2019. - С.149

⁴ Остроумова, А.Н. Методика оценки абсолютных показателей платежеспособности и ликвидности / А.Н. Остроумова // Аудит и финансовый анализ. - 2019. - № 11. - С. 9

предприятия возможности и желания оплачивать свои обязательства (как кредиты и займы, так и оплату перед поставщиками) вовремя и в полном объеме.

Платежеспособность считается одним из главных признаков устойчивого финансового положения компании.

Платежеспособность компании образуется из следующих факторов:

- наличие активов, а именно денежных средств и имущества, которых будет достаточно для погашения имеющихся у компании обязательств;

- достаточная степень имеющихся в организации активов, чтобы при необходимости была возможность в кратчайшие сроки перевести их в деньги для погашения имеющихся обязательств.

Платежеспособность имеет связь с активами и пассивами производства, ведь она и есть соотношение между двумя этими статьями баланса. Только предприятие, имеющее в своем запасе высоколиквидные активы, сможет выплатить все свои долги по всем обязательствам. Это и есть признак платежеспособности предприятия. Иными словами, уровень платежеспособности связана со степенью ликвидности активов фирмы.

Платежеспособность определяется способностью компаний наличными денежными средствами в нужное время погасить текущие платежные обязательства. Анализ платежеспособности нужен не только для самих компаний для осуществления оценки и прогнозирования их перспективной финансовой деятельности, но также и для информирования своих партнеров и инвесторов.

Информация, которая нужна для оценки

платежеспособности и ликвидности имеется в бухгалтерском балансе компании. Однако при управлении платежеспособностью и ликвидностью нужно иметь не только данные об операциях в хозяйственной деятельности, которые содержатся в бухгалтерском балансе. Следует прогнозировать деятельность компании так, чтобы обеспечить нужный уровень платежеспособности и ликвидности в перспективе. Следовательно, важность использования прогнозных методик при проведении финансового анализа независимо от сфер деятельности организаций связана с потребностями системы финансового менеджмента и поиском возможностей выхода из кризисных ситуаций¹.

Платежеспособность компании подразумевает способность вовремя осуществлять расчеты с контрагентами и на первых этапах может исходить из ликвидности баланса. Ликвидность баланса подразумевается как степень покрытия обязательств компании ее активами, время превращения которых в денежную форму совпадает со сроком погашения обязательств. Этот анализ состоит в сравнении средств по активу, которые сгруппированы по времени их превращения в денежные средства и расположены по убыванию степени ликвидности, с обязательствами по пассиву, сгруппированными по срокам их погашения и расположенными в порядке их возрастания.

Оценка платежеспособности происходит на основе анализа ликвидности текущих активов компании. Под этим подразумевается способность активов превращаться в деньги.

Многие авторы сходятся во мнении в надобности расчета

¹ Малышенко, В.А. Стратегический финансовый анализ как метод изучения комплексной финансовой устойчивости предприятия / В.А. Малышенко. - М.: Русайнс, 2019. - С.236

трех относительных показателей ликвидности:

- коэффициент абсолютной ликвидности:

$$K_{ал} = (ДС + КФВ) / КО; \quad (1)$$

где $K_{ал}$ – коэффициент абсолютной ликвидности;

ДС – денежные средства;

КФВ – краткосрочные финансовые вложения;

КО – краткосрочные обязательства.

Оптимальным является значение коэффициента 0,2-0,25.

Коэффициент абсолютной ликвидности отражает, какая доля краткосрочных обязательств может быть погашена организацией в текущий момент с помощью наиболее ликвидных активов.

- коэффициент быстрой ликвидности:

$$K_{бл} = (ДС + КФВ + ДЗ) / КО; \quad (2)$$

где $K_{бл}$ – коэффициент быстрой ликвидности

ДС – денежные средства;

КФВ – краткосрочные финансовые вложения;

ДЗ – дебиторская задолженность;

КО – краткосрочные обязательства.

Оптимальное значение коэффициента – 0,8-1,0.

Коэффициент показывает долю краткосрочных обязательств, которую компания сможет погасить за счет денежных средств и ожидаемых поступлений.

- коэффициент текущей ликвидности:

$$K_{тл} = ОбА / КО; \quad (3)$$

где $K_{тл}$ – коэффициент текущей ликвидности;

ОбА – оборотные активы;

КО – краткосрочные обязательства.

Оптимальным считается значение коэффициента 1,5-2,0. Он отражает способность предприятия погасить краткосрочные обязательства за счет текущих активов¹.

Кроме вышеуказанных коэффициентов, необходимо оценить по данным баланса:

- собственные оборотные средства - показатель, выделяющий ту часть собственного капитала организации, формально считающаяся источником покрытия оборотных активов организации, а именно активов, которые имеют оборачиваемость менее года:

$$\text{СОС} = \text{СК} - \text{ВА}; \quad (4)$$

где СОС - собственные оборотные средства;

СК - собственный капитал;

ВА - внеоборотные активы.

- коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами, показывающий степень обеспеченности компании собственными оборотными средствами, которые нужны для ее финансовой устойчивости:

$$K_{\text{ооасос}} = \text{СОС} / \text{ОбА}; \quad (5)$$

где $K_{\text{ооасос}}$ - коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами;

СОС - собственные оборотные средства;

ОбА - оборотные активы.

- долю собственных оборотных средств во всей величине собственных финансовых ресурсов определяет коэффициент маневренности собственного капитала. Он считается по следующей формуле:

$$K_{\text{м}} = \text{СОС} / \text{СК}; \quad (6)$$

где $K_{\text{м}}$ - коэффициент маневренности;

¹ Большаков, С.В. Основы управления финансами: Учебное пособие/ С.В. Большаков - М.: ФБК-Пресс, 2019. - С.56

СОС – собственные оборотные средства;

СК – собственный капитал.

Увеличение значения коэффициента означает более высокий уровень маневренности собственных источников, а значит и более устойчивое финансовое положение. Оптимальным является значение на уровне 0,2-0,5².

Таким образом, к первоочередным показателям платежеспособности относят оборотный капитал предприятия, который можно найти из разности оборотных активов и краткосрочных обязательств. Предприятие имеет возможность выплачивать задолженность только в том случае, если значение его оборотных активов значительно превышает значение краткосрочных обязательств. Оборотный капитал может изменяться только в двух случаях: прибыли или убытка.

При увеличении оборотных активов, которые превышают значение краткосрочных обязательств, возрастает оборотный капитал предприятия. При его уменьшении, когда оборотные активы меньше краткосрочных обязательств, предприятие вынуждено прибегать к помощи кредитов и займов. Платежеспособность предприятия обязательно снизится, если оборотный капитал не будет превращаться в денежные накопления.

Анализ платежеспособности предприятия нужен не только для того, чтобы оценить и спрогнозировать дальнейшую деятельность предприятия. Он необходим и для банков, выступающих в роли внешних инвесторов. Ведь перед выдачей кредита банку необходимо быть полностью уверенным, что заемщик сможет выплатить всю сумму кредита.

² Тренев, Н.Н. Управление финансами: Учебное пособие/ Н.Н. Тренев – М.: Финансы и статистика, 2019. – 495 с.

Также очень полезно для предприятия знать о платежеспособности его будущих партнеров, с которым он хочет заключить договора о закупке или продаже продукции. Более того, в случае, когда предприятие предоставляет другому производству кредит, анализ платежеспособности заемщика поможет избежать в дальнейшем проблем, связанных с просрочкой кредита.

Платежеспособное предприятие может в оговоренный срок полностью рассчитаться с кредиторами, поставщиками техники и материалов для производства, оплачивать без задержек заработные платы своих сотрудников, вовремя платить налоги в государственные службы.

1.2. Понятие и оценка финансовой устойчивости

В экономической литературе относительно трактовки сущности финансовой устойчивости не существует единого мнения. Так, под финансовой устойчивостью предприятия понимают характеристику состояния финансовых ресурсов и результативность их размещения; степень зависимости предприятий от привлеченных источников финансирования; результат деятельности; состояние счетов, которые гарантируют платежеспособность; ликвидность; прибыльность и кредитоспособность.

В таблице 2 представлены трактовки, относящиеся к характеристике финансовой устойчивости.

Таблица 2

Основные трактовки, относящиеся к характеристике финансовой устойчивости

Автор	Определение
Вяткина О.И.	Финансовая устойчивость это - такое состояние его ресурсов, которое обеспечивает развитие на

	основе роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого уровня риска» ¹ .
Селезнева Н. Н.	Финансовая устойчивость характеризуется структурой источников средств ² .
Крейнина М.Н	Финансовая устойчивость характеризует стабильность финансового состояния предприятия, которая зависит от доли собственного капитала в составе источников финансирования ³ .
Мельник М. В	Финансовая устойчивость – определенное состояние счетов предприятия, гарантирующее его постоянную платежеспособность. Финансовая устойчивость предприятия служит характеристикой ⁴ .
Жилкина А.Н.	Финансовая устойчивость характеризует степень финансовой независимости предприятия по владению своим имуществом и его использованию ⁵ .
Зайков В.П.	Такое состояние финансовых ресурсов предприятия, их распределение и использование, которое обеспечивает развитие предприятия на основе роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого риска ⁶ .

Финансовая устойчивость является основным элементом долгосрочной стабильности финансового состояния предприятия.

Представляется достаточно удачным такое определение

¹ Вяткина О.И. Финансовая устойчивость предприятия (организации) / О.И. Вяткина // «Научно-практический журнал Аллея Науки» - 2020. - №8(24). - С. 1-2

² Селезнева, Н. Н. Анализ финансовой отчетности организации: учеб. пособ. / Н. Н. Селезнева, А. Ф. Ионова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. - С.32

³ Крейнина, М.Н. Финансовое состояние предприятия. Методы оценки/ М.Н. Крейнина - М.: КНОРУС,2018. - С.56

⁴ Мельник, М. В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия / М. В. Мельник, Е. Б. Герасимова. - М. : ФОРУМ: ИНФРА-М, 2018. - С.126

⁵ Жилкина, А. Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия: Учебник/ А.Н. Жилкина – М.: ИНФРА-М, 2018. – С.91

⁶ Зайков, В.П. Финансовый менеджмент: теория, стратегия, организация / В.П. Зайков, Е.Д. Селезнёва, А.В. Харсеева. - М.: Вузовская книга, 2018. - С.84

финансовой устойчивости: это способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменчивой внутренней и внешней среде, что гарантирует его платежеспособность и инвестиционную привлекательность в долгосрочной перспективе в рамках допустимого уровня риска.

Относительно определения финансовой устойчивости как способности предприятия отвечать по своим обязательствам, следует отметить, что в данной трактовке не совсем понятным есть момент, как именно предприятие должно отвечать по своим долгам и обязательствам. Можно предположить, что под ответственностью по долгам имеется в виду определение границ заемных источников финансирования, при которых субъект хозяйствования может обеспечить их полный и своевременный возврат.

Можно выделить несколько показателей, свидетельствующих об удовлетворительном состоянии финансовой устойчивости:

- предприятие должно иметь в своем распоряжении свободные денежные средства, которые могут храниться на счетах в банках;

- предприятие не должно иметь длительных просрочек задолженностей перед поставщиками, бюджетными организациями, внебюджетными, персоналом, банковскими учреждениями и прочими кредиторами;

- предприятие должно иметь собственные оборотные средства, как в начале отчетного периода, так и в его конце¹.

¹ Кандрашина, Е.А. Финансовый менеджмент: Учебник для бакалавров / Е.А. Кандрашина. - М.: Дашков и К, 2018. - С.61

Сниженная финансовая устойчивость бывает:

- случайной, когда финансовые проблемы преодолеваются без существенных усилий;
- хронической, когда совокупность обстоятельств становится причиной банкротства¹.

Предприятие можно назвать финансово устойчивым, когда управление как заемными средствами, так собственными, проводится рационально. В состав собственных финансовых ресурсов предприятия входят отчисления на амортизацию, чистая прибыль, которая является нераспределенной, а также акционерный капитал.

Поэтому предприятие считается финансово устойчивым только, когда оно в состоянии развиваться и функционировать преимущественно с использованием собственных средств с условием сохранения кредитоспособности и платежеспособности с минимальной степенью предпринимательского риска.

Таким образом, изучение вышеизложенных подходов ученых к определению финансовой прочности предприятия позволило выявить и представить на рисунке 1 ряд ее признаков.

¹ Турманидзе, Т.У. Финансовый анализ: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Т.У. Турманидзе.. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. - С.85

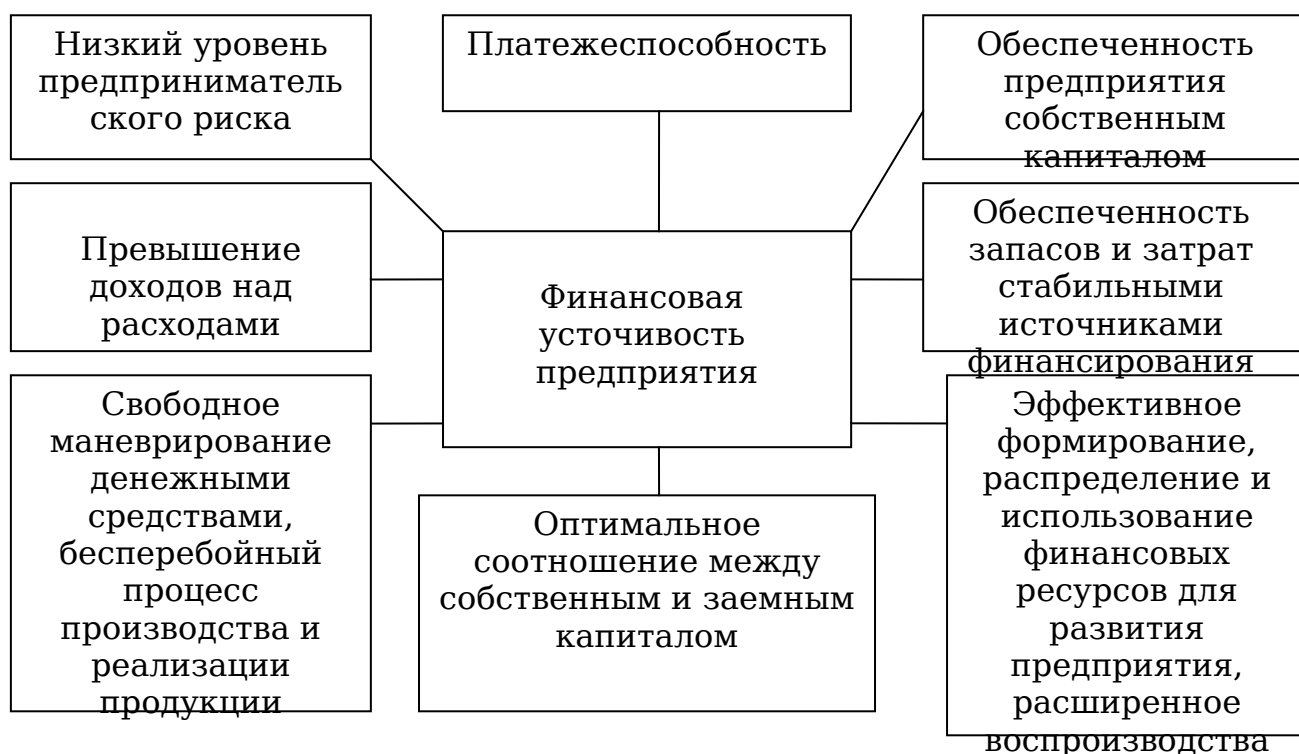


Рис. 1. Признаки финансовой устойчивости предприятия¹

Анализ финансовой устойчивости дает возможность оценить предприятие с точки зрения сохранения способности погашать обязательства в будущем. Способность предприятия погашать обязательства в долгосрочной перспективе определяется соотношением собственных и заемных средств. Такой анализ сводится к расчету более десятка коэффициентов. Однако многие из них являются производной друг друга, т.е. не позволяют получить дополнительную управленческую информацию².

Анализ финансовой устойчивости компании проводят, рассчитывая ключевые показатели, представленные в таблице 3.

Таблица 3

¹ Гребнева, М.Е. Финансовая устойчивость предприятия / М.Е. Гребнева // Финансы и кредит - 2018. - №6. - С. 37 - 39

² Григорьева Т.И. Финансовый анализ для менеджеров: оценка, прогноз: учебник бакалавриата и магистратуры. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Издательство Юрайт ; ИД Юрайт, 2019. - С..342

Коэффициенты финансовой устойчивости

Коэффициент	Алгоритм расчета
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	Собственный капитал/ Всего имущества
Коэффициент финансовой устойчивости	(Собственные средства + Долгосрочные обязательства)/ Всего имущества
Коэффициент соотношения заёмных и собственных средств	(Долгосрочные + Краткосрочные обязательства)/ Собственный капитал
Коэффициент финансирования	Собственный капитал / (Долгосрочные + Краткосрочные обязательства)
Коэффициент манёвренности	Сумма собственного оборотного капитала(СОК = Оборотные активы - краткосрочные обязательства)/ Собственный капитал
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами	Сумма собственного оборотного капитала/ Оборотные активы
Коэффициент обеспеченности запасов собственными средствами	Сумма собственного оборотного капитала/ Запасы

При анализе устойчивости финансового состояния оценивают материально-производственные запасы (МПЗ) и источники, за счет которых их будут финансировать. С этим неразрывно связано состояние платежеспособности. Финансовая устойчивость имеет четыре разновидности:

- абсолютную, когда материально-производственные запасы обеспечены полностью собственными средствами, при этом предприятие имеет высокую платежеспособность и свободно от кредиторов;

- нормальную, при которой МПЗ обеспечено собственными и долгосрочными заемными средствами, платежеспособность компании хорошая;

- неустойчивую, когда в компании есть долгосрочные и

краткосрочные заемные средства;

- кризисную, величина МПЗ выше суммы оборотных и всех заемных средств, предприятие неплатежеспособно¹.

Из описания видно, что нормальный уровень финансовой устойчивости может быть достигнут за счет:

- роста источников средств;
- регулирования соотношения собственных и заемных средств;
- снижения величины запаса до оптимального уровня.

Обобщая результаты проведенного анализа сущности и содержания финансовой устойчивости (прочности) и выделив основные признаки, следует отметить, что финансовая устойчивость является главным компонентом общей (экономической) устойчивости предприятия, поскольку является результатом взаимодействия всех элементов системы финансовых отношений предприятия, формируется в процессе его операционной, инвестиционной и финансовой деятельности.

1.3. Пути роста платежеспособности и финансовой устойчивости

Целью развития предприятия является оптимальное распределение финансовых ресурсов для обеспечения бесперебойного производственного процесса. Таким образом, финансовая устойчивость предприятия зависит от качества

¹ Романова В.А. Инструменты оценки финансовой устойчивости предприятия/ В.А. Романова// Финансы и кредит -2020 - № 4 - С.35-39

управления всей совокупностью финансово-хозяйственных и производственных факторов и определяет результаты деятельности предприятия.

Укрепление финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия возможно при условии достижения оперативных целей, а именно:

- избавление предприятия от неплатежеспособности; возобновление финансовой устойчивости предприятия;
- смена финансовой стратегии с целью ускорения экономического роста; увеличение объема позитивного денежного потока;
- снижение объемов потребления инвестиционных ресурсов предприятия в текущем периоде¹.

Следовательно, для повышения финансовой устойчивости и платежеспособности предприятию необходимо изыскивать резервы по увеличению темпов накопления собственных источников, обеспечению материальных оборотных средств собственными источниками.

Кроме того, необходимо находить наиболее оптимальное соотношение финансовых ресурсов, при котором предприятие, свободно маневрируя денежными средствами, способно путем эффективного их использования обеспечить бесперебойный процесс производства и реализации продукции, а также затраты по его расширению и обновлению.

Важным инструментом управления финансовой устойчивости и платежеспособности является оптимальный состав и структура активов предприятия, а также эффективное управление ими. Механизм влияния этого инструмента состоит

¹ Тютюткина, Е. Б. Финансы организаций (предприятий) / Е. Б. Тютюткина - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2018 - С.114

в следующем: оборотный капитал на протяжении кругооборота постоянно меняет свою форму, превращаясь из денежных ресурсов в товарные запасы, затем – в дебиторскую задолженность, и, наконец, – снова приобретает денежную форму, завершая цикл движения оборотных активов.

Оборотные активы должны формироваться, как правило, за счет собственных и краткосрочных заемных средств (краткосрочных кредитов банка и кредиторской задолженности). А финансирование необоротных активов должно осуществляться за счет собственного и долгосрочного заемного капитала.

Следующим инструментом управления финансовой устойчивостью и платежеспособностью промышленного предприятия является состав и структура финансовых ресурсов, правильный выбор стратегии и тактики управления ими. Чем больше у предприятия собственных финансовых ресурсов, прежде всего, прибыли и фондов, которые формируются на его счете, тем большая уверенность в сохранении им финансовой устойчивости. При этом важна не только общая масса прибыли, но и структура ее распределения, и особенно та доля, которая направляется на развитие предприятия.

Также инструментами управления финансовой устойчивостью, от которых зависят результаты деятельности предприятия в текущем периоде и в будущем, есть технология, техническое обеспечение и уровень инновационной деятельности.

Использование собственных финансовых ресурсов для

осуществления инновационной деятельности не только определенной мерой ограничивает инновационный потенциал предприятия, а и влияет на его финансовую устойчивость.

Обеспечение устойчивости финансового состояния предприятия не ограничивается возможностью получения прибыли от внедрения прогрессивных технологий в производство. Создание определенного запаса финансовой прочности должно предусматривать также эффективное внедрение современных научных достижений в области управления финансовыми ресурсами предприятия путем выбора соответствующих финансовых инструментов¹.

Ухудшение финансовой устойчивости и платежеспособности – это нормальное явление рыночной экономики, в котором выживает сильный. Предприятие, которое не соответствует требованиям рынка, должно быть ликвидировано или принять все меры по улучшению своей работы за счет эффективных мер финансового оздоровления.

Основные направления роста платежеспособности и финансовой устойчивости представлены на рисунке 2.

¹ Самородский, В. А. Антикризисное управление / В.А. Самородский, И.А. Хлусова. - М.: КолосС, 2018. - С.194



Рис. 2. Пути роста платежеспособности и финансовой устойчивости¹

Таким образом, можно сделать вывод о том, что финансовая устойчивость и платежеспособность, являются важнейшими показателями, характеризующем финансовое состояние хозяйствующего субъекта, наряду с рентабельностью, деловой активностью и вероятностью наступления несостоятельности (банкротства).

¹ Антонова, О.В. Управление кризисным состоянием организации: учебное пособие для ВУЗов / О.В. Антонова; под ред. В.Л. Швандара. - М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2019. -С.63

Глава 2. ХАРАКТЕРИСТИКА МУП «НЕФТЕКАМСКСТРОЙЗАКАЗЧИК» КАК ОБЪЕКТА ИССЛЕДОВАНИЯ

2.1. Общая характеристика МУП

«Нефтекамскстройзаказчик» и виды его деятельности

МУП «Нефтекамскстройзаказчик» РБ действует с 19 сентября 1994 г., ОГРН присвоен 17 октября 2002 г. регистратором межрайонная инспекция федеральной налоговой службы № 39 по республике Башкортостан. Юридический адрес МУП «Нефтекамскстройзаказчик» РБ - 452683, республика Башкортостан, город Нефтекамск, Высоковольтная улица, 3.

Организации муниципальное унитарное предприятие «Нефтекамскстройзаказчик» присвоены ИНН 0264012190, ОГРН 1020201879994, ОКПО 29790247.

Отсчет истории предприятия следует вести с марта 1986 года. Именно тогда был создан отдел капитального строительства при Исполкоме Нефтекамского городского Совета, правопреемником которого и является МУП «Нефтекамскстройзаказчик».

В течение более чем двух десятков лет организация не меняла название, но ее цель оставалась при этом неизменной - строить для родного города, заботясь не только о коммерческой но и социальной составляющей.

На сегодняшний день муниципальное унитарное

предприятие «Нефтекамскстройзаказчик» Республики Башкортостан является одним из ведущих предприятий в строительной сфере города Нефтекамск и крупной организацией строительного комплекса Республики Башкортостан.

Специализация МУП «Нефтекамскстройзаказчик» – промышленное и жилищное строительство сооружений и зданий различных типов, масштабов и видов.

У предприятия имеются в достаточном объеме необходимые производственные мощности, позволяющие осуществлять строительство в объектов любых типов и видов. Кроме этого, МУП «Нефтекамскстройзаказчик» имеет штат профессионалов высочайшего класса, в котором присутствуют работники всех строительных и смежных специальностей, что позволяет самостоятельно производить комплексное строительство начиная от выбора территории под строительство и заканчивая вводом объекта в эксплуатацию.

В приложении 3 отражена организационная структура управления МУП «Нефтекамскстройзаказчик».

МУП «Нефтекамскстройзаказчик» имеет линейно-функциональную структуру управления при этом действуют следующие связи.

Генеральный директор осуществляет общее руководство производственно-хозяйственной деятельностью компании.

В его непосредственном подчинении находятся:

- исполнительный директор;
- директор по продажам;
- финансовый директор;
- начальник отдела кадров;
- начальник службы безопасности;

- начальник административного отдела.

В подчинении исполнительного директор входят три управления:

Производственное управление: производственно-технический отдел, участок по производству пластиковых окон, цех комплектации и отгрузки. Данное управление осуществляет выпуск продукции строительного назначения и комплектацию строительных объектов предприятия.

Управление капитального строительства (УКС): состоит из службы заказчика и строительных участков №1, №2. Главной функцией управления является генподрядное управление, выполняющее работы по строительству домов, монтажу железобетонных конструкций, устройству кровли, а также организацию работ с субподрядными организациями.

Управление технического развития и обслуживания включает в себя: ремонтно-механический цех, транспортный цех, службу снабжения. Данное управление поддерживает бесперебойную работу производственного управления, а также УКС.

Отдел продаж заключает договоры на поставку продукции, отслеживает выполнение договорных обязательств, оформляет документы на отгрузку продукции. Составляет планы продаж на месяц, квартал, год. По этим планам определяется загруженность всех производств и выполнение финансовых показателей МУП.

Отделом маркетинга разрабатывается концепция ведения бизнеса предприятия на рынках сбыта строительных материалов, организуются рекламные акции, участие в выставках и ярмарках.

В подчинении финансового директора находится

подразделения ответственные за бухгалтерский учет, бюджетирование, управление финансовыми потоками, кредитование, финансовый учет. Это бухгалтерия, планово-экономический отдел и финансовая служба.

Функции отдела кадров – кадровое делопроизводство, обучение, ротация персонала (прием, увольнение, продвижение и т.д.);

Главная функция службы безопасности – обеспечение безопасности предприятия, производства, продукции и защита коммерческой, промышленной, финансовой, деловой и другой информации.

Назначение административного отдела – обеспечения деятельности компании по требуемым нормативам (поддержание в рабочем состоянии зданий, сооружений и офисного оборудования); обеспечения расходными материалами и товарами с требуемым уровнем финансовых затрат, сопровождения проведения общекорпоративных мероприятий в части хозяйственного обеспечения и т.д.

Общая численность сотрудников «Нефтекамскстройзаказчик» в 2020 году составила 512 чел.

Основные виды деятельности предприятия:

- доленое строительство многоквартирных домов, реконструкция, капитальный ремонт жилых и общественных зданий;

- осуществление функций заказчика и подрядчика;

- выполнение все видов строительно-монтажных работ: общестроительные, отделочные, санитарно-технические, электромонтажные, монтаж сетей газоснабжения, водоснабжения и канализации.

Имеется участок по производству пластиковых окон.,

сантехнический участок освоил и успешно применяет в строительстве трубы из молекулярно-сшитого полиэтилена БИР ПЕКС.

По индивидуальным заказам дольщиков производится устройство теплых полов из сшитого полиэтилена БИР ПЕКС с подсоединением к газовому котлу, с регулированием температурного режима, с возможностью покомнатного отключения.

Также особенной «изюминкой» жилых домов МУП «Нефтекамскстройзаказчик» РБ является поквартирное отопление, благодаря чему квартиры распродаются уже на стадии «нулевого цикла».

Осуществляя жилищное и промышленное строительство МУП «Нефтекамскстройзаказчик» РБ использует самые современные строительные материалы и новые технологии. Такой подход позволяет компании производить строительство объектов любой сложности на высочайшем качественном уровне, недоступном многим конкурирующим строительным компаниям.

МУП «Нефтекамскстройзаказчик» предлагает заказчикам выполнить весь комплекс мероприятий, связанных с выполнением таких работ, как жилищное и промышленное строительство. Также специалисты компании готовы осуществить любые отделочные работы, прокладку наружных, внутренних инженерных коммуникаций, сантехнические, электромонтажные, вентиляционные и другие виды работ.

Реализация ведется через собственных отдел продаж МУП «Нефтекамскстройзаказчик», а также через развитую сеть официальных дистрибьютеров, к числу которых относятся: ООО «АСК», ООО «Дарстройгрупп», ООО «СК "Версаль"», ООО ТД

«Монолит», ИП Зайналов К.Т. и др.

На сегодня для предприятия МУП «Нефтекамскстройзаказчик» является важным обеспечивать стабильность производства строительных работ, нацеленного на качество, основанного на вовлечении всего трудового коллектива в деятельность предприятия и направленного на достижение долгосрочного успеха путем удовлетворения требований потребителя и получения выгоды для членов организации и общества.

2.2. Анализ основных технико-экономических показателей МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

Анализ основных экономических показателей - это процесс в ходе которого проводятся исследование динамики и структуры показателей, характеризующих эффективность функционирования предприятия за определенный период времени.

Динамика основных экономических показателей деятельности организации представлена в таблице 4.

Таблица 4

Основные экономические показатели деятельности МУП «Нефтекамскстройзаказчик» за 2018-2020 гг.

Показатели	Величина показателя			Изменение величины показателя в сравнении с предыдущим годом			
				Абсолютный прирост		Темп прироста, %	
	2018	2019	2020	2019/ 2018	2020/ 2019	2019/ 2018	2020/ 2019
1	2	3	4	5	6	7	8
Выручка от реализации, тыс.руб.	302080	364262	485579	62182	121317	20,5	33,3

Себестоимость продукции, тыс.руб.	29267 8	3476 58	46225 0	54980	114592	18,7	32,9
Валовая прибыль, тыс.руб.	9402	1660 4	23329	7202	6725	76,6	40,5
Прибыль от продаж	4014	1012 7	16261	6113	6134	152,2	21,0

Продолжение таблицы 4

1	2	3	4	5	6	7	8
Прибыль до налогообложения	2156	2613	12922	457	10309	21,1	394,5
Чистая прибыль, тыс.руб.	1744	1323	9380	-421	8057	-24,2	608,9
Стоимость основных средств, тыс.руб.	39520	4370 6	41302	4186	-2404	10,5	-5,6
Оборотные активы, тыс.руб.	37407	5923 5	61054	21828	1819	58,3	3,0
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств, в оборотах	8,07	6,14	7,95	-1,93	1,81	-24,0	29,4
Численность сотрудников, чел.	488	502	512	14	10	2,8	1,9
Производительность труда, тыс. руб./чел	619,0	725,6	948,3	106,6	222,7	17,2	30,6
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	13781 1	1481 90	15416 3	10379	5972	7,5	4,0
Среднегодовая заработная плата, тыс. руб./чел.	282,4	295,2	301,1	12,8	5,9	4,5	1,9
Фондоотдача, руб./руб.	7,64	8,33	11,75	0,69	3,42	9,0	41,0
Фондоемкость, руб./руб.	0,130	0,119	0,085	-0,011	-0,034	-8,5	-28,6

На основании данных таблицы 4 можно выделить в основном положительные тенденции в развитии деятельности предприятия:

Отмечается устойчивый тренд роста объема продаж,

представленный на рисунке 3.

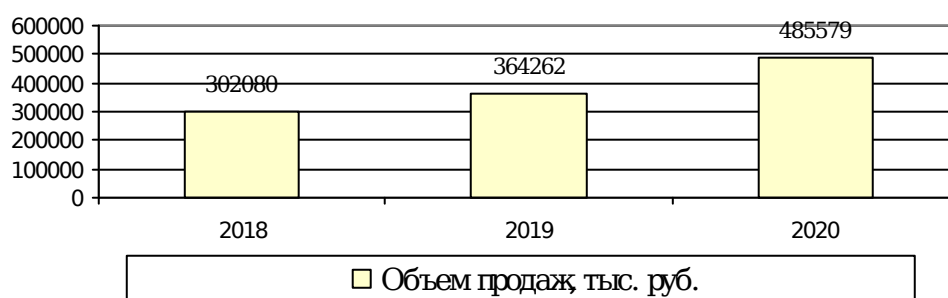


Рис.3. Динамика объема продаж МУП «Нефтекамскстройзаказчик», тыс. руб¹.

Несмотря на сложную макроэкономическую ситуацию МУП «Нефтекамскстройзаказчик» наращивает объемы производства работ, услуг и рыночную долю - рост объема продаж в 2019 году составил 20,5 %, в 2020 году 33,3 %.

Стоимость основных производственных фондов МУП «Нефтекамскстройзаказчик» в течение 3 лет возросла на 4,5 %, что отражено на рисунке 4.

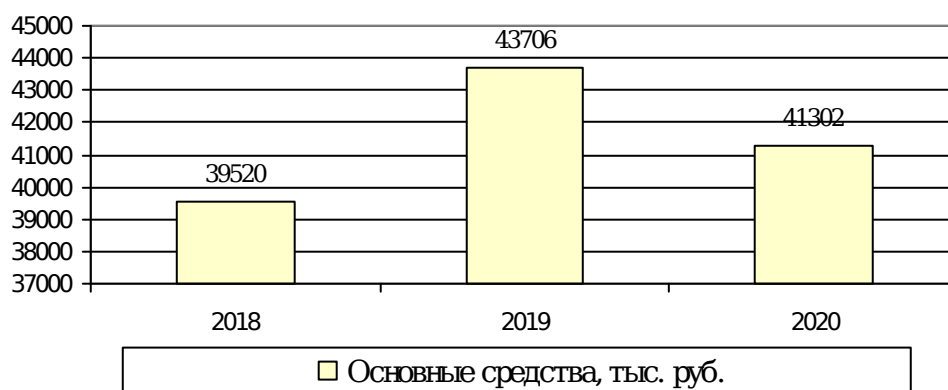


Рис.4. Динамика стоимости основных средств МУП «Нефтекамскстройзаказчик», тыс. руб².

Предприятие вкладывает средства в техническое

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»
² По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

развитие, в том числе в современное оборудование для строительных работ, автотранспорт и т.д. При этом фондотдача возросла на 53,7 %, что отражено на рисунке 5.

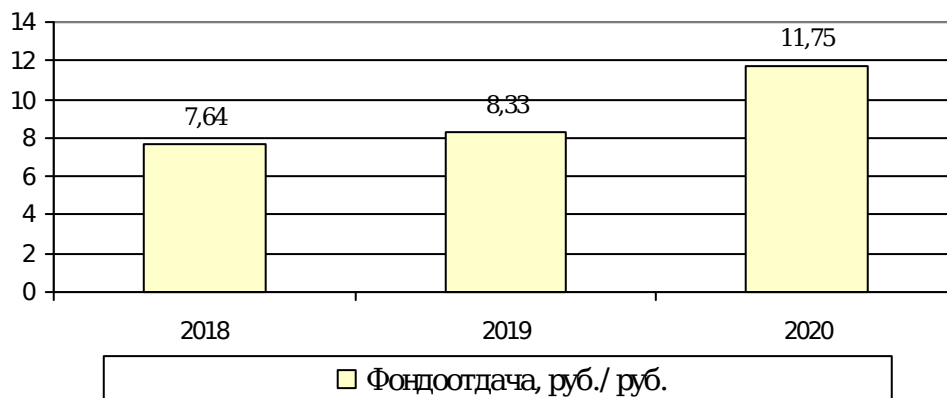


Рис.5. Динамика фондотдачи МУП «Нефтекамскстройзаказчик», руб./руб¹.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств в 2020 году увеличился на 1,81 об., в результате период оборота оборотных средств сократился на 13,4 дн. (в 2019 году был рост на 14 дн.), что отражено на рисунке 6.



Рис.6. Динамика периода оборота оборотных средств МУП «Нефтекамскстройзаказчик», дн.².

Производительность труда сотрудников МУП «Нефтекамскстройзаказчик» возросла в течение 3 лет на 47,8

¹ Там же

² По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

%, ее динамика отражена на рисунке 7.

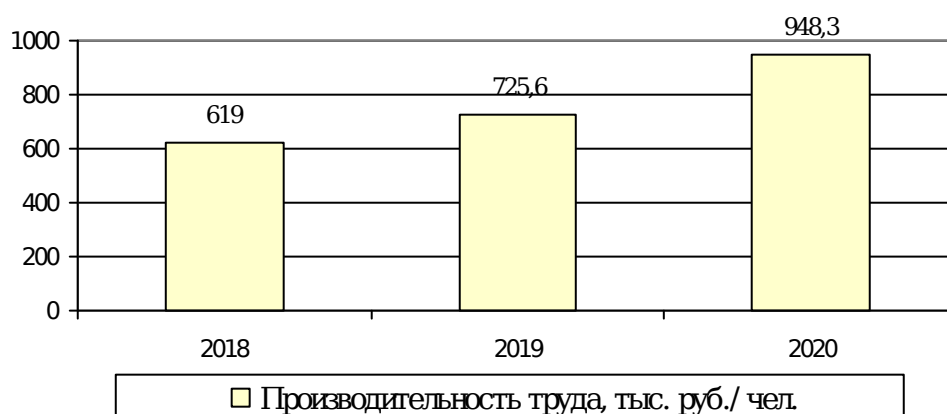


Рис.7. Динамика производительности труда сотрудников МУП «Нефтекамскстройзаказчик», тыс. руб./ чел¹.

При этом темпы роста производительности труда, превышают темп роста заработной платы, что показывает рациональное использование трудовых ресурсов.

2.3. Оценка финансовых результатов и финансового состояния МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

Отчет о финансовых результатах формируется в соответствии с положениями учетной политики предприятия, касающимися порядка признания доходов доходами от обычных видов деятельности.

В таблице 5 представлен горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах МУП «Нефтекамскстройзаказчик».

Таблица 5

Горизонтальный анализ финансовых результатов МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

Наименование показателя	Величина показателя	Изменения величины показателя	Относительные
	в тыс. руб	Абсолютные	в % относительно величины

¹ Там же

						предшествующей даты	
	2018г.	2019 г.	2020 г.	2019/2018	2020/2019	2019/2018	2020/2019
Объем продаж	302080	364262	485579	62182	121317	20,5	33,3
Себестоимость продаж	292678	347658	462250	54980	114592	18,7	32,9
Валовая прибыль	9402	16604	23329	7202	6725	76,6	40,5
Управленческие расходы	5388	6567	7068	1179	501	21,8	7,6
Прибыль (убыток) от продаж	4014	10127	16261	6113	6134	152,2	21,0
Проценты к уплате	944	2735	1844	1791	-891	189,7	-32,5
Прочие доходы	7514	8973	13143	1459	4170	19,4	46,4
Прочие расходы	8428	13752	14638	5324	886	63,1	6,44
Прибыль (убыток) до налогообложения	2156	2613	12922	457	10309	21,1	394,5
Текущий налог на прибыль и иные аналогичные платежи	412	1290	3548	878	2258	213,0	175,0
Чистая прибыль(убыток) отчетного периода	1744	1323	9380	-421	8057	-24,2	608,9

Выручка МУП «Нефтекамскстройзаказчик» согласно данным таблицы 5 имела стабильную динамику роста: выросла на 20,5 % в 2019 г. и увеличилась на 33,3 % в 2020 г. по сравнению с уровнем предыдущего года, что связано с ростом объема реализации строительного-монтажных работ в натуральном выражении при росте среднереализационных цен в среднем на 2-3 %.

Во многом благодаря устойчивому тренду роста выручки наблюдается однородная тенденция изменения показателей

прибыли.

Валовая прибыль предприятия, увеличивалась в период 2018-2020 гг. со среднегодовым темпом прироста в 58,5 % по причине больших темпов роста выручки по сравнению с темпами роста себестоимости.

В 2020 году темп роста управленческих расходов составил 7,6 %, что при росте валовой прибыли на 40,5 % привело к росту прибыли от продаж на 20,1 % по отношению к 2019 году (в 2019 году темп роста прибыли от продаж составлял более 150 %).

В результате прочей деятельности предприятием в 2018-2020 гг. был получен убыток (отрицательное сальдо прочих доходов и расходов), что повлияло на снижение прибыли до налогообложения МУП «Нефтекамскстройзаказчик» в абсолютном выражении, тем, не менее, можно отметить положительную динамику роста данного вида прибыли, которая в 2019 году составила 12922 тыс. руб.

В течение всего анализируемого периода (2017-2019 гг.) конечным финансовым результатом деятельности МУП «Нефтекамскстройзаказчик» является чистая прибыль, при этом объем чистой прибыли предприятия в 2019 году в 5,3 раза превысил объем чистой прибыли, полученной в 2017 году и составил 9380 тыс. руб.

Таким образом, можно отметить положительные тенденции изменения финансовых результатов МУП «Нефтекамскстройзаказчик», что выражено как абсолютном росте чистой прибыли, так и увеличением ее доли в составе выручки.

В соответствии с Уставом МУП «Нефтекамскстройзаказчик» в 2019 - 2020 году по 50 %

чистой прибыли были направлены собственнику имущества (Администрация городского округа Город Нефтекамск Республики Башкортостан) и в фонд накопления.

Показателем, который характеризует отдачу, вложенных предприятием средств является рентабельность.

Анализ динамики основных показателей рентабельности организации представлен в таблице 6.

Таблица 6

Анализ динамики основных показателей рентабельности организации за 2018 - 2020 гг., %

Показатель	Год			Абсолютный прирост	
	2018 г.	2019г.	2020 г.	2019/2018	2020/2019
Рентабельность активов	2,80	2,53	12,62	-0,27	10,09
Рентабельность собственного капитала	8,35	5,98	29,77	-2,37	23,79
Рентабельность продаж,	1,32	2,78	3,34	1,46	0,56
Рентабельность продукции	1,37	2,91	3,51	1,54	0,6
Рентабельность оборотных активов	10,73	17,09	26,63	6,36	9,54

Визуально динамика основных показателей рентабельности, как основного показателя эффективности деятельности отражена на рисунке 8.

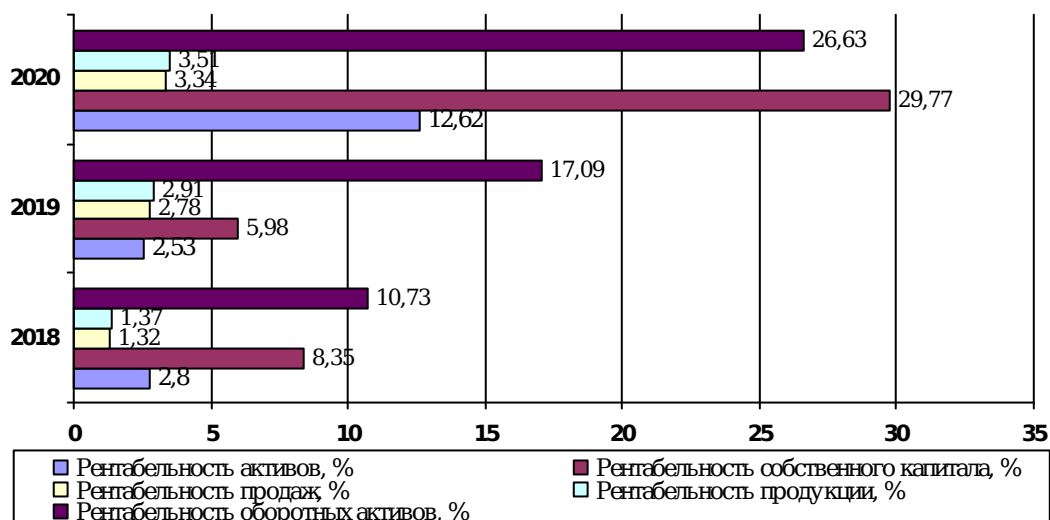


Рис. 8. Динамика основных показателей рентабельности МУП «Нефтекамскстройзаказчик», %¹

В целом по результатам анализа можно отметить что МУП «Нефтекамскстройзаказчик» коммерчески эффективное предприятие наращивающее объем строительно-монтажных работ, но рентабельность деятельности по чистой прибыли в 2020 году составила только 1,93 % - что не соответствует среднеотраслевым показателям (5-7%).

Таким образом, экономическая деятельность в отчетном году являлась успешной, то есть в 2020 году предприятие имело прибыль от основной деятельности.

Повышение эффективности является важнейшим приоритетом МУП «Нефтекамскстройзаказчик». За счет полномасштабного внедрения новых строительных технологий, повышения эффективности продаж и оперативного реагирования на изменения внешних условий, предприятие рассчитывает выйти в лидеры строительного рынка Республики Башкортостан.

Аналитический баланс охватывает много важных показателей, характеризующих статистику и динамику финансового состояния организации.

В таблице 7 представлен горизонтальный анализ баланса (через абсолютные разницы) МУП «Нефтекамскстройзаказчик» за 2018 - 2020 гг.

Таблица 7

Горизонтальный анализ баланса МУП «Нефтекамскстройзаказчик» за 2018 - 2020 гг.

Наименование показателя	Величина показателя	+/-
	в тыс. руб	

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

	31.12.20 18	31.12.201 9	31.12.20 20	2019/20 18	2020/20 19
1	2	3	4	5	6
АКТИВ					
I. Внеоборотные активы					
Нематериальные активы	24	16	12	-8	-4
Основные средства	39520	43706	41302	4186	-2404
Итого по разделу I	39544	43722	41314	4228	-2408
II. Оборотные активы					
Запасы	16255	20159	23798	3904	2639
НДС по приобретенным ценностям	0	1454	306	1454	-1148
Дебиторская задолженность	18835	32277	32169	13442	-108

Продолжение таблицы 7

1	2	3	4	5	6
Финансовые вложения	20	20	20	-	-
Денежные средства и денежные эквиваленты	1202	2377	3950	1175	1573
Прочие оборотные активы	1095	948	811	-147	-137
Итого по разделу II	37407	59235	61054	21828	1819
Баланс	76951	102957	102368	26006	-589
ПАССИВ					
III Капитал и резервы					
Уставный капитал	11343	11343	11343	-	-
Переоценка оборотных фондов	697	2511	2511	1814	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) прошлых лет	8831	8266	17646	-565	9380
Итого по разделу III	20871	22120	31500	1249	9380
IV Долгосрочные обязательства					
Займы и кредиты	2769	0	0	-2769	-
Отложенные налоговые обязательства	1280	1993	3953	713	1960
Итого по разделу IV	4049	1993	3953	-2056	1960
V Краткосрочные обязательства					
Заемные средства	23581	23176	6013	-405	-17163
Кредиторская задолженность	25495	51571	55449	26076	3878
Оценочные обязательства	2956	4097	5453	1141	1356

Итого по разделу V	52031	78844	66915	26813	-11929
Баланс	76951	102957	102368	26006	-589

По данным таблицы 7 видно, что внеоборотные активы предприятия за 2020 год сократились на 2408 тыс. руб., за счет снижения стоимости основных фондов на 2404 тыс. руб. и уменьшения балансовой стоимости нематериальных активов на 4 тыс. руб. (в 2019 году была обратная динамика роста стоимости основных фондов на 4228 тыс. руб.).

Стоимость оборотных активов наоборот, в 2020 году увеличилась на 1819 тыс. руб. Устойчивую динамику роста имеют денежные средства на расчетном счете (+ 1175 тыс. руб. в 2019 году и + 1573 тыс. руб. в 2020 году).

Дебиторская задолженность в 2019 году возросла на 13442 тыс. руб., в 2020 году сократилась на 108 тыс. руб.

С ростом объема деятельности возрастает объем запасов (строительные материалы) в 2019 году рост составил 3904 тыс. руб., в 2020 году 2639 тыс. руб. В целом динамика актива баланса МУП «Нефтекамскстройзаказчик» представлена на рисунке 9.

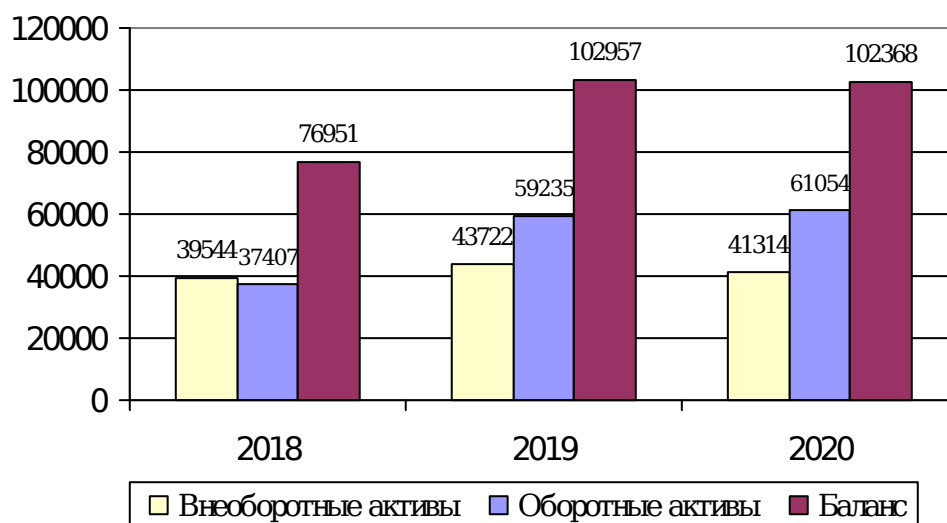


Рис.9. Динамика актива баланса МУП

«Нефтекамскстройзаказчик» , тыс. руб.¹

В целом по активам баланса можно сделать вывод, что в течение анализируемого периода (2018-2020 гг.) рост активов предприятия составил 33,0 %, что положительно характеризует рост инвестиционной привлекательности и стоимости бизнеса.

Анализируя динамику пассива баланса можно выделить следующие тенденции:

- рост стоимости собственного капитала за анализируемый период составил 10629 тыс. руб. или 50,9 %. Рост происходит за счет увеличения суммы нераспределенной прибыли;

- сумма долгосрочных обязательств в 2020 году составила 3953 тыс. руб. (отложенные налоговые обязательства), долгосрочных займов у предприятия нет (кредит ПАО «Сбербанк» погашен в 218 году).;

- сумма краткосрочного кредита (на пополнение оборотных средств) в 2020 году составила 6013 тыс. руб., по отношению к 2018 году она сократилась на 74,5 %;

- устойчивый рост отмечен по показателю кредиторской задолженности: в 2019 году он составил 26076 тыс. руб., в 2020 году кредиторская задолженность увеличилась еще на 3878 тыс. руб.

- в целом сумма краткосрочных обязательств в 2019 году увеличилась на 26813 тыс. руб., в 2020 году она сократилась на 11929 тыс. руб.

Динамика пассива баланса МУП

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

«Нефтекамскстройзаказчик» представлена на рисунке 10.

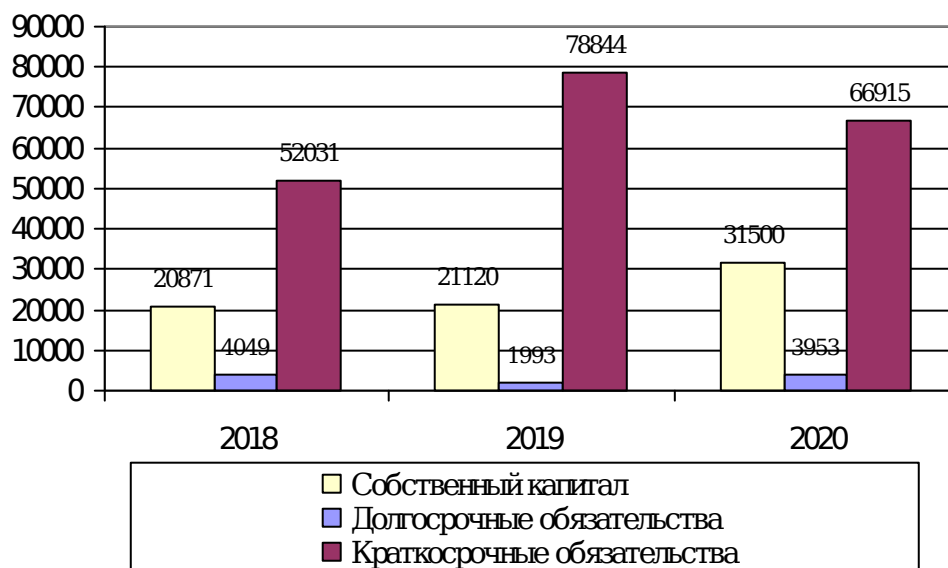


Рис.10. Динамика пассива баланса МУП «Нефтекамскстройзаказчик», тыс. руб..¹.

В таблице 8 представлен вертикальный анализ баланса МУП «Нефтекамскстройзаказчик» за 2018-2020 гг.

Таблица 8

Вертикальный анализ баланса %,

Показатель	Период			+/-	
	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2020	2019/2018	2020/2019
1	2	3	4	5	6
АКТИВ					
I. Внеоборотные активы					
Нематериальные активы	0,03	0,01	0,01	-0,02	-
Основные средства	51,27	42,39	40,29	-8,88	-2,1
Итого по разделу I	51,3	42,4	40,3	-8,9	-2,1

Продолжение таблицы 8

1	2	3	4	5	6
II. Оборотные активы					
Запасы	21,1	19,5	23,2	-1,6	3,7
НДС	0	1,4	0,3	1,4	-1,1
Дебиторская задолженность	24,4	31,3	31,4	6,9	0,1
Финансовые вложения	0,02	0,01	0,01	-0,01	-

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

Денежные средства и денежные эквиваленты	1,68	4,49	3,99	2,81	-0,5
Прочие оборотные активы	1,5	0,9	0,8	-0,6	-0,1
Итого по разделу II	48,7	57,6	59,7	8,9	2,1
Итого имущество предприятия	100	100	100	-	-
ПАССИВ					
III Капитал и резервы					
Уставный капитал	14,7	11,0	11,0	-3,7	-
Переоценка оборотных фондов	0,9	2,4	2,4	1,5	-
Нераспределенная прибыль прошлых лет	11,5	7,1	17,3	-4,4	10,2
Итого по разделу III	27,1	20,5	30,7	-6,6	10,2
IV Долгосрочные обязательства					
Займы и кредиты	3,6	0	0	-3,6	-
Отложенные налоговые обязательства	1,6	1,9	3,8	0,3	1,9
Итого по разделу IV	5,2	1,9	3,8	-3,3	1,9
V Краткосрочные обязательства					
Заемные средства	30,6	22,5	5,8	-8,1	-16,7
Кредиторская задолженность	33,1	50,0	54,1	16,9	4,1
Оценочные обязательства	4,0	5,1	9,4	1,1	4,3
Итого по разделу V	67,7	77,6	69,3	9,9	-8,3
Баланс	100	1000	100	-	-

Доля внеоборотных активов составляет в 2020 году более 40 % (практически полностью сформирована из основных средств), что является нормальным соотношением для предприятий строительной отрасли.

Удельный вес наиболее ликвидных активов (краткосрочные финансовые вложения и денежные средства) в 2020 году составляют 4 %, по отношению к 2018 году он увеличился на 2,3 %.

Удельный вес быстрореализуемых активов (дебиторская задолженность) в 2020 году составил 31,4 %, по отношению к 2018 году на 7 %.

Удельный вес медленно реализуемых активов (запасы, НДС и прочие оборотные активы) в 2020 году составил 24,3 %,

по отношению к 2018 году он сократился на 9,3 %. Визуально динамика структуры актива баланса МУП «Нефтекамскстройзаказчик» по степени ликвидности на 31.12.2020 представлена на рисунке 11.

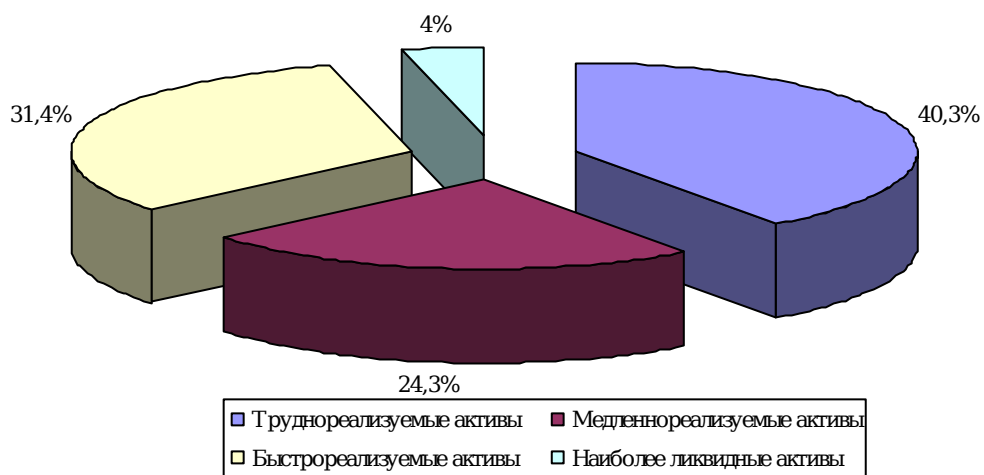


Рис.11. Структура актива баланса МУП «Нефтекамскстройзаказчик» по степени ликвидности на 31.12.2020¹, %

В свою очередь структура пассива МУП «Нефтекамскстройзаказчик» по степени срочности оплаты на 31.12.2020 представлена на рисунке 12.

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

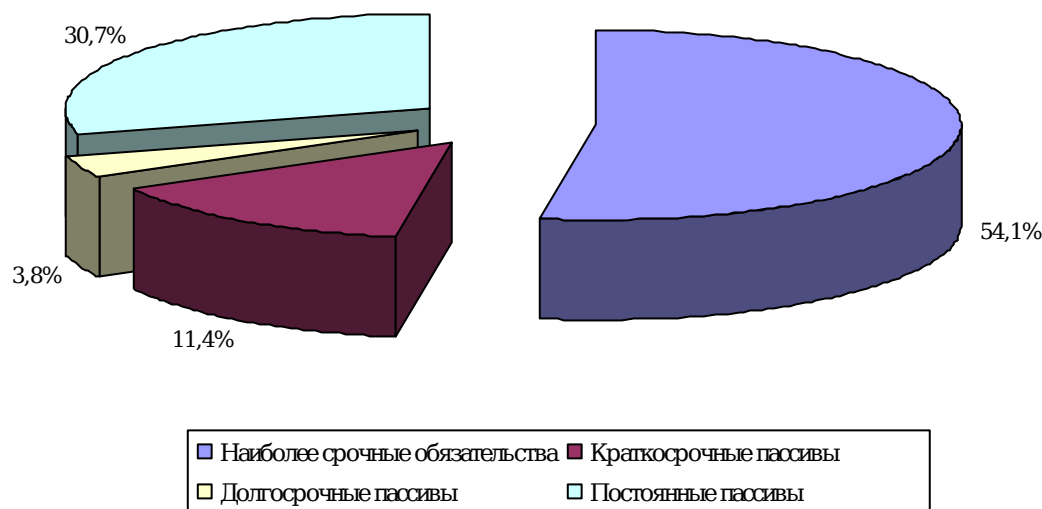


Рис.12. Структура пассива баланса МУП «Нефтекамскстройзаказчик» по степени срочности оплаты на 31.12.2020¹, %

Рассматривая динамику пассива баланса МУП «Нефтекамскстройзаказчик» по степени срочности их оплаты, отметим следующие тенденции:

- удельный вес устойчивых (постоянных) пассивов увеличился в период с 2018 по 2020 год на 3,6 %;
- удельный вес долгосрочных пассивов сократился на 1,4 %;
- удельный вес краткосрочных пассивов сократился на 23,2 %
- удельный вес наиболее срочных обязательств в течение 2018-2020 гг. увеличился на 21,0 %.

В целом по результатам проведенного анализа можно отметить, что МУП «Нефтекамскстройзаказчик» коммерчески эффективное предприятие.

¹ Там же

В течение всего анализируемого периода (2018-2020 гг.) конечным финансовым результатом деятельности МУП «Нефтекамскстройзаказчик» является чистая прибыль.

Предприятие является одним из лидеров регионального рынка, активно наращивает производственную мощность и стоимость активов. При этом можно выделить, что рост активов происходит за счет увеличения наиболее ликвидных и быстрореализуемых активов, а структуре пассива растет удельный вес устойчивых пассивов.

Оценка влияния рассмотренных показателей на ликвидность и финансовую устойчивость МУП «Нефтекамскстройзаказчик» будет представлена в следующей главе выпускной квалификационной работы.

Глава 3. ОЦЕНКА И МЕРОПРИЯТИЯ ПО РОСТУ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ МУП «НЕФТЕКАМСКСТРОЙЗАКАЗЧИК»

3.1. Оценка платежеспособности и финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

Анализ платежеспособности предприятия осуществляют

путем сравнения наличия и поступления денежных средств с обязательствами первой необходимости. Оценка ликвидности МУП «Нефтекамскстройзаказчик» представлена в таблице 9.

Таблица 9

Динамика показателей для оценки ликвидности баланса

МУП «Нефтекамскстройзаказчик» тыс. руб.

Актив	31.12. 2018	31.12 .2019	31.12. 2020	Пассив	31.12. 2018	31.12 .2019	31.12. 2020
A1	1222	2397	3970	П1	25495	51571	55449
A2	18835	32277	32169	П2	23581	23176	6013
A3	17350	24561	24915	П3	4049	1993	3953
A4	39544	43722	41314	П4	23826	26217	37953
Тип состояния ликвидности							
2018 год	{A1 < П1; A2 < П2; A3 > П3; A4 > П4}				Кризисная ликвидность. Зона катастрофического риска		
2019 год	{A1 < П1; A2 > П2; A3 > П3; A4 > П4}				Кризисная ликвидность. Зона катастрофического риска		
2020 год	{A1 < П1; A2 > П2; A3 > П3; A4 > П4}				Кризисная ликвидность. Зона катастрофического риска		

Результаты расчётов по данным предприятия показывают, что сопоставление итогов групп по активу и пассиву в 2020 году имеет следующий вид: {A1 < П1; A2 > П2; A3 > П3; A4 > П4}

Исходя из этого, можно охарактеризовать баланс МУП «Нефтекамскстройзаказчик» как абсолютно неликвидный. Невыполнение условия A4 < П4 свидетельствует о несоблюдении минимального условия финансовой устойчивости организации и отсутствия у нее собственных оборотных средств.

Далее в таблице 10 рассмотрим значения коэффициентов платежеспособности и их динамику.

**Анализ динамики показателей ликвидности МУП
«Нефтекамскстройзаказчик» за 2018-2020 гг**

Наименование коэффициента	Рекомендуемые величины	Величина показателя			Абсолютное изменение величины	
		31.12 2018 г.	31.12 2019 г.	31.12 2020 г.	2019/2018	2020/2019
Коэффициент текущей ликвидности Ктл	1,0 -2,0	0,762	0,792	0,993	0,03	0,203
Коэффициент критической ликвидности Ккл	0,8-1,0	0,408	0,463	0,587	0,055	0,124
Коэффициент абсолютной ликвидности Кал	0,2-0,25	0,024	0,032	0,064	0,008	0,032

Динамика коэффициента абсолютной ликвидности представлена на рисунке 13.

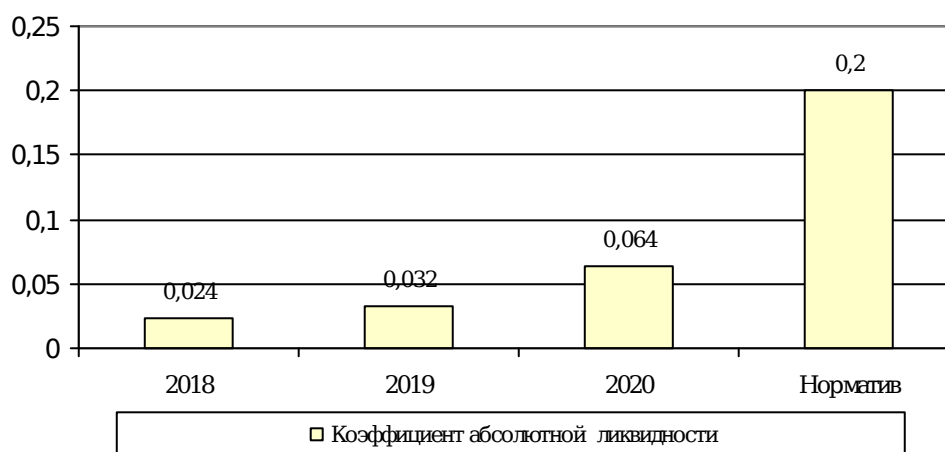


Рис. 13. Динамика коэффициента абсолютной ликвидности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»¹

Нормальное значение коэффициента в международной практике должно равняться 0,2. В российском финансовом

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

анализе используется нормальным признается значение в диапазоне от 0,2 до 0,5. Это значит, что от 20% до 50% всех краткосрочных обязательств компании могут быть погашены каждый день. Значение коэффициента абсолютной ликвидности в 2020 году составило только 0,064, значит, МУП «Нефтекамскстройзаказчик» компания не в состоянии погашать свои текущие обязательства своевременно, у него недостаток ликвидные активов в виде денежных средств и краткосрочных вложений, депозитов (может погасить только 6,4 % краткосрочных обязательств). Как положительный фактор, можно отметить рост значения коэффициента в динамике.

Динамика коэффициента критической ликвидности МУП «Нефтекамскстройзаказчик» представлена на рисунке 14.



Рис. 14. Динамика коэффициента критической ликвидности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»¹

Значение коэффициента критической ликвидности в 2020 году увеличилось на 0,124 в сравнении с 2019 годом. Это значит, что у предприятия увеличилась доля наиболее ликвидных активов, но при этом коэффициент критической

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

ликвидности МУП «Нефтекамскстройзаказчик» в 2020 году не соответствует рекомендованному нормативу. Предприятие может погасить только 58,7 % краткосрочных обязательств при условии полного погашения дебиторской задолженности.

Динамика коэффициента текущей ликвидности представлена на рисунке 15.

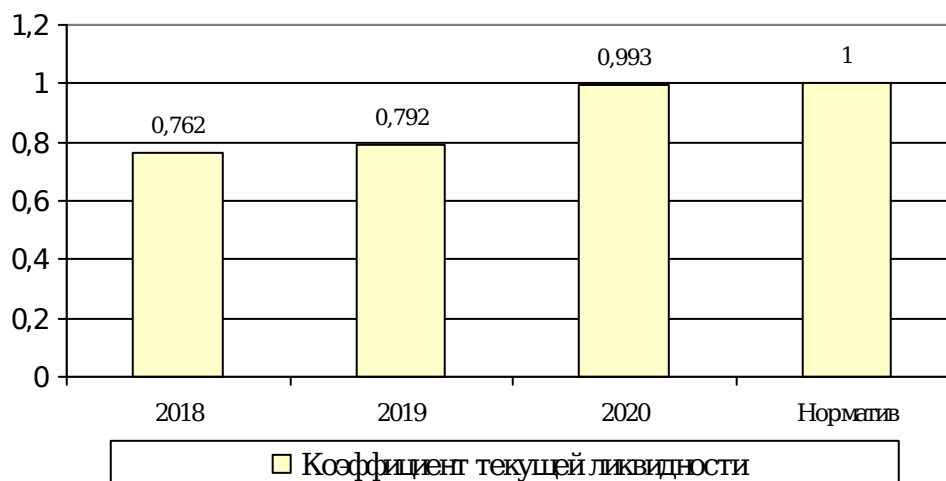


Рис. 15. Динамика коэффициента текущей ликвидности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»¹

Коэффициент текущей ликвидности в 2020 году составил 0,993, при значении показателя ниже единицы считается, что предприятие уже не в состоянии стабильно оплачивать текущие счета.

Показатель текущей ликвидности активно используется кредиторами – с его помощью можно оценить текущее финансовое состояние предприятия и обоснованности выдачи краткосрочных кредитов. Наряду с кредиторами коэффициент текущей ликвидности используется руководством и учредителями компании, инвесторами, которые планируют вложить деньги в развитие производства, ИФНС.

Таким образом, по результатам анализа

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

платежеспособности можно отметить неудовлетворительные результаты проводимой финансовой политики: баланс предприятия абсолютно неликвиден, ни один из финансовых коэффициентов ликвидности не соответствует нормативам.

Основные причины низкой платежеспособности:

- капитальные вложения, превышающие сумму заработанной прибыли и полученных долгосрочных кредитов (требуется привлечение дополнительных займов);

- финансирование части инвестиций за счет краткосрочных кредитов.

Такая ситуация требует разработки мероприятий, направленных на рост платежеспособности, т.к. ее низкие показатели могут стать причиной отказа в получении инвестиционного кредита или отсрочки платежа при приобретении строительных материалов.

Для оценки текущей финансовой устойчивости с использованием абсолютных показателей применяют методику оценки достаточности источников финансирования для формирования запасов (таблица 11).

Таблица 11

**Динамика финансовой устойчивости МУП
«Нефтекамскстройзаказчик»**

Показатели	31.12 2018г.	31.12 2019 г.	31.12 2020 г.	Абсолютный прирост	
				2019/20 18	2020/20 19
1	2	3	4	5	6
Источники собственных средств	23826	26217	37953	2391	11736
Основные средства и вложения	39544	43722	41314	4178	-2408
Наличие собственных оборотных средств	-15718	-17505	-3361	-1787	14144
Долгосрочные кредиты и долгосрочные заемные	4049	1993	3953	-2016	1960

средства					
Наличие собственных и долгосрочных и среднесрочных источников формирования запасов и затрат	- 11669	-15512	592	- 3843	16104
Краткосрочные кредиты и заемные средства	23581	23176	6013	-405	-17163
Общая величина основных источников формирования запасов и затрат	11912	7664	6605	-4248	-1059
Общая величина запасов и затрат	16255	20159	23798	6904	3639
Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств	-31973	- 37664	27159	-5691	10505
Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных источников формирования запасов и затрат	-27924	-35671	-23203	-7747	14468

Продолжение таблицы 11

1	2	3	4	5	6
Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов и затрат	-4343	-12495	-17193	-8152	-4698
3 «+» - абсолютная устойчивость, 2 «+» - нормальная устойчивость, 1 «+» - неустойчивое финансовое состояние, 0 «+» - кризисное финансовое состояние					
Трехкомпонентный показатель	0;0;0	0;0;0	0;0;0	-	-

Таким образом, согласно данным таблицы 11 в течение всего анализируемого периода (2018-2020 гг.) трёхкомпонентный показатель финансовой ситуации $S=0;0;0$ - то есть предприятие МУП «Нефтекамскстройзаказчик» находится в кризисном финансовом состоянии.

Предприятие проводит рискованную финансовую политику формирования оборотного капитала, только за счет заемных средств - преимущественно за счет кредиторской задолженности (собственного оборотного капитала нет). При этом величина материально-производственных запасов МУП «Нефтекамскстройзаказчик» значительно превышает сумму долгосрочных и краткосрочных займов.

Анализ коэффициентов финансовой устойчивости организации представлен в таблице 12.

Таблица 12

Анализ коэффициентов финансовой устойчивости МУП
«Нефтекамскстройзаказчик»

Показатель	Норма	Значение			Изменение	
		31.12.2018	31.12.2019	31.12.2020	2019/2018	2020/2019
1	2	3	4	5	6	7
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	>0,5	0,271	0,215	0,307	-0,056	0,092
Доля заемных средств в имуществе предприятия	<0,5	0,729	0,785	0,693	0,056	-0,092
Коэффициент финансового рычага	< 1	2,686	3,654	2,249	0,968	-1,405

Продолжение таблицы 12

1	2	3	4	5	6	7
Коэффициент финансовой устойчивости	>0,5	0,323	0,234	0,346	-0,089	0,112

Динамика коэффициента автономии представлена на

рисунке 16.

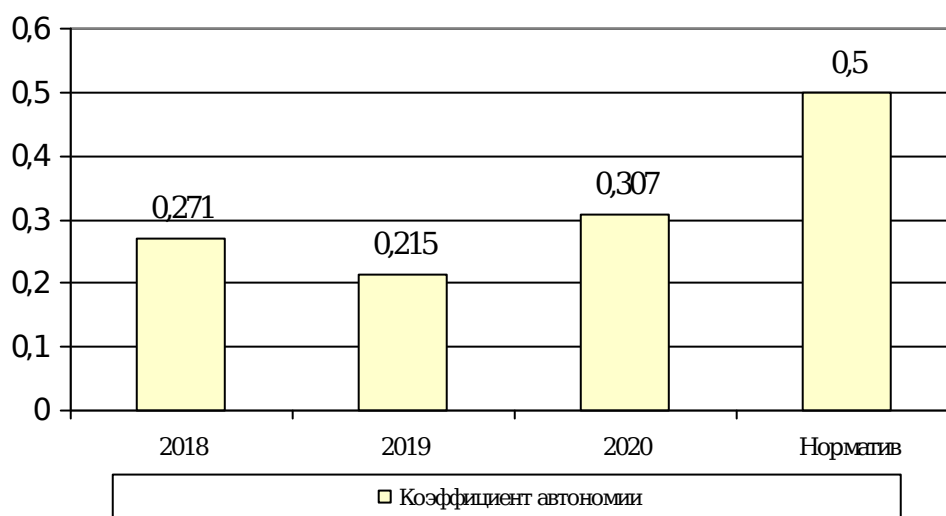


Рис.16. Динамика коэффициента автономии¹

По представленным данным можно отметить незначительное улучшение коэффициента автономии, который растет на 0,036, но составляет на конец 2020 года только 0,307, то есть не соответствует нормативу.

В российской практике банковские учреждения редко одобряют кредиты заемщикам, у которых низкий показатель (0,3 и ниже), только если они предоставляют в качестве залога высоколиквидное обеспечение, либо за них поручается третья, платежеспособная, сторона.

Коэффициент финансовой устойчивости отражает, какой в пассиве является доля источников, возврат которых либо вообще не предполагается, либо должен состояться более, чем через 12 месяцев. Рекомендованное значение данного коэффициента $>0,6$, что также не соблюдается в МУП «Нефтекамскстройзаказчик». Рост данного показателя, представленного на рисунке 17, увеличивает возможность

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

компания своевременно расплачиваться по своим обязательствам в краткосрочном периоде и снижает риск банкротства, но его недостаточно на данном этапе для формирования финансовой безопасности.

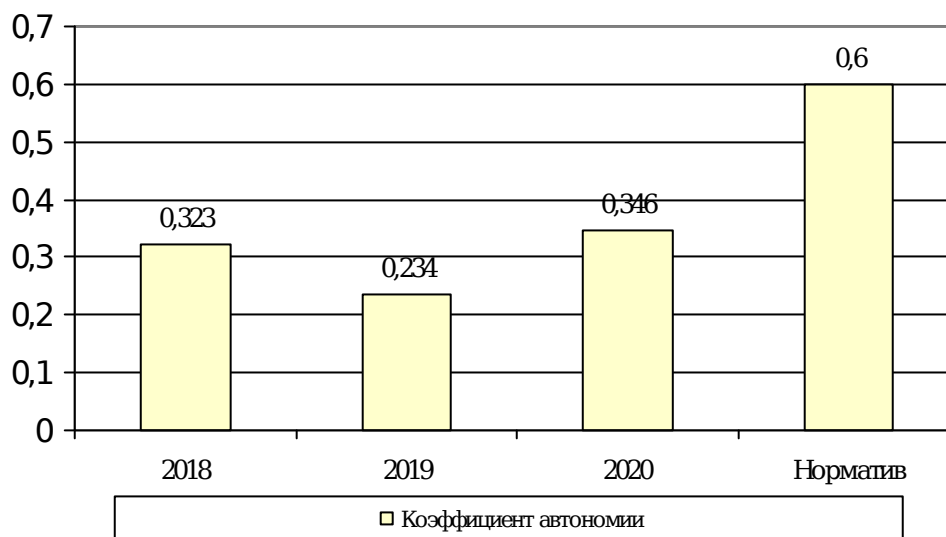


Рис.17. Динамика коэффициента финансовой устойчивости¹

Коэффициент соотношения заёмных и собственных средств (финансового левериджа) демонстрирует соотношение между двумя структурными элементами пассива – заемными и собственными источниками. Он показывает, сколько рублей заемного капитала приходится на 1 рубль собственного. Его динамика представлена на рисунке 18.

¹ По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

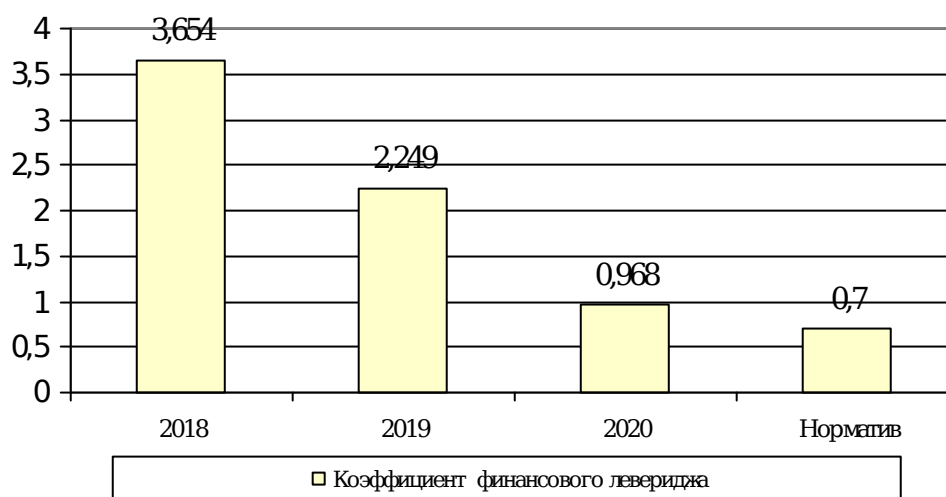


Рис.18. Динамика коэффициента финансового левериджа¹

Значение коэффициента соотношения заемных и собственных средств от 0,7 до 1 показывает, что положение компании неустойчивое, МУП «Нефтекамскстройзаказчик» имеет признаки неплатежеспособного субъекта.

Динамика доли заемных средств в имуществе предприятия представлена на рисунке 19.

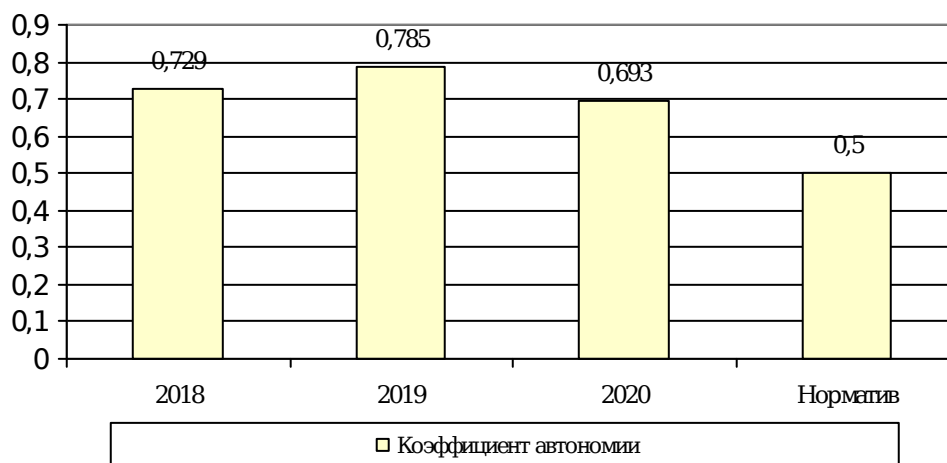


Рис.19. Динамика доли заемных средств в имуществе предприятия²

¹ Там же

² По данным бухгалтерской отчетности МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

Доля заемных средств в имуществе предприятия в 2020 году снижается и составляет 69,2 %. При этом рекомендуемый норматив для формирования нормальной финансовой устойчивости не должен превышать 50 %.

У предприятия нет собственного оборотного капитала поэтому коэффициент манёвренности, коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами и коэффициент обеспеченности запасов собственными средствами имеют отрицательное значение (можно отметить, что в 2020 году наметилась тенденция сокращения недостатка собственных источников формирования).

Таким образом, результаты оценки платежеспособности и финансовой устойчивости полностью совпадают - коэффициенты не соответствуют нормативам, предприятие является финансово зависимым от внешних источников финансирования, и в случае единовременного требования погашения задолженности может полностью потерять хозяйственную независимость и способность самостоятельно формировать финансовую политику.

3.2. Экономическое обоснование мероприятий по росту платежеспособности и финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

После проведения анализа говорить о том, что предприятие имеет проблемы с платежеспособностью и финансовой устойчивостью. Основные причины данного результата:

- наличие у предприятия значительной суммы краткосрочной кредиторской задолженности, которая

превышает стоимость наиболее ликвидных активов (денежных средств и краткосрочных финансовых вложений);

- значительные затраты, связанные с обслуживанием заемных средств;

- ослабление денежного потока;

- капитальные вложения, превышающие сумму заработанной прибыли и полученных долгосрочных кредитов;

- финансирование части инвестиций за счет краткосрочных кредитов;

- рост кредиторской задолженности;

Положительным моментом необходимо отметить рост удельного веса наиболее ликвидных активов и собственного капитала предприятия, но этого не достаточно для обеспечения необходимого уровня платежеспособности и финансовой устойчивости.

Для повышения эффективности деятельности рассматриваемого предприятия предлагаются следующие мероприятия для решения возникших проблем, представленные на рисунке 20.

Таким образом, в качестве основных мероприятий приняты:

- оперативный уровень. Реализация неиспользуемых основных фондов, что позволит получить дополнительные денежные потоки и уменьшить удельный вес пассивных основных фондов;

- стратегический уровень. Диверсификация деятельности и производство смежной продукции.



Рис.20. Мероприятия по росту платежеспособности и финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

В 2018 году МУП «Нефтекамскстройзаказчик» при погашении просроченной дебиторской задолженности ООО «Интеграл» (предприятие признано банкротом в 2019 году) за выполненные строительные работы было передано здание, предназначенное для сырьевой площадки хранения овощей и фруктов.

С момента передачи на баланс МУП «Нефтекамскстройзаказчик» данный объект не использовался, и предприятие только затрачивало дополнительные средства по его содержанию.

В приобретении данного объекта в 2021 году

заинтересовалось руководство торговой сети «Аскарлак», которому необходимы специализированные складские помещения для хранения продовольственных товаров (торговая сеть активно развивается в Башкирии и оптимизирует транспортную логистику, создавая собственные перевалочные терминалы).

В таблице 13 представлена стоимостная характеристика предлагаемых к реализации основных средств.

Таблица 13

Характеристика реализуемого объекта

Параметр	Описание (характеристика)
Габариты складского строения	18 мх60м при высоте 7 метров (однопролетное здание, без антресоли).
Тип конструкции	легкосборный каркас с утеплёнными стенами и потолочным перекрытием (толщина утеплителя - 100 мм).
Функциональные зоны	Три функциональные зоны: - отсек хранения габаритами; - помещения для предпродажной подготовки хранимых товаров; -тепличный участок; Для разделения зон используются внутренние перегородки.
Габариты отсека хранения	18x45x7h метров
Размеры помещения для предпродажной подготовки	18x12x7h метров.
Тепличный участок	18x3x7h метров.
Схема хранения	Контейнерная, без антресоли (контейнеры для хранения овощной и фруктовой продукции)
Объёмы хранимой продукции при полной загрузке	До 10000 тонн.
Балансовая стоимость, тыс. руб.	1904
Рыночная стоимость, тыс. руб.	3400

Таким образом, балансовая стоимость реализуемого объекта составит 1904 тыс. руб., а рыночная (продажная)

стоимость составит 3400 тыс. руб.

Следующим направлением роста платежеспособности и финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик» является диверсификация деятельности.

Деятельность МУП «Нефтекамскстройзаказчик» включает не только строительные услуги, но и производство строительных материалов: участок по производству пластиковых окон., сантехнический участок освоил и успешно применяет в строительстве трубы из молекулярно-сшитого полиэтилена БИР ПЕКС. Для роста финансовой устойчивости предлагается дальнейшая диверсификация деятельности, основным направлением производство инновационного продукта – SIP-плит.

Аббревиатура SIP с английского означает структурную изоляционную панель и являет собой трехслойную сендвич технологию, применяемую для постройки малоэтажных домов. Сравнительно низкая себестоимость материала повышает спрос на использование таких панелей

Панели обладают рядом положительных качеств, которые делают их эффективными в использовании и повышают популярность относительно остальных стройматериалов. Основные преимущества:

- высокая степень теплоизоляции;
- возможность быстрого и легкого монтажа (3 месяца с начала строительных работ);
- способность к усилению сооружения и приданию ему прочности;
- отсутствие деформации в процессе эксплуатации;
- способность взять на себя определенную часть нагрузки, тем самым предоставляя возможность возведения более

легкого каркаса;

- экологичность, так как 97% материала составляет натуральная древесина, а остальные компоненты абсолютно безопасны для здоровья;

- ровная поверхность, позволяющая выполнять отделочные работы без использования шпаклевки, что способствует экономии материальных средств и времени;

- отсутствие необходимости утепления.

В планах организации производства производство SIP-плит предполагается:

- приобретение производственной линии;

- заключение договоров с поставщиками сырья: OSB - плит, лако-красочных изделий и т.д.

- обеспечение производства электричеством, коммунальными нуждами, вывоз мусора;

- подбор персонала на линию.

Производство SIP-плит ООО НПП «Завод Инновационного Промышленного Оборудования» (г. Липецк) - автоматизированной компактной линии КПЛ-3.

Финансирование проекта осуществляется за счет собственного капитала (нераспределенной прибыли) МУП «Нефтекамскстройзаказчик», в том числе за счет получения денежных средств от продажи склада

В таблице 14 представлены параметры производства SIP-плит.

Таблица 14

Параметры производства SIP-плит

Параметр	Количество
Объем производства в смену (ед.)	30
Объем производства в месяц (ед.)	630
Объем производства в год (ед.)	7560

Количество рабочих в смену (чел)	6
----------------------------------	---

Себестоимость производства SIP-плит представлена в таблице 15.

Таблица 15

Себестоимость производства SIP-плит

Статья расхода	Сумма,руб
ОСП -плита	880
пенопласт ППС-15	364
клей Топ-Ур 210	210
Зарплата работников, включая страховые платежи	310
Затраты на Э/энергию	32
Проч. коммунальные расходы	9
Прочие расходы, включая амортизацию	295
Итого себестоимость 1 ед. SIP-плиты 2500x1250 x174	2100

С учетом мониторинга рынка и принятой политики ценообразования МУП «Нефтекамскстройзаказчик» цена реализации составит 2800 руб., что 7-10 % ниже среднерыночной.

Кроме, ценового преимущества новая продукция МУП «Нефтекамскстройзаказчик» будет иметь следующие ценовые преимущества:

- использование инновационных технологий при производстве продукции;
- стабильно высокий уровень спроса, со стороны строительной и отрасли Республики Башкортостан;
- невысокая конкуренция и, при этом, относительно невысокий уровень цен по сравнению с потенциальными конкурентами при высоком качестве производимой продукции;
- ориентация на скорость производства материала в рамках заказа;
- предложение потенциальным покупателям всевозможных пакетов из дополнительных услуг и бонусов.

Оценка эффективности предложенных мероприятий является заключительным этапом и представлена в следующем параграфе выпускной квалификационной работы.

3.3. Оценка влияния предложенных мероприятий на платежеспособность и финансовую устойчивость МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

В таблице 16 представлен прогнозный оперативный план финансовых результатов производства SIP-плит.

Таблица 16

Прогнозный финансовый план производства SIP-плит за первый год реализации проекта

Показатель	Значение, тыс. руб. в год
Выручка от реализации продукции.	21168,0
Себестоимость всего, в том числе:	15876,0
Переменные затраты	13645,8
Постоянные затраты	2230,2
Прибыль от реализации	5292,0

В таблице 17 представлены прогнозный отчет о финансовых результатах МУП «Нефтекамскстройзаказчик» с учетом реализации предложенных мероприятий.

Таблица 17

Прогнозный отчет о финансовых результатах, тыс. руб.

Наименование показателя	До внедрения мероприятий	После внедрения мероприятий	Изменения величины показателя	
			Абсолютные	в %
Выручка	485 579	506747	21168	4,3
Себестоимость продаж	462 250	478126	15876	3,4
Валовая прибыль	23329	28621	5292	22,6
Управленческие расходы	7068	7068	-	-
Прибыль от продаж	16261	21553	5292	32,5
Проценты к уплате	1844	1844	-	-
Прочие доходы	13143	16543	3400	25,8
Прочие расходы	14638	14638	-	-
Прибыль до	12922	21614	6976	67,2

налогообложения				
Текущий налог на прибыль	3548	4943	1395	39,3
Чистая прибыль	9380	16671	7291	77,7

Таким образом, при реализации предложенных мероприятий можно отметить следующую положительную динамику прибыли МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

- рост валовой прибыли составит 22,6 %;
- рост прибыли от продаж составит 32,5 %;
- рост прибыли до налогообложения составит 67,2 %;
- рост чистой прибыли составит 77,7 %.

Рост финансовых результатов положительно характеризует предложенные мероприятия.

Используя баланс за отчетный 2020 г, и прогноз изменения статей с учетом предложенных мероприятий в таблице 18 составим прогнозный баланс МУП «Нефтекамскстройзаказчик».

Таблица 18

Прогнозный баланс МУП «Нефтекамскстройзаказчик» с
учетом реализации предложенных мероприятий

Показатели	До реализации мероприятий	После реализации мероприятий	Изменение
1	2	3	4
Внеоборотные активы	41314	44554	+ 1336
Оборотные активы, в т.ч.	61054	66917	+ 5863
Запасы	23798	24258	+ 360

Продолжение таблицы 18

1	2	3	4
НДС	306	306	-
Дебиторская задолженность	32169	32169	-
Финансовые вложения	20	3420	+ 3400
Денежные средства	3950	6053	+ 2103
Прочие оборотные активы	811	811	-
Баланс	102368	109567	7199
Собственный капитал	31500	37203	7199
Долгосрочные	3953	3953	-

обязательства			
Заемные средства	6013	6013	-
Кредиторская задолженность	55449	55449	-
Оценочные обязательства	5453	5453	-
Баланс	102368	109657	7199

Изменение статей баланса произойдет по следующим статьям:

- в активе баланса увеличится сумма внеоборотных активов (приобретение основных средств «Автоматизированная компактная линия КПЛ-3» с учетом линейной амортизации) на сумму 3240 тыс. руб.);

- в активе баланса уменьшится сумма внеоборотных активов (реализация склада сырьевой площадки) на сумму 3240 тыс. руб.;

- в активе баланса увеличится сумма запасов на 360 тыс. руб. руб. (сырье и основные материалы для нового вида деятельности);

- в активе баланса увеличится на 2103 тыс. руб. сумма денежных средств на расчетном счету, необходимая для финансирования текущих операций (дополнительная прибыль от реализации новой продукции);

- в активе баланса увеличится на 3400 тыс. руб. сумма краткосрочных финансовых вложений на депозите ПАО «Сбербанк» (сумма денежных поступлений от реализации склада сырьевой площадки);

- в пассиве на 7199 тыс. руб. увеличится статья «Нераспределённая прибыль отчетного периода», отражающая прибыль предприятия до момента ее капитализации за счет роста чистой прибыли при реализации предложенных мероприятий.

На основании полученных данных также проведем расчет относительных коэффициентов финансовой ликвидности.

Коэффициент текущей ликвидности:

$$K_{\text{ТЛпрогноз}} = (24258 + 306 + 32169 + 3420 + 6053 + 811) / (55449 + 6013) = 1,092$$

Коэффициент быстрой ликвидности:

$$K_{\text{БЛпрогноз}} = (32169 + 3420 + 6053) / (55449 + 6013) = 0,679$$

Коэффициент абсолютной ликвидности:

$$K_{\text{АЛпрогноз}} = (3420 + 6053) / (55449 + 6013) = 0,158$$

Рассчитанные прогнозные коэффициенты ликвидности сведены в таблицу 19.

Таблица 19

**Прогнозная динамика коэффициентов ликвидности
МУП «Нефтекамскстройзаказчик» при реализации
предложенных мероприятий**

Коэффициенты	Норма	До внедрения мероприятий	После внедрения мероприятий	Абсолютный прирост +/-
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2-0,25	0,064	0,158	0,094
Коэффициент критической ликвидности	0,8-1,0	0,587	0,679	0,092
Коэффициент текущей ликвидности	1,0-2,0	0,993	1,092	0,099

Таким образом, при реализации предложенных мероприятий и в прогнозном периоде все коэффициенты, характеризующие платёжеспособность будут иметь положительную динамику роста, при этом часть из них будет соответствовать или максимально приблизится к нормативу.

Финансовая устойчивость – это гарантированная

платежеспособность и кредитоспособность организации в результате ее деятельности на основе эффективного формирования, распределения и использования финансовых ресурсов.

Также при реализации предложенных мероприятий положительную динамику будут иметь относительные коэффициенты финансовой устойчивости, что отражено в таблице 20.

Таблица 20

Прогнозные коэффициенты финансовой устойчивости

Показатели	Норматив	До внедрения мероприятий	После внедрения мероприятий	Изменение, +/-
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	>0,5	0,307	0,339	0,032
Доля заемных средств в имуществе предприятия	<0,5	0,692	0,661	-0,032
Коэффициент финансового рычага	< 1	2,249	1,798	-0,451
Коэффициент финансовой устойчивости	>0,5	0,346	0,375	0,029

В среднесрочной перспективе это позволит значительно улучшить показатели финансового состояния, повысить ликвидность и платежеспособность за счет оптимизации структуры оборотных средств и снизить финансовые риски.

В заключении в таблице 21 представим совокупную эффективность предложенных мероприятий.

Таблица 21

Совокупная эффективность мероприятий

Показатель	До внедрения мероприятий	После внедрения мероприятий	Тенденция
1	2	3	4
Финансовые результаты			
Объем продаж, тыс. руб.	485 579	506747	Положительная. Рост
Чистая прибыль, тыс. руб.	9380	16671	Положительная. Рост
Рентабельность продаж, %	3,34	4,25	Положительная. Рост
Рентабельность услуг, работ, продукции %	3,51	4,50	Положительная. Рост

Продолжение таблицы 21

1	2	3	4
Норма прибыли (рентабельность по чистой прибыли)	1,93	3,28	Положительная. Рост
Коэффициенты ликвидности и платежеспособности			
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,064	0,158	Положительная. Рост
Коэффициент критической ликвидности	0,587	0,679	Положительная. Рост
Коэффициент текущей ликвидности	0,993	1,092	Положительная. Рост
Коэффициенты финансовой устойчивости			
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	0,307	0,339	Положительная. Рост
Доля заемных средств в имуществе предприятия	0,692	0,661	Положительная. Снижение
Коэффициент финансового рычага	2,249	1,798	Положительная. Снижение
Коэффициент финансовой устойчивости	0,346	0,375	Положительная. Рост

Предложенные мероприятия в совокупности положительно отражаются на финансовых результатах,

ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости и могут быть реализованы в практической деятельности МУП «Нефтекамскстройзаказчик».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Чтобы обеспечивать функционирование предприятия в современных макроэкономических условиях, управленческому персоналу необходимо, прежде всего, уметь реально оценивать финансовое состояние предприятия и изыскивать внутренние резервы для дальнейшего развития.

Менеджмент предприятия заинтересован в качественной, надежной и своевременно сформированной информации, достоверно отражающей ее имущественное, финансовое состояние и финансовые результаты деятельности.

Мероприятия по улучшению платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия формулируются после тщательного проведенного анализа.

Оценка платежеспособности и финансовой устойчивости была проведена на примере МУП «Нефтекамскстройзаказчик».

На сегодняшний день муниципальное унитарное

предприятие «Нефтекамскстройзаказчик» Республики Башкортостан является одним из ведущих предприятий в строительной сфере города Нефтекамск и крупной организацией строительного комплекса Республики Башкортостан.

Специализация МУП «Нефтекамскстройзаказчик» – промышленное и жилищное строительство сооружений и зданий различных типов, масштабов и видов.

Оценка экономических показателей деятельности предприятия показала в основном положительные тенденции в развитии деятельности предприятия:

- устойчивый тренд роста объема продаж. Несмотря на сложную макроэкономическую ситуацию МУП «Нефтекамскстройзаказчик» наращивает объемы производства работ, услуг и рыночную долю;

- стоимость основных производственных фондов МУП «Нефтекамскстройзаказчик» в течение 3 лет возросла на 4,5 %. Предприятие вкладывает средства в техническое развитие, в том числе в современное оборудование для строительных работ, автотранспорт и т.д. При этом фондотдача возросла на 53,7 %.

- производительность труда сотрудников МУП «Нефтекамскстройзаказчик» возросла в течение 3 лет на 47,8 % %, при этом темпы роста производительности труда, превышают темп роста заработной платы.

В течение всего анализируемого периода (2018-2020 гг.) конечным финансовым результатом деятельности МУП «Нефтекамскстройзаказчик» является чистая прибыль.

Вместе с тем, по результатам анализа платежеспособности можно отметить неудовлетворительные

результаты проводимой финансовой политики: баланс предприятия абсолютно неликвиден, ни один из финансовых коэффициентов ликвидности не соответствует нормативам.

МУП «Нефтекамскстройзаказчик» находится в кризисном финансовом состоянии. Предприятие проводит рискованную финансовую политику формирования оборотного капитала, только за счет заемных средств - преимущественно за счет кредиторской задолженности (собственного оборотного капитала нет). При этом величина материально-производственных запасов МУП «Нефтекамскстройзаказчик» значительно превышает сумму долгосрочных и краткосрочных займов.

Коэффициенты финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик» не соответствуют нормативам, предприятие является финансово зависимым от внешних источников финансирования, и в случае единовременного требования погашения задолженности может полностью потерять хозяйственную независимость и способность самостоятельно формировать финансовую политику.

Предприятие имеет проблемы с платежеспособностью и финансовой устойчивостью. Основные причины данного результата:

- наличие у предприятия значительной суммы краткосрочной кредиторской задолженности, которая превышает стоимость наиболее ликвидных активов (денежных средств и краткосрочных финансовых вложений);
- значительные затраты связанные с обслуживаем заемных средств;
- ослабление денежного потока;
- капитальные вложения, превышающие сумму

заработанной прибыли и полученных долгосрочных кредитов;

- финансирование части инвестиций за счет краткосрочных кредитов;

- рост кредиторской задолженности.

В качестве основных мероприятий по росту платежеспособности и финансовой устойчивости МУП «Нефтекамскстройзаказчик» были предложены:

- оперативный уровень. Реализация неиспользуемых основных фондов: балансовая стоимость реализуемого объекта составит 1904 тыс. руб., а рыночная (продажная) стоимость составит 3400 тыс. руб.;

- стратегический уровень. Дальнейшая диверсификация деятельности, и производство инновационного продукта – SIP-плит. Дополнительная выручка при реализации данного мероприятия составит 21168 тыс. руб.

При реализации предложенных мероприятий можно отметить следующую положительную динамику прибыли МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

- рост валовой прибыли составит 22,6 %;

- рост прибыли от продаж составит 32,5 %;

- рост прибыли до налогообложения составит 67,2 %;

- рост чистой прибыли составит 77,7 %.

В прогнозном периоде все коэффициенты, характеризующие платёжеспособность будут иметь положительную динамику роста, при этом часть из них будет соответствовать или максимально приблизится к нормативу.

Также при реализации предложенных мероприятий положительную динамику будут иметь относительные коэффициенты финансовой устойчивости. В среднесрочной перспективе это позволит значительно улучшить показатели

финансового состояния, повысить ликвидность и платежеспособность за счет оптимизации структуры оборотных средств и снизить финансовые риски.

Предложенные мероприятия в совокупности положительно отражаются на финансовых результатах, ликвидности, платежеспособности и финансовой устойчивости и могут быть реализованы в практической деятельности МУП «Нефтекамскстройзаказчик».

Рост платежеспособности и финансовой устойчивости создаст базу для расширенного производства и увеличения рыночной доли МУП «Нефтекамскстройзаказчик» на региональном строительном рынке.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ

1. Абрютинa, М. С. Оценка финансовой устойчивости и платежеспособности российских компаний / М. С. Абрютинa // Финансовый менеджмент. – 2020. – № 6. – С. 28-34.
2. Балабанов, И.Т. Основы финансового менеджмента: Учебное пособие/ И.Т. Балабанов – 3-е изд., доп. и перераб. – М.: Финансы и статистика, 2018. – 526 с.
3. Бариленко, В.И. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / В.И. Бариленко, С.И. Кузнецов, Л.К. Плотникова, О.В. Кайро. - М.: КНОРУС, 2016. – 468 с.
4. Белотелова, Н.П. Финансы: Учебное пособие / Н.П. Белотелова, П.Н. Шуляк – М.: Дашков и К, 2019 – 608с.
5. Бердникова, Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / Т.Б. Бердникова. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 224 с.
6. Большаков, С.В. Основы управления финансами: Учебное пособие/ С.В. Большаков – М.: ФБК-Пресс, 2019. – 365 с.
7. Бочаров, В.В. Финансовый анализ: учебное пособие / В.В. Бочаров. – 4-е изд. – СПб.: Питер, 2019. – 240 с.
8. Герасимова, Е.Б. Финансовый анализ. Управление финансовыми операциями: Учебное пособие / Е.Б. Герасимова, Д.В. Редин. - М.: Форум, 2018. - 432 с.
9. Гребнева, М.Е. Финансовая устойчивость предприятия / М.Е. Гребнева // Финансы и кредит - 2020. - №6. - С. 37 - 39
10. Вяткина, О.И. Финансовая устойчивость предприятия

(организации) / О.И. Вяткина // «Научно-практический журнал Аллея Науки» - 2020. - №8(24). - С. 1-2

11. Донцова, Л.В. Анализ финансовой отчетности/ Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова - М.: ДиС, 2018. - 144с.

12. Жилкина, А. Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия: Учебник/ А.Н. Жилкина - М.: ИНФРА-М, 2016. - 332 с.

13. Зайков, В.П. Финансовый менеджмент: теория, стратегия, организация / В.П. Зайков, Е.Д. Селезнёва, А.В. Харсеева. - М.: Вузовская книга, 2018. - 340 с.

14. Зайцева, С.С. Управленческая диагностика финансового состояния предприятия/ С.С. Зайцева // Аудит и финансовый анализ - 2019 - № 6. С.167-175

15. Ефимова, О. В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О. В. Ефимова. - 4-е изд., испр. и доп. -М.: Издательство «Омега-Л», 2016. - 349 с

16. Казакова, Н.А. Финансовый анализ: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н.А. Казакова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 470 с.

17. Кандрашина, Е.А. Финансовый менеджмент: Учебник для бакалавров / Е.А. Кандрашина. - М.: Дашков и К, 2015. - 220 с.

18. Ковалев, В.В. Введение в финансовый менеджмент/ В.В. Ковалев - М.: Финансы и статистика, 2019. - 768 с.

19. Крейнина, М.Н. Финансовое состояние предприятия. Методы оценки/ М.Н. Крейнина - М.: КНОРУС,2018. - 462 с.

20. Липчиу, Н. В. Корпоративные финансы: учебное пособие / под редакцией Н. В. Липчиу. - Москва : КноРус, 2018. - 228 с.

21. Малышенко, В.А. Стратегический финансовый анализ как метод изучения комплексной финансовой устойчивости

- предприятия / В.А. Малышенко. - М.: Русайнс, 2019. - 480 с.
22. Мельник, М.В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие / М.В. Мельник, Е.Б. Герасимова. - М.: Форум, 2019. - 96 с.
23. Нечитайло, А.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / А.И. Нечитайло. - Рн/Д: Феникс, 2017. - 553 с.
24. Одинцов, В.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие / В.А. Одинцов. - М.: Академия, 2019 - 226 с.
25. Остроумова, А.Н. Методика оценки абсолютных показателей платежеспособности и ликвидности / А.Н. Остроумова // Аудит и финансовый анализ. - 2019. - № 11. - С. 8-15.
26. Савицкая, Г.В. Экономический анализ: учебник / Г.В. Савицкая. - 14-е изд., перераб. и доп. - М. : ИНФРА-М, 2017. - 649 с.
27. Селезнева, Н. Н. Анализ финансовой отчетности организации: учеб. пособ. / Н. Н. Селезнева, А. Ф. Ионова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. - 583 с.
28. Соколова, С.В. Экономика организации: Учебник / С.В. Соколова. - М.: Academia, 2019. - 154 с.
29. Ухов, И.Н. Виды платежеспособности и способы ее оценки / И.Н. Ухов // Менеджмент в России и за рубежом. - 2019. - № 3. - С. 8-18.
30. Тренев, Н.Н. Управление финансами: Учебное пособие/ Н.Н. Тренев - М.: Финансы и статистика, 2019. - 495 с.
31. Турманидзе, Т.У. Финансовый анализ: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Т.У. Турманидзе.. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. -

287 с.

32. Тютюткина, Е. Б. Финансы организаций (предприятий) / Е. Б. Тютюткина - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2018 -544 с.

33. Фокина, О.М. Экономика организации (предприятия) / О.М. Фокина, А.В. Соломка. - М.: КноРус, 2018. - 486 с.

34. Шадрина, Г. В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности / Г.В. Шадрина - М.: Юрайт, 2020. - 432 с.

35. Шеремет, А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия : учебник / А. Д. Шеремет. — 2-е изд., доп. — Москва : ИНФРА-М, 2019. - 374 с.

36. Бухгалтерский баланс МУП «Нефтекамскстройзаказчик» за 2020 год

37. Отчет о финансовых результатах МУП «Нефтекамскстройзаказчик» за 2020 год

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Бухгалтерский баланс на 31 декабря 20 20 г.

		Коды		
		0710001		
Дата (число, месяц, год)		31	12	2020
Муниципальное унитарное предприятие	Муниципальное унитарное предприятие			
Организация "НЕФТЕКАМСКСТРОЙЗАКАЗЧИК" РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН	по ОКПО	29790247		
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	0264012190		
Вид экономической деятельности	по ОКВЭД	41.20		
Организационно-правовая форма/форма собственности	Муниципальное унитарное предприятие			
/ Муниципальная собственность	по ОКОПФ/ОКФС	6 52 00		16
Единица измерения: в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		
Местонахождение(адрес) 452683, республика Башкортостан, город				

Пояснение	Наименование показателя	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
	АКТИВ			
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Нематериальные активы	12	16	24
	Результаты исследований и разработок	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	-	-	-
	Материальные поисковые активы	-	-	-
	Основные средства	41302	43706	39520
	Незавершенное строительство	-	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	-	-	-
	Финансовые вложения	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу I	41314	43722	39544
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	23798	20159	16255
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	306	1454	0
	Дебиторская задолженность	32169	32277	18835
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	20	20	20
	Денежные средства и денежные эквиваленты	3950	2377	1202
	Прочие оборотные активы	811	948	1095
	Итого по разделу II	61054	59235	37407
	БАЛАНС	102368	102957	76951

Пояснения	Наименование показателя	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
	ПАССИВ			
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	11343	11343	11343
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	2511	2511	697
	Добавочный капитал (без переоценки)	-	-	-
	Резервный капитал	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	17646	8266	8831
	Итого по разделу III	31500	22120	20871
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	0	0	2769
	Отложенные налоговые обязательства	3953	1993	1280
	Оценочные обязательства	-	-	-
	Прочие обязательства	-	-	-
	Итого по разделу IV	3953	1993	4049
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	6013	23176	23581
	Кредиторская задолженность	55449	51571	25495
	Доходы будущих периодов	-	-	-
	Оценочные обязательства	5453	4097	2956
	Прочие обязательства	-	-	-
	Итого по разделу V	66915	78844	52031
	БАЛАНС	102368	102957	76951

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

Отчет о финансовых результатах

**Январь -
за Декабрь 20 20 г.**

Муниципальное унитарное предприятие "Нефтекамскстройзаказчик" Республики Башкортостан		Форма по ОКУД	Коды	
		Дата (число, месяц, год)	0710002	
			31	12 2020
		Идентификационный номер налогоплательщика	29790247	
		Вид экономической деятельности	0264012190	
		Организационно-правовая форма/форма собственности	41.20	
		/ Частная собственность	6 52 00	16
		Единица измерения: в тыс. рублей	384	
Пояснения	Наименование показателя	За Январь - Декабрь 2020 г.	За Январь - Декабрь 2019 г.	
	Выручка	485579	364262	
	Себестоимость продаж	(462250)	(347658)	
	Валовая прибыль (убыток)	23329	16604	
	Коммерческие расходы	0	0	
	Управленческие расходы	(7068)	(6567)	
	Прибыль (убыток) от продаж	263912	10127	
	Доходы от участия в других организациях	-	-	
	Проценты к получению	-	-	
	Проценты к уплате	(1844)	(2735)	
	Прочие доходы	13143	8973	
	Прочие расходы	(14638)	(13752)	
	Прибыль (убыток) до налогообложения	12922	2613	
	Текущий налог на прибыль	(1532)	(395)	
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	908	586	
	Изменение отложенных налоговых обязательств	(1960)	(613)	
	Изменение отложенных налоговых активов	-	-	
	Прочее	(50)	(182)	
	Чистая прибыль (убыток)	9380	1323	
	СПРАВОЧНО	-	-	
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую	-	-	

	прибыль (убыток) периода		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	-	-
	Совокупный финансовый результат периода		
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	-	-

Организационная структура МУП «Нефтекамскстройзаказчик»

