

## 1

### **Стратегия и тактика презентации социального**

**В презентации сосредоточьтесь на конкретных вещах.** Длинная, размытая презентация не будет играть вам на руку и вам будет сложно удержать интерес аудитории. Вы должны быть уверенными, что презентация четкая и ясная, а все пункты презентации раскрывают основные проблемы.

- Лучше всего, чтобы в презентации был 1 главный тезис по рассматриваемой теме, и 3 основных пункта, которые дополняют или расширяют основную тему. Добавьте больше пунктов и интерес аудитории начнет пропадать. Это значит, что все факты и данные вашей презентации должны передаваться общей темой и 3 основными пунктами.

## 2

**Чем меньше, тем лучше.** Вы же не хотите перегрузить аудиторию информацией. Даже если им интересна ваша тема, они начнут распылять внимание и потеряют интерес. Вам нужно придерживаться ваших 3 основных пунктов и общей темы. Используйте только ту информацию, которая необходима для раскрытия и уточнения этих пунктов.

## 3

**Подумайте, будете ли вы использовать медиа файлы.** Вам необязательны визуализация и Powerpoint, если вы хороший оратор и у вас действительно интересная тема. На самом деле, визуализация отвлекает от основной темы презентации.

- Используйте медиа файлы, чтобы выделить презентацию, а не сделать из нее красивую картинку. Все лишнее, просто ненужное украшение презентации.

## 4

### **Лучше попрактиковаться**

Этим пунктом, возможно из-за недостатка времени, люди пренебрегают, а ведь практика для успешной презентации имеет ключевое значение. Если просмотрите презентацию заранее, у вас будет время поправить любые неточности в данных, а также технические моменты и ваша презентация пройдет более гладко.

- Отличной идеей будет записать на видео, как вы проводите презентацию и посмотреть какие вербальные и физические проблемы у вас есть. Посмотрев, вы сможете поработать над ними и устранить их еще до презентации. (Вербальные проблемы, это что-то вроде "эм..." и "ээ..." использование слова "как бы" когда это не нужно; физические проблемы, это когда вы переминаетесь с ноги на ногу, трогаете свои волосы.)

**5 Визуализируйте успех.** Это может показаться глупым, но визуализация успеха может на самом деле помочь удачно провести презентацию. Вы будете более расположены к успеху, если мысленно подготовитесь к этому. Поэтому, заранее сядьте где-нибудь в тихом месте и представьте себе, как вы «на ура» проводите презентацию.

6

**Для успеха вам нужно подобающе выглядеть.** Хорошая одежда может помочь вам настроиться на проведение хорошей презентации. Вам также нужно чувствовать себя комфортно, поэтому вам нужно найти золотую середину между удобной и супер модной одеждой.

## **ПРОВОДИМ ПРЕЗЕНТАЦИЮ**

1

Не нервничать (да это сложно, но для успеха нужно)

2

**Заинтересуйте аудиторию.** Один из способов сделать презентацию интересной и запоминающейся, это общаться с аудиторией. Не нужно вести себя так, будто между вами и аудиторией стена. Сделайте так, чтобы люди заинтересовались. Говорите с ними, не говорите в стену, поддерживайте зрительный контакт с аудиторией.

- Поддерживайте зрительный контакт с аудиторией. Не смотрите на одного конкретного человека, пройдите взглядом по залу и регулярно смотрите на людей из разных частей зала.

3

**Проведите представление, которое запомнится**

**людям.** Увлекательное представление, это не то же, что и привлечь внимание аудитории (хоть я и надеюсь, что ваше представление вызовет интерес у аудитории). Это значит, что представление материала должно быть интересным и динамичным. [4]

- Двигайтесь, но движения ваши должны быть размеренными. Не нужно нервно переступать с ноги на ногу (представьте, что ваши ноги вросли в пол, кроме тех случаев, когда вам нужно сделать несколько шагов).

4

**Рассказывайте презентацию, как историю.** Чтобы заинтересовать аудиторию, вам нужно связать людей с материалом на эмоциональном уровне и лучший способ сделать это- это подать презентацию, как историю, которую вы рассказываете для них.

- Быстро представьте тему презентации и не рассчитывайте, что аудитории известны все термины, особенно если ваша презентация не на общеизвестную тему.

5

**Говорите медленно.** Одна из самых распространенных ошибок во время презентации, это когда люди начинают говорить слишком быстро. Очень многие совершают эту ошибку. Они начинают нервничать и буквально проскакивают презентацию, оставляя аудиторию судорожно выхватывать потоки информации. Не нужно этого делать.

- Возьмите с собой воду и если чувствуете, что слишком ускорились, сделайте глоток.

6

**Сделайте отличную концовку.** Начало и конец презентации, это те части, которые запомнят люди, поэтому убедитесь, что в концовке вы добиваете аудиторию (в переносном смысле; не нужно никого бить). Вам нужно будет повторить 3 важных пункта и убедиться, что люди понимают почему важна тема, которую вы подняли.

- Подчеркните информацию, которой теперь обладают слушатели и насколько важна эта новая информация.